

Leleux Press Review

Wednesday 13/1/2016



<p>B20 Intraday</p>	<p style="text-align: center;">BEL 20 (Belgium)</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>3518,44</th> <th>Minimum Price</th> <th>1046,07 (02/09/1992)</th> <th>Maximum Price</th> <th>4759,01 (23/05/2007)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td>18</td> <td>Losers</td> <td>2</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>DELTA LLOYD</td> <td>5,45 ▲ +6,05%</td> <td>AB INBEV (BE)</td> <td>108,90 ▼ -0,72%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>SOLVAY (BE)</td> <td>87,16 ▲ +2,37%</td> <td>ELIA SYSTEM OPERATOR</td> <td>41,86 ▼ -0,17%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>ACKERMANS-VAN HAAREN</td> <td>129,00 ▲ +2,05%</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	3518,44	Minimum Price	1046,07 (02/09/1992)	Maximum Price	4759,01 (23/05/2007)	Gainers	18	Losers	2			DELTA LLOYD	5,45 ▲ +6,05%	AB INBEV (BE)	108,90 ▼ -0,72%			SOLVAY (BE)	87,16 ▲ +2,37%	ELIA SYSTEM OPERATOR	41,86 ▼ -0,17%			ACKERMANS-VAN HAAREN	129,00 ▲ +2,05%				
Last Price	3518,44	Minimum Price	1046,07 (02/09/1992)	Maximum Price	4759,01 (23/05/2007)																										
Gainers	18	Losers	2																												
DELTA LLOYD	5,45 ▲ +6,05%	AB INBEV (BE)	108,90 ▼ -0,72%																												
SOLVAY (BE)	87,16 ▲ +2,37%	ELIA SYSTEM OPERATOR	41,86 ▼ -0,17%																												
ACKERMANS-VAN HAAREN	129,00 ▲ +2,05%																														
<p>CAC Intraday</p>	<p style="text-align: center;">CAC 40 (France)</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>4378,75</th> <th>Minimum Price</th> <th>2693,21 (23/09/2011)</th> <th>Maximum Price</th> <th>7347,94 (21/10/2009)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td>38</td> <td>Losers</td> <td>2</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>PEUGEOT SA</td> <td>14,98 ▲ +4,75%</td> <td>ARCELORMITTAL (NL)</td> <td>3,20 ▼ -3,92%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>ORANGE (FR)</td> <td>15,82 ▲ +4,14%</td> <td>TOTAL (FR)</td> <td>37,25 ▼ -0,26%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>ESSILOR INTL (FR)</td> <td>111,80 ▲ +3,18%</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	4378,75	Minimum Price	2693,21 (23/09/2011)	Maximum Price	7347,94 (21/10/2009)	Gainers	38	Losers	2			PEUGEOT SA	14,98 ▲ +4,75%	ARCELORMITTAL (NL)	3,20 ▼ -3,92%			ORANGE (FR)	15,82 ▲ +4,14%	TOTAL (FR)	37,25 ▼ -0,26%			ESSILOR INTL (FR)	111,80 ▲ +3,18%				
Last Price	4378,75	Minimum Price	2693,21 (23/09/2011)	Maximum Price	7347,94 (21/10/2009)																										
Gainers	38	Losers	2																												
PEUGEOT SA	14,98 ▲ +4,75%	ARCELORMITTAL (NL)	3,20 ▼ -3,92%																												
ORANGE (FR)	15,82 ▲ +4,14%	TOTAL (FR)	37,25 ▼ -0,26%																												
ESSILOR INTL (FR)	111,80 ▲ +3,18%																														
<p>AEX Intraday</p>	<p style="text-align: center;">AEX (Nederland)</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>416,41</th> <th>Minimum Price</th> <th>194,99 (09/03/2009)</th> <th>Maximum Price</th> <th>806,41 (21/10/2009)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td>23</td> <td>Losers</td> <td>2</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>GEMALTO N.V.</td> <td>55,15 ▲ +8,75%</td> <td>ARCELORMITTAL (NL)</td> <td>3,20 ▼ -3,92%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>DELTA LLOYD</td> <td>5,45 ▲ +6,05%</td> <td>ROYAL DUTCH SHELL A</td> <td>18,17 ▼ -0,76%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>KPN (NL)</td> <td>3,45 ▲ +3,42%</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	416,41	Minimum Price	194,99 (09/03/2009)	Maximum Price	806,41 (21/10/2009)	Gainers	23	Losers	2			GEMALTO N.V.	55,15 ▲ +8,75%	ARCELORMITTAL (NL)	3,20 ▼ -3,92%			DELTA LLOYD	5,45 ▲ +6,05%	ROYAL DUTCH SHELL A	18,17 ▼ -0,76%			KPN (NL)	3,45 ▲ +3,42%				
Last Price	416,41	Minimum Price	194,99 (09/03/2009)	Maximum Price	806,41 (21/10/2009)																										
Gainers	23	Losers	2																												
GEMALTO N.V.	55,15 ▲ +8,75%	ARCELORMITTAL (NL)	3,20 ▼ -3,92%																												
DELTA LLOYD	5,45 ▲ +6,05%	ROYAL DUTCH SHELL A	18,17 ▼ -0,76%																												
KPN (NL)	3,45 ▲ +3,42%																														
<p>DAX Intraday</p>	<p style="text-align: center;">DAX (Deutschland)</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>9985,43</th> <th>Minimum Price</th> <th>438,38 (18/03/2002)</th> <th>Maximum Price</th> <th>636497,44 (18/03/2011)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td>26</td> <td>Losers</td> <td>4</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>SAP AG (DE)</td> <td>74,25 ▲ +3,70%</td> <td>LUFTHANSA (DE)</td> <td>14,35 ▼ -2,08%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>VOLKSWAGEN AG PRIV (</td> <td>120,95 ▲ +3,33%</td> <td>THYSSENKRUPP AG O.N.</td> <td>16,09 ▼ -0,55%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>BEIERSDORF (DE)</td> <td>80,95 ▲ +3,01%</td> <td>K+S AG NA O.N. (DE)</td> <td>20,65 ▼ -0,31%</td> <td></td> <td></td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	9985,43	Minimum Price	438,38 (18/03/2002)	Maximum Price	636497,44 (18/03/2011)	Gainers	26	Losers	4			SAP AG (DE)	74,25 ▲ +3,70%	LUFTHANSA (DE)	14,35 ▼ -2,08%			VOLKSWAGEN AG PRIV (120,95 ▲ +3,33%	THYSSENKRUPP AG O.N.	16,09 ▼ -0,55%			BEIERSDORF (DE)	80,95 ▲ +3,01%	K+S AG NA O.N. (DE)	20,65 ▼ -0,31%		
Last Price	9985,43	Minimum Price	438,38 (18/03/2002)	Maximum Price	636497,44 (18/03/2011)																										
Gainers	26	Losers	4																												
SAP AG (DE)	74,25 ▲ +3,70%	LUFTHANSA (DE)	14,35 ▼ -2,08%																												
VOLKSWAGEN AG PRIV (120,95 ▲ +3,33%	THYSSENKRUPP AG O.N.	16,09 ▼ -0,55%																												
BEIERSDORF (DE)	80,95 ▲ +3,01%	K+S AG NA O.N. (DE)	20,65 ▼ -0,31%																												
<p>DJIA Intraday</p>	<p style="text-align: center;">Dow Jones Industries (United States)</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>16384,04</th> <th>Minimum Price</th> <th>0,20 (21/10/2011)</th> <th>Maximum Price</th> <th>19737,03 (02/11/2011)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td>23</td> <td>Losers</td> <td>7</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>UNITEDHEALTH GROUP</td> <td>112,26 ▲ +2,44%</td> <td>DU PONT DE NEMOURS (</td> <td>58,60 ▼ -0,98%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>EXXON MOBIL (US)</td> <td>75,20 ▲ +2,04%</td> <td>WAL-MART STORES (US)</td> <td>63,62 ▼ -0,93%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>INTEL (US)</td> <td>32,68 ▲ +1,93%</td> <td>VERIZON COMM (US)</td> <td>44,93 ▼ -0,35%</td> <td></td> <td></td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	16384,04	Minimum Price	0,20 (21/10/2011)	Maximum Price	19737,03 (02/11/2011)	Gainers	23	Losers	7			UNITEDHEALTH GROUP	112,26 ▲ +2,44%	DU PONT DE NEMOURS (58,60 ▼ -0,98%			EXXON MOBIL (US)	75,20 ▲ +2,04%	WAL-MART STORES (US)	63,62 ▼ -0,93%			INTEL (US)	32,68 ▲ +1,93%	VERIZON COMM (US)	44,93 ▼ -0,35%		
Last Price	16384,04	Minimum Price	0,20 (21/10/2011)	Maximum Price	19737,03 (02/11/2011)																										
Gainers	23	Losers	7																												
UNITEDHEALTH GROUP	112,26 ▲ +2,44%	DU PONT DE NEMOURS (58,60 ▼ -0,98%																												
EXXON MOBIL (US)	75,20 ▲ +2,04%	WAL-MART STORES (US)	63,62 ▼ -0,93%																												
INTEL (US)	32,68 ▲ +1,93%	VERIZON COMM (US)	44,93 ▼ -0,35%																												

ATHX - ATHERSYS, INC. - USD

Dans le cadre de la médecine régénératrice, Healios et Ather

Thomson Reuters (12/01/2016)

Cette alliance se concentrera sur le développement et la commercialisation de produits de médecine régénératrice pour le traitement des accidents vasculaires cérébraux et d'autres indications possibles, en s'appuyant sur le nouveau cadre réglementaire au Japon.

12 janvier 2016 (CLEVELAND, TOKYO) - Healios K.K. (« Healios ») (Tokyo Stock Exchange : 4593) et Athersys, Inc. (« Athersys ») (NASDAQ : ATHX) ont annoncé un partenariat et un accord de licence axés sur le développement et la commercialisation de thérapies cellulaires innovantes, notamment MultiStem®, pour le traitement des AVC ischémiques et éventuellement d'autres indications au Japon. Ce partenariat concerne MultiStem, thérapie par cellules souches propriétaires, brevetée et clé en main, développée par Athersys et initialement destinée au traitement des AVC ischémiques.

Dans le cadre de cet accord, Healios obtiendra les droits exclusifs pour le développement de MultiStem en vue du traitement des AVC ischémiques au Japon. Healios développera et commercialisera le produit au Japon, et Athersys fournira le produit manufacturé ainsi qu'un soutien à Healios, tout en conservant tous les droits hors du Japon. En outre, Healios bénéficiera d'une option exclusive pour travailler sur deux indications cliniques supplémentaires de MultiStem au Japon, notamment le traitement du syndrome de détresse respiratoire aiguë (« SDR »), qui fait actuellement l'objet de recherches cliniques par Athersys aux États-Unis (« É.-U. ») et au Royaume-Uni (« R.-U. »), ainsi qu'une autre indication dans le domaine orthopédique. Healios se verra également accorder une licence exclusive pour intégrer la technologie d'Athersys au développement et à la commercialisation de sa technologie propriétaire « organ bud » (« bourgeons d'organe »), initialement dans le cadre de transplantations pour traiter les maladies ou les troubles hépatiques. Cette licence pourra être prolongée dans le cadre de l'option exclusive.

« Les AVC constituent un grave problème de santé, à la fois au Japon et dans le monde. Les traitements disponibles à l'heure actuelle, qui ont recours au tPA et à la thrombectomie mécanique, doivent être administrés dans les premières heures suivant l'AVC, ce qui limite leur application à un faible pourcentage de patients. Par ailleurs, ce type d'intervention comporte certains risques », note le Dr Kiyohiro Houkin, président et professeur de neurochirurgie à l'École de Médecine de l'Université d'Hokkaido et président de l'Hôpital universitaire d'Hokkaido. « L'étude clinique internationale récemment menée par Athersys aux É.-U. et au R.-U. suggère que l'administration par voie intraveineuse de MultiStem dans les 36 heures suivant l'AVC est sans danger et bien tolérée, offrant un traitement bénéfique et efficace. L'administration standard du produit pourrait être une approche simple et universelle pour traiter les patients sujets à des AVC aigus. De plus, le produit pourrait être réservé aux patients qui n'arrivent pas à temps à l'hôpital pour recevoir le traitement habituel actuel ou être administré en association avec le tPA ou la reperfusion mécanique, ce qui permettrait d'améliorer le pronostic des patients victimes de graves AVC. Si l'efficacité du produit est confirmée par des études supplémentaires, cette thérapie pourrait devenir la nouvelle référence dans le traitement des AVC », conclut le Dr Houkin.

Dans le cadre de l'accord, Athersys recevra 15 millions de dollars au titre des droits de licence et pourra également bénéficier de versements jalonnés et de paiements de redevances lorsque des objectifs de développement et de commercialisation spécifiques auront été atteints, notamment certains objectifs de vente. Les objectifs de développement et d'homologation du traitement de l'AVC devraient s'élever au total à 30 millions de dollars, sans compter les objectifs de vente qui pourraient atteindre 185 millions de dollars, au vu de la commercialisation réussie et de la réalisation d'un chiffre d'affaires important pour un produit approuvé dans le traitement des AVC au Japon. Athersys recevra également des redevances échelonnées à deux chiffres, qui devraient se rapprocher de 20, sur les ventes de produits, et sera chargé de fournir des produits manufacturés à Healios, sous réserve de remboursement dans le cadre d'un accord d'approvisionnement. De plus, si à la suite du bon déroulement de l'essai clinique en cours mené par Athersys sur le SDR, Healios décide de prolonger le partenariat, Athersys bénéficiera d'une extension de la licence et recevra 10 millions de dollars de droits exclusifs pour deux indications supplémentaires au Japon, avec en prime les retombées potentielles d'autres étapes, en fonction de la réalisation d'objectifs de développement et de commercialisation spécifiques. Dans le cadre du prolongement de cette alliance, Healios aura également le droit d'intégrer la technologie d'Athersys à d'autres indications impliquant des bourgeons d'organe.

Le Japon représente actuellement le deuxième marché national pour les produits biopharmaceutiques sur ordonnance dans le monde. Le pays connaît également une importante évolution démographique due à l'augmentation rapide et sans précédent de sa population âgée, qui menace de poser d'importants problèmes au système de santé national au cours des prochaines décennies. Afin de relever les défis posés par l'augmentation potentielle de la demande de ressources médicales liée à l'accroissement de cette population, les responsables politiques japonais ont envisagé ces deux dernières années le cadre réglementaire en promouvant le développement de nouvelles thérapies innovantes à l'innocuité avérée et à l'efficacité prometteuse. Les réformes réglementaires récemment instaurées sont spécifiquement conçues pour favoriser le développement de thérapies innovantes dans le domaine de la médecine régénératrice et sont destinées à accélérer l'élaboration de nouveaux médicaments prometteurs pour les patients afin de répondre à d'importants besoins médicaux non satisfaits.

Produit de thérapie cellulaire propriétaire d'Athersys, MultiStem a été évalué dans le cadre d'une étude clinique de phase 2 des AVC aux É.-U. et au R.-U. et fait également l'objet de recherches cliniques dans plusieurs autres indications, telles que le SDR, l'infarctus du myocarde et les greffes, en thérapie de soutien, notamment pour la prévention de la maladie du greffon contre l'hôte et la greffe de foie. Athersys a lancé les préparatifs du développement clinique au ... (truncated) ...



Leleux Press Review

Wednesday 13/1/2016



ORCL - ORCPRPG - EUR

Orco Property Group : Reference to Euronext Notice 12.Januar

Thomson Reuters (12/01/2016)

News Release

Luxembourg, 12 January 2016

Reference to market notice of EURONEXT PARIS concerning the delisting of ORCOPROPERTY GROUP shares from EURONEXT PARIS and from EUROCLEAR FRANCE and concerning the Sales facility of ORCO PROPERTY GROUP shares on Luxembourg StockExchange / Centralization

Further to its press release of 7 January 2016, ORCO PROPERTY GROUP (the 'Company' or 'ORCO') refers its shareholders to EURONEXT PARIS notice PAR_20160112_00210_EUR published on 12 January 2016 concerning the terms and conditions of the delisting of ORCO PROPERTY GROUP shares from EURONEXT PARIS and from EUROCLEAR FRANCE and concerning the Sales facility of ORCO PROPERTY GROUP shares on Luxembourg Stock Exchange / Centralization.

The Euronext notice PAR_20160112_00210_EUR is available for downloading from the website of Euronext, www.euronext.com. The Company advises its shareholders to carefully read the Euronext notice.

The Company reminds that in connection with the delisting of its shares from Euronext Paris, a voluntary sales facility procedure on the regulated market of the Luxembourg Stock Exchange ('LuxSE') will be provided by the Company for the shareholders holding their shares in Euroclear France. Shareholders wishing to sell their shares on the LuxSE can request their financial intermediary to deliver their Company shares from 13 January 2016 to 27 January 2016, both inclusive, to CACEIS Paris, acting as centralizing agent appointed by Company.

These shares will be sold as from 4 February 2016 on the LuxSE at the market price at the time of the sale after the centralization of the sell orders by CACEIS. These sales can be made in several times depending on the liquidity on the LuxSE and this sale process will continue until all the shares in the sales facility are sold. The average price of the Company shares sold for the account of the respective shareholders will be calculated by CACEIS (intermediary in charge of selling the Company shares on the LuxSE) and the proceeds, which the respective shareholders will receive, will be equal to this average price (i.e. all sales facility participants will receive the same price per Company share sold). The brokerage fee related to the sale of the Company shares in the sales facility on the LuxSE will be borne by Company.

The Company reminds that participation in the above described sales facility is on a voluntary basis. The Company shareholders may sell all or part of their Company shares, or keep them under the terms and conditions applicable by their custodian.

The Company reminds its shareholders of the calendar for the sales facility and the delisting of Company's shares:

Event	Date
Sales Facility	Beginning of the Sales Facility
13 January 2016	27 January 2016
End of the Sales Facility	End of the centralization by CACEIS
13 January 2016	1 February 2016
Sale on the Luxembourg Stock Exchange of the Shares tendered in the Sales Facility	As from 4 February 2016
Settlement of the proceeds of the sale	As soon as possible after the relevant financial intermediaries of the proceeds of the sale
Delisting from Euronext Paris	Delisting from Euronext Paris
18 February 2016	18 February 2016
Removal of Shares from Euroclear France	Removal of Shares from Euroclear France
19 February 2016	19 February 2016

Company's shareholders participating in the sales facility are reminded that they acknowledge and accept the risk implied by the change in the Company's share market price in the process of the sales facility, from which their order will become irrevocable, as well as the sale of the shares on the LuxSE.

The 314,507,629 Company shares will continue to be listed on the regulated market of the LuxSE. The Company will provide updates concerning the results of the sales facility and any additional information as soon as available.

Shareholders may request any additional information from their custodian and usual financial intermediary, who has received the details of the delisting.

UNDER NO CIRCUMSTANCES SHALL THIS NOTICE CONSTITUTE AN OFFER TO SELL, OR ISSUE OR THE SOLICITATION OF AN OFFER TO BUY OR SUBSCRIBE FOR SECURITIES IN THE GRANDDUCHY OF LUXEMBOURG.

For more information, visit www.orcogroup.com

ALESK - ESKER - EUR

Baromètre 2015 - Gestion des commandes et des litiges : levii

Thomson Reuters (12/01/2016)

Communiqué de Presse

Baromètre 2015 - Gestion des commandes et des litiges : levier de productivité inexploité de la relation clients

Lyon, le 12 janvier 2016 - Esker et le CXP dévoilent les résultats de leur baromètre sur la gestion des commandes et litiges clients réalisé, en partenariat avec l'AFDCC, auprès de 167 directeurs métiers d'entreprises B2B*. Intégrant l'analyse des litiges en plus de celle des commandes, cette deuxième édition révèle que la gestion de ces processus est un maillon essentiel de la relation clients mais reste encore un levier de productivité inexploité. Dans un contexte de compétition globale, le succès d'une entreprise se décide à tous les niveaux de la chaîne de valeur, que ce soit sur les produits ou services vendus, mais aussi sur la capacité à assurer le développement d'une vraie relation avec ses clients. Cliché ? Le baromètre montre que 82% des personnes interrogées estiment que la gestion des commandes est un processus stratégique mais qu'il reste paradoxalement trop administratif et peu optimisé. Cela se traduit par des retards, des erreurs, des processus complexes et coûteux et surtout par une absence de maîtrise de la satisfaction clients. * 33% des répondants déclarent que le délai de traitement des commandes est une cause majeure de retard de livraison et 90% indiquent avoir des commandes livrées hors-délais. * 24% des répondants sont souvent dans l'incapacité de saisir toutes leurs commandes en période de forte activité et 56% ne savent pas retrouver une bonde commande immédiatement. * Pour 50% des répondants, les erreurs de saisie des commandes sont un des premiers motifs d'avis. Les objectifs des entreprises sondées sont pourtant ambitieux : 48% souhaitent réduire le délai de traitement des commandes clients et 41% celui des litiges, 39% sont désireux d'améliorer la gestion des commandes urgentes et 38% veulent améliorer la capacité de traitement en période de forte activité. « La gestion des commandes est un processus qui se complexifie. Malgré la prise de conscience générale sur son importance, les performances ne sont pas encore au rendez-vous et sont même en décalage important avec la nécessité de positionner le client au cœur de la préoccupation des entreprises » ajoute Dominique Dupuis, Directrice de la Recherche du CXP. La prise de commande : reflet de la transition numérique de la société

La prise de commande est un moment d'échange privilégié entre une entreprise et son client. Ce dernier exige des services toujours plus pointus et une expérience toujours plus riche, notamment en termes de :

* Multicanal : 87% des répondants proposent au moins 3 canaux différents pour la réception des commandes (fax, EDI, téléphone, e-mail...). * Collaboration : pour 92% des répondants, les échanges avec leurs clients permettent de confirmer la commande ; pour 77% ils ont pour objectif de préciser le contenu de la commande ; pour 28% c'est à ce moment-là que, pour au moins une commande sur 2, le délai de livraison de la commande est défini. * Fiabilité : 93% des répondants ont des engagements de services vis-à-vis de leurs clients. Comme ce fut le cas dans la précédente édition du baromètre, l'EDI apparaît comme un moyen d'accélérer et de réduire le coût des communications inter-entreprises. Mais son coût de mise en œuvre et surtout sa rigidité ne permettent toujours pas d'offrir une vraie réponse globale. Ainsi, 68% des répondants estiment que ces flux nécessitent des interventions humaines plusieurs fois par semaine pour corriger les problèmes rencontrés. Il est donc crucial de changer fondamentalement l'intégration des flux EDI dans l'entreprise et notamment d'assurer une meilleure coordination avec les canaux traditionnels et les équipes en charge de la relation client.

Des entreprises peu outillées

42% des répondants avouent ne pas connaître le volume de commandes restant à saisir et seulement 45% ont mis en place des indicateurs de mesure de performance de la gestion des commandes clients.

La gestion des litiges et des avoirs apparaît également comme le parent pauvre de ce processus avec 52% des répondants qui n'utilisent pas de logiciels (seulement l'email et le courrier) et seulement 48% qui s'engagent à envoyer dans la journée un accusé de réception des litiges ou réclamations reçus.

« Il y a un vrai fossé entre les ambitions des entreprises en matière de développement de la relation client et la réalité des investissements dans ce domaine. La gestion effective des commandes et des enjeux liés, comme la résolution des litiges, apparaît uniquement comme un processus back office. Il est fondamental de changer cette vision. Quelle que soit la qualité des produits, l'ampleur des campagnes marketing ou les efforts des commerciaux, si la réalité de la gestion quotidienne des clients n'est pas au niveau, l'entreprise perdra en compétitivité. La commande est un processus qui se complexifie de jour en jour avec l'apparition de nouveaux canaux et d'offres beaucoup plus diversifiées et compliquées à maîtriser. La capacité à répondre à ces nouveaux enjeux sera un facteur fondamental de différenciation et de succès » conclue Emmanuel Olivier, Directeur Général d'Esker.

Exemple d'une gestion des commandes clients performante : Vaillant et Saunier Duval dématérialisent leurs 130 000 commandes clients annuelles avec Esker

Leader européen sur le marché du chauffage, le groupe Vaillant et notamment sa filiale française (marques Saunier Duval et Vaillant) confient depuis 2013 leurs 130 000 bons de commande annuels reçus par fax, EDI ou e-mail.

Jusqu'en 2013, le groupe Vaillant « Nous avons choisi de gérer manuellement ses commandes dématérialisation pour supprimer notre clientèle. Très chronophage et souvent volume exponentiel de papier. Les sources d'erreurs, le traitement des commandes manuelles des bons de commande... (truncated) ...



LBON - LEBON - EUR

Lebon: Esprit de France en plein essor.

Cercle Finance (12/01/2016)

(CercleFinance.com) - Compagnie Lebon a fait état ce mardi soir d'une croissance de plus de 30% d'Esprit de France, groupe hôtelier que la société détient intégralement, au terme de son exercice.

En croissance organique, Esprit de France a en outre une nouvelle fois surperformé le marché, avec à fin novembre une progression en cumul de 1,5%, pour un segment de référence en recul de 5,5%.

En matière de croissance externe, l'année écoulée a été marquée par l'ouverture de l'Hôtel La Tamise, au 4, rue d'Alger à Paris, par le rachat de l'Hôtel Royal Garden Champs Elysées au 218, rue du faubourg Saint Honoré, toujours à Paris, et par la première année d'exploitation de l'Hôtel Le Pigonnet, situé à Aix-en-Provence (Bouches-du-Rhône) au 5, avenue du Pigonnet.

Ainsi qu'évoqué il y a quelques jours, le groupe procédera cette année à l'acquisition de l'Hôtel Fauchon, place de la Madeleine à Paris. L'établissement, qui ouvrira ses portes début 2018, comptera 54 chambres dont 22 suites et se positionnera comme une référence de l'hôtellerie 5 étoiles parisienne.

L'Hôtel Royal Garden Champs-Elysées sera quant à lui rénové à compter du second semestre.



Leleux Press Review

Wednesday 13/1/2016

 <p>GAUMONT (FR) Historic</p>	<p>GAM - GAUMONT (FR) - EUR</p> <p>GAUMONT : Information relative au nombre total des droits de Thomson Reuters (12/01/2016)</p> <p>GAUMONT Société anonyme au capital 34 207 664 euros Siège social 30, avenue Charles de Gaulle 92200 Neuilly-sur-Seine SIREN 562 018 002 R.C.S. Nanterre - APE 5911C</p> <p>Informations relatives au nombre total de droits de vote et d'actions prévues par l'article L. 233-8-II du Code de commerce et de l'article 223-16 du Règlement général de l'Autorité des marchés financiers</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>composant le capital</th> <th>vote brut</th> <th>vote n</th> <th>Date</th> <th>Nombre d'actions</th> <th>Nombre de droits de</th> <th>Nombre de d</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>275 958</td> <td>7 459 888</td> <td>7 453</td> <td>31/12/2015</td> <td></td> <td></td> <td>4</td> </tr> </tbody> </table> <p>Le 12 janvier 2016</p>	composant le capital	vote brut	vote n	Date	Nombre d'actions	Nombre de droits de	Nombre de d	275 958	7 459 888	7 453	31/12/2015			4
composant le capital	vote brut	vote n	Date	Nombre d'actions	Nombre de droits de	Nombre de d									
275 958	7 459 888	7 453	31/12/2015			4									
 <p>O2i Historic</p>	<p>ALODI - O2i - EUR</p> <p>O2i: Georges Seban devient PDG. Cercle Finance (12/01/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - O2i a annoncé ce mardi soir l'accession de Georges Seban au poste de PDG du groupe.</p> <p>Celui-ci a rappelé que, suite à sa prise de contrôle par Prologue et à la désignation de Georges Seban au poste de président du conseil d'administration d'O2i le 26 octobre dernier, une période intermédiaire s'était ouverte au cours de laquelle Jean-Thomas Olano conservait ses fonctions de directeur général.</p> <p>A l'issue de ladite période, le conseil d'administration d'O2i a donc décidé que cette fonction serait désormais exercée par Georges Seban.</p> <p>La Direction opérationnelle des sociétés M2i et O2i sera quant à elle assurée par Olivier Balva.</p>														
 <p>LEBON Historic</p>	<p>LÉBON - LÉBON - EUR</p> <p>COMPAGNIE LÉBON :Esprit de France (100%) croît de plus de 30 Thomson Reuters (12/01/2016)</p> <p>COMMUNIQUÉ DE PRESSE - 12 JANVIER 2016</p> <p>ESPRIT DE FRANCE croît de plus de 30% en 2015 et poursuit son développement en 2016.</p> <p>Croissance soutenue en 2015</p> <p>L'activité est en croissance de plus de 30%. En croissance organique, ESPRIT DE FRANCE surperforme une nouvelle fois le marché, avec à fin novembre 2015 une progression en cumul de +1,5%, pour un segment de référence en recul de 5,5% (données Deloitte cumulées à fin novembre 2015 pour le segment de référence « hôtels de charme »). En croissance externe, l'année 2015 a été marquée par l'ouverture de l'Hôtel La Tamise (4 rue d'Alger, Paris - actuellement 3(ème) sur TripAdvisor), le rachat de l'Hôtel Royal Garden Champs Elysées (218 rue dufaubourg Saint Honoré, Paris) et la première année d'exploitation de l'Hôtel LePignonnet (5 avenue du Pignonnet, Aix en Provence).</p> <p>Principaux événements 2016</p> <p>Acquisition de l'Hôtel Fauchon, place de la Madeleine (Paris). ESPRIT DE FRANCE et Fauchon s'associent pour créer le premier Hôtel Fauchon à Paris. L'hôtel ouvrira ses portes au début de l'année 2018. L'établissement comptera 54 chambres dont 22 suites et se positionnera comme une référence de l'hôtellerie 5 étoiles parisienne. Richard Martinet, architecte renommé spécialiste de l'hôtellerie de prestige, tirera le meilleur parti du pur style haussmannien d'habitat.</p> <p>Rénovation de l'Hôtel Royal Garden Champs-Elysées, 218 rue du Faubourg Saint Honoré (Paris). Acquis à l'été 2015, l'Hôtel Royal Garden Champs Elysées et ses 72 chambres bénéficient d'une localisation avantageuse à proximité des Champs Elysées. De lourds travaux de rénovation vont être entamés au 2ème semestre 2016, dans le respect de l'esprit des lieux. L'hôtel offrira, à terme, des prestations haut de gamme avec une véritable signature ESPRIT DE FRANCE.</p> <p>35 ans d'ESPRIT DE FRANCE : 1981-2016. Depuis 1981, ESPRIT DE FRANCE a à cœur de construire une collection d'hôtels & demeures à travers la France regroupées autour des valeurs du patrimoine, de l'art et de l'histoire. Remarquables par leur architecture, les demeures ESPRIT DE FRANCE, situées à proximité de lieux d'Art et d'Histoire, dépassent la simple notion d'hébergement pour y introduire une dimension culturelle.</p> <p>7 nouveaux établissements membres d'ESPRIT DE FRANCE. La collection d'hôtels & demeures ESPRIT DE FRANCE réunit des propriétaires qui partagent les valeurs d'ESPRIT DE FRANCE. Cette année, 7 nouveaux membres, dont 4 classés aux Monuments Historiques, rejoignent un ensemble de 37 établissements : le Château de Marçay, l'Hôtel de la Villéon, le Manoir des Impressionnistes, le Château de Bonnemare, l'Abbaye de Reigny, le Château de Chambiers et le Château de Saint Trys.</p> <p>De nouvelles fonctionnalités pour le site internet www.espritdefrance.com. Avec une navigation simplifiée, une interface plus attractive et intuitive, le nouveau site www.espritdefrance.com gagne en ergonomie et reflète la nouvelle identité graphique de la marque. Avec cette nouvelle plateforme, il est désormais possible de réserver son séjour dans les hôtels & demeures ESPRIT DE FRANCE à travers la France.</p> <p>A propos d'ESPRIT DE FRANCE</p> <p>ESPRIT DE FRANCE est un groupe hôtelier détenu à 100% par la COMPAGNIE LÉBON, exploitant neuf établissements à Paris et un à Aix-en-Provence pour un total de 427 chambres. 28 autres hôtels et demeures, à travers la France, empreints d'art et d'histoire sont labellisés ESPRIT DE FRANCE. Chiffres clés 2014 (avec un impact non significatif du Pignonnet acquis en novembre 2014, et hors Hôtel de la Tamise qui a été ouvert en mars 2015 et Royal Garden acquis en juillet 2015): 200 collaborateurs, 19 MEUR de CA HT, 80 000 clients par an. - www.esprit-de-france.com</p> <p>A propos de la COMPAGNIE LÉBON</p> <p>La COMPAGNIE LÉBON, société cotée sur Euronext Paris (compartiment C), est contrôlée à 61% par la famille Paluel-Marmont. Entrepreneurs-Investisseurs depuis 1847, les équipes de la COMPAGNIE LÉBON développent trois secteurs d'activité : l'hospitalité avec les hôtels ESPRIT DE FRANCE et les activités thermales et spa SOURCES D'EQUILIBRE, l'immobilier avec PALUEL-MARMONT VALORISATION et le Capital Investissement avec PALUEL-MARMONT CAPITAL. Chiffres clés : 412 collaborateurs, ANR 2014 : 251 MEUR, Résultat Net Part du Groupe 12 MEUR. Code ISIN : FR0000121295 www.compagnielebon.fr</p> <p>Contact Presse Esprit de France : Bureau de Presse Pascale Venot - Elodie CUSSE - 01 53 53 44 64 - elodie@pascalevenot.com</p>														

Leleux Press Review

Wednesday 13/1/2016

 <p>DRONE VOLT Historic</p>	<p>ALDRV - DRONE VOLT - EUR</p> <p>Drone Volt: doublement des facturations sur l'exercice. Cercle Finance (12/01/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Drone Volt poursuit son développement, et de quelle manière, avec l'annonce ce mardi après Bourse de 3,5 millions d'euros de facturations au titre de 2015, contre 1,7 million l'année précédente.</p> <p>Cette performance commerciale atteste d'une nette accélération de la croissance d'un groupe qui avait déjà vu ses ventes grimper de 40% entre 2013 et 2014.</p> <p>Sur le seul quatrième trimestre 2015, Drone Volt a généré un chiffre d'affaires de plus d'un million d'euros, une performance réalisée essentiellement grâce à la très bonne dynamique de la société en France (90% des facturations, contre 6% en Europe et 4% dans le reste du monde), alors que l'activité de la filiale au Danemark n'a effectivement démarré que sur le dernier trimestre 2015. La filiale au Canada, dont l'ouverture a été annoncée fin décembre, sera de son côté opérationnelle en 2016.</p> <p>Drone Volt ambitionne de maintenir cette année une dynamique de forte croissance en combinant les mêmes recettes gagnantes : un savant dosage de recrutements ciblés de jeunes talents et de managers aguerris, une politique constante d'innovation et l'ouverture régulière vers de nouveaux horizons.</p>
 <p>EVOLIS Historic</p>	<p>ALTVO - EVOLIS - EUR</p> <p>Evolis: ralentissement de la croissance au 4T. Cercle Finance (12/01/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Evolis a fait état ce mardi soir d'un chiffre d'affaires de 18,5 millions d'euros au titre du quatrième trimestre de son exercice, soit une hausse de 6,1% en rythme annuel.</p> <p>Sur l'ensemble de l'exercice 2015, les revenus du leader mondial des solutions de personnalisation et des systèmes d'impression pour cartes plastiques s'établissent de facto à 76,8 millions d'euros, ce qui constitue une progression de 27,5%.</p> <p>Les 3 derniers mois dudit exercice ont pâti d'un fort effet de base. Pour autant, les ventes sont ressorties supérieures à l'objectif du groupe, lequel a capitalisé sur une gamme de produits adaptée à ses marchés et a bénéficié d'une évolution positive des parités monétaires, à hauteur de 7 millions d'euros.</p> <p>Par secteurs d'activité, la division 'Projets' affiche une croissance particulièrement forte de 63,1% par rapport à 2014 (+8,8% sur le dernier trimestre 2015), portée à la fois par le gain en début d'année du contrat à forts volumes avec la République de Tanzanie (4,8 millions d'euros), la poursuite de la migration bancaire en Amérique du Nord (+26,5%) et la vitalité de la collaboration sur des projets d'envergure en zone Asie-Pacifique (+ 65,5%).</p> <p>Le pôle 'Réseaux' a quant à lui enregistré une progression de ses facturations de 17,5% par rapport à 2014 (+9% sur le quatrième trimestre).</p> <p>Sur l'ensemble de l'année 2015, les ventes ont été réalisées à 91% à l'international et 9% en France, a enfin précisé Evolis.</p>
 <p>NEOPOST Historic</p>	<p>NEO - NEOPOST - EUR</p> <p>Neopost: nouveau contrat avec Royal Mail. Cercle Finance (12/01/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Neopost annonce aujourd'hui la signature d'un nouveau contrat avec Royal Mail.</p> <p>Neopost Shipping fournira à Royal Mail et à Parcellforce Worldwide, la division Colis Express de Royal Mail, des solutions d'expéditions et de traçabilité comprenant la fourniture de logiciels et de matériels informatiques ainsi que des prestations de service.</p> <p>' Le nouveau contrat permettra de répondre à la forte croissance des activités de Royal Mail et Parcellforce Worldwide '.</p> <p>' La poursuite et le renforcement de notre collaboration avec Royal Mail et Parcellforce Worldwide confortent la position de partenaire de référence de Neopost Shipping dans ce domaine. Nous nous réjouissons de la perspective de fournir une solution qui contribuera au succès et au leadership de Royal Mail et de Parcellforce Worldwide sur le marché du colis britannique au cours des prochaines années. ' a déclaré Alain Féraud, Directeur Général Neopost Shipping.</p>

Leleux Press Review

Wednesday 13/1/2016

CGCBV - CARGOTEC OYJ - EUR

Benoit de la Tour appointed President, Navis and head of software business at Kalmar

Thomson Reuters (12/01/2016)

CARGOTEC CORPORATION, PRESS RELEASE, 12 JANUARY 2016 AT 7 PM (EET)

Benoit de la Tour has been appointed President, Navis and the head of software business at Kalmar as of 1 February 2016. Based in Oakland, California, he will report to Chairman of the Navis Board Olli Isotalo and be part of Kalmar Management.

Benoit brings with him more than 20 years of experience in developing global software business and deep knowledge of supply chain software applications and related services. Most recently, he served as Vice President and General Manager for Europe, Middle East and Africa for Ciena, a global supplier of telecommunications networking equipment, software and services. Prior to that, he worked for Microsoft Corporation as Vice President, EMEA and Latin America, tasked with growing and developing Microsoft's Enterprise Business Applications Division (ERP, CRM). He has also held different senior management positions for Infor Global Solutions, world's third largest Enterprise Application Software company, and Information Builders Inc., a worldwide Business Intelligence software company.

'We are thrilled to have Benoit on board and to give our employees, partners and customers the opportunity to benefit from all the talent, knowledge and experience he's bringing in his leadership roles at Navis and Kalmar. 'Kalmar's strategic target is to grow in software business and Benoit will play an essential role in our strategy implementation,' says Olli Isotalo, President, Kalmar.

'Under Benoit's leadership, we will continue to invest in Navis to build on the successes already made in developing our existing Terminal Operating Systems (TOS) business. At the same time we will expand to new areas to create more value for our existing and new customers. XVELA, a cloud-based vessel stowage collaboration platform for ocean carriers and terminal operators, is a good example of this. I am excited about the growth opportunities ahead of us, and Benoit's valuable experience will help us take the next steps on this strategic journey,' he continued.

'I am honoured to lead Navis and expand the software business at Kalmar. Navis has a strong position of leadership in Terminal Operating Systems, and I am looking forward to leveraging this industry expertise and knowledge more broadly into new areas across the container supply chain, delivering more value to our existing and new customers,' says Benoit de la Tour.

Further information for the press:

Olli Isotalo, President, Kalmar, tel. +358 204 777 4111

Maija Eklöf, Vice President, Marketing and Communications, Kalmar, tel. +358 20 777 4096,
maija.eklof@kalmarglobal.com

Andy Barrons, Senior Vice President and Chief Marketing Officer, Navis, tel. +1 510 267 5148, andy.barrons@navis.com

Kalmar offers the widest range of cargo handling solutions and services to ports, terminals, distribution centres and to the heavy industry. Kalmar is the industry forerunner in terminal automation and in energy efficient container handling, with one in four container movements around the globe being handled by a Kalmar solution. Through its extensive product portfolio, global service network and ability to enable a seamless integration of different terminal processes, Kalmar improves the efficiency of every move. www.kalmarglobal.com

Navis is the global technology standard for managing the movement of cargo through terminals, standing the test of time. Navis combines industry best practices with innovative technology and world-class services to enable our customers to maximize performance and reduce risk. Whether tracking cargo through a port, automating equipment operations, or managing multiple terminals through an integrated, centralized solution, Navis provides a holistic approach to operational optimization, providing customers with improved visibility, velocity and measurable business results. www.navis.com

Kalmar and Navis are part of Cargotec. Cargotec's sales totalled approximately EUR 3.4 billion in 2014 and it employs approximately 11,000 people. Cargotec's class B shares are quoted on Nasdaq Helsinki Ltd under symbol CGCBV. www.cargotec.com



LSS - LECTRA SYSTEMES - EUR

LECTRA : Lectra annonce DesignConcept Furniture V3R1, sa sol

Thomson Reuters (12/01/2016)

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Lectra annonce DesignConcept Furniture V3R1, sa solution 2D/3D de design, calcul des coûts et prototypage virtuel

Cette nouvelle version libère la créativité des designers de meubles : leur idée originale est respectée, les contraintes de coûts et de production également

Paris, le 12 janvier 2016 - Lectra, numéro un mondial des solutions technologiques intégrées pour les industries utilisatrices de matériaux souples- textiles, cuir, tissus industriels et composites - annonce la sortie de la dernière version de DesignConcept Furniture, sa solution collaborative en 2D et 3D de design, de calcul du coût et de prototypage virtuel destinée aux fabricants de meubles rembourrés.

Dans un marché mondial dynamique mais ultra-compétitif, la différenciation, les délais de mise sur le marché et le contrôle des coûts sont les facteurs clés du succès.

Les fabricants de meubles doivent, non seulement, satisfaire des consommateurs qui demandent plus de choix, de personnalisation et de technologie, mais également s'assurer que leur offre sorte du lot pour maintenir ou améliorer leur compétitivité. La créativité constitue la réponse à ce défi. Avec cette nouvelle version, tous types de meubles rembourrés, y compris ceux capitonnés comme dans le mobilier de type Chesterfield, peuvent être prototypés virtuellement et préparés pour la production après calcul des coûts de revient. Désormais, la seule limite du designer est sa propre imagination.

DesignConcept Furniture a été conçu pour réduire radicalement la durée de chaque étape : jusqu'à 20 % pour la préparation des revues de design, 25 % pour le prototypage physique et 25 % pour le développement de modèles capitonnés. Cela est rendu possible grâce à un processus collaboratif de développement produit et de pré-production, qui permet aux équipes de travailler simultanément sur le garnissage, la mousse et la structure. Avec DesignConcept Furniture, designers et prototypistes peuvent simuler de nouveaux modèles et envisager virtuellement une multitude d'options, divisant ainsi par deux le nombre de prototypes physiques, toujours chers et longs à produire. Les gains de temps sont exponentiels puisque, selon les entreprises, jusqu'à huit prototypes physiques peuvent être nécessaires pour faire valider un modèle, la fabrication de chaque prototype requérant de trois jours à trois mois. Le cycle aboutissant au tout premier prototype physique peut, quant à lui, être réduit de deux semaines à seulement quatre jours dans le cas d'un canapé traditionnel.

Cette nouvelle version facilite également la standardisation des composants. Les utilisateurs de DesignConcept Furniture V3R1 peuvent, par exemple, sauvegarder un coussin ou un pied de meuble dans une bibliothèque 3D pour les partager, les modifier et potentiellement les réutiliser dans d'autres modèles. Toutes les informations de style et de dimension d'un modèle 3D sont automatiquement converties en données de production en 2D pour être prises en compte lors des revues de design. Elles peuvent également être transférées en fichiers pdf 3D pour garantir une bonne communication. Enfin, la solution génère la documentation technique, telle que les nomenclatures de matières, les données numériques de découpe des pièces en bois et en mousse et les instructions détaillées d'assemblage. Cela élimine le risque d'erreur tout en contribuant à réduire les coûts tout au long du processus de fabrication.

Les bénéfices de DesignConcept Furniture V3R1 ont été évalués par l'agence Sylvain Joly Design et les spécialistes du prototypage Daveluy Créations (France). Ces experts ont spécialement conçu et construit un canapé pour un récent événement dédié à l'ameublement organisé par Lectra. « Avec DesignConcept, il est possible de visualiser et d'améliorer un modèle virtuellement en 3D, que les réunions soient en face à face ou à distance. Assembler le prototype physique devient de fait rapide et facile, comme un jeu de Lego. Le risque d'erreur est minimisé et le résultat est bon, du premier coup. La solution nous a permis de ne développer qu'un seul prototype, qui était prêt à 95 % pour la production », explique Pascal Daveluy.

« Lectra est déterminée à accompagner les fabricants de meubles rembourrés dans leur quête d'excellence opérationnelle tout au long du processus de production, du design à la fabrication. Cette nouvelle version de DesignConcept Furniture leur permet d'obtenir un produit abouti, dès le premier coup d'essai », déclare Céline Choussy Bedout, directeur marketing groupe de Lectra.

A propos de Lectra Lectra est numéro un mondial des solutions technologiques intégrées pour automatiser, rationaliser et accélérer les processus de conception, de développement et de fabrication des produits des industries utilisatrices de matériaux souples. Lectra développe les logiciels et les systèmes de découpe automatique les plus avancés et propose des services associés, spécifiques à un ensemble de grands marchés dont la mode (habillement, accessoires, chaussure), l'automobile (sièges et intérieurs automobiles, airbags), l'ameublement, ainsi qu'à un large éventail d'autres industries telles que l'aéronautique, l'industrie nautique, le secteur de l'énergie éolienne et les équipements de protection des personnes. Avec un effectif de 1 500 personnes, Lectra accompagne 23 000 clients dans plus de 100 pays et a réalisé un chiffre d'affaires de EUR 211 millions en 2014. Lectra est cotée sur Euronext.

Pour de plus amples informations, visitez notre site www.lectra.com

Responsable Relations Presse Groupe : Nathalie Fournier-Christol E-mail : n.fournier-christol@lectra.com Tél.: +33 (0)1 53 64 42 37 - Fax: +33 (0)1 53 64 43 40



EO - FAURECIA (FR) - EUR

Faurecia: succès d'un remboursement d'OCEANE.

Cercle Finance (12/01/2016)

(CercleFinance.com) - Faurecia a annoncé ce mardi après Bourse le succès du remboursement anticipé des obligations à option de conversion en actions nouvelles ou existantes (OCEANE) à échéance 1er janvier 2018.

Celui-ci avait été annoncé le 7 décembre dernier. Il porte sur des OCEANE émises le 18 septembre 2012 et convertibles en actions nouvelles ou échangeables contre des actions existantes.

Il restait 8.479.891 OCEANE en circulation au 30 novembre dernier sur un total de 12.833.675 initialement émises.

Jusqu'au 6 janvier 2016 inclus, les porteurs d'OCEANE avaient l'option soit de convertir leurs OCEANE en actions, à raison de 1,02 action Faurecia par OCEANE présentée, soit de recevoir le 15 janvier prochain un remboursement en numéraire égal à 19,504 euros par OCEANE, coupon couru inclus.

Les porteurs ont opté à une quasi-unanimité pour la conversion de leurs OCEANE en actions Faurecia. 8.454.791 OCEANE représentant 99,7% du total en circulation ont en effet été converties en 8.623.867 nouveaux titres Faurecia. À l'issue de cette procédure de remboursement anticipé et de conversion, le nombre total d'actions Faurecia s'élève à 137.882.901.

Ce remboursement anticipé à l'initiative de Faurecia permet au groupe de renforcer ses fonds propres et de réduire sa dette nette, d'un montant d'environ 225 millions d'euros.



ORA - ORANGE (FR) - EUR

Orange: total number of shares and voting rights at December

Thomson Reuters (12/01/2016)

12 January 2016

Orange : information on the total number of shares and voting rights referred to in Article L.233-8 II of the French Commercial Code and Article 223-16 of the General Regulations of the Autorité des Marchés Financiers.



	Number of treasury shares	Theoretical number of exerc voting rights	Number of Date
01/31/2015	2,648,885,383	40,551	2,648,885,383
02/28/2015	2,648,885,383	39,390	2,648,885,383
03/31/2015	2,648,885,383	39,390	2,648,885,383
04/30/2015	2,648,885,383	36,237	2,648,885,383
05/31/2015	2,648,885,383	34,907	2,648,885,383
06/30/2015	2,648,885,383	34,109	2,648,885,383
07/31/2015	2,648,885,383	301,512	2,648,885,383
08/31/2015	2,648,885,383	511,019	2,648,885,383
09/30/2015	2,648,885,383	805,239	2,648,885,383
10/31/2015	2,648,885,383	28,993	2,648,885,383
11/30/2015	2,648,885,383	27,663	2,648,885,383
12/31/2015	2,648,885,383	27,663	2,648,885,383

[1] calculated in accordance with the last paragraph of Article 223-11 of the General Regulations, on the basis of all the shares to which voting rights are attached, including shares without voting rights

ACA - CREDIT AGRICOLE (FR) - EUR

Crédit Agricole: nomination chez CA Assurances.

Cercle Finance (12/01/2016)

(CercleFinance.com) - Crédit Agricole Assurances annonce la nomination de Caroline Nicaise comme directrice de la communication, de l'innovation et de la RSE.

Depuis juin 2015, Caroline Nicaise menait, au sein du Village by CA, une mission sur le développement de l'innovation dans les domaines de la santé, du logement et de l'énergie.

Elle a commencé sa carrière en 1999 au poste de chargée de mission à la direction marketing et communication du Crédit Agricole de la Gironde.



EO - FAURECIA (FR) - EUR

Faurecia : successful early redemption of the OCEANE bonds

Thomson Reuters (12/01/2016)

Nanterre (France), January 12, 2016

Successful early redemption of the bonds convertible into and/or exchangeable for new or existing shares (OCEANE) due January 1, 2018

On December 7, 2015, Faurecia announced its decision to proceed with the early redemption of OCEANE issued on September 18, 2012 and convertible into new shares and/or exchangeable for existing shares (ISIN FR0011321363).

There were 8,479,891 OCEANEs outstanding as at November 30, 2015, out of a total of 12,833,675 OCEANEs issued initially.

Up to January 6, 2016, the holders of the OCEANEs had the option, either to convert their OCEANEs into Faurecia shares, at the ratio of 1.02 share (ISINFR0000121147) per 2009 OCEANE presented, or to receive on January 15, 2016 a cash amount equal to EUR 19.504 per 2009 OCEANE, including accrued interest.

Bondholders opted nearly unanimously for conversion of their OCEANEs into Faurecia shares: 8,454,791 OCEANEs, i.e. 99.70% of the total outstanding, have been converted into 8,623,867 new Faurecia shares.

Following the redemption/conversion process, the total number of outstanding Faurecia shares is 137,882,901.

This early redemption initiated by Faurecia allows the Group to reinforce its equity and to reduce its net debt position by around EUR 225 million.

Important Notice:

Nothing in the present notice constitutes an offer to sell or the solicitation of an offer to buy in any jurisdiction (including in the United States of America, in Italy or in the United Kingdom). No document related to this early redemption can be circulated, directly or indirectly (i) in the United States of America, in Italy or in the United Kingdom, or to any person located or resident in these countries or in the countries mentioned in (ii) hereafter or (ii) in any other country where such circulation could be illegal or submitted to legal restrictions.

About Faurecia

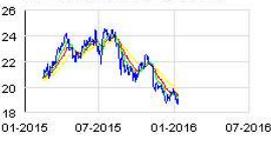
Faurecia is one of the world's largest automotive equipment suppliers in four activities: Automotive Seating, Emissions Control Technologies, Interior Systems and Automotive Exteriors. In 2014, the Group posted total sales of EUR 18.8 billion. At December 31, 2014, Faurecia employed 100,000 people in 34 countries at 330 sites and 30 R&D centers. Faurecia is listed on the NYSE Euronext Paris stock exchange and trades in the U.S. over-the-counter (OTC) market. For more information, visit: www.faurecia.com

Contacts Press Analysts/Investors Olivier Le Friec Head of Media Relations Eric-Alain Michelis Tel: +33 (0)1 72 36 72 58 Cell: +33 (0)6 76 87 30 17 Director of Financial Communications olivier.lefriec@faurecia.com Tel: +33 (0)1 72 36 75 70 Cell: +33 (0)6 64 64 61 29 eric-alain.michelis@faurecia.com



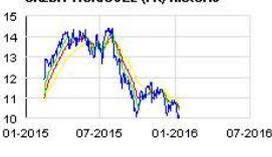
Leleux Press Review

Wednesday 13/1/2016

 <p>HARVEST Historic</p>	<p>ALHVS - HARVEST - EUR</p> <p>Harvest: lancement de l'offre O2S Business Link. Cercle Finance (12/01/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Harvest a annoncé ce mardi la présentation d'une nouvelle plate-forme technique et fonctionnelle baptisée 'O2S Business Link'. Celle-ci s'adresse aux partenaires des CGPI. Elle est destinée à fluidifier le partage d'information sur les offres et à accompagner la transformation digitale.</p> <p>O2S Business Link capitalise sur le leadership du logiciel d'agrégation de comptes, de gestion de la relation client et de pilotage O2S, qui équipe 1.200 cabinets conseil en gestion de patrimoine et courtiers. Cette plate-forme offre aux compagnies d'assurance, banques, plate-formes et distributeurs de produits financiers de nouvelles opportunités pour accroître leur activité.</p> <p>Elle leur donne la possibilité de resserrer leurs relations avec les CGPI et courtiers grâce à un espace de communication diffusant une information ciblée et directe sur leurs produits et leur actualité via des flux RSS, un accès simplifié et sécurisé (technologie SSO) à leur extranet, la dématérialisation de leurs actes de gestion et l'analyse des performances commerciales de leurs produits sur le marché.</p>
 <p>DANONE (FR) Historic</p>	<p>BN - DANONE (FR) - EUR</p> <p>Danone: profite d'un relèvement de broker. Cercle Finance (12/01/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Danone surperforme le CAC40 avec une progression de 3,2%, à la faveur d'un relèvement de recommandation chez Nomura de 'neutre' à 'acheter' avec un objectif de cours également relevé de 63 à 73 euros.</p> <p>Dans une note sectorielle, le broker estime que la croissance organique de Danone devrait 'donner des signes encourageants' sur les deux rives de l'Atlantique Nord au quatrième trimestre 2015 et atteindre 2% en 2016.</p> <p>'Les produits laitiers ont longtemps pesé sur le titre et sa valorisation. Or des données récemment publiées témoignent d'une reprise des dépenses publicitaires qui présagent d'un rebond des ventes' en Europe et aux Etats-Unis, explique Nomura.</p> <p>Par ailleurs, il estime que la performance de la nutrition infantile devrait faire pièce à une tendance ralentie du côté des eaux, et que 'les fermetures d'usines et des processus budgétaires mieux ajustés devraient soutenir l'amélioration de la marge brute'.</p>
 <p>VIVENDI UNIVERSAL (FR) Historic</p>	<p>VIV - VIVENDI UNIVERSAL (FR) - EUR</p> <p>Vivendi: Maxime Saada nommé à la présidence de Dailymotion. Cercle Finance (12/01/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Vivendi a fait savoir ce mardi via un communiqué que le conseil d'administration de Dailymotion a décidé de nommer Maxime Saada, jusqu'à présent vice-président, à la présidence de la plate-forme d'agrégation et de diffusion de contenus vidéo.</p> <p>Ce dernier, qui conserve ses fonctions de directeur général de Groupe Canal +, succède à Cédric Tournay. Il aura notamment pour mission d'intensifier les synergies entre Dailymotion, qui se targue de 3,5 milliards de vues par mois, et l'ensemble des autres entités de Vivendi, dont Canal+.</p> <p>Maxime Saada pourra s'appuyer sur Giuseppe de Martino et sur Martin Rogard, directeurs généraux délégués, à qui le conseil d'administration a renouvelé sa confiance.</p>
 <p>RENAULT SA Historic</p>	<p>RNO - RENAULT SA - EUR</p> <p>Renault: objectifs atteints pour la SM3 Z.E. en Corée. Cercle Finance (12/01/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Renault a annoncé mardi que la RSM SM3 Z.E. de sa filiale Renault Samsung Motors était désormais la voiture électrique la plus vendue en Corée.</p> <p>La berline électrique s'est écoulée à 1767 unités depuis 2013, dont 1043 en 2015, ce qui signifie que l'objectif des 1000 véhicules vendus sur l'exercice 2015 a été atteint.</p> <p>Aujourd'hui, un véhicule électrique sur trois en Corée est une SM3 Z.E.</p> <p>En 2015, SM3 Z.E. a été sélectionnée comme véhicule officiel par le gouvernement coréen et les taxis de Séoul, ce qui représente 60 taxis électriques pour la seule ville de Séoul.</p> <p>SM3 Z.E. (aussi connue sous le nom de Fluence Z.E.) est produite dans l'usine RSM de Busan et est vendue en Corée depuis 2013.</p>
 <p>VINCI Historic</p>	<p>DG - VINCI - EUR</p> <p>Vinci: signe une convention d'achat d'actions. Cercle Finance (12/01/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Dans le cadre de la mise en oeuvre de son programme de rachat d'actions, Vinci a signé lundi une convention d'achat d'actions avec un prestataire de service d'investissement.</p> <p>Aux termes de cette convention, le prestataire vendra au groupe de BTP, au plus tard à l'échéance du 29 mars 2016, une certaine quantité d'actions Vinci, dans la limite de 150 millions d'euros.</p> <p>Ces titres seront achetés à un prix moyen déterminé sur la base des cours de marché constatés pendant toute la durée de la convention, avec une décote garantie.</p> <p>Ce prix ne pourra pas excéder le prix maximum de 65 euros par action fixé par l'assemblée générale mixte de Vinci du 14 avril dernier.</p>

Leleux Press Review

Wednesday 13/1/2016

	<p>SAP - SAP AG (DE) - EUR</p> <p>SAP: en tête du DAX sur des résultats solides. Cercle Finance (12/01/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - SAP prend la tête du DAX de Francfort avec un gain de 4,4%, entouré par la publication, à titre préliminaire, de résultats meilleurs que prévu au titre des trois derniers mois de 2015, grâce notamment au développement du groupe dans le Cloud.</p> <p>En données non IFRS, l'éditeur allemand de progiciels a dévoilé un profit opérationnel en croissance de 7% à 2,28 milliards d'euros pour un chiffre d'affaires en progression de 16% à 6,35 milliards (+11% hors effets de changes).</p> <p>A taux de changes constants, tandis que ses activités de logiciels ont vu leurs revenus s'accroître de 9%, ceux réalisés dans le Cloud ont grimpé de 60%. Le groupe met aussi en avant l'adoption rapide de sa suite S/4 Hana, qui compte plus de 2.700 clients à fin 2015.</p> <p>SAP a ainsi battu ses objectifs pour l'ensemble de l'année, avec un profit opérationnel d'un peu plus de 5,9 milliards d'euros à taux de changes constants, contre une fourchette cible de 5,6 et 5,9 milliards affichée il y a trois mois.</p> <p>Pour l'année qui commence, le groupe déclare tabler sur une croissance de son profit opérationnel à entre 6,4 et 6,7 milliards à taux de changes constants (par rapport à 6,35 milliards à changes courants en 2015).</p>
	<p>E:SGSN - SGS SURVEILLANCE N - CHF</p> <p>SGS: dans le haut du SMI, un analyste en soutien. Cercle Finance (12/01/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - SGS s'adjuge 3% et signe ainsi l'une des meilleures performances du SMI de Zurich, soutenu par Credit Suisse qui relève son opinion sur le titre de 'neutre' à 'surperformance', avec un objectif de cours de 2200 francs suisses.</p> <p>Dans le cadre d'une note sur le secteur des services de tests et d'inspection, le bureau d'études s'attend à ce que la croissance organique se stabilise, puis accélère au cours de 2016, et il perçoit de l'espace pour une expansion des marges particulièrement important pour SGS.</p> <p>Concernant le groupe suisse spécifiquement, qui est sa valeur favorite parmi les grands acteurs du secteur, Credit Suisse relève de 2-3% ses estimations et se dit supérieur de 10% au consensus de marché pour 2017.</p>
	<p>TKA - THYSSENKRUPP AG O.N. (DE) - EUR</p> <p>ThyssenKrupp: va construire une usine au Mexique. Cercle Finance (12/01/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - ThyssenKrupp annonce la construction d'une nouvelle usine de systèmes de direction pour automobiles à Puebla, au centre du Mexique, pour un coût de l'ordre de 70 millions d'euros.</p> <p>Le développement de ce site de 135.000 m2 doit démarrer sous peu pour un achèvement prévu au début de l'année 2017, entraînant la création d'environ 400 emplois sur les prochaines années.</p> <p>L'usine pourra produire chaque année 1,4 million de systèmes de direction assistée électriques, qui alimenteront les constructeurs automobiles allemands et américains de la région à partir de 2018.</p> <p>'Au cours de la seule année passée, nous avons engrangé des commandes en systèmes de direction assistée électriques pour une valeur de plus de six milliards d'euros, dont une part élevée sur le marché nord-américain', souligne le groupe industriel allemand.</p>
	<p>PUB - PUBLICIS GROUPE (FR) - EUR</p> <p>Publicis: The Capital Group dépasse les 5% du capital. Cercle Finance (12/01/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - The Capital Group Companies Inc a déclaré à l'AMF avoir franchi en hausse, le 8 janvier 2016, le seuil de 5% des droits de vote de Publicis Groupe et détenir 5,57% du capital et 5,004% des droits de vote du groupe de communication.</p> <p>Ce franchissement de seuil résulte d'une acquisition d'actions Publicis Groupe sur le marché.</p>
	<p>ACA - CREDIT AGRICOLE (FR) - EUR</p> <p>Crédit Agricole: nouvel investissement dans Vivalto Santé. Cercle Finance (12/01/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Crédit Agricole a annoncé mardi que six de ses sociétés d'investissement étaient entrées au capital du groupe de cliniques privées Vivalto Santé. Créé par Daniel Caille fin 2009, Vivalto Santé est passé en cinq ans de trois à 14 cliniques, avec une implantation devenue multi-régionale.</p> <p>Son chiffre d'affaires a atteint 331 millions d'euros en 2015 sur la base d'un effectif de 3700 personnes, dont plus de 1000 médecins. Présent au capital du groupe depuis 2009 au travers de Crédit Agricole Private Equity et d'Unexo, le Crédit Agricole explique avoir souhaité accompagner à nouveau Daniel Caille et ses équipes pour aborder une nouvelle phase de développement du groupe, à l'occasion de la sortie des deux principaux actionnaires financiers, Omnes Capital et Parquest Capital.</p> <p>Cette prise de participation des sociétés d'investissement du Crédit Agricole se monte à 18 millions d'euros.</p>

 <p>SAFRAN Historic</p>	<p>SAF - SAFRAN - EUR</p> <p>Safran: contrat de Morpho en Australie. Cercle Finance (12/01/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - La technologie d'identification biométrique de Morpho, filiale de Safran, a été choisie par les services de police de l'Etat australien de Victoria, afin de permettre aux policiers de collecter et de vérifier les informations d'identité rapidement et de manière fiable, a-t-on appris ce mardi matin.</p> <p>Dans le cadre d'un contrat de 10 ans, Morpho fournira un service complet incluant la mise à niveau du logiciel de reconnaissance faciale des services de police de l'Etat susnommé, la mise à jour complète des équipements existants et la fourniture d'unités supplémentaires planifiée pour cette année.</p> <p>Morpho sera chargé de mettre à jour le système existant et de porter à 92 le nombre d'unités d'enregistrement de données biométriques (LiveScans), dans les postes de police de l'Etat de Victoria, en zone urbaine et en zone rurale. Pour augmenter son efficacité, le système Morpho intégrera à la fois des fonctionnalités de capture de visages, d'empreintes digitales et palmaires dans une solution unique.</p> <p>La capacité de reconnaissance faciale des services de police de l'Etat de Victoria s'en trouvera quadruplée, et dans le cadre de ce contrat, ces derniers vont acquérir 20 capteurs d'empreintes digitales supplémentaires afin de couvrir une plus grande partie de l'Etat. Ainsi, les services de police atteindront un taux de capture numérique d'empreintes digitales de plus de 90%, offrant une capacité d'identification en temps réel.</p>
 <p>CREDIT AGRICOLE (FR) Historic</p>	<p>ACA - CREDIT AGRICOLE (FR) - EUR</p> <p>Crédit Agricole: entrée au capital de la fintech Linxo. Cercle Finance (12/01/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Le Crédit Agricole a annoncé mardi son entrée au capital de la 'fintech' Linxo, spécialisée dans l'agrégation de comptes bancaires.</p> <p>La banque verte va devenir l'un des actionnaires de référence de l'entreprise, via son fonds d'innovation et de recherche Fireca, en participant à sa dernière augmentation de capital.</p> <p>Créée en 2010 et basée à Aix-en-Provence, Linxo développe des services destinés aux particuliers afin de les aider dans la gestion de leur budget.</p> <p>Sa plateforme s'appuie sur une technologie de catégorisation des transactions bancaires et une plateforme qui permet d'agréger différents comptes bancaires.</p> <p>Fireca, le fonds d'innovation et de recherche du Crédit Agricole, a pour vocation d'identifier, de faire émerger et de lancer des projets innovants et stratégiques pour le groupe Crédit Agricole.</p> <p>L'opération a été réalisée fin décembre 2015.</p> <p>Pour mémoire, les 'fintechs' regroupent les technologies innovantes liées au secteur financier.</p>
 <p>PEUGEOT SA Historic</p>	<p>UG - PEUGEOT SA - EUR</p> <p>Peugeot: légère hausse des ventes mondiales en 2015. Cercle Finance (12/01/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Le groupe PSA Peugeot-Citroën a terminé l'année 2015 sur des ventes mondiales de 2.973.000 véhicules, chiffre en hausse de 1,2% par rapport à 2014.</p> <p>Dans un marché parisien en rebond de 0,7% ce matin, l'action Peugeot prend plus de 3% à 14,8 euros.</p> <p>Par marque, les ventes de véhicules siglés Peugeot ont crû l'an dernier de 4,6% à 1.709.723 unités, mais Citroën s'est replié de 2% à 1.160.941 quand DS s'est contracté de 13,6% à 102.335.</p> <p>Par région, l'Europe concentre 1.864.000 unités (62,7% des ventes totales), soit une hausse annuelle de 5,9% qui a accéléré au 4e trimestre. La nouvelle marque DS tient la palme des volumes (+ 20,7% à 76.500), suivi par Peugeot (+ 9,4% à 1.056.000) et Citroën (+ + 3% à 731.000).</p> <p>Dans la région Chine et Asie du Sud-Est, les ventes unitaires de PSA se sont tassées de 0,9% à 736.000 unités (soit près de 25% du total). La Chine a connu une croissance 'modérée' en 2015, mais a cependant connu un rebond au 4ème trimestre. Par marque, et en Chine, Peugeot a vendu 408.000 unités (+ 6%) et DS 21.500 (+ 46%). Dans l'ensemble de la région, Citroën affiche sur l'année 'plus de 300.000 ventes', et une hausse 'de plus de 10%' au 4e trimestre.</p> <p>Dans la région Moyen-Orient et Afrique, la hausse des ventes de PSA atteint 6,4%, à 180.200 unités. Citroën s'affiche en hausse de 16,1% 61.500 quand Peugeot prend 2,3% à 117.000.</p> <p>Dans les régions Amérique latine (- 21,4% à 157.078) et en Eurasie (- 72,6% à 12.000), PSA indique que ses ventes 'sont toujours pénalisées par un environnement économique fortement dégradé. Dans ces régions, le groupe reste concentré sur la rentabilité de ses activités et sur l'intégration locale de sa production'.</p>
 <p>GEMALTO N.V. Historic</p>	<p>GTO - GEMALTO N.V. - EUR</p> <p>Gemalto: des permis de conduire en polycarbonate au Québec. Cercle Finance (12/01/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Gemalto a confirmé mardi une information de la Société de l'assurance automobile du Québec (SAAQ) annonçant que son nouveau site de personnalisation des permis de conduire était désormais opérationnel.</p> <p>Gemalto indique que ses équipes ont travaillé en étroite collaboration avec la SAAQ lors des huit derniers mois afin d'intégrer une solution en polycarbonate, améliorer la sécurité du document sans pour autant imposer d'importants délais d'attente aux conducteurs québécois.</p> <p>La SAAQ, un organisme public relevant du ministre des Transports du Québec, est l'autorité en charge de l'émission des permis de conduire et de l'immatriculation des véhicules du Québec.</p> <p>Les premiers permis ont été délivrés le 9 septembre 2015.</p>
 <p>ORANGE (FR) Historic</p>	<p>ORA - ORANGE (FR) - EUR</p> <p>Orange: vers l'acquisition du libérien Cellcom. Cercle Finance (12/01/2016)</p>



CAP - CAP GEMINI (FR) - EUR

Caggemini: envisage un profit exceptionnel pour 2015.

Cercle Finance (12/01/2016)

(CercleFinance.com) - Caggemini annonce qu'il envisage d'enregistrer au titre de l'exercice 2015 un profit exceptionnel non-cash estimé à 520 millions d'euros.

En effet, l'amélioration organique de la rentabilité du géant des services informatiques combinée à l'acquisition d'IGATE permet de relever les perspectives de profits imposables aux Etats-Unis.

De ce fait et en conformité avec les règles IFRS, Caggemini prévoit de réévaluer son actif d'impôts différés sur reports déficitaires américains, ayant pour conséquence un produit d'impôt d'un montant net estimé à 520 millions d'euros sans incidence sur la trésorerie.

Les comptes consolidés de Caggemini pour 2015 ne sont pas encore finalisés et restent soumis à l'approbation du conseil d'administration et à la certification des commissaires aux comptes. Ils seront publiés le 18 février.



GTO - GEMALTO N.V. - EUR

Extra beveiligd polycarbonaat rijbewijs van Gemalto officieel

Thomson Reuters (12/01/2016)

Amsterdam, 12 januari, 2016 - Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO), wereldleider in digitale beveiliging, meldt dat de vervoersautoriteit van Quebec verantwoordelijk voor kentekenregistratie en uitgifte van rijbewijzen, SAAQ(1), het nieuwe polycarbonaat rijbewijs van Gemalto officieel in gebruik heeft genomen. Medewerkers van Gemalto werkten in de laatste acht maanden nauw samen met SAAQ om te komen tot een naadloze integratie van de centrale uitgifte van rijbewijzen binnen de hoofdvestiging van SAAQ. De eerste nieuwe kaarten werden op 9 september j.l. uitgereikt aan automobilisten in Quebec.

Naast deze Coesys Issuance Solution voor centrale uitgifte voorziet het meerjarencontract met SAAQ ook in de levering van uit polycarbonaat vervaardigde rijbewijzen met aangepast ontwerp die voorzien zijn van sterke tactiele veiligheidskenmerken. De beveiligingsexperts van Gemalto zijn erin geslaagd om het ontwerp van de bestaande rijbewijzen te behouden bij de overgang van de Teslin® card naar de polycarbonaat versie. De polycarbonaat technologie biedt extra beveiligingsmogelijkheden zonder dat de aanvragers van rijbewijzen langhoeven te wachten bij het aanvragen of vernieuwen van het document.

De overgang naar polycarbonaat biedt de automobilisten in Quebec twee voordelen: een beter beveiligd identiteitsbewijs dat tevens duurzamer is. Omdat de rijbewijzen minder vaak hoeven te worden vernieuwd, is er ook sprake van een kostenvoordeel en meer gemak voor de burgers.

'Dankzij deze flexibele vorm van rijbewijsuitgifte kunnen we de verschillende cards soorten van SAAQ makkelijk in het nieuwe systeem integreren. De nieuwe productievestiging brengt alle rijbewijsuitgifte programma's van SAAQ samen in één systeem. Dit geldt dus ook voor de nieuwe polycarbonaat vorm,' aldus Neville Pattinson, senior vicepresident Overheidsprogramma's Noord-Amerika van Gemalto. Onze medewerkers implementeren de oplossing van de nieuwe rijbewijzen binnen SAAQ en zorgen ervoor dat wij voldoen aan het door SAAQ verlangde serviceniveau.'

Voor meer informatie over deze geavanceerde technologie van Gemalto, zie <http://www.gemalto.com/govt/sealys/> of download ons whitepaper op Polycarbonate and Identity Documents.

(1) Société de l'assurance automobile du Québec : De Société de l'assurance automobile du Québec (SAAQ) is een publieke instelling van het Ministerie van Transport van de staat Québec. SAAQ wordt bestuurd door een Board of Directors is verantwoordelijk voor het uitvoeren van de Automobile Insurance Act, de Highway Safety Code en houdt, op grond van overeenkomsten zoals vermeld in de 'Code', toezicht op de gedeeltelijke uitvoering van zeven andere wetten.

Over Gemalto

Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO) is de wereldleider in digitale beveiliging met een jaaromzet in 2014 van EUR 2,5 miljard en met gerenommeerde klanten in meer dan 180 landen.

Gemalto helpt mensen elkaar te vertrouwen in een steeds meer verbonden digitale wereld. Miljarden mensen wereldwijd willen een betere levensstijl, slimmer woonomgevingen en de vrijheid om - altijd en overal - te communiceren, te winkelen, te reizen, te bankieren, zich te vermaken en te werken op een prettige veilige manier. In deze snel veranderende mobiele en digitale omgeving stellen wij bedrijven en overheden in staat een ruim assortiment van veilige en gemakkelijke diensten aan te bieden door financiële transacties, mobiele diensten, openbare en privé clouds, eHealthcare-systemen, toegang tot Government-diensten, het internet-der-dingen en ticketsystemen voor het openbaar vervoer te beveiligen.

Gemalto's unieke technologie portfolio - van geavanceerde cryptografische software in een verscheidenheid van vertrouwde voorwerpen tot zeer solide en schaalbare back-office platformen voor authenticatie, versleuteling en beheer van digitale referenties - wordt u aangeboden door onze teams van wereldklasse. Onze 14.000 werknemers zijn actief in 99 kantoren, 34 personaliserings- en gegevenscentra, en 24 centra voor onderzoek en ontwikkeling naar software, verspreid over 46 landen.

Voor meer informatie zie www.gemalto.com, www.justaskgemalto.com, blog.gemalto.com of volg @gemalto op Twitter.

Gemalto mediacontacten:

Philippe Benitez 512 257 3869 peggy.edoire@gemalto.com	Peggy Edoire +33 4 42 36 45 40 vivian.liang@gemalto.com	Vivian Liang Noord-Amerika +86 1059373 philippe.benitez@gemalto.com	Europa & CIS Groot-China +1
--	---	--	-----------------------------

Ernesto Haikewitsch Pacific +55 11 5105 9220 kristel.teyras@gemalto.com	Kristel Teyras +33 1 55 01 57 89 pierre.lelievre@gemalto.com	Pierre Lelievre Latijns-Amerika +65 6317 38 ernesto.haikewitsch@gemalto.com	Midden-Oosten & Africa Azië
---	--	--	-----------------------------

De tekst van deze mededeling is een vertaling en mag geenszins als officieel worden beschouwd. De enige rechtsgeldige versie van de mededeling is die in de originele taal, het Engels, die dus voorrang heeft in geval van verschillen met de vertaling.