

Leleux Press Review

Wednesday 22/10/2014



<p>B20 Intraday</p>	<p align="center">BEL 20 (Belgium)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>3031,45</td> <td>Minimum Price</td> <td>1046,07 (02/09/1992)</td> <td>Maximum Price</td> <td>4759,01 (23/05/2007)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center">20</td> <td>Losers</td> <td align="center">0</td> <td colspan="2"></td> </tr> <tr> <td>UMICORE (BE)</td> <td>31,42 ▲</td> <td>+2,69%</td> <td colspan="3"></td> </tr> <tr> <td>ELIA SYSTEM OPERATOR</td> <td>37,58 ▲</td> <td>+2,64%</td> <td colspan="3"></td> </tr> <tr> <td>ACKERMANS-VAN HAAREN</td> <td>92,22 ▲</td> <td>+2,55%</td> <td colspan="3"></td> </tr> </table>	Last Price	3031,45	Minimum Price	1046,07 (02/09/1992)	Maximum Price	4759,01 (23/05/2007)	Gainers	20	Losers	0			UMICORE (BE)	31,42 ▲	+2,69%				ELIA SYSTEM OPERATOR	37,58 ▲	+2,64%				ACKERMANS-VAN HAAREN	92,22 ▲	+2,55%			
Last Price	3031,45	Minimum Price	1046,07 (02/09/1992)	Maximum Price	4759,01 (23/05/2007)																										
Gainers	20	Losers	0																												
UMICORE (BE)	31,42 ▲	+2,69%																													
ELIA SYSTEM OPERATOR	37,58 ▲	+2,64%																													
ACKERMANS-VAN HAAREN	92,22 ▲	+2,55%																													
<p>CAC Intraday</p>	<p align="center">CAC 40 (France)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>4081,24</td> <td>Minimum Price</td> <td>2693,21 (23/09/2011)</td> <td>Maximum Price</td> <td>7347,94 (21/10/2009)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center">40</td> <td>Losers</td> <td align="center">0</td> <td colspan="2"></td> </tr> <tr> <td>ARCELORMITTAL (NL)</td> <td>10,10 ▲</td> <td>+5,18%</td> <td colspan="3"></td> </tr> <tr> <td>ALCATEL-LUCENT (FR)</td> <td>1,99 ▲</td> <td>+4,08%</td> <td colspan="3"></td> </tr> <tr> <td>CREDIT AGRICOLE (FR)</td> <td>11,30 ▲</td> <td>+3,90%</td> <td colspan="3"></td> </tr> </table>	Last Price	4081,24	Minimum Price	2693,21 (23/09/2011)	Maximum Price	7347,94 (21/10/2009)	Gainers	40	Losers	0			ARCELORMITTAL (NL)	10,10 ▲	+5,18%				ALCATEL-LUCENT (FR)	1,99 ▲	+4,08%				CREDIT AGRICOLE (FR)	11,30 ▲	+3,90%			
Last Price	4081,24	Minimum Price	2693,21 (23/09/2011)	Maximum Price	7347,94 (21/10/2009)																										
Gainers	40	Losers	0																												
ARCELORMITTAL (NL)	10,10 ▲	+5,18%																													
ALCATEL-LUCENT (FR)	1,99 ▲	+4,08%																													
CREDIT AGRICOLE (FR)	11,30 ▲	+3,90%																													
<p>AEX Intraday</p>	<p align="center">AEX (Nederland)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>394,49</td> <td>Minimum Price</td> <td>194,99 (09/03/2009)</td> <td>Maximum Price</td> <td>806,41 (21/10/2009)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center">25</td> <td>Losers</td> <td align="center">0</td> <td colspan="2"></td> </tr> <tr> <td>FUGRO</td> <td>21,36 ▲</td> <td>+6,34%</td> <td colspan="3"></td> </tr> <tr> <td>OCI</td> <td>25,30 ▲</td> <td>+5,32%</td> <td colspan="3"></td> </tr> <tr> <td>ARCELORMITTAL (NL)</td> <td>10,10 ▲</td> <td>+5,18%</td> <td colspan="3"></td> </tr> </table>	Last Price	394,49	Minimum Price	194,99 (09/03/2009)	Maximum Price	806,41 (21/10/2009)	Gainers	25	Losers	0			FUGRO	21,36 ▲	+6,34%				OCI	25,30 ▲	+5,32%				ARCELORMITTAL (NL)	10,10 ▲	+5,18%			
Last Price	394,49	Minimum Price	194,99 (09/03/2009)	Maximum Price	806,41 (21/10/2009)																										
Gainers	25	Losers	0																												
FUGRO	21,36 ▲	+6,34%																													
OCI	25,30 ▲	+5,32%																													
ARCELORMITTAL (NL)	10,10 ▲	+5,18%																													
<p>DAX Intraday</p>	<p align="center">DAX (Deutschland)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>8886,96</td> <td>Minimum Price</td> <td>438,38 (18/03/2002)</td> <td>Maximum Price</td> <td>636497,44 (18/03/2011)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center">30</td> <td>Losers</td> <td align="center">0</td> <td colspan="2"></td> </tr> <tr> <td>COMMERZBANK AG</td> <td>11,32 ▲</td> <td>+4,81%</td> <td colspan="3"></td> </tr> <tr> <td>K+S AG NA O.N. (DE)</td> <td>20,59 ▲</td> <td>+4,06%</td> <td colspan="3"></td> </tr> <tr> <td>THYSSENKRUPP AG O.N.</td> <td>18,41 ▲</td> <td>+3,69%</td> <td colspan="3"></td> </tr> </table>	Last Price	8886,96	Minimum Price	438,38 (18/03/2002)	Maximum Price	636497,44 (18/03/2011)	Gainers	30	Losers	0			COMMERZBANK AG	11,32 ▲	+4,81%				K+S AG NA O.N. (DE)	20,59 ▲	+4,06%				THYSSENKRUPP AG O.N.	18,41 ▲	+3,69%			
Last Price	8886,96	Minimum Price	438,38 (18/03/2002)	Maximum Price	636497,44 (18/03/2011)																										
Gainers	30	Losers	0																												
COMMERZBANK AG	11,32 ▲	+4,81%																													
K+S AG NA O.N. (DE)	20,59 ▲	+4,06%																													
THYSSENKRUPP AG O.N.	18,41 ▲	+3,69%																													
<p>DJIA Intraday</p>	<p align="center">Dow Jones Industries (United States)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>16614,81</td> <td>Minimum Price</td> <td>0,20 (21/10/2011)</td> <td>Maximum Price</td> <td>19737,03 (02/11/2011)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center">27</td> <td>Losers</td> <td align="center">3</td> <td colspan="2"></td> </tr> <tr> <td>CHEVRON CORP (US)</td> <td>115,09 ▲</td> <td>+3,22%</td> <td>COCA COLA (US)</td> <td>40,68 ▼</td> <td>-6,02%</td> </tr> <tr> <td>INTEL (US)</td> <td>32,59 ▲</td> <td>+3,19%</td> <td>IBM (US)</td> <td>163,23 ▼</td> <td>-3,47%</td> </tr> <tr> <td>UNITEDHEALTH GROUP</td> <td>90,95 ▲</td> <td>+2,72%</td> <td>MCDONALDS</td> <td>91,01 ▼</td> <td>-0,63%</td> </tr> </table>	Last Price	16614,81	Minimum Price	0,20 (21/10/2011)	Maximum Price	19737,03 (02/11/2011)	Gainers	27	Losers	3			CHEVRON CORP (US)	115,09 ▲	+3,22%	COCA COLA (US)	40,68 ▼	-6,02%	INTEL (US)	32,59 ▲	+3,19%	IBM (US)	163,23 ▼	-3,47%	UNITEDHEALTH GROUP	90,95 ▲	+2,72%	MCDONALDS	91,01 ▼	-0,63%
Last Price	16614,81	Minimum Price	0,20 (21/10/2011)	Maximum Price	19737,03 (02/11/2011)																										
Gainers	27	Losers	3																												
CHEVRON CORP (US)	115,09 ▲	+3,22%	COCA COLA (US)	40,68 ▼	-6,02%																										
INTEL (US)	32,59 ▲	+3,19%	IBM (US)	163,23 ▼	-3,47%																										
UNITEDHEALTH GROUP	90,95 ▲	+2,72%	MCDONALDS	91,01 ▼	-0,63%																										

Leleux Press Review

Wednesday 22/10/2014



VTA - VOLTA FINANCE - EUR

VOLTA FINANCE - ANNUAL REPORT AND ACCOUNTS FOR THE FINANCIAL YEAR ENDED 31 JULY 2014 Thomson Reuters (21/10/2014)

NOT FOR RELEASE, DISTRIBUTION OR PUBLICATION, IN WHOLE OR IN PART, IN OR INTO THE UNITED STATES

Guernsey, 21 October 2014 - Volta Finance Limited has published its results for the financial year ended 31 July 2014. The Annual Report and Accounts 2014 is attached to this release and is available on Volta Finance Limited's financial website (www.voltafinance.com).

ABOUT VOLTA FINANCE LIMITED

Volta Finance Limited is incorporated in Guernsey under the Companies (Guernsey) Law, 2008 (as amended) and listed on NYSE Euronext Amsterdam. Its investment objectives are to preserve capital and to provide a stable stream of income to its shareholders through dividends. For this purpose, it pursues a multi-asset investment strategy targeting various underlying assets. The assets that the Company may invest in either directly or indirectly include, but are not limited to: corporate credits; sovereign and quasi-sovereign debt; residential mortgage loans; automobile loans. Volta Finance Limited's basic approach to its underlying assets is through vehicles and arrangements that provide leveraged exposure to some of those underlying assets.

Volta Finance Limited has appointed AXA Investment Managers Paris, an investment management company with a division specialised in structured credit, for the investment management of all its assets.

ABOUT AXA INVESTMENT MANAGERS

AXA Investment Managers (AXA IM) is a multi-expert asset management company within the AXA Group, a global leader in financial protection and wealth management. AXA IM is one of the largest European-based asset managers with EUR 53 billion in assets under management as of the end of December 2012. AXA IM employs approximately 2,450 people around the world and operates out of 21 countries.

CONTACTS

Company Secretary and Portfolio Administrator Sanne Group (Guernsey) Limited voltafinance@sannegroup.com +44 (0) 1481 739810

For the Investment Manager AXA Investment Managers Paris Serge Demay serge.demay@axa-im.com +33 (0) 1 44 45 84 47

This press release is for information only and does not constitute an invitation or inducement to acquire shares in Volta Finance. Its circulation may be prohibited in certain jurisdictions and no recipient may circulate copies of this document in breach of such limitations or restrictions.

This document is not an offer for sale of the securities referred to herein in the United States or to persons who are 'U.S. persons' for purposes of Regulation S under the U.S. Securities Act of 1933, as amended (the 'Securities Act'), or otherwise in circumstances where such offer would be restricted by applicable law. Such securities may not be sold in the United States absent registration or an exemption from registration from the Securities Act. The company does not intend to register any portion of the offer of such securities in the United States or to conduct a public offering of such securities in the United States.

***** This communication is only being distributed to and is only directed at (i) persons who are outside the United Kingdom or (ii) investment professionals falling within Article 19(5) of the Financial Services and Markets Act 2000 (Financial Promotion) Order 2005 (the 'Order') or (iii) high net worth companies, and other persons to whom it may lawfully be communicated, falling within Article 49(2)(a) to (d) of the Order (all such persons together being referred to as 'relevant persons'). The securities referred to herein are only available to, and any invitation, offer or agreement to subscribe, purchase or otherwise acquire such securities will be engaged in only with, relevant persons. Any person who is not a relevant person should not act or rely on this document or any of its contents.

Past performance cannot be relied on as a guide to future performance.

This press release contains statements that are, or may be deemed to be, 'forward-looking statements'. These forward-looking statements can be identified by the use of forward-looking terminology, including the terms 'believes', 'anticipates', 'expects', 'intends', 'is/are expected', 'may', 'will' or 'should'. They include the statements regarding the level of the dividend, the current market context and its impact on the long-term return of Volta's investments. By their nature, forward-looking statements involve risks and uncertainties and readers are cautioned that any such forward-looking statements are not guarantees of future performance. Volta Finance's actual results, portfolio composition and performance may differ materially from the impression created by the forward-looking statements. Volta Finance does not undertake any obligation to publicly update or revise forward-looking statements.

Any target information is based on certain assumptions as to future events which may not prove to be realised. Due to the uncertainty surrounding these future events, the targets are not intended to be and should not be regarded as profit or earnings or any other type of forecasts. There can be no assurance that any of these targets will be achieved. In addition, no assurance can be given that the investment objective will be achieved.



EIFF - TOUR EIFFEL - EUR

Tour Eiffel: acquisition de bureaux à Suresnes.

Cercle Finance (21/10/2014)

(CercleFinance.com) - La Société de la Tour Eiffel a finalisé l'acquisition auprès de Tishman Speyer d'un nouvel immeuble de bureaux de 14 800 m². Cet immeuble est situé à Suresnes. Il est entièrement loué à Cap Gemini.

L'immeuble dégage pour la société un revenu locatif sécurisé de plus de 5 millions d'euros sur une durée ferme proche de 5 ans.

'Cet investissement traduit la détermination de la société à poursuivre activement son développement sur les immeubles de bureaux en région parisienne' indique le groupe. Ces actifs représentent désormais plus de 75% de son portefeuille (base de valeurs au 30 juin 2014).



Leleux Press Review

Wednesday 22/10/2014

SPEL - FONCIERE VOLTA - EUR

Foncière Volta: légère hausse de l'actif net réévalué au 1S.

Cercle Finance (21/10/2014)

(CercleFinance.com) - Foncière Volta a fait état après Bourse de ses comptes du premier semestre (clos le 30 juin), lesquels ont fait ressortir un actif net réévalué (ANR) en hausse de 13 cents par rapport au 31 décembre 2013 à 7,02 euros.

Le patrimoine immobilier de Foncière Volta a, lui, été estimé à 146,6 millions, soit un léger recul de 300.000 euros sur six mois. Ledit patrimoine est composé d'immeubles de placement dont la valeur atteignait 118,9 millions d'euros au 30 juin et de stocks (réserve foncière de Saint-Ouen et promotions en cours) pour 27,7 millions.

Grâce à une réduction de 1,8 million d'euros du montant des emprunts portant intérêts (60,7 millions d'euros contre 62,5 millions), le taux d'endettement net (ratio Loan To Value) est de son côté à nouveau réduit à 44,9%, contre 46,3 % au 31 décembre 2013.

Les résultats semestriels de Foncière Volta ont toutefois été directement affectés par la vacance locative liée à la restructuration du site de l'immeuble parisien en cours de transformation en un hôtel de 17 chambres ainsi que par la moindre contribution de l'activité de promotion, après un exercice 2013 très riche en la matière.

Il en ressort un bénéfice net part du groupe de 800.000 euros au premier semestre, contre 3,5 millions d'euros un an plus tôt.



LTE - VALTECH - EUR

Valtech: présente son plan stratégique 2015 - 2017.

Cercle Finance (21/10/2014)

(CercleFinance.com) - Valtech dévoile ce soir les objectifs financiers et les leviers d'action de son plan stratégique 2015 - 2017, baptisé 'Rocket'.

Valtech ambitionne ainsi, à horizon 2017 d'intégrer le TOP 5 mondial des agences de marketing digital et technologique.

Le groupe souhaite atteindre un chiffre d'affaires à taux de change constants compris entre 240 ME et 260 ME, en associant croissance organique à deux chiffres et acquisitions ciblées. Il souhaite porter sa marge d'EBITDA ajusté dans une fourchette comprise entre 11% et 12% de son chiffre d'affaires.

Un plan d'acquisitions ciblées permettra d'accélérer les effets de seuil et de taille critique.

Le groupe souhaite la création de nouvelles offres dans la Data et l'élargissement des expertises sectorielles qui viennent alimenter la croissance organique.

Afin de mettre en oeuvre 'Rocket', Valtech a annoncé une augmentation de capital de 27 ME réservée à SiegCo, actionnaire majoritaire de Valtech avec 56,6% du capital social.



LEY - FAIVELEY TRANSPORT - EUR

Faiveley: publication des comptes annuels en normes IFRS 11.

Cercle Finance (21/10/2014)

(CercleFinance.com) - Faiveley Transport a communiqué après Bourse les comptes retraités de son exercice 2013/2014, marqués par un bénéfice net part du groupe de 50,1 millions d'euros, stable par rapport aux données publiées. Le résultat opérationnel courant (ROC) de l'équipementier ferroviaire est, lui, ressorti à 84,7 millions d'euros en normes IFRS 11, contre 89,9 millions en publié, tandis que le résultat d'exploitation s'est établi à 83,3 millions d'euros, à comparer avec 88,6 millions en publié. Enfin, le chiffre d'affaires s'est élevé à 957,2 millions d'euros en données IFRS 11, contre 982,4 millions en publié. La nouvelle norme internationale d'information financière IFRS 11- Accords conjoints a été mise en application par le groupe à compter du 1er avril dernier. Son application a un effet périmètre sur les trois co-entreprises chinoises : Qingdao Faiveley SRI, Shijiazhuang Jiaxiang Precision Machinery et Datong Faiveley Couplers Systems. 'Ces joint-ventures ne peuvent plus être comptabilisées selon la méthode de l'intégration proportionnelle, mais sont mises en équivalence au même titre que les entreprises associées à compter du 1er avril 2014', a détaillé Faiveley Transport.



Leleux Press Review

Wednesday 22/10/2014



CQB - CHIQUITA BRANDS INTL - USD

Chiquita Reiterates Value of the Chiquita/Fyffes Combination

Thomson Reuters (21/10/2014)

Sets the Record Straight Regarding Inaccurate and Misleading Statements Made by Cutrale / Safra

CHARLOTTE, N.C., Oct. 21, 2014 (GLOBE NEWSWIRE) -- Chiquita Brands International, Inc. (NYSE:CQB) ('Chiquita'), today reiterated the value of Chiquita's combination with Fyffes plc (ESM: FFY ID: AIM: FFY LN) ('Fyffes') (the 'Combination') and set the record straight regarding the inaccurate and misleading statements made by the Cutrale Group and the Safra Group ('Cutrale / Safra') in an attempt to support its inadequate \$14.00 per share offer to acquire Chiquita.

Edward F. Lonergan, President and Chief Executive Officer of Chiquita said, 'Chiquita's Board of Directors is solely focused on maximizing value for all Chiquita shareholders. In contrast, Cutrale / Safra appears only interested in acquiring Chiquita for the lowest possible price without adequately compensating Chiquita shareholders.'

CUTRALE / SAFRA CONTINUES TO IGNORE SIGNIFICANT PROGRESS MADE BY CHIQUITA SINCE IMPLEMENTING ITS 'RETURN TO THE CORE' STRATEGY

Since August 2012, Chiquita's shareholders have benefitted from the action taken by the Board and the management team.

* Grown EBITDA 68.6% in 2013 versus 2012, and EBITDA is projected to grow (based on the mid-point) 18.6% in 2014 versus 2013.

* Outperformed the market with its share price appreciating 105.3% from Chiquita's closing price on August 7, 2012, when the Company announced its restructuring, to the closing price following the announcement of the proposed Fyffes merger on March 10, 2014.

In addition, Chiquita remains on track to achieve its 2014 EBITDA profit forecast, benefitting in the fourth quarter from balanced bananas supply and demand, the elimination of startup costs at its Midwest salads facilities and benefits from third quarter-deployed salads pricing actions.

CHIQUITA'S COMBINATION WITH FYFFES FURTHERS ITS 'RETURN TO THE CORE' STRATEGY AND CREATES SIGNIFICANT ADDITIONAL VALUE FOR SHAREHOLDERS

The strategic benefits of the Chiquita/Fyffes merger are clear and allow Chiquita shareholders to participate in the significant upside potential of the combined organization.

* Combining Chiquita and Fyffes presents, in the view of Chiquita's Board, a compelling opportunity for Chiquita shareholders to benefit from the companies' complementary geographic, portfolio, sourcing and logistics operations.

* Chiquita shareholders will share access to \$62 million of Fyffes (1) EBITDA and share in \$60 million of identified, third party reviewed synergies in the combined company with clear and actionable steps identified in each synergy area. Chiquita shareholders will also retain the option to sell Chiquita Fyffes at a premium in the future.

* Regulatory approvals have been obtained with zero net impact expected to the combined company's financials or operations. This contrasts with Cutrale / Safra, who have insisted on the right to abandon its offer in the face of any regulatory challenge to Cutrale or Safra.

(1) Mid-point of Fyffes profit forecast for 2014 plus LTM depreciation of EUR 7.1 million.

CUTRALE / SAFRA HAS NOT OFFERED CHIQUITA SHAREHOLDERS AN ADEQUATE PREMIUM OR PRICE

Contrary to its claims, Cutrale / Safra's offer represents a:

* 9.4% premium to Chiquita's closing price of \$12.80 per share on October 20, 2014;

* 10.4% premium to \$12.68 per share, Chiquita's average trading price between the announcement of the Fyffes transaction and the Cutrale / Safra offer adjusted for the change in exchange ratio negotiated following the Cutrale / Safra offer; and

* 8.9% discount to \$15.36 per share, Chiquita's average trading price between the announcement of the Fyffes transaction and the Cutrale / Safra offer adjusted both for the change in exchange ratio and the increase in projected EBITDA. (2)

(2) Consideration of \$14.00 per share would only be received at closing rather than today.

CUTRALE / SAFRA HAS MISCHARACTERIZED THE REPORT ISSUED BY INSTITUTIONAL SHAREHOLDER SERVICES ('ISS') RECOMMENDING IN FAVOR OF CHIQUITA FYFFES IN ORDER TO ADVANCE ITS SELF-SERVING AGENDA

Cutrale / Safra materially misrepresents ISS' analysis in an effort to mask its attempt to acquire Chiquita at an inadequate price. In its October 20, 2014 report, ISS:

* Applies present value techniques by using a one-year forward EV/EBITDA multiple of 6.5x on projected 2016 EBITDA to derive a share price for Chiquita Fyffes as of December 2015, which ISS discounts back by one year to December 2014.

* Reaches its revised recommendation 'FOR' the Fyffes transaction after taking into account potential risks associated with achieving EBITDA projections disclosed in Chiquita's proxy filings.

* Identifies the fact that the Cutrale / Safra offer deprives Chiquita shareholders of any premium for giving up the Chiquita Fyffes opportunity.

Separately, Chiquita noted that ISS has changed its recommendation in favor of proposal 4, the amended omnibus stock plan, 'in light of the revised lower share request and the company's commitment to maintain a more reasonable burn rate for the next three years.'

Chiquita also notes the recommendation issued by Glass Lewis & Co. ('Glass Lewis') in connection with the proposed Chiquita Fyffes transaction.

The Glass Lewis report fails to recognize the value of the Fyffes transaction and the improved terms negotiated by Chiquita's Board. Specifically, Chiquita notes that in its October 20, 2014 report, Glass Lewis:

* Does not fairly take into account the revised exchange ratio and the incremental value from the improved EBITDA projections disclosed to the market since Cutrale / Safra's original proposal.

* Fails to recognize that operating as a stand-alone entity would result in Chiquita shareholders forgoing the synergistic value of the Fyffes transaction.

* Does not recommend that Chiquita shareholders support a transaction with Cutrale / Safra. ... (truncated) ...

CHIQUITA BRANDS INTL Historic



Leleux Press Review

Wednesday 22/10/2014

ALLMG - LEADMEDIA GROUP - EUR

LeadMedia: solide premier semestre.

Cercle Finance (21/10/2014)

(CercleFinance.com) - LeadMedia Group a enregistré un résultat net après goodwill de 5,1 millions d'euros au premier semestre, contre 580.000 euros un an auparavant.

Le résultat d'exploitation de l'éditeur de logiciels a, lui, été multiplié par près de cinq sur un an pour atteindre environ deux millions d'euros, tandis que l'Ebitda est passé de 991.000 à 1,2 million d'euros. Les marges d'exploitation et d'Ebitda sont cependant ressorties à respectivement -13,4 et -8,1%, contre 10,2 et 4,2% au terme des six premiers mois de l'exercice précédent.

Pour autant, la marge brute augmenté de 1,4 million par rapport au premier semestre 2013 à 8,5 millions d'euros et le chiffre d'affaires a grimpé de 53,8% à 15 millions d'euros.

Le pôle 'Makazi' a généré huit millions d'euros de revenus et a enregistré une forte croissance tant de ces derniers que de la marge brute. A contrario, le pôle 'LeadMedia' a accusé une baisse de sa marge brute et de son chiffre d'affaires, lequel s'est établi à sept millions d'euros.

Cette mauvaise tenue du pôle des activités historiques est essentiellement due à la sous-performance des activités brésiliennes de la société MediaFactory, elle-même liée à la perte du principal client du groupe dans ce pays, à l'impact de l'évolution défavorable du taux de change et à la réorganisation des équipes locales brésiliennes.

PDG de LeadMedia Group, Stéphane Darracq se dit toutefois confiant quant à l'amélioration sensible des performances financières du pôle LeadMedia sur le second semestre 2014, 'profitant par ailleurs du fort impact favorable de la saisonnalité pendant cette période'.



SOG - SOGECLAIR - EUR

Sogclair: négociation exclusive pour une acquisition.

Cercle Finance (21/10/2014)

(CercleFinance.com) - Sogclair annonce être entré en négociation exclusive pour l'acquisition d'une participation majoritaire d'un groupe du secteur aéronautique. Ce groupe est situé en Amérique du Nord.

La période d'exclusivité prévoit un closing avant fin novembre 2014. A cette date Sogclair donnera plus de détails sur l'opération.



ITS - ITS GROUP - EUR

ITS Group: activité toujours florissante au 3T.

Cercle Finance (21/10/2014)

(CercleFinance.com) - Les trimestres se suivent et se ressemblent pour ITS Group, qui a enregistré un bond de 79% de son activité au troisième trimestre à environ 39,3 millions d'euros (+9% en organique).

Sur neuf mois, les revenus de la société spécialisée dans le développement durable des infrastructures IT ont même grimpé de 95% en glissement annuel à 129,9 millions d'euros. 'La croissance organique sur cette période est de 11%, avec une progression sur l'ensemble des activités', a souligné ITS Group, pour qui 'cette évolution remarquable confirme son positionnement stratégique sur les segments les plus porteurs du marché (Cloud, Mobilité, Big Data, Sécurité, Collaboratif etc.)'.

Les activités issues d'Overlap ont généré un chiffre d'affaires de 56 millions d'euros sur 9 mois. A hauteur de 15,6 millions d'euros, la contribution au troisième trimestre est logiquement moins importante que sur les trimestres précédents compte tenu de la saisonnalité de cette activité.

Quant aux activités de mobilité, d'hébergement et de conseil, elles sont également bien orientées avec des progressions à deux chiffres sur 9 mois.

Enfin, s'agissant de ses perspectives, ITS Group dit être en ligne avec son plan de développement annuel et avec son objectif de chiffre d'affaires annuel supérieur à 180 millions d'euros.



CTRG - CATERING INTL SCES - EUR

CIS: chiffre d'affaires de 72 ME au 3ème trimestre.

Cercle Finance (21/10/2014)

(CercleFinance.com) - CIS annonce un chiffre d'affaires de 72 ME en hausse de +1% au 3ème trimestre 2014 par rapport à la même période de l'année dernière. La croissance est de +6,5% par rapport au 2ème trimestre 2014 confirmant l'accélération de l'activité déjà enregistrée sur le 2ème trimestre 2014. Le chiffre d'affaires ressort ainsi à 205 ME au 30/09/2014. Hors effet de change (-11 ME), la baisse est de 2,4%. Au cours du 3ème trimestre, le Groupe a poursuivi son développement commercial et a ainsi conclu plusieurs nouveaux contrats notamment en Algérie, au Mozambique, au Kazakhstan et en Erythrée. Notre approche concrétisée par une charte stricte et par la mise en oeuvre de process rigoureux constituent plus que jamais les éléments indispensables pour servir les marchés de l'extrême et réussir notre objectif Arise 500' a déclaré Pour Régis Amoux, PDG du Groupe.



NOK1V - NOKIA (FI) - EUR

Nokia Growth Partners invests in Hipmunk, an online and mobi

Thomson Reuters (21/10/2014)

San Francisco - Nokia Growth Partners (NGP) today announced a new investment in San Francisco based travel company Hipmunk. The investment marks NGP's 15th investment in a growth-stage mobile company this year.

Hipmunk is a metasearch travel service for mobile and online that makes travel planning fast and easy through their unique visual user experience. It offers comprehensive multi-platform flight and hotel search via partnerships with online travel agencies and alternative lodging providers like Airbnb and HomeAway. Hipmunk today announced a new partnership with Yelp making Hipmunk the first and only current hotel provider to provide Yelp users booking access to tens of thousands of U.S. hotels.

'Multi-platform travel planning is becoming a standard mobile offering. Hipmunk is leading the way in cross-platform integration, making it a high-potential next generation travel company. We found Hipmunk after an extensive market review and believe that CEO Adam Goldstein can drive Hipmunk to take a market leadership position within multi-platform travel services', said John Gardner, Managing Partner at NGP.

For the last decade, NGP has consistently invested in companies that enable better experiences on mobile across the largest markets in the world.

'We are continuously deepening our focus on mobility through our thematic investment strategy, allocating funds specifically to five core themes we think are critical for top experiences on mobile. Hipmunk is a great example of how companies can distinguish themselves with a mobile experience that integrates across devices and platforms in a seamless and easy-to-use way', said Bo Ilsoe, Managing Partner at NGP.

To learn more about Hipmunk, visit www.hipmunk.com or download the HipmunkFlight and Hotel App for free from the App Store and Google Play.

About Nokia Growth Partners NGP is an independent fund sponsored solely by Nokia investing in companies that are changing the face of mobility. NGP offers industry expertise, capital and an extensive network, enabling entrepreneurs to build disruptive, industry-changing companies and take them to the global market. With offices in the US, Europe, India and China, NGP extends the reach of companies making their products and services local everywhere. Visit <http://www.nokiagrowthpartners.com> for more information

About Hipmunk Hipmunk is the fastest, easiest way to plan travel. The site and mobile app help save time and money by comparing top travel sites to show the perfect flight or hotel at the cheapest price. Hipmunk offers the most comprehensive travel search, from commercial flights, trains, and charter flights to hotels and vacation rentals through Airbnb and HomeAway. The unique display makes it easy to visually compare results to choose the best option.

Media Enquiries media@nokiagrowthpartners.com



FR - VALEO (FR) - EUR

Valeo: activité solide au 3T, perspectives 2014 reconduites.

Cercle Finance (21/10/2014)

(CercleFinance.com) - Valeo a fait état ce mardi après Bourse d'une hausse de 10% de son chiffre d'affaires du troisième trimestre à environ 3,1 milliards d'euros (+6% à périmètre constant).

Les revenus dans la première monte se sont élevés à quelque 2,6 milliard d'euros, en progression de 13% par rapport au troisième trimestre 2013 et de 7% à taux de change constants, soit une croissance de près de sept points supérieure à celle de la production automobile mondiale.

L'équipementier automobile a sur ce segment été notamment porté par une hausse de 25,3% de ses ventes en Chine, supérieure de 20,3 points à celle du marché. Les ventes en Europe ont pour leur part crû de 9%, alors que la tendance du marché est baissière, tandis que la région Amérique du Nord a vu les siennes augmenter de 4,2%. Seul bémol : les ventes en Amérique du Sud se sont repliées de près de 22%.

'Cette dynamique est due principalement à notre politique d'innovation dans les domaines de la réduction des émissions de CO2 et de la conduite intuitive, et reflète l'entrée progressive en production des prises de commandes élevées de ces dernières années. Cela nous conforte dans l'atteinte de nos objectifs pour l'année 2014 et dans notre capacité à croître plus vite que le marché au cours des années à venir', a commenté Jacques Aschenbroich, directeur général de Valeo.

Le chiffre d'affaires sur le marché du remplacement, qui représente 12 % du chiffre d'affaires total, s'est quant à lui inscrit en hausse de 1 % (- 1 % à périmètre et taux de change constants), reflétant une performance de la rechange indépendante (IAM) en ligne avec l'an dernier et une baisse de la rechange constructeur (OES) due principalement à des déstockages constatés chez certains clients sur la période.

Enfin, le chiffre d'affaires 'divers' (2 % du chiffre d'affaires total), composé principalement de ventes d'outillages, est en baisse de 14 % à périmètre et taux de change constants.

Concernant ses prévisions, réalisées sur la base des hypothèses de production automobile retenues lors de la publication des résultats du premier semestre, soit une production automobile mondiale en hausse de 3 % environ tenant compte d'une production automobile en Europe en augmentation de 2 % environ, Valeo anticipe toujours une croissance supérieure à celle du marché dans les principales régions de production ainsi qu'un taux de marge opérationnelle légèrement supérieur à 7 %.



KER - KERING - EUR

Kering: un nouveau directeur exécutif chez Brioni.

Cercle Finance (21/10/2014)

(CercleFinance.com) - Nouvelle nomination chez Kering, après l'annonce ce matin de l'arrivée d'un nouveau directeur général de Bottega Veneta (Carlo Alberto Beretta), la deuxième marque de luxe du groupe en termes de chiffre d'affaires, et de celle de Sarah Crook aux commandes de la direction générale de la maison de couture Christopher Kane. L'Italien Gianluca Flore va pour sa part devenir le directeur exécutif de Brioni.

Il succèdera à Francesco Pesci à compter du 1er novembre prochain et sera rattaché à Marco Bizzarri, Directeur général du pôle 'Luxe - Couture & Maroquinerie' de Kering.

En tant que directeur exécutif, Gianluca Flore, qui a rejoint Kering en 2008, continuera à soutenir la croissance de la marque à l'international et sa réputation d'excellence sur le marché du prêt-à-porter masculin très haut de gamme.

Avant de rejoindre Brioni, Gianluca Flore a passé plus de 6 ans chez Bottega Veneta, d'abord au poste de président de la région Amériques, puis en tant que directeur Retail & Wholesale Monde et Chief Executive Officer de la région Asie Pacifique.



Leleux Press Review

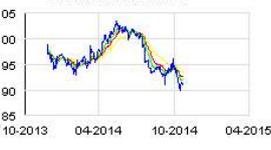
Wednesday 22/10/2014



	<p>SO - SOMFY INTL - EUR</p> <p>Somfy: hausse de 7,2% du CA sur 9 mois à 753,1 ME. Cercle Finance (21/10/2014)</p> <p>(CercleFinance.com) - Le chiffre d'affaires est ressorti à 753,1 millions d'euros sur les neuf premiers mois de l'exercice, en hausse de 7,2% sur une base pro forma (6,4% à périmètre et taux de change constants).</p> <p>Il s'est élevé à 243,5 millions d'euros au troisième trimestre (+2,2% à périmètre et taux de change constants).</p> <p>Des progressions ont été enregistrées en Europe de l'Est et du Centre, en Asie-Pacifique, en Allemagne (respectivement +15,2%, +11,1%, +8,1% à données comparables sur les neuf premiers mois), mais aussi en Europe du Sud et en Europe du Nord (respectivement +10,2% et +9,4% à données comparables).</p> <p>Un fléchissement a été constaté en France (-0,7% à données comparables sur les neuf premiers mois) et en Amérique (+0,5% à données comparables).</p>
	<p>E:SREN - SWISS RE HLDG N - CHF</p> <p>Swiss Re: cession de la filiale américaine Aurora. Cercle Finance (21/10/2014)</p> <p>(CercleFinance.com) - Swiss Re gagne 1,4% à 72,5 francs suisses à Zurich, après un accord pour la cession de sa filiale américaine Aurora National Life Assurance à Reinsurance Group of America (RGA), pour un montant non précisé.</p> <p>Aurora constituait la partie que Swiss Re avait conservée après la vente de Reassure America Life Insurance Company (REALIC) à Jackson National Life Insurance Co en septembre 2012.</p> <p>Le réassureur helvétique précise que cette transaction concerne environ 82.000 polices en vigueur. Cette cession, soumise au feu vert des autorités de régulation, devrait être finalisée au début de l'année 2015.</p>
	<p>HO - THALES / EX THOMSON CSF - EUR</p> <p>Thales: va équiper le jet d'affaires G650ER de Gulfstream. Cercle Finance (21/10/2014)</p> <p>(CercleFinance.com) - Thales annonce avoir été à nouveau choisi par Gulfstream pour fournir des commandes de vol électriques destinées au nouveau G650ER dévoilé en mai dernier.</p> <p>' Le G650ER sera le jet d'affaires offrant le plus long rayon d'action au monde. Avec près de 14 000 km (7 500 nautiques) d'autonomie, cet avion ouvre plus d'opportunités commerciales que tout autre jet d'affaires, et notamment des liaisons entre New York et Hong Kong, ou Los Angeles et Delhi ' indique le groupe.</p> <p>Thales est désormais présent, avec ses commandes de vol électriques, sur quatre plateformes Gulfstream.</p> <p>Thales équipe désormais le G650ER, les G500 et G600 et le G650, version de base de l'ER, premier jet d'affaires de l'histoire à être entièrement équipé de commandes de vol électriques.</p>
	<p>ABBV - ABBVIE INC. - USD</p> <p>AbbVie: abandon de l'offre sur Shire. Cercle Finance (21/10/2014)</p> <p>(CercleFinance.com) - AbbVie progresse de 1,1% à 55 dollars en début de séance à Wall Street, après l'annonce d'un accord avec le laboratoire pharmaceutique britannique Shire par lequel le groupe de santé américain abandonne son projet de rachat.</p> <p>Pour mémoire, un accord conclu entre les deux groupes en juillet dernier prévoyait le lancement d'une offre publique d'achat (OPA) composée de 24,44 livres sterling par action Shire, et de 0,8960 action AbbVie à émettre.</p> <p>Le conseil d'administration d'AbbVie avait toutefois annoncé la semaine dernière sa volonté de reconsidérer sa recommandation favorable à son offre. Selon les termes de l'accord de ce jour, AbbVie versera un dédit de 1635 millions de dollars à Shire.</p>
	<p>FGR - EIFFAGE (FR) - EUR</p> <p>Eiffage: gagne 2% malgré la publication d'APRR. Cercle Finance (21/10/2014)</p>
	<p>HO - THALES / EX THOMSON CSF - EUR</p> <p>Thales: renforce son équipe internationale. Cercle Finance (21/10/2014)</p> <p>(CercleFinance.com) - Thales annonce quatre nominations au sein de la Direction Générale du Développement International.</p> <p>Antoine Caput, précédemment en charge de l'activité péage et contrôle routier, devient Vice-Président, Directeur de Thales en Inde.</p> <p>Alexis Dalem, qui était jusqu'en septembre 2014 conseiller spécial de Laurent Fabius, ministre des Affaires étrangères et du Développement international, rejoint Thales comme Vice-Président, Directeur des Relations Internationales.</p> <p>Ruben Lazo rejoint Thales comme Vice-Président, Directeur des activités de Thales en Amérique Latine. Ruben Lazo totalise trente ans d'expérience dans les secteurs de l'énergie, de la chimie et des télécommunications.</p> <p>Frédérique Miller, jusque-là directrice des ventes à l'export des produits de radiocommunication pour Thales, devient Vice-Présidente, Directrice de Thales pour l'Afrique du Sud et l'Afrique Australe.</p>

Leleux Press Review

Wednesday 22/10/2014

 <p>VIVENDI UNIVERSAL (FR) Historic</p>	<p>VIV - VIVENDI UNIVERSAL (FR) - EUR</p> <p>Vivendi: SFR lance la 4G+ à Toulon. Cercle Finance (21/10/2014)</p> <p>(CercleFinance.com) - La 4G+ (LTE-Advanced) est désormais disponible à Toulon (Var), ce sans surcoût pour les clients équipés d'un terminal compatible 4G+, a fait savoir SFR via un communiqué diffusé en début d'après-midi.</p> <p>La filiale de Vivendi, en passe d'être rachetée par Numericable, couvre actuellement les trois quarts de la population française en Très Haut Débit mobile (Dual Carrier/DC-HSPA+ et 4G/LTE).</p> <p>Elle a réalisé la toute première expérimentation 4G+ (LTE-Advanced) en France en octobre 2013 et a été le premier opérateur à avoir lancé la 4G en France, il y a deux ans.</p> <p>A l'instar du Dual Carrier (DC-HSPA+) pour la 3G+, la 4G+ est considérée comme une évolution de la norme 4G. Grâce à l'agrégation des fréquences LTE 800 mégahertz (MHz) et LTE 2600 MHz, la 4G+ est capable de fournir des débits supérieurs à ceux déjà disponibles en 4G. SFR est désormais à même d'offrir un débit maximum théorique de 187,5 Mb/s. Cela permet donc une amélioration de l'expérience client (débits et confort de navigation accrus).</p>
 <p>KIMBERLY CLARK Historic</p>	<p>KMB - KIMBERLY CLARK - USD</p> <p>Kimberly-Clark: dépasse les attentes au 3e trimestre. Cercle Finance (21/10/2014)</p> <p>(CercleFinance.com) - Kimberly-Clark a engrangé un bénéfice net de 562 millions de dollars sur son troisième trimestre, soit 1,50 dollar par action, en progression de 3%. A 1,61 dollar, son BPA ajusté d'éléments exceptionnels bat le consensus qui était de l'ordre de 1,55 dollar.</p> <p>Le fabricant de produits de grande consommation, connu notamment pour ses marques Kleenex, Scott et Huggies, explique que cette performance a bénéficié de la croissance organique, des économies de coûts et d'une réduction du nombre d'actions.</p> <p>Le chiffre d'affaires trimestriel de Kimberly-Clark a augmenté de 3% à 5,4 milliards de dollars, dont une croissance organique de 4% composée pour moitié de volumes en progression et pour moitié d'effets prix.</p> <p>Pour l'ensemble de l'exercice en cours, la direction déclare tabler sur un BPA compris entre 5,93 et 6,03 dollars, abaissée par rapport à la fourchette cible précédente de 6-6,15 dollars, principalement en raison de la scission en cours des activités santé.</p> <p>Par ailleurs, Kimberly-Clark fait part d'un programme de restructurations qui représentera un coût après impôt de 130-160 millions de dollars et devrait générer des économies avant impôts de 120-140 millions.</p>
 <p>VERIZON COMM (US) Historic</p>	<p>VZ - VERIZON COMM (US) - USD</p> <p>Verizon: résultats légèrement inférieurs au consensus. Cercle Finance (21/10/2014)</p> <p>(CercleFinance.com) - Outre Coca-Cola et McDonald's, un autre poids lourd de la cote américaine, Verizon, a fait état tout à l'heure de comptes trimestriels inférieurs aux prévisions.</p> <p>L'opérateur de télécommunications a enregistré au troisième trimestre un bénéfice net d'environ 3,8 milliards de dollars représentant 89 cents par action, contre 5,6 milliards (78 cents par titre) un an plus tôt.</p> <p>Le marché était légèrement plus optimiste, tablant en moyenne sur 90 cents par action.</p> <p>Le chiffre d'affaires est, lui, ressorti à 31,59 milliards de dollars, en hausse de 4,3% par rapport au troisième trimestre 2013, à peu près conforme au consensus qui escomptait 31,6 milliards.</p> <p>Verizon a par ailleurs recensé 1,53 million de nouveaux abonnés sur la période.</p>
 <p>MCDONALDS Historic</p>	<p>MCD - MCDONALDS - USD</p> <p>McDonalds: manque sensiblement le consensus. Cercle Finance (21/10/2014)</p> <p>(CercleFinance.com) - McDonalds a vu son bénéfice net reculer de 30% à moins de 1,1 milliard de dollars au troisième trimestre, représentant un BPA ramené à 1,09 dollar alors que le marché tablait sur une trentaine de cents de plus.</p> <p>'Nos performances ont été comprimées par de multiples facteurs, allant de taux d'imposition plus élevés à une sous-performance aux Etats-Unis en passant des événements inhabituels dans d'autres parties du monde', explique le directeur général Don Thompson.</p> <p>Pour mémoire, McDonalds a été affecté notamment par des scandales sanitaires en Chine. A un peu moins de sept milliards de dollars, le chiffre d'affaires du géant américain de la restauration rapide s'est contracté de 5% sur le trimestre écoulé.</p> <p>Aux Etats-Unis, le groupe a vu ses ventes à périmètre comparable diminuer de 3,3% avec une baisse de la fréquentation et une activité concurrentielle soutenue, et ce malgré des mesures destinées à faire face à un environnement plus difficile.</p> <p>La direction déclare mettre en oeuvre une nouvelle approche globale pour améliorer la pertinence de ses offres aux consommateurs, avec par exemple une utilisation plus grande des solutions numériques dans ses restaurants.</p>

Leleux Press Review

Wednesday 22/10/2014

KO - COCA COLA (US) - USD

Coca-Cola: troisième trimestre décevant.

Cercle Finance (21/10/2014)

(CercleFinance.com) - Coca-Cola a accusé une baisse de 14% de son bénéfice net au troisième trimestre. Ce dernier est ressorti à 2,1 milliards de dollars, soit 48 cents par action, contre 2,4 milliards représentant 54 cents par titre un an auparavant et 53 cents escomptés par Wall Street.

Le chiffre d'affaires du géant américain de la boisson gazeuse a également reculé, s'établissant à un peu moins de 12 milliards de dollars, contre 12,1 milliards attendus par le consensus.

Coca-Cola a notamment pâti d'un nouveau recul de ses volumes de boissons gazeuses en Amérique du Nord.

Le groupe, qui devrait débiter la séance en net repli, a annoncé un élargissement de ses mesures de restrictions de coûts. Il vise des économies de quelque trois milliards de dollars par an d'ici 2019.

Coca-Cola avait déjà déploré en juillet dernier une érosion de son bénéfice net au deuxième trimestre, des effets de change défavorables ayant effacé un 'mix prix' plutôt positif.

Il avait ainsi diminué de 3% sur un an à 2,6 milliards de dollars, soit 58 cents par action, contre 2,7 milliards ou 59 cents par titre au deuxième trimestre 2013.

Aux prises avec une baisse de la demande en sodas sur les marchés américain et européen, Coca-Cola a acquis en août une participation dans le capital de Monster Energy, propriétaire de plusieurs boissons énergisantes et caféinées comme Powerade et Aquarius, en sus d'un partenariat stratégique avec l'entreprise californienne.



TRV - TRAVELLERS CAS INC - USD

Travelers: dépasse largement les attentes au 3e trimestre.

Cercle Finance (21/10/2014)

(CercleFinance.com) - Travelers affiche un résultat net en hausse de 6% à 919 millions de dollars sur le troisième trimestre, soit un bénéfice par action de 2,69 dollars, dépassant de près de 50 cents le consensus des analystes.

La compagnie d'assurances explique cette amélioration par un revenu d'investissement net plus élevé et par de moindres pertes sur catastrophes par rapport à celles enregistrées l'année dernière à la même époque.

En revanche, le ratio combiné sous-jacent a augmenté de 0,5 point à 90,8%, tandis que les primes souscrites nettes se sont accrues de 6% à six milliards de dollars, gonflées par l'inclusion de Dominion au Canada qui a été acquis en novembre dernier.

'Alors que nous continuons de faire face à un environnement de taux d'intérêts bas et à l'incertitude météorologique, nous restons attentifs à générer une rentabilité et un retour sur capitaux propres (14,5%) supérieurs', affirme le PDG Jay Fishman.



UTX - UNITED TECHNOLOGY - USD

United Technologies: bat légèrement le consensus.

Cercle Finance (21/10/2014)

(CercleFinance.com) - United Technologies affiche un bénéfice net part du groupe en hausse de 29% à près de 1,9 milliard de dollars au troisième trimestre, soit 2,04 dollars par action. Hors éléments exceptionnels, le BPA ressort à 1,82 dollar, légèrement supérieur aux attentes des analystes.

Toujours en données ajustées, la marge opérationnelle du conglomérat industriel s'est améliorée de 60 points de base à 17,2%, pour un chiffre d'affaires en croissance organique de 5% à 16,2 milliards de dollars.

'Nous avons réalisé des étapes importantes pour la croissance à long terme, notamment le premier vol de l'A320 avec le moteur Geared Turbofan de Pratt & Whitney et le lancement de l'hélicoptère S-97 Raider de nouvelle génération de Sikorsky', note le PDG Louis Chênevert.

United Technologies revendique aussi une demande accrue pour ses solutions dans le bâtiment. Sa division d'ascenseurs Otis a ainsi vu ses commandes de nouveaux équipements d'accroître de 4% hors effets de changes.

Le groupe basé à Hartford (Connecticut) se déclare confiant dans ses objectifs pour l'ensemble de l'exercice, à savoir un BPA compris entre 6,75 et 6,85 dollars et des revenus de l'ordre de 65 milliards de dollars.



SAN - SANOFI - EUR

Sanofi: serait intéressé par Omega Pharma.

Cercle Finance (21/10/2014)

(CercleFinance.com) - Sanofi figurerait sur la liste des groupes intéressés par un rachat d'Omega Pharma, société belge spécialisée dans les médicaments sans ordonnance et les produits de soins personnels, à en croire Bloomberg qui cite une personne proche du dossier.

Le média américain précise que le géant pharmaceutique français serait sur les rangs aux côtés des groupes américains Actavis et Perrigo, ainsi que du laboratoire allemand Boehringer Ingelheim, les offres définitives étant attendues début novembre.

Omega Pharma, qui avait été retiré de la cote à Bruxelles à la toute fin de l'année 2011, pourrait être valorisée aux environs de quatre milliards d'euros.



TKA - THYSSENKRUPP AG O.N. (DE) - EUR

ThyssenKrupp: contrat de 100 millions en Arabie saoudite.

Cercle Finance (21/10/2014)

(CercleFinance.com) - ThyssenKrupp indique que sa division Industrial Solutions a reçu une commande d'environ 100 millions d'euros de la part du cimentier saoudien Al Sawfa.

Dans le détail, l'aciériste allemand sera chargé de la construction d'une ligne de production de clinker (l'un des composants du ciment) d'une capacité de 5.300 tonnes par jour. Elle jouxtera une ligne déjà existante également livrée par ThyssenKrupp en 2009 à Jabal Farasan, ville située à 150 km au nord-est de Jeddah.

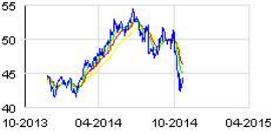
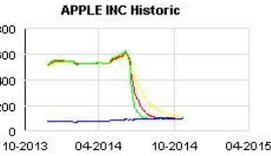
Le groupe allemand fournira l'intégralité des composants nécessaires à cette nouvelle unité industrielle, qui devrait entrer en service en 2016.



Leleux Press Review

Wednesday 22/10/2014



 <p>PHILIPS ELECTRONICS (NL) Historic</p>	<p>PHIA - PHILIPS ELECTRONICS (NL) - EUR</p> <p>Philips: pénalisé par une dégradation. Cercle Finance (21/10/2014)</p> <p>(CercleFinance.com) - Philips perd 0,8% à 21,1 euros à Amsterdam, pénalisé par UBS qui dégrade sa recommandation de 'achat' à 'neutre' et son objectif de cours de 25 à 22 euros, dans le sillage d'un abaissement de ses hypothèses de BPA sur la période 2014-2016.</p> <p>'Nous ne pensons pas que le marché permettra au titre de surperformer sur une expansion des multiples de profits et nous ne considérons pas le rapport rendement-risque comme attractif sur la base des prévisions de résultats', déclare l'intermédiaire.</p> <p>Dans la publication de la veille, UBS met en avant la faiblesse de la croissance organique sur fonds de trimestre décevant dans l'éclairage. 'La marge grand public a aussi déçu avec le ralentissement de la demande pour des produits à forte marge en Chine', ajoute-t-il.</p>
 <p>BOUYGUES (FR) Historic</p>	<p>EN - BOUYGUES (FR) - EUR</p> <p>Bouygues: partenariat Bouygues Telecom/Microsoft. Cercle Finance (21/10/2014)</p> <p>(CercleFinance.com) - Bouygues Telecom et Microsoft se sont associés en vue du lancement d'un nouveau service de paiement sur facture mobile pour leurs clients, utilisateurs de mobiles Windows Phone, a rapporté l'opérateur français de télécommunications ce matin. Ce nouveau service permettra aux clients Bouygues Telecom d'acheter en toute simplicité et de façon sécurisée des applications, des jeux et de la musique depuis le 'Windows Phone Store'.</p> <p>Concrètement, le magasin d'applications et de contenus 'Windows Phone Store' est désormais connecté au système de facturation de Bouygues Telecom et les achats effectués par les clients se retrouveront directement sur la facture mobile.</p> <p>Les clients Bouygues Telecom recevront une confirmation par SMS ainsi qu'un email pour faciliter le suivi de leurs dépenses. Ils pourront également les consulter depuis leur espace client et personnaliser un seuil de dépense.</p> <p>Ce service de paiement sur facture vient enrichir l'offre de paiement sur le 'Windows Phone Store' alors que jusqu'à présent les clients n'avaient d'autre possibilité que l'insertion leur numéro de carte bleue.</p>
 <p>TOTAL (FR) Historic</p>	<p>FP - TOTAL (FR) - EUR</p> <p>Total: réunion du conseil d'administration en vue. Cercle Finance (21/10/2014)</p>
 <p>APPLE INC Historic</p>	<p>AAPL - APPLE INC - USD</p> <p>Apple: consensus battu au quatrième trimestre. Cercle Finance (21/10/2014)</p> <p>(CercleFinance.com) - IBM et Google ont déçu, mais un autre nom illustre de l'informatique, Apple, a pour sa part fait état hier soir de comptes trimestriels supérieurs aux prévisions.</p> <p>Au titre de son quatrième trimestre, le géant de Cupertino, dopé par les ventes d'iPhone (39,27 millions d'exemplaires vendus, en augmentation de 16% sur un an), a en effet généré un bénéfice d'environ 8,5 milliards de dollars, soit un bénéfice par action (BPA) de 1,42 dollar supérieur de 12 cents aux anticipations des analystes et une progression de 13% en glissement annuel.</p> <p>Sur l'ensemble de l'exercice, le bénéfice net d'Apple a crû de 6,7% à 39,5 milliards de dollars.</p> <p>Le groupe dirigé par Tim Cook a en outre généré un chiffre d'affaires de 42,1 milliards de dollars sur les trois derniers mois, contre un peu moins de 40 milliards attendus. Il s'est élevé à quelque 182,8 milliards de dollars sur l'année, contre 170,9 milliards au terme de l'exercice 2013.</p> <p>Ses prévisions pour le trimestre en cours, qui s'achèvera en décembre, sont elles aussi séduisantes. Apple table ainsi sur des revenus compris entre 63,5 et 66,5 milliards de dollars, alors que Wall Street escompte en moyenne 64,44 milliards, et sur une marge brute comprise entre 37,5 et 38,5%.</p> <p>Enfin, la marque à la pomme a annoncé le versement aux actionnaires d'un dividende trimestriel de 0,47 dollar le 13 novembre prochain.</p>
 <p>KERING Historic</p>	<p>KER - KERING - EUR</p> <p>Kering: la marque Christopher Kane change de patron. Cercle Finance (21/10/2014)</p>
 <p>AKZO NOBEL (NL) Historic</p>	<p>AKZA - AKZO NOBEL (NL) - EUR</p> <p>AkzoNobel: rentabilité améliorée au 3e trimestre. Cercle Finance (21/10/2014)</p> <p>(CercleFinance.com) - AkzoNobel se distingue à Amsterdam avec un gain de 4,2% à 51,2 euros, à la suite de sa publication trimestrielle qui fait ressortir une amélioration de la rentabilité, en dépit de ventes sous la pression de l'environnement économique difficile.</p> <p>Le résultat net part du groupe a augmenté d'un tiers à 205 millions d'euros au troisième trimestre, tandis que le résultat opérationnel s'est accru de 11% à 335 millions, soit une marge en amélioration de 1,1 point à 9,1%.</p> <p>Le groupe de chimie explique avoir profité des bénéfices de son programme d'efficacité en cours, bien que ceux-ci aient été en partie contrebalancés par de nouveaux coûts de restructuration dans les activités d'enduits de performance.</p> <p>A un peu moins de 3,7 milliards d'euros, le chiffre d'affaires trimestriel d'Akzo Nobel s'est néanmoins contracté de 2%, la croissance de 1% des volumes ayant été plus que contrebalancée par des effets de changes et de périmètre négatifs.</p> <p>Avec les fruits attendus de son programme d'efficacité en cours, la direction se déclare en voie d'atteindre les objectifs visés pour 2015 (dont un retour sur capital investi de 14%), en dépit d'un environnement économique toujours fragile.</p>

Leleux Press Review

Wednesday 22/10/2014

 <p>ACCOR (FR) Historic</p>	<p>AC - ACCOR (FR) - EUR</p> <p>Accor: projet de réorganisation en Europe centrale. Cercle Finance (21/10/2014)</p>
 <p>VEOLIA ENV (FR) Historic</p>	<p>VIE - VEOLIA ENV (FR) - EUR</p> <p>Veolia: contrats avec un sidérurgiste chinois. Cercle Finance (21/10/2014)</p> <p>(CercleFinance.com) - Veolia indique avoir été choisi par Tangshan Iron & Steel, filiale de Hebei Iron & Steel Group, pour la construction et l'exploitation d'installations de traitement et de recyclage des eaux industrielles de deux projets développés à Tangshan, dans la province chinoise de Hebei.</p> <p>Ces deux contrats, d'une durée respective de 30 ans, représenteront un chiffre d'affaires global cumulé de 390 millions d'euros pour le groupe de services aux collectivités.</p> <p>Pour ces installations, Veolia s'est associée à Tangshan Iron & Steel (TIS), dans le cadre d'une joint-venture détenue à 60% par Veolia. Cette co-entreprise lui permet ainsi de consolider sa collaboration avec l'un des plus grands acteurs de la sidérurgie au monde.</p> <p>Veolia va ainsi construire une installation de traitement des eaux usées, de recyclage et de refroidissement de l'eau pour répondre aux besoins des deux nouveaux projets de TIS, une cokerie et une usine de liquéfaction de gaz naturel.</p> <p>Ces infrastructures, partagées et mutualisées pour les deux usines de TIS, permettront notamment la réutilisation des eaux à hauteur de 60%. L'exploitation des usines est prévue pour démarrer au deuxième semestre 2014.</p>
 <p>KERING Historic</p>	<p>KER - KERING - EUR</p> <p>Kering: nouveau directeur général pour Bottega Veneta. Cercle Finance (21/10/2014)</p> <p>(CercleFinance.com) - Kering annonce ce matin que Carlo Alberto Beretta prendra la direction générale de Bottega Veneta, sa deuxième marque de luxe par chiffre d'affaires après Gucci, à compter du 7 janvier 2015.</p> <p>M. Marco Bizzarri, directeur du pôle Luxe, couture et maroquinerie de Kering, conservera la présidence de Bottega Veneta 'afin d'assurer une transition harmonieuse'.</p> <p>Au 1er semestre, le CA de Kering avait progressé de 1,5% à 4,7 milliards d'euros, ce dont le pôle Luxe représentait 88%. Gucci concentrait alors 1,7 milliard d'euros d'activité, suivi par Bottega Veneta (525,5 millions, + 12,9%).</p> <p>Kering publiera son chiffre d'affaires pour le 3eme trimestre jeudi soir (23 octobre) après la clôture des marchés.</p>
 <p>TOTAL (FR) Historic</p>	<p>FP - TOTAL (FR) - EUR</p> <p>Total: confirme le décès de Christophe de Margerie. Cercle Finance (21/10/2014)</p> <p>(CercleFinance.com) - Le groupe confirme avec une grande émotion et une profonde tristesse le décès de Christophe de Margerie, Président-directeur général de Total.</p> <p>Christophe de Margerie est décédé cette nuit peu après 22h (heure de Paris) dans un accident d'avion, à l'aéroport de Vnukovo de Moscou, à la suite d'une collision avec un engin de déneigement. Quatre personnes ont trouvé la mort dans cet accident dont trois membres d'équipage et Christophe de Margerie. Les premières pensées de la direction et des employés du Groupe Total vont à l'épouse, aux enfants et aux proches de Christophe de Margerie ainsi qu'aux familles des trois autres victimes.</p>

Leleux Press Review

Wednesday 22/10/2014



E:ATLN - ACTELION (CH) - CHF

Following of the former news

Thomson Reuters (21/10/2014)

	% variance	in CHF million		9M 2014	9M 2013	in CHF
at CER		Net revenue		1,490	1,324	13 17
		Operating income		519	397	31 39
		Net income		566	304	86 97
		Basic earnings per share (CHF)		5.09	2.73	87 98
		Diluted earnings per share (CHF)		4.87	2.65	84 95

US GAAP operating income includes the following items excluded from core earnings (core operating income):

* Depreciation and amortization of CHF 75 million (9M 2013: CHF 58 million) * Stock-based compensation expenses of CHF 38 million (9M 2013: CHF 37million) * Reversal of doubtful debt allowance of CHF 2 million (9M 2013: CHF 10million) * Accretion expenses of CHF 1 million related to the Valchlor contingent consideration * Operating income for 9M 2013 included an arbitration settlement of CHF 13million

US GAAP net income includes the following items excluded from core net income:

* Interest of CHF 10 million on the concluded Asahi litigation * Tax benefit of CHF 121 million due to release of the US valuation allowance related to the Asahi litigation * Tax effect of CHF 11 million on non-core operating expenses (9M 2013: CHF 26 million)

CASH FLOW RECONCILED WITH NET CASH POSITION*

*Unrestricted net cash position includes unrestricted cash and cash equivalents plus short-term deposits minus long-term financial debt.



	in CHF million		Nine months ended 30	Nine months
ended 30	September 2014	September 2013	September 2013	ended 30
Operating cash flow (excluding litigation settlement)	455	445	455	445
Acquisition of tangible, intangible and other assets	(21)	(20)	(21)	(20)
Acquisition of a business	(458)	(226)	(458)	(226)
Litigation settlement	(24)	199	(24)	199
Operating free cash flow	609	(250)	609	(250)
Dividend for litigation	(113)		(113)	
Second-line share repurchase program	(417)		(417)	
First-line share purchase	97		97	
Proceeds from exercises of stock options			206	148
Other items			19	(5)
Free cash flow	227	(341)	227	(341)

Rounding differences may occur.

* Operating cash flow excluding the litigation settlement remained strong at CHF 455 million during the first nine months of 2014. * The company paid a litigation settlement of CHF 458 million in March 2014, out of restricted cash of CHF 609 million. The remainder has been released. * On 15 May 2014, Actelion paid a dividend of CHF 1.20 per share amounting to a total of CHF 133 million to its shareholders. * The company bought 4.8 million shares (CHF 449 million) during the first nine months of 2014 in connection with the first line share purchase program announced in December 2013 in order to manage the dilution arising from stock-based compensation. During the first nine months of 2014, Actelion employees exercised 4 million stock options resulting in proceeds of CHF 206 million. * Free cash flow amounted for the first nine months of 2014 to CHF 227 million, resulting in an unrestricted gross cash position of CHF 1,105 million and unrestricted net cash position of CHF 870 million.

ABBREVIATED BALANCE SHEET

	Nine months ended		Twelve months in CHF million
30 September 2014	ended 31	December	Variance in CHF 2013
Gross cash position(*)	1,105	878	227- Unrestricted
Gross cash position - Restricted	-	613	(613)
Trade and other	438	...	(truncated) ...

Responsible Editor: Olivier Leleux - Visit our Web site : <http://www.leleux.be> - Customer information: 0800/25511.