

# Leleux Press Review

Tuesday 20/10/2015



<p><b>B20 Intraday</b></p>	<p style="text-align: center;"><b>BEL 20 (Belgium)</b></p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>3439,42</th> <th>Minimum Price</th> <th>1046,07 (02/09/1992)</th> <th>Maximum Price</th> <th>4759,01 (23/05/2007)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td>15</td> <td>Losers</td> <td>5</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>BEFIMMO</td> <td>59,17 ▲</td> <td>+2,44%</td> <td>BEKAERT (BE)</td> <td>25,14 ▼</td> <td>-0,94%</td> </tr> <tr> <td>DELTA LLOYD</td> <td>7,64 ▲</td> <td>+2,01%</td> <td>GBL (BE)</td> <td>71,67 ▼</td> <td>-0,26%</td> </tr> <tr> <td>BPOST</td> <td>21,96 ▲</td> <td>+1,99%</td> <td>ENGIE</td> <td>15,11 ▼</td> <td>-0,23%</td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	3439,42	Minimum Price	1046,07 (02/09/1992)	Maximum Price	4759,01 (23/05/2007)	Gainers	15	Losers	5			BEFIMMO	59,17 ▲	+2,44%	BEKAERT (BE)	25,14 ▼	-0,94%	DELTA LLOYD	7,64 ▲	+2,01%	GBL (BE)	71,67 ▼	-0,26%	BPOST	21,96 ▲	+1,99%	ENGIE	15,11 ▼	-0,23%
Last Price	3439,42	Minimum Price	1046,07 (02/09/1992)	Maximum Price	4759,01 (23/05/2007)																										
Gainers	15	Losers	5																												
BEFIMMO	59,17 ▲	+2,44%	BEKAERT (BE)	25,14 ▼	-0,94%																										
DELTA LLOYD	7,64 ▲	+2,01%	GBL (BE)	71,67 ▼	-0,26%																										
BPOST	21,96 ▲	+1,99%	ENGIE	15,11 ▼	-0,23%																										
<p><b>CAC Intraday</b></p>	<p style="text-align: center;"><b>CAC 40 (France)</b></p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>4704,07</th> <th>Minimum Price</th> <th>2693,21 (23/09/2011)</th> <th>Maximum Price</th> <th>7347,94 (21/10/2009)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td>24</td> <td>Losers</td> <td>16</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>DANONE (FR)</td> <td>59,41 ▲</td> <td>+1,95%</td> <td>ARCELORMITTAL (NL)</td> <td>5,47 ▼</td> <td>-2,99%</td> </tr> <tr> <td>PEUGEOT SA</td> <td>15,14 ▲</td> <td>+1,67%</td> <td>VIVENDI UNIVERSAL (F)</td> <td>21,48 ▼</td> <td>-2,11%</td> </tr> <tr> <td>L'OREAL (FR)</td> <td>168,40 ▲</td> <td>+1,41%</td> <td>TECHNIP COFLEXIP (FR)</td> <td>45,17 ▼</td> <td>-1,90%</td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	4704,07	Minimum Price	2693,21 (23/09/2011)	Maximum Price	7347,94 (21/10/2009)	Gainers	24	Losers	16			DANONE (FR)	59,41 ▲	+1,95%	ARCELORMITTAL (NL)	5,47 ▼	-2,99%	PEUGEOT SA	15,14 ▲	+1,67%	VIVENDI UNIVERSAL (F)	21,48 ▼	-2,11%	L'OREAL (FR)	168,40 ▲	+1,41%	TECHNIP COFLEXIP (FR)	45,17 ▼	-1,90%
Last Price	4704,07	Minimum Price	2693,21 (23/09/2011)	Maximum Price	7347,94 (21/10/2009)																										
Gainers	24	Losers	16																												
DANONE (FR)	59,41 ▲	+1,95%	ARCELORMITTAL (NL)	5,47 ▼	-2,99%																										
PEUGEOT SA	15,14 ▲	+1,67%	VIVENDI UNIVERSAL (F)	21,48 ▼	-2,11%																										
L'OREAL (FR)	168,40 ▲	+1,41%	TECHNIP COFLEXIP (FR)	45,17 ▼	-1,90%																										
<p><b>AEX Intraday</b></p>	<p style="text-align: center;"><b>AEX (Nederland)</b></p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>449,31</th> <th>Minimum Price</th> <th>194,99 (09/03/2009)</th> <th>Maximum Price</th> <th>806,41 (21/10/2009)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td>20</td> <td>Losers</td> <td>5</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>GEMALTO N.V.</td> <td>62,22 ▲</td> <td>+3,01%</td> <td>ARCELORMITTAL (NL)</td> <td>5,47 ▼</td> <td>-2,99%</td> </tr> <tr> <td>DELTA LLOYD</td> <td>7,64 ▲</td> <td>+2,01%</td> <td>ROYAL DUTCH SHELL A</td> <td>24,29 ▼</td> <td>-1,46%</td> </tr> <tr> <td>HEINEKEN NV</td> <td>78,57 ▲</td> <td>+1,62%</td> <td>AALBERTS INDUSTRIES</td> <td>26,89 ▼</td> <td>-0,62%</td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	449,31	Minimum Price	194,99 (09/03/2009)	Maximum Price	806,41 (21/10/2009)	Gainers	20	Losers	5			GEMALTO N.V.	62,22 ▲	+3,01%	ARCELORMITTAL (NL)	5,47 ▼	-2,99%	DELTA LLOYD	7,64 ▲	+2,01%	ROYAL DUTCH SHELL A	24,29 ▼	-1,46%	HEINEKEN NV	78,57 ▲	+1,62%	AALBERTS INDUSTRIES	26,89 ▼	-0,62%
Last Price	449,31	Minimum Price	194,99 (09/03/2009)	Maximum Price	806,41 (21/10/2009)																										
Gainers	20	Losers	5																												
GEMALTO N.V.	62,22 ▲	+3,01%	ARCELORMITTAL (NL)	5,47 ▼	-2,99%																										
DELTA LLOYD	7,64 ▲	+2,01%	ROYAL DUTCH SHELL A	24,29 ▼	-1,46%																										
HEINEKEN NV	78,57 ▲	+1,62%	AALBERTS INDUSTRIES	26,89 ▼	-0,62%																										
<p><b>DAX Intraday</b></p>	<p style="text-align: center;"><b>DAX (Deutschland)</b></p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>10164,31</th> <th>Minimum Price</th> <th>438,38 (18/03/2002)</th> <th>Maximum Price</th> <th>636497,44 (18/03/2011)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td>23</td> <td>Losers</td> <td>7</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>DEUTSCHE BANK (DE)</td> <td>26,92 ▲</td> <td>+3,69%</td> <td>RWE AG ST O.N. (DE)</td> <td>12,23 ▼</td> <td>-2,62%</td> </tr> <tr> <td>FRESENIUS SE &amp; CO (D)</td> <td>60,31 ▲</td> <td>+1,75%</td> <td>E.ON AG</td> <td>9,37 ▼</td> <td>-1,46%</td> </tr> <tr> <td>LUFTHANSA (DE)</td> <td>13,84 ▲</td> <td>+1,68%</td> <td>VOLKSWAGEN AG PRIV (</td> <td>99,19 ▼</td> <td>-1,40%</td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	10164,31	Minimum Price	438,38 (18/03/2002)	Maximum Price	636497,44 (18/03/2011)	Gainers	23	Losers	7			DEUTSCHE BANK (DE)	26,92 ▲	+3,69%	RWE AG ST O.N. (DE)	12,23 ▼	-2,62%	FRESENIUS SE & CO (D)	60,31 ▲	+1,75%	E.ON AG	9,37 ▼	-1,46%	LUFTHANSA (DE)	13,84 ▲	+1,68%	VOLKSWAGEN AG PRIV (	99,19 ▼	-1,40%
Last Price	10164,31	Minimum Price	438,38 (18/03/2002)	Maximum Price	636497,44 (18/03/2011)																										
Gainers	23	Losers	7																												
DEUTSCHE BANK (DE)	26,92 ▲	+3,69%	RWE AG ST O.N. (DE)	12,23 ▼	-2,62%																										
FRESENIUS SE & CO (D)	60,31 ▲	+1,75%	E.ON AG	9,37 ▼	-1,46%																										
LUFTHANSA (DE)	13,84 ▲	+1,68%	VOLKSWAGEN AG PRIV (	99,19 ▼	-1,40%																										
<p><b>DJIA Intraday</b></p>	<p style="text-align: center;"><b>Dow Jones Industries (United States)</b></p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>17203,01</th> <th>Minimum Price</th> <th>0,20 (21/10/2011)</th> <th>Maximum Price</th> <th>19737,03 (02/11/2011)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td>16</td> <td>Losers</td> <td>14</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>NIKE</td> <td>133,21 ▲</td> <td>+2,10%</td> <td>EXXON MOBIL (US)</td> <td>80,99 ▼</td> <td>-1,80%</td> </tr> <tr> <td>INTEL (US)</td> <td>33,59 ▲</td> <td>+1,66%</td> <td>CHEVRON CORP (US)</td> <td>90,03 ▼</td> <td>-1,38%</td> </tr> <tr> <td>VISA INC</td> <td>76,99 ▲</td> <td>+1,30%</td> <td>UNITED TECHNOLOGY</td> <td>92,05 ▼</td> <td>-1,02%</td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	17203,01	Minimum Price	0,20 (21/10/2011)	Maximum Price	19737,03 (02/11/2011)	Gainers	16	Losers	14			NIKE	133,21 ▲	+2,10%	EXXON MOBIL (US)	80,99 ▼	-1,80%	INTEL (US)	33,59 ▲	+1,66%	CHEVRON CORP (US)	90,03 ▼	-1,38%	VISA INC	76,99 ▲	+1,30%	UNITED TECHNOLOGY	92,05 ▼	-1,02%
Last Price	17203,01	Minimum Price	0,20 (21/10/2011)	Maximum Price	19737,03 (02/11/2011)																										
Gainers	16	Losers	14																												
NIKE	133,21 ▲	+2,10%	EXXON MOBIL (US)	80,99 ▼	-1,80%																										
INTEL (US)	33,59 ▲	+1,66%	CHEVRON CORP (US)	90,03 ▼	-1,38%																										
VISA INC	76,99 ▲	+1,30%	UNITED TECHNOLOGY	92,05 ▼	-1,02%																										

# Leleux Press Review

Tuesday 20/10/2015

## ERII - ENERGY RECOVERY - USD

### Energy Recovery Signs 15-Year License With Schlumberger to P

Thomson Reuters (19/10/2015)

Deal Includes \$125 Million in Upfront Payments Paid in Stages to Energy Recovery

SAN LEANDRO, Calif., Oct. 19, 2015 (GLOBE NEWSWIRE) -- Energy Recovery, Inc. (NASDAQ:ERII), the leader in pressure energy technology for industrial fluidflows, today announced a 15-year deal with Schlumberger Technology Corporation, the world's leading supplier of geoscience, engineering, drilling, and data management software products and computing services for the exploration and production industry. The agreement provides exclusive rights to Energy Recovery's VorTeq(TM) hydraulic pumping system, the first hydraulic fracturing manifold ('missile') built to isolate hydraulic fracturing pumps from abrasive proppants that cause pump failure.

The VorTeq system is a hydraulic pumping system that replaces the missile traditionally used in hydraulic fracturing. In current operations, the missile routes water, proppants (sand or ceramics) and chemicals downhole at treating pressures up to 15,000 psi. However, the proppants cause frequent failures in the high pressure hydraulic fracturing pumps. With VorTeq, high-pressure hydraulic fracturing pumps will process clean or proppant-free water and transfer the hydraulic energy to the hydraulic fracturing fluid within the VorTeq missile.

Under the terms of the agreement, Schlumberger will pay a \$75 million exclusivity fee immediately. Schlumberger will also pay two separate \$25 million milestone payments (for a total of \$50 million) subject to the Company satisfying certain key performance indicators expected to occur in 2016. The agreement also includes continuing annual royalties for the duration of the license agreement subject to the Company satisfying certain key performance indicators.

Energy Recovery's President and Chief Executive Officer Joel Gay stated, 'We are thrilled to be working with Schlumberger, the world's largest oil field services company, and a leading supplier of technology associated with hydraulic fracturing solutions. We believe VorTeq is a paradigm shift for the hydraulic fracturing industry as it significantly reduces maintenance costs associated with pumping downtimes and provides considerable redundancy efficiencies.'

'We believe this technology offers Schlumberger the immediate benefit of reducing wear and tear on its pumps, as well as reducing downtime. In the medium-term, we believe it provides Schlumberger additional savings associated with eliminating redundant equipment onsite,' said Gay. 'For a company in this market who wants to keep producing but needs to be mindful of costs, this technology tackles these challenges and delivers meaningful results.'

The heart of the VorTeq system is Energy Recovery's Pressure Exchanger technology, which is the leading pressure energy recovery device in desalination with over 16,000 devices deployed globally. The technology works by capturing and recycling otherwise wasted pressure energy in fluid flows, by a clean liquid-to-liquid energy exchange between high pressure and low pressure fluids. With a single moving part made of tungsten carbide, one of the most abrasion resistant materials on the planet, the system has been engineered to withstand tremendous pressure and harsh conditions, and transfers up to 95% of the hydraulic energy from one fluid to the next.

#### Conference Call

The Company will host a teleconference at 5:30 a.m. (Pacific Time) on Tuesday, October 20(th), 2015 to discuss the deal. To listen to the live call, individuals can access the conference call by dialing 877-415-3185, passcode #64509095 approximately 10 minutes before the scheduled start time. For those who cannot listen to the live broadcast, replays will be available shortly after the call on the Company's website.

#### About Energy Recovery

Energy Recovery (NASDAQ:ERII) recycles and converts wasted pressure energy into a usable asset and preserves pumps that are subject to hostile processing environments. With award winning technology, Energy Recovery simplifies complex industrial systems while improving productivity, profitability, and efficiency within the oil & gas, chemical processing, and water industries. Energy Recovery products save clients more than \$1.5 billion (USD) annually. Headquartered in the Bay Area, Energy Recovery has offices in Ireland, Shanghai, and Dubai. For more information about the Company, please visit our website at [www.energyrecovery.com](http://www.energyrecovery.com).

#### Forward-Looking Statements

This press release contains forward-looking statements that reflect management's current expectations, assumptions and estimates of future performance and economic conditions. Such statements are made in reliance upon the safe harbor provisions of Section 27A of the Securities Act of 1933 and Section 21E of the Securities Exchange Act of 1934. The company cautions investors that any forward-looking statements are subject to risks and uncertainties that may cause actual results and future trends to differ materially from those matters expressed in or implied by such forward-looking statements. Statements about our expectations as to receipt of milestone payments, and future revenue growth related to royalty payments are forward-looking and involve risks and uncertainties including but not limited to the meeting of key milestones, adoption rates, and deflationary oil pricing. Energy Recovery disclaims any intention or obligation to update or revise any forward-looking statements, whether as a result of new information, future events, or otherwise.

CONTACT: FTI Consulting Marc Cunningham [ir@energyrecovery.com](mailto:ir@energyrecovery.com) (713) 353-5407



SOI - SOITEC - EUR

**Mettre à jour: SOITEC : CHIFFRE D'AFFAIRES 2EME TRIMESTRE 20**

**Thomson Reuters (19/10/2015)**

Il sagit d'une mise à jour du communiqué 17:52 19.10.2015 CEST. Explication de la mise à jour : correction dans le titre du paragraphe concernant la trésorerie.

Soitec annonce pour le 2(ème) trimestre de l'exercice 2015-2016 un chiffre d'affaires de l'activité Électronique en ligne avec ses prévisions et un chiffre d'affaires consolidé en progression de 23 % par rapport à l'an dernier

Le chiffre d'affaires de l'activité Électronique du 2(ème) trimestre enregistre une légère progression séquentielle à taux de change constants

Le chiffre d'affaires consolidé du 1(er) semestre 2015-2016 s'élève à 110,8 millions d'euros, en hausse de 56 % par rapport au 1(er) semestre 2014-2015

Bernin, France, le 19 octobre 2015 - Soitec (Euronext Paris), leader mondial de la conception et de la production de matériaux semi-conducteurs innovants, enregistre un chiffre d'affaires consolidé de 55,4 millions d'euros au deuxième trimestre de l'exercice 2015-2016 en hausse de 23 % (+3 % à taux de change constants), contre 45,2 millions d'euros l'année dernière retraités des ventes de l'activité Énergie solaire. En effet, conformément à sa décision d'arrêter ses activités Énergie solaire, le chiffre d'affaires consolidé n'intègre plus les ventes de l'activité Énergie solaire, comptabilisées en activités abandonnées.

Au premier semestre de l'exercice 2015-2016, le chiffre d'affaires consolidé atteint 110,8 millions d'euros, en hausse de 56 % (+30 % à taux de change constants), par rapport aux 70,8 millions d'euros réalisés au premier semestre de l'exercice 2014-2015, retraités des ventes de l'activité Énergie solaire.

Chiffre d'affaires non audité du 2(ème) trimestre et du 1(er) semestre de l'exercice 2015 -2016, au 30 septembre 2015

EURK	Q215	Q216	Q/Q	Y/Y	H115	H116	H/H	Y/Y
150 - 200 mm	30,657	43,030	5%	40%	48,985	83,828	14%	71%
300 mm	12,498	10,715	-9%	-14%	18,080	22,505	-15%	24%
Royalties	793	1,053	-28%	33%	1,770	2,520	14%	42%
Électronique (vente de 1% wafers)					43,948	54,799	25%	68,835 108,853 6% 58%
Eclairage	1,140	324	-53%	-72%	1,281	1,016	32%	-21%
Équipement	75	236	-66%	213%	699	937	-83%	34%
Autres					1,216	560	-54%	1,981 1,953 -69% -1%
				-----Chiffre d'affaires		0% consolidé		45,164 55,359
				-----				23% 70,815 110,807 2% 56%
Solaire (Abandonné)	11,343	5,400	20%	-52%	35,194	9,895	24%	-72%

Le chiffre d'affaires Électronique ressort en ligne avec l'objectif du management au 2(ème) trimestre de l'exercice 2015-2016

\* Au deuxième trimestre de l'exercice 2015-2016, les ventes de plaques ont atteint 54,8 millions d'euros. Le trimestre a bénéficié de l'accroissement de la demande pour les plaques en 200 mm dédiées aux applications de radiofréquence (RF) et d'électronique de puissance pour les marchés de l'automobile et de l'automobile. Cet accroissement a plus que compensé la baisse d'activité sur le segment des plaques de 300 mm partiellement déplétées (PD-SOI). \* Avec un carnet de commandes en plaques de 200 mm fourni jusqu'à la fin de l'année civile 2016, l'unité de production en 200 mm à Bernin (France) est proche de sa pleine capacité. L'accord de production passé avec Simgui en Chine permettra à Soitec d'augmenter ses capacités industrielles dès 2016 et de tirer pleinement bénéfice de la demande croissante de plaques de 200 mm dédiées aux marchés de la radiofréquence (RF) et de l'électronique de puissance.

\* Les ventes de plaques de 300 mm enregistrent un déclin par rapport au premier trimestre, lié à l'arrivée en fin de cycle de vie de certains produits PD-SOI dédiés aux marchés des PC et des consoles de jeux. Soitec continue à oeuvrer au processus de qualification de ses plaques de 300 mm en silicium sur isolant totalement déplété (FD-SOI) auprès des grandes fonderies comptant parmi ses clients stratégiques, afin de capter le fort potentiel de croissance du marché des applications dédiées à l'électronique grand public, à l'automobile et à l'industrie. En outre, le marché de la radiofréquence (RF) offre également de bonnes perspectives pour les plaques de 300 mm. \* Les revenus de licence ont généré un chiffre d'affaires de 1,1 million d'euros au deuxième trimestre 2015-2016, et de 2,5 millions d'euros au premier semestre 2015-2016. Les autres activités (Éclairage et Équipements) ont enregistré un chiffre d'affaires de 0,6 million d'euros et 1,9 million d'euros respectivement au 2(ème) trimestre et au 1(er) semestre de l'exercice 2015-2016

L'activité Éclairage a généré un chiffre d'affaires de 1,0 million d'euros au premier semestre 2015-2016 (contre 1,3 million d'euros au premier semestre de l'exercice précédent). L'activité Équipements a généré un chiffre d'affaires de 0,9 million d'euros au premier semestre 2015-2016 (contre 0,7 million d'euros au premier semestre de l'exercice précédent).

L'activité Énergie solaire est comptabilisée en « activités abandonnées »

Soitec a décidé de comptabiliser séparément, en activités abandonnées, les chiffres de l'activité Énergie solaire pour ... (truncated) ...



ALICR - I.CERAM - EUR

**I.Ceram : Succès de l'augmentation de capital sur Alternext**

**Thomson Reuters (19/10/2015)**

Communiqué de presse Limoges, 19 octobre 2015

Succès de l'augmentation de capital d'I.CERAM sur Alternext \* Prix définitif de l'offre 6,80 EUR par action \* Augmentation de capital de 9 MEUR \* Reprise de cotation le 22 octobre 2015

I.CERAM, société spécialisée dans la conception, fabrication et commercialisation d'implants orthopédiques innovants et en biocéramique, annonce le succès de son augmentation de capital sur le marché Alternext à Paris (Code ISIN : FR0011511971 - Code Mnémonique : ALICR).

L'offre s'est clôturée le 16 octobre 2015 et a enregistré une demande soutenue. La demande globale s'est élevée à 1 310 057 titres pour 1 200 000 titres offerts, dont 62% pour le placement global et 38% pour l'offre à prix ouvert, soit un taux de souscription de 109%.

Le Conseil d'Administration d'I.CERAM a fixé le prix d'émission des nouvelles actions à 6,80 EUR par action et décidé la mise en œuvre quasi intégrale de la Clause d'Extension.

Au total, l'émission représente une augmentation de capital d'un montant de 8 908 387 EUR par l'émission de 1 310 057 actions nouvelles. La capitalisation boursière d'I.CERAM ressort à 36,3 MEUR sur la base d'un capital composé de 5 340 702 actions dont 43,8 % de flottant.

Le règlement livraison des actions nouvelles interviendra le 21 octobre 2015. Les actions nouvelles seront négociées sur Alternext Paris dès le jour de la reprise de cotation du titre, soit le 22 octobre 2015.

André Kérisit, PDG d'I.CERAM, déclare : « Je suis heureux du succès rencontré par cette augmentation de capital et fier de l'adhésion des particuliers à notre projet de développement dans les céramiques poreuses. Je tiens sincèrement à remercier les nouveaux actionnaires, institutionnels et individuels, ainsi qu'Inocap, Natixis AM et Amiral Gestion qui nous ont renouvelé leur confiance sur cette opération. Cette levée de fonds va nous permettre de poursuivre le développement de nos implants relarguants et de financer les études nécessaires à sa mise sur le marché. Cette avancée révolutionnaire devrait, à terme, positionner I.CERAM en tant que leader mondial des implants en céramique dans le traitement des métastases et infections osseuses. »

Répartition de l'offre \* Placement global : 808 557 actions allouées aux investisseurs institutionnels (représentant environ 5,5 MEUR et 62% du nombre total des actions allouées); \* Offre à prix ouvert : 501 500 actions allouées au public (représentant environ 3,4 MEUR et 38% du nombre total des actions allouées). Renforcement du contrat de liquidité Afin d'accompagner au mieux la liquidité du titre, I.CERAM va renforcer, dès la reprise de cotation, les moyens mis à la disposition de Louis Capital Markets dans le cadre du contrat de liquidité à hauteur de 200 000 EUR.

La situation de ce dernier à la suspension du cours le 24 septembre 2015 était de : \* 3 482 titres I.CERAM \* et 27 963,74 EUR en espèces. Ainsi, à compter du 22 octobre 2015 les moyens alloués seront de : \* 3 482 titres I.CERAM \* et 227 963,74 EUR en espèces.

Codes de l'action I.CERAM \* Nom de la société: I.CERAM \* ISIN: FR0011511971 \* Mnémonique: ALICR \* Alternext Paris \* Secteur: 3250 A - Fabrication de matériels médico-chirurgical et dentaire

Eligibilité au PEA, PEA-PME et à la réduction ISF I.CERAM rappelle respecter les critères d'éligibilité au PEA-PME précisés par le décret d'application en date du 4 mars 2014 (décret n°2014-283). En conséquence, les actions I.CERAM peuvent pleinement être intégrées au sein des plans d'épargne en actions (PEA) et des comptes PEA-PME, qui bénéficient des mêmes avantages fiscaux que le PEA classique. L'augmentation de capital d'I.CERAM satisfait également aux conditions d'éligibilité à la réduction d'impôt sur la fortune (ISF) du dispositif fiscal de la loi dite TEPA s'agissant de souscriptions au capital d'une PME. Les souscripteurs personnes physiques pourront, le cas échéant, faire la demande de l'attestation fiscale auprès de la société, qui la leur délivrera jusqu'à atteinte du plafond légal applicable. Ces attestations seront valables dans le cadre de la déclaration ISF 2015.

Les demandes d'état individuel seront traitées par ordre d'arrivée, selon l'ordre du premier arrivé, premier servi. Il est précisé qu'une partie du plafond légal a déjà été affectée, si bien que le montant disponible est limité à environ 1,75 million d'euros.

Les demandes d'attestation pourront être transmises par email, à [bourse@iceram.fr](mailto:bourse@iceram.fr) ou par voie postale à l'adresse de la société (I.CERAM - Parc d'Ester, 1 Rue Columbia, 87280 Limoges).

La société rappelle que la réduction d'ISF est également soumise au respect de certaines conditions par le souscripteur, si bien qu'il appartient à chaque souscripteur de vérifier que les critères d'éligibilité à ce dispositif fiscaux s'appliquent à sa situation personnelle. Par ailleurs, les titres dont la souscription a ouvert droit à la réduction d'ISF ne peuvent pas figurer dans un PEA ou un PEA-PME.

RETROUVEZ TOUTES LES INFORMATIONS RELATIVES A L'OPERATION SUR BOURSE. ICERAM.FR

A propos d'I.CERAM : Créée en 2005 à Limoges, la société I.CERAM conçoit, fabrique et commercialise des implants orthopédiques innovants (10 brevets internationaux) et des implants en céramique offrant une ... (truncated) ...



# Leleux Press Review

Tuesday 20/10/2015



## FLS - FLS INDUSTRIES A/S-B - DKK

### FLSmith wins five-year maintenance contract in Chile

Thomson Reuters (19/10/2015)

Company Announcement No. 22-2015:

FLSmith has signed a five-year maintenance contract with the Chilean copper producer Minera Doña Ines de Collahuasi for the supply of maintenance services for their copper plant in Chile. The plant is located in the Andes mountains, 3.500 to 4.000 meters above sea level, close to the Chilean-Bolivian border. The plant has a capacity of more than 140.000 tonnes of processed rock per day.

The order covers supply of maintenance services of three production lines of the concentrator plant as well as of the tailings and pipeline areas. The staff required for the maintenance services is approximately 190 people.

'Service is a strategic growth lever for FLSmidth. We build long-term partnerships with key customers by bringing best in class knowhow and worldleading expertise to maximize their productivity and return on assets, while maintaining the highest safety standards,' says Group Executive Vice President, Customer Services Division Brian Day.

In May 2015, FLSmidth was awarded four prizes by the Chilean National Safety Council for outstanding safety achievements in several contracts. The most spectacular award is the one for 15 years without lost time injuries achieved in the Puerto Punta Chungo contract with Minera Los Pelambres.

The order will be booked gradually by the Customer Services Division and contribute beneficially to FLSmidth's order intake, revenue and earnings until mid-2020.

Please address any questions regarding this announcement to Group Executive Vice President, Customer Services Division Brian Day, FLSmidth & Co. A/S at +45 36 18 18 77.

For further information about FLSmidth, please visit [www.flsmidth.com](http://www.flsmidth.com).

Yours faithfully

Pernille Friis Andersen Group Communications & Investor Relations



## ADVI - JEANJEAN - EUR

### AdVini: hausse des ventes moindre au 3T.

Cercle Finance (19/10/2015)

(CercleFinance.com) - Les revenus d'AdVini n'ont crû 'que ' de 1,5% au troisième trimestre à 65,05 millions d'euros, ramenant ainsi la hausse des ventes sur 9 mois à 6,6%, a-t-on appris ce lundi soir.

Le chiffre d'affaires dégagé depuis le 1er janvier s'élève à 179 millions d'euros, dont 176,4 millions issus du segment 'Vins' et 2,6 millions provenant de la division 'Services' (respectivement 64,15 millions et 900.000 euros sur le seul troisième trimestre).

'En France, les ventes à la 'Grande Distribution' maintiennent une progression de 3% et le secteur 'Traditionnel' (cavistes, restaurants, grossistes) poursuit sur sa croissance à 2 chiffres à +10,9%, a détaillé AdVini, alors qu'à l'export les revenus affichent une croissance de 9,5% 'avec une activité toujours soutenue en Europe (Ouest et Nord) et en Amérique du Nord, principalement au Canada, ce malgré le net recul des ventes en Russie (-19%) et à une légère dégradation des ventes en Asie'.

Enfin, concernant les perspectives, la performance jugée 'très satisfaisante de l'activité sur les 9 premiers mois', accompagnée d'une maîtrise des marges et de perspectives identiques pour la fin de l'année, permettent au groupe d'anticiper une nouvelle année de croissance rentable.



## HO - THALES / EX THOMSON CSF - EUR

### Thales: une entreprise rachetée pour 400 millions de dollars

Cercle Finance (19/10/2015)

(CercleFinance.com) - Très joli coup pour Thales, qui a annoncé ce lundi soir la signature d'un accord définitif pour l'acquisition de Vormetric, l'un des premiers fournisseurs de solutions de protection des données stockées dans une infrastructure physique, virtuelle ou dans le cloud.

D'un montant de 400 millions de dollars, la transaction est soumise aux conditions habituelles de clôture et devrait être finalisée au cours du premier trimestre 2016.

En s'appuyant sur une gamme de technologies de sécurité axée sur les données, Vormetric offre une protection efficace des données sensibles. 'Ces activités se combinent parfaitement avec celles de Thales e-Security, qui occupe déjà une position de leader sur le marché des modules matériels de sécurité', a souligné le groupe français, qui s'est donc voulu rassurant quant aux synergies et qui souligne que cette acquisition, une fois finalisée, lui permettra de renforcer ses capacités en cybersécurité. La société sera en effet en mesure de proposer à ses clients une gamme de solutions complète pour protéger les données des entreprises contre les cybermenaces, avec le plus haut niveau d'assurance.

Vormetric, dont le siège social est localisé à San Jose (Californie), est le leader des solutions de sécurisation des données stockées dans les environnements physiques, du big data et du cloud. Avec un effectif de 200 personnes, cette entreprise accompagne plus de 1.500 clients, notamment 17 des 30 plus grandes entreprises américaines, dans la protection de leurs données sensibles à la fois contre les menaces internes et externes.

Son chiffre d'affaires devrait atteindre 75 millions de dollars pour l'exercice en cours.



## VIV - VIVENDI UNIVERSAL (FR) - EUR

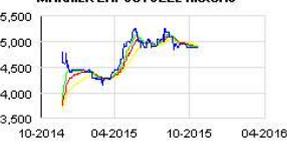
### Vivendi: demande une enquête à l'AMF pour Canal+.

Cercle Finance (19/10/2015)

(CercleFinance.com) - Vivendi a demandé à l'Autorité des Marchés Financiers (AMF) une enquête suite à la propagation de fausses informations indiquant une baisse de 10% du nombre d'abonnés Canal+ au mois de septembre.

Le groupe indique que ce chiffre est en réalité positif. Il s'apprête à déposer plainte pour diffusion d'informations trompeuses ayant eu des conséquences sur son titre dans le marché.



 <p><b>PATRIMOINE ET COMM Historic</b></p>	<p><b>PAT - PATRIMOINE ET COMM - EUR</b></p> <p><b>Patrimoine &amp; Commerce: hausse des loyers trimestriels br</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (19/10/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Patrimoine &amp; Commerce a rapporté ce lundi après Bourse avoir enregistré une hausse de 6,3% de ses loyers bruts au troisième trimestre à 25,2 millions d'euros, dont 23 millions à périmètre constant.</p> <p>Le groupe a attribué cette progression à l'effet des acquisitions de retail parks à Arçonnay, Alençon Ouest (Orne), Chambly (Oise) et l'Isle Adam (Val-d'Oise), et à la mise en loyer des retail parks d'Épagny (Haute-Savoie) et de La Rochelle (Charente-Maritime), livrés au deuxième trimestre. Sur la période, le groupe a aussi enregistré une légère baisse de ses loyers à périmètre constant, liée notamment à la restructuration en cours des actifs de Saint-Priest (Rhône) et Quetigny (Côte-d'Or).</p> <p>Retraité de ces 2 actifs, la variation des loyers à périmètre constant serait de -1%.</p> <p>'Patrimoine &amp; Commerce poursuit le déploiement de sa stratégie de développement et enregistre une nouvelle progression de ses loyers bruts sur les 9 premiers mois de l'exercice 2015. Ces performances sont le fruit du bien-fondé de notre stratégie qui vise à renforcer notre position de foncière spécialiste des Retail parks low cost en France. Nous sommes par conséquent confiants dans la réalisation de nos objectifs', a commenté Eric Duval, gérant et fondateur de Patrimoine &amp; Commerce.</p>
 <p><b>MARNIER LAPOSTOLLE Historic</b></p>	<p><b>MALA - MARNIER LAPOSTOLLE - EUR</b></p> <p><b>Grand Marnier: hausse de 12% du CA à fin septembre.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (19/10/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Le chiffre d'affaires du groupe progresse de 12% à 95,94 ME à fin septembre 2015 (2,1% à taux de change constants). Le groupe a profité de la hausse de 21% du taux moyen du dollar et de 6% du peso chilien, par rapport à l'euro. L'Amérique du nord représente 71% des ventes du groupe.</p> <p>Le chiffre d'affaires de la société mère est en hausse de 11,7% à fin septembre 2015 (1,0% à taux de change constants). Les ventes à l'exportation ont représenté 92% du total.</p> <p>L'endettement financier net du groupe n'a pas significativement évolué par rapport à la situation au 30/06/2015 (hors variation saisonnière normale). A cette date l'excédent de la trésorerie sur les dettes financières du groupe était de 14,6 millions d'euros.</p>
 <p><b>PLANT ADVANCED T. Historic</b></p>	<p><b>ALPAT - PLANT ADVANCED T. - EUR</b></p> <p><b>PAT: quasi-stabilité des résultats au premier semestre.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (19/10/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Publiés ce lundi soir, les comptes du premier semestre de PAT (Plant Advanced Technologies) ont été marqués par une perte nette de 620.000 euros, contre - 614.000 euros un an plus tôt.</p> <p>Intégrant les frais liés à la montée en puissance des contrats de R&amp;D et le renforcement des équipes, la perte opérationnelle est quant à elle passée de 818.000 euros au terme des 6 premiers mois de l'exercice clos à 944.000 euros, tandis que le chiffre d'affaires a progressé de 1.000 euros sur un an à 152.000 euros.</p> <p>Suite au succès de l'augmentation de capital réalisée en avril dernier (7,3 millions d'euros), la structure financière s'est quant à elle fortement renforcée et est calibrée pour accompagner le développement intensif du groupe. PAT affiche en effet une trésorerie nette de dettes de 3,1 millions d'euros pour 8 millions de capitaux propres.</p> <p>Forte d'un pipeline renforcé avec 29 molécules en développement et une demande croissante en biomolécules rares, la société estime être en mesure de concrétiser de nouveaux contrats de premier plan en R&amp;D et a confirmé son objectif d'une progression de son chiffre d'affaires pour l'exercice 2015.</p>
 <p><b>AUDIKA Historic</b></p>	<p><b>ADI - AUDIKA - EUR</b></p> <p><b>Audika: accélération de la croissance au 3T.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (19/10/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Audika a généré un chiffre d'affaires de 21 millions d'euros au troisième trimestre, en croissance exclusivement organique de 5,3% sur un an, a-t-on appris ce lundi après la clôture.</p> <p>Il s'agit d'un septième trimestre de croissance pour le spécialiste de la correction auditive, qui voit ainsi ses revenus sur 9 mois s'établir à 70,1 millions d'euros, soit une augmentation de 3,2% comparativement aux 3 premiers trimestre de l'exercice 2014.</p> <p>Le chiffre d'affaires se répartit entre 69,6 millions d'euros en France et 500.000 euros en Belgique.</p>
 <p><b>SAFT GROUPE Historic</b></p>	<p><b>SAFT - SAFT GROUPE - EUR</b></p> <p><b>Saft: s'associe à DCG pour les bus électriques de Yutong.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (19/10/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - À l'occasion du salon international Busworld à Courtrai (Belgique), Saft et Dietrich Carebus Group (DCG) annoncent avoir signé un accord de partenariat en vue d'installer des batteries lithium-ion (Li-ion) sur les bus électriques du Chinois Yutong destinés au marché européen.</p> <p>Spécialiste renommé de la conception, la distribution et la commercialisation de bus et cars en France, le groupe DCG est aussi le distributeur exclusif de la marque Yutong pour la France et plusieurs pays d'Europe de l'Ouest où il souhaite se développer peu à peu.</p> <p>Saft et DCG collaborent au développement de systèmes batteries Li-ion qui permettront aux bus électriques Yutong de répondre aux exigences des opérateurs de transport européens, tant sur le plan des performances que des réglementations en vigueur.</p> <p>Cet accord de partenariat, qui marque l'aboutissement de plusieurs mois de discussions entre Saft, DCG et Yutong, conduira au choix de l'entreprise qui assurera la production des batteries en série.</p> <p>Les batteries destinées aux bus électriques Yutong seront intégralement développées et fabriquées par Saft en France, puis installées dans les bus par DCG à Ingwiller. Les systèmes batteries et les éléments Li-ion seront développés par le centre Saft de Bordeaux.</p> <p>En ce qui concerne la production en série, les batteries seront assemblées par l'usine Saft de Nersac. Opérationnel depuis 2008, ce site industriel est le premier au monde à avoir produit en série des batteries Li-ion pour des automobiles hybrides.</p>

# Leleux Press Review

Tuesday 20/10/2015



RF - EURAZEO S.A. - EUR

**Eurazeo: va prendre 22% du capital de Capzanine.**

**Cercle Finance (19/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Capzanine annonce l'entrée d'Eurazeo et d'AXA France à son capital. Eurazeo et AXA France s'engagent également à investir ensemble 380 ME dans les deux prochaines levées de fonds prévues en 2016.

Eurazeo et AXA France prennent une participation de 22% chacun dans le capital de Capzanine (le management conservant le solde) et un engagement d'investissement dans deux nouveaux véhicules d'investissement qui seront levés en 2016.

Le premier fonds sera dédié aux entreprises dont l'Ebitda est inférieur à 10 ME. Le deuxième fonds sera dédié aux entreprises dont l'Ebitda est supérieur à 10 ME. Eurazeo investira principalement dans le premier fonds et AXA France investira principalement dans le second.

' Nous aurons à cœur de leur apporter notre savoir-faire, notamment sur le segment des grandes entreprises, et nos réseaux à l'international. Au-delà de l'investissement financier de 100 ME, il s'agit pour Eurazeo d'une véritable opportunité stratégique. Notre entrée à leur capital nous permet d'accéder à une nouvelle expertise qui vient enrichir notre dispositif de financement des entreprises quelle que soit leur taille et nous donne encore plus de souplesse et de flexibilité pour s'adapter au mieux à l'environnement économique ' a déclaré Virginie Morgon, Directeur Général d'Eurazeo.

Capzanine est une société d'investissement indépendante spécialiste de l'investissement mixte ' capital et dette privée ', qui accompagne des PME-PMI françaises dans leurs projets de développement et leurs opérations de transmission.



NXI - NEXITY - EUR

**Nexity: vente en VEFA au nord-ouest de Paris.**

**Cercle Finance (19/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Nexity annonce la cession en VEFA (vente en état futur d'achèvement) du campus tertiaire Smart Side, à cheval sur les communes de Saint-Ouen et de Clichy et bénéficiant d'une adresse parisienne (17<sup>e</sup> arrondissement).

Le bâtiment est cédé EDF Invest, branche d'investissement en immobilier et infrastructures du groupe EDF, qui gère la partie non cotée du portefeuille d'actifs dédiés, destiné à couvrir les dépenses futures de démantèlement des centrales nucléaires en France.

L'immeuble, que Nexity a voulu entièrement connecté, sera le premier à bénéficier d'une nouvelle interface digitale accessible depuis tout terminal mobile ou fixe et facilitant aussi bien la gestion technique du bâtiment que la vie quotidienne des utilisateurs.

L'opération consiste en une démolition/reconstruction et une réhabilitation lourde. Elle vise les meilleures certifications et labels : HQE 'passerport excellent' et BREEAM 2014 niveau excellent. Le bâtiment développera environ 40.000 m<sup>2</sup> de bureaux et de services autour d'un vaste jardin paysager, et 575 parkings associés en infrastructure.



SOI - SOITEC - EUR

**Soitec: les ventes continuent de bien se tenir.**

**Cercle Finance (19/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Soitec a fait état ce lundi soir d'un chiffre d'affaires consolidé de 55,4 millions d'euros au titre du deuxième trimestre de son exercice 2015/2016, soit une progression de 23% en glissement annuel et de 3% à devises constantes. Les ventes étaient ressorties à 45,2 millions l'an passé, retraitées des revenus provenant de l'activité 'Energie solaire'.

'Le trimestre a bénéficié de l'accroissement de la demande pour les plaques en 200 mm dédiées aux applications de radiofréquence (RF) et d'électronique de puissance pour les marchés de la mobilité et de l'automobile. Cet accroissement a plus que compensé la baisse d'activité sur le segment des plaques de 300 mm partiellement déplétées (PD-SOI)', a expliqué le leader mondial de la conception et de la production de matériaux semi-conducteurs innovants, dont le chiffre d'affaires semestriel ressort ainsi à 110,8 millions d'euros, en hausse de 56 % (+30 % à taux de change constants) par rapport aux 70,8 millions d'euros dégagés à l'issue des 6 premiers mois de l'exercice 2014-2015, retraités des ventes de l'activité 'Energie solaire'.

Avec un carnet de commandes en plaques de 200 mm fourni jusqu'à la fin de l'année civile 2016, l'unité de production en 200 mm à Bernin (France) est proche de sa pleine capacité, s'est réjoui le groupe, selon lequel l'accord de production passé avec Simgui en Chine lui permettra d'augmenter ses capacités industrielles dès 2016 et de tirer pleinement bénéfice de la demande croissante de plaques de 200 mm dédiées aux marchés de la radiofréquence (RF) et de l'électronique de puissance.

Le marché de la radiofréquence (RF) offre également de bonnes perspectives pour les plaques de 300 mm.

Alors que la trésorerie de Soitec a grimpé de 8 millions d'euros en 3 mois à 71 millions au 30 septembre, Soitec anticipe une croissance séquentielle du chiffre d'affaires de l'activité 'Electronique' de 5 % par rapport au deuxième trimestre à taux de change constants.



**ALGBE - GLOBAL BIOENERGIES - EUR**

**GLOBAL BIOENERGIES RECEIVES THE FIRST LEUNA DEMO PLANT MODUL Thomson Reuters (19/10/2015)**

Global Bioenergies receives the first Leuna demo plant modules

Evry (France) - 19 October, 2015 - Global Bioenergies announced today that the first package of equipment for the Leuna demo plant has been delivered to the Leuna site.

In April 2015, Global Bioenergies submitted a large order to a German equipment supplier specialising in fermenter manufacture. By virtue of this agreement, 'package n°1', comprising fermentation auxiliaries and structures, was delivered on 12 October 2015, and the construction at Leuna site started. Ales Bulc, Director of the German subsidiary, Global Bioenergies GmbH, said: «We are on track with our construction schedule. The actual delivery and the start of construction started exactly on the earliest planned date. We now expect delivery of the 5000 litre fermenter in Q1 2016 and the purification unit in Q2 2016. Final assembly on site should be completed by July 2016.»

**About GLOBAL BIOENERGIES**

Global Bioenergies is one of the few companies worldwide, and the only one in Europe, that is developing a process to convert renewable resources into hydrocarbons through fermentation. The Company initially focused its efforts on the production of isobutene, one of the most important petrochemical building blocks that can be converted into fuels, plastics, organic glass and elastomers. Global Bioenergies continues to improve the performances of its process, operates its industrial pilot, has begun the construction of its demo plant in Germany, and prepares the first full-scale plant through a Joint-Venture with Cristal Union, named IBN-One. The company also replicated its achievement to propylene and butadiene, two members of the gaseous olefins family, key molecules at the heart of petrochemical industry. Global Bioenergies is listed on Alternext, Euronext Paris (FR0011052257 - ALGBE).

Should you like to be kept informed, subscribe to our news feed on [www.global-bioenergies.com](http://www.global-bioenergies.com)

Follow us on Twitter: @GlobalBioenergi

**Contact**

GLOBAL BIOENERGIES Jean-Baptiste BARBAROUX Head of Corporate Development Phone: 01 64 98 20 50  
Email: [jean-baptiste.barbaroux@global-bioenergies.com](mailto:jean-baptiste.barbaroux@global-bioenergies.com)



**GTT - GTT PROMESSES - EUR**

**GTT: baisse de 8,8% du CA sur neuf mois. Cercle Finance (19/10/2015)**

(CercleFinance.com) - GTT (Gaztransport & Technigaz), le spécialiste des systèmes de confinement à membranes pour le transport et le stockage du GNL, affiche un chiffre d'affaires des neuf premiers mois 2015 en baisse de 8,8% à près de 158,4 millions d'euros.

Le chiffre d'affaires lié aux redevances s'établit à 146,7 millions d'euros, constitué notamment de 128,2 millions de redevances méthaniers et éthaniers et de 12 millions de redevances FSRU.

Le chiffre d'affaires lié aux services s'établit à 11,7 millions, en hausse de 79,6%, principalement porté par des prestations d'études ainsi que par les prestations de maintenance destinées aux navires en service.

'Dans une conjoncture qui reste contrastée, notre carnet de commandes se maintient à des niveaux élevés, avec 122 unités', précise le PDG de GTT, Philippe Berterrotière.

'Le rythme actuel de construction des navires et une activité soutenue dans le domaine des services nous permettent à nouveau de confirmer nos objectifs de chiffre d'affaires et de marge pour l'exercice 2015 et de chiffre d'affaires pour l'exercice 2016', poursuit-il.



# Leleux Press Review

Tuesday 20/10/2015

SOI - SOITEC - EUR

## SOITEC : 2015-2016 Q2 SALES

Thomson Reuters (19/10/2015)

Soitec reports Electronics sales in line with management guidance and 23% growth in its Q2'16 consolidated revenues versus last year

Electronics sales marginally higher at constant exchange rates on a sequential basis

H1'16 consolidated revenues of 110.8 million Euros, up 56% versus H1'15

Bernin, France, October 19, 2015 - Soitec (Euronext Paris), a world leader in generating and manufacturing revolutionary semiconductor materials, today announced total consolidated revenues of 55.4 million Euros for the second quarter of FY'16. This represented a rise of 23% (growth of 3% at constant exchange rates), versus 45.2 million Euros in the previous financial year, restated to exclude the Solar activities. In line with management's decision to halt the Solar activities, consolidated revenues no longer reflect Solar sales, which are accounted for under discontinued operations.

In the first half of FY'16, revenues grew by 56% to 110.8 million Euros (growth of 30% at constant exchange rates), from 70.8 million Euros in H1'15, restated to exclude the Solar activities.

Unaudited quarterly sales figures for Q2'16 and H1'16 ending September 30, 2015

EUR 000s	Q2'15	Q2'16	Q/Q	Y/Y	H1'15	H1'16	H/H	Y/Y
150-200mm	30,657	43,030	5%	40%	48,985	83,828	14%	71%
300mm	12,498	10,715	-9%	-14%	18,080	22,505	-15%	24%
Royalties	793	1,053	-28%	33%	1,770	2,520	14%	42%
Wafer sales	43,948	54,799	1%	25%	68,835	108,853	6%	58%
Lighting	1,140	324	-53%	-72%	1,281	1,016	32%	-21%
Equipment	75	236	-66%	213%	699	937	-83%	34%
Other (Lighting/Equipment)	1,216	560	-60%	-54%	1,981	1,953	-69%	-1%
<b>Total revenues</b>	<b>45,164</b>	<b>55,359</b>	<b>0%</b>	<b>23%</b>	<b>70,815</b>	<b>110,807</b>	<b>2%</b>	<b>56%</b>

Solar (discontinued) 11,343 5,400 20% -52% 35,194 9,895 24% -72%

Q2'16 Electronics sales in line with management guidance

\* Q2'16 wafer sales totaled 54.8 million Euros. Quarterly sales were underpinned by growing demand for 200mm diameter wafers with applications in the mobile (RF devices) and automotive (power) markets. This increase was more than offset by declining activity in the 300mm partially depleted silicon-on-insulator (PD-SOI) wafer segment.\* The 200mm facility in Bernin (France) is running at almost full tilt, with a healthy backlog of orders for 200mm wafers through to the end of the 2016 calendar year. Under the manufacturing agreement with Simgui in China, Soitec's production capacity will increase in 2016, allowing it to take full advantage of growing demand for 200mm wafers for the radiofrequency (RF) and power electronics markets.

\* Sales of 300mm wafers recorded a sequential decline in Q2'16 as certain PD-SOI products for PC and gaming applications were discontinued. Soitec continues to work on qualification of its 300mm fully depleted silicon-on-insulator (FD-SOI) wafers at strategic foundry customers to capture future substantial market growth for consumer electronics, automotive and industrial applications. What's more, the market for 300mm wafers for RF devices also has bright prospects.\* Royalties generated 1.1 million Euros in revenues in Q2'16 and 2.5 million Euros in H1'16. Other activities (Lighting and Equipment) generated 0.6 million Euros and 1.9 million Euros in sales in Q2'16 and H1'16 respectively

Lighting sales came to 1.0 million Euros in H1'16 (versus 1.3 million Euros in H1'15). Equipment sales totaled 0.9 million Euros in H1'16 (versus 0.7 million Euros in H1'15).

Solar activities reported as discontinued operations

Soitec has decided to report its Solar activities separately under discontinued operations for FY'16 because the Group is withdrawing from this segment to refocus on Electronics. For Q2'16 and H1'16, Soitec has reported revenues of 5.4 million Euros and 9.9 million Euros respectively (down 52% and 72% respectively year-on-year).

With the end of negotiations with ConcenSolar regarding the sale of certain Solar assets (as previously announced in our press release on August 4, 2015), Soitec has ceased all manufacturing and R&D activities in San Diego (USA) and Freiburg (Germany) and continues to sell off the residual assets of its Solar activities.

Stable cash position of 71 million Euros at September 30, 2015

Soitec's cash position at September 30 stood at 71 million Euros (versus 63 million Euros at June 30, 2015) owing to the firm performance of the Electronics business and proceeds from disposals of certain Solar assets (San Diego building and small solar farms).

Electronics sales guidance for Q3'16

For Q3'16, Electronics sales are expected to grow by 5% versus Q2'16 (at constant exchange rates).

Paul Boudre, Soitec's CEO and Chairman of the Board, commented: 'While we have been actively managing the process of withdrawing from the Solar activities, we enjoyed a solid performance in our Electronics business. Driven by the mobile and automotive markets, the momentum in 200mm diameter wafer sales remains particularly strong. This is more than offsetting the decline in 300mm diameter wafers for PC and gaming applications. During the second quarter we've seen the fully-depleted silicon-on-insulator ecosystem boosted by further industry progress such as GlobalFoundries' new FD-SOI technology platform. In the meantime, the first 200-mm SOI wafers produced by ... (truncated) ...

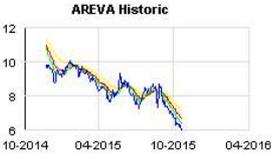


 <p>REWORD Historic</p>	<p><b>ALREW - REWORD - EUR</b></p> <p><b>Reworld Media: met la main sur ZoomOn.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (19/10/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Reworld Media annonce l'acquisition de ZoomOn, premier média social local en France, auprès de Solocal Group, lui permettant de renforcer sa présence sur les réseaux sociaux et développer son audience en intégrant un réseau de communautés géo-localisées unique en France.</p> <p>Fondé en 2012, ZoomOn est un média social positionné sur les tendances et bonnes adresses (shopping, restaurants, sorties...) de plus de 60 villes en France (Paris, Bordeaux, Marseille...) et dont les contenus se déclinent également sur des grandes thématiques.</p> <p>'L'association des contenus des marques de Reworld Media (mode, beauté, cuisine, lifestyle, bons plans et entertainment) aux pages ZoomOn va fortement accroître la présence du groupe sur les réseaux sociaux et génère déjà du trafic additionnel', explique le groupe.</p> <p>Pour Reworld Media, dont l'audience totalise aujourd'hui plus de 60 millions de contacts mensuels (visiteurs uniques, abonnés aux newsletters, TV, téléchargement d'appli. mobiles, fans, lectorat...), cette acquisition apporte de nouveaux contacts à forte valeur ajoutée et porte son audience sur les réseaux sociaux à plus de quatre millions de fans.</p>
 <p>SAFRAN Historic</p>	<p><b>SAF - SAFRAN - EUR</b></p> <p><b>Safran: le drone Patroller de Sagem est une valeur sûre.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (19/10/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Le système de drone Patroller de Sagem, filiale de Safran, vient de participer avec succès, du 5 au 8 octobre dernier, à un scénario de sécurité territoriale au titre du programme européen Airbeam, a-t-on appris ce lundi. Utilisé comme moyen principal de surveillance d'un dispositif de protection et d'intervention, il était rattaché à une cellule de coordination et de conduite de moyens d'intervention.</p> <p>Projet de la Commission Européenne au titre du programme FP7/Sécurité), Airbeam vise à développer un système de gestion de crises de grande ampleur (catastrophe naturelle ou industrielle par exemple) et à le valider par des démonstrations opérationnelles. A cette fin, ce projet s'appuie sur la mise en oeuvre de plusieurs plates-formes de renseignement (drones, ballons, satellites), les informations étant exploitées en temps réel par une cellule de coordination.</p> <p>Opérant dans l'espace aérien civil à partir de la base aérienne de Beja (Portugal), le système Patroller a été mis en oeuvre par Sagem dans le cadre de scénarios réalistes de sécurité territoriale définis par la Garde Nationale Républicaine (GNR) et l'Armée de l'Air portugaise (FAP).</p> <p>Le Patroller a été partie prenante de l'ensemble des événements, simulant, en grandeur nature des missions de sécurité intérieure (intrusion, convoi et surveillance de sites sensibles etc.) et de gestions de risques pour la population (incendie, accident, contamination etc.).</p> <p>Avec la réussite de son déploiement dans le cadre du scénario opérationnel d'Airbeam, le Patroller franchit une nouvelle étape, qui fait suite à la démonstration de sa capacité à s'insérer dans les espaces aériens civils effectuée à Toulouse en novembre dernier. Cette expérimentation avait été menée avec succès dans le cadre des essais en vol du projet ODREA cofinancé par le programme Sesar.</p>
 <p>EOS IMAGING Historic</p>	<p><b>EOSI - EOS IMAGING - EUR</b></p> <p><b>EOS imaging: lancement d'un placement privé.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (19/10/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - EOS imaging a annoncé lundi le lancement d'un placement privé d'un montant d'environ huit millions d'euros, sous forme d'une augmentation de capital par émission d'actions nouvelles avec suppression du droit préférentiel de souscription.</p> <p>Le montant de l'opération représente la limite de 10% du capital social du spécialiste de l'imagerie médicale orthopédique 2D/3D, soit un maximum de 1.789.909 actions nouvelles à émettre.</p> <p>Les fonds seront levés auprès d'investisseurs qualifiés domestiques et internationaux, à l'exception notamment du Canada, de l'Australie et du Japon.</p> <p>Le placement privé doit permettre à EOS imaging de considérer de nouvelles opportunités de croissance.</p> <p>Bpifrance s'est engagé, sous certaines conditions, à souscrire à l'augmentation de capital pour un montant correspondant à 40% du total des fonds levés, dans la limite de quatre millions d'euros.</p>
 <p>BOIRON Historic</p>	<p><b>BOI - BOIRON - EUR</b></p> <p><b>Boiron: lourdement sanctionné après son point d'activité.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (19/10/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Boiron plonge de 8,5%, sanctionné pour la prudence affichée par le fabricant de médicaments homéopathiques quant à ses prévisions annuelles, à l'occasion de son point d'activité au titre du troisième trimestre.</p> <p>Après avoir invoqué le mois dernier les aléas géopolitiques, le laboratoire a prévenu que 'compte tenu de l'évolution de l'activité à fin septembre 2015 et de l'imprévisibilité de la pathologie saisonnière du dernier trimestre, le résultat opérationnel du groupe cette année pourrait ne pas atteindre le niveau de 2014'.</p> <p>Publié vendredi soir, son chiffre d'affaires trimestriel s'est établi à 172,1 millions d'euros contre 181,5 millions anticipés par Oddo. Sur neuf mois, les ventes sont ainsi ressorties à 443,6 millions, en hausse de 2,3% (+1,9% à taux constant).</p> <p>La division 'médicaments à nom commun' a généré 227,2 millions d'euros de revenus au cours de la période, soit une progression de 1,5% et de 0,5% à taux constant, tandis que la branche 'spécialités' a vu son chiffre d'affaires croître de 3,3% (+3,6% à taux constant) à 216,2 millions.</p> <p>'La Russie altère la visibilité', a constaté Oddo, qui a abaissé ses prévisions de chiffre d'affaires de 3/4% et table sur une baisse du bénéfice opérationnel courant entre 7 et 9%. Il a réduit son objectif de cours de 90,5 à 81 euros, tout en maintenant son conseil 'neutre'.</p>

# Leleux Press Review

Tuesday 20/10/2015



	<p><b>AREVA - AREVA - EUR</b></p> <p><b>Areva: l'accord sur l'emploi signé par les syndicats.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (19/10/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Areva a annoncé lundi que ses organisations syndicales représentant plus de 75% des salariés du groupe en France avaient signé le projet d'accord sur l'emploi négocié depuis juillet dernier.</p> <p>L'accord conclu avec la CFDT, CFE-CGC, FO et UNSA-SPAEN concerne les modalités de pilotage et de gestion de l'emploi pour la période 2015-2017.</p> <p>Le contrat de transition sociale négocié avec les partenaires sociaux visait notamment à préciser les modalités d'accompagnement des départs volontaires.</p> <p>L'accord conclu avec les partenaires sociaux repose sur plusieurs principes, dont le recours exclusif au volontariat des salariés jusqu'à la fin du plan soit octobre 2017.</p> <p>Cet accord constitue désormais le référentiel des plans de départs volontaires qui seront mis en oeuvre dans les six sociétés concernées, à savoir Areva BS, Areva Mines, Areva NC, Areva NP, Eurodif Production et SET.</p> <p>Le groupe avait annoncé le 7 mai dernier un objectif de réduction de ses effectifs de 3000 à 4000 en France (5000 à 6000 sur l'ensemble du groupe d'ici à fin 2017).</p> <p>Ce projet s'inscrit dans le cadre du plan de compétitivité et des mesures d'économies à hauteur d'un milliard d'euros à l'horizon 2017 annoncés le 4 mars dernier.</p>
	<p><b>BNP - BNP PARIBAS (FR) - EUR</b></p> <p><b>BNP Paribas: une opération immobilière réalisée à Nantes.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (19/10/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - BNP Paribas Real Estate, la filiale de services immobiliers de BNP Paribas, annonce avoir participé à une transaction à Nantes.</p> <p>La mutuelle et complémentaire santé MGEN vient de louer 1545 m2 de bureaux auprès d'OCDL - du groupe Giboire - au sein de l'immeuble neuf Veo à Nantes.</p> <p>Les locaux sont répartis sur trois niveaux, du 6ème au 8ème, au sein d'un bâtiment totalisant 13.000 m2 de bureaux. L'immeuble est situé à proximité immédiate de la gare TGV et au coeur du quartier d'affaires Euronantes Gare. Créé en 2007, Euronantes Gare affiche déjà plus de 100.000 m2 de bureaux existants.</p> <p>Cette transaction a été réalisée par BNP Paribas Real Estate en tant que conseil du preneur.</p>
	<p><b>RAL - RALLYE - EUR</b></p> <p><b>Rallye: réouverture d'un magasin GO Sport à Marne-La-Vallée.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (19/10/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - GO Sport annonce la réouverture, le 3 octobre dernier, de son magasin de Marne-La-Vallée, situé au coeur du centre commercial Val d'Europe, après plusieurs mois de fermeture pour travaux.</p> <p>Le magasin de 1.300 m², déplacé dans une nouvelle cellule, a été entièrement rénové et s'engage sur une expérience client premium et digitalisée. Il a reçu ce jour-là près de 8.000 visiteurs.</p> <p>La filiale de Rallye souligne que les clients du magasin peuvent désormais profiter de la vente assistée dans les rayons GO Shoes et GO Run et ainsi accéder à un accompagnement premium de la part du vendeur avec conseils et tests produits personnalisés.</p> <p>Le magasin se dote également du web-in-store avec des bornes e-shop connectées donnant accès à 150.000 références, réglables en caisse et disponibles sur le site e-commerce de l'enseigne. Ce type de borne sera progressivement intégré à l'ensemble des magasins.</p>
	<p><b>CO - CASINO GUICHARD (FR) - EUR</b></p> <p><b>Casino: la gamme de produits sans gluten va être étoffée.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (19/10/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Casino a annoncé lundi qu'il allait étoffer sa gamme de produits sans gluten en proposant en exclusivité une nouvelle gamme de produits aux rayons frais, surgelés et épicerie.</p> <p>En partenariat avec de grandes marques nationales et internationales, une soixantaine de magasins Géant Casino et Supermarchés Casino vont commercialiser à partir du mois d'octobre une gamme élargie de produits et d'innovations sans gluten.</p> <p>En France, les spécialistes estiment à 1% le nombre de personnes intolérantes au gluten, dont seulement 10% à 20% sont diagnostiquées à ce jour.</p> <p>Parallèlement, de plus en plus de consommateurs optent pour un régime alimentaire sans gluten pour leur bien-être et une meilleure digestion, et représenteraient environ 20% de la population d'après Casino.</p>

E:KVAER - KVAERNER - NOK

**Kvaerner ASA: Longview project arbitration award**

**Thomson Reuters (19/10/2015)**

19 October 2015 - Kvaerner North American Construction, Inc. (a subsidiary of Kvaerner) received the award from the arbitration proceedings against Foster Wheeler North America Corporation related to the Longview project delivered in 2011. Under the award, Kvaerner North American Construction Inc. will receive USD 74 million in cash from Foster Wheeler North America Corporation.

The award is not expected to have any material effect in Kvaerner's third quarter 2015 accounts as the award is in line with the book value of the claim. The financial effects of the award are subject to the other party not challenging the award and are expected to be recognised in Kvaerner's accounts when final payment is received.

ENDS

For further information, please contact:

Investor Relations: Ingrid Aarsnes, SVP Investor Relations & Communications, Kvaerner, Tel: +47 67 59 50 46, Mob: +47 950 38 364

Media: Torbjørn Andersen, VP Communications, Kvaerner, Mob: +47 928 85 542

About Kvaerner:

Kvaerner is a leading provider of engineering, procurement and construction (EPC) services, and delivers offshore installations and onshore plants for upstream oil and gas production around the world. Kvaerner ASA, through its subsidiaries and affiliates ('Kvaerner'), is an international contractor and preferred partner for oil and gas operators and other engineering and fabrication contractors. Kvaerner and its approximately 2 900 HSSE-focused and experienced employees are recognised for delivering some of the world's most amazing and demanding projects.

In 2014, the Kvaerner group had consolidated annual revenues of approximately NOK 14 billion and the company reported an order backlog at 30 June 2015 of NOK 17.7 billion. Kvaerner is publicly listed with the ticker 'KVAER' at the Oslo Stock Exchange. For further information, please visit [www.kvaerner.com](http://www.kvaerner.com).

To subscribe or unsubscribe to our press releases, please see our web page: <http://www.kvaerner.com/en/toolsmenu/Media/Subscribe-to-releases/>

This information is subject to the disclosure requirements pursuant to section 5-12 of the Norwegian Securities Trading Act.



CDI - CHRISTIAN DIOR - EUR

**Christian Dior: croissance de 16% du CA au 1er trimestre.**

**Cercle Finance (19/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Christian Dior annonce avoir réalisé, sur la période du 1er juillet au 30 septembre 2015, des ventes de neuf milliards d'euros, en hausse de 16% (+7% en organique) par rapport à la période du 1er juillet au 30 septembre 2014.

Sa filiale LVMH a enregistré des ventes de 8581 millions d'euros reflétant une croissance organique de 7%, tendance comparable à celle observée au cours des six premiers mois de l'année 2015. Elle continue d'enregistrer de fortes progressions en Europe et aux Etats-Unis et connaît une accélération au Japon.

De son côté, les ventes trimestrielles de Christian Dior Couture s'élèvent à 471 millions d'euros, en progression de 13% à taux courants et de 5% à taux constants. Les ventes de détail, en croissance de 15% à taux courants et de 7% à taux constants, confirment le dynamisme de la marque et le succès rencontré par ses créations à travers le monde.

Dans un environnement économique et monétaire incertain, le groupe Christian Dior poursuivra sa stratégie centrée sur l'innovation et une expansion géographique ciblée dans les marchés les plus porteurs.

Sur l'exercice écoulé, le résultat net part du groupe s'est accru de 67% à 2378 millions d'euros, le résultat opérationnel courant a augmenté de 4% à 6296 millions et le chiffre d'affaires a progressé de 14% à près de 35,1 milliards.

Lors de l'assemblée générale du 1er décembre 2015, il sera proposé, au titre de l'exercice clos le 30 juin 2015, le versement d'un dividende brut en numéraire de 3,20 euros par action. Un acompte en numéraire de 1,25 euro par action ayant été distribué le 23 avril, le solde du dividende en numéraire s'élèvera à 1,95 euro et sera mis en paiement le 15 décembre.



ORA - ORANGE (FR) - EUR

**Orange: lancement du service Orange Cash.**

**Cercle Finance (19/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Orange a annoncé ce lundi le lancement d'Orange Cash, en partenariat avec Visa, sur l'ensemble de la France métropolitaine.

Ce service, la première solution de paiement mobile prépayé NFC proposée en France par un opérateur mobile, avait déjà été lancé l'an passé à Caen (Calvados), Lille (Nord), Nice (Alpes-Maritimes), Strasbourg (Bas-Rhin) et Rennes (Ille-et-Vilaine). Il prend la forme d'un compte prépayé rechargeable destiné aux clients Orange, nécessitant le téléchargement sur leur smartphone de l'application Orange Cash gratuite.

'Les utilisateurs d'Orange Cash peuvent payer de façon simple et sécurisée leurs achats de la vie quotidienne chez tous les commerçants acceptant le paiement sans contact et sur tous les sites internet acceptant le paiement Visa', a détaillé l'opérateur historique de télécoms, qui souligne que 'quelques clics suffisent pour créer son compte et activer le service, ce quelle que soit sa banque'.

Avec Orange Cash, les clients bénéficient d'avantages promotionnels et voient leur usage récompensé. 10 euros sont crédités sur leur compte Orange Cash lors de leur premier rechargement. Un remboursement d'un euro leur est aussi automatiquement versé sur leur compte prépayé, avec un plafond maximum de 25 euros par compte et par an pour tout achat supérieur à un euro payé avec Orange Cash.

Orange Cash intègre la technologie sans contact Visa et est opérée par le groupe Wirecard et Wirecard Card Solutions, Membre de Visa Europe. Le niveau de sécurité d'Orange Cash est identique à celui d'une carte bancaire sans contact, grâce à la carte SIM fournie par Orange. Un code secret est demandé pour tous les paiements supérieurs à 20 euros. Il peut également être activé à la demande de l'utilisateur pour tous les paiements dès le premier euro.

En cas de perte ou de vol, le service Orange Cash peut être immédiatement bloqué en appelant 24h/24-7j/7 le service client dédié Orange Cash.



# Leleux Press Review

Tuesday 20/10/2015

 <p>HASBRO (US) Historic</p>	<p><b>HAS - HASBRO (US) - USD</b></p> <p><b>Hasbro: comptes trimestriels meilleurs que prévu.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (19/10/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Parus ce lundi avant l'ouverture de Wall Street, les comptes du troisième trimestre d'Hasbro ont été marqués par un bénéfice net part du groupe de 207,6 millions de dollars, soit 1,64 dollar par action, contre 181 millions représentant 1,4 dollar par titre un an auparavant.</p> <p>Le bénéfice par action (BPA) est ressorti à 1,58 dollar, supérieur de 5 cents aux attentes des analystes.</p> <p>Soutenu par les produits 'Star Wars' et 'Jurassic World', les ventes se sont pour leur part établies à 1,47 milliard de dollars. Stables d'une année sur l'autre, ils auraient crû de 9% hors impact défavorable des changes.</p> <p>Le groupe a enfin indiqué qu'il paiera le dividende de 0,46 dollar prévu pour le quatrième trimestre le 16 novembre prochain.</p>
 <p>HALLIBURTON (US) Historic</p>	<p><b>HAL - HALLIBURTON (US) - USD</b></p> <p><b>Halliburton: en perte à l'issue du troisième trimestre.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (19/10/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Halliburton a annoncé lundi une perte de 0,06 dollar par action au titre du troisième trimestre, sous le coup de la faiblesse des cours du pétrole qui incite bon nombre de ses clients à réduire leurs investissements.</p> <p>Le géant américain des services pétroliers accuse sur les trois mois écoulés une perte issue des activités poursuivies de 54 millions de dollars, contre un bénéfice de 55 millions un an plus tôt.</p> <p>Hors éléments exceptionnels, le résultat issu des activités poursuivies ressort positif à hauteur de 265 millions de dollars, ou 0,31 dollar l'action, contre 380 millions de dollars ou 0,44 dollar par titre un an auparavant.</p> <p>Son chiffre d'affaires s'inscrit en baisse de 6% à 5,6 milliards de dollars, essentiellement sous l'effet de l'activité en Amérique du Nord pénalisée par le déclin du marché et de prix sous pression.</p> <p>Halliburton - qui doit bientôt boucler l'acquisition de Baker Hughes - met néanmoins en évidence la bonne résistance de ses activités à l'international.</p> <p>A Wall Street, l'action était attendue en repli de 3,7% lundi matin à l'ouverture du marché.</p>
 <p>TIPIAK Historic</p>	<p><b>TIPI - TIPIAK - EUR</b></p> <p><b>Tiapiak: hausse de 6,4% du CA à neuf mois.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (19/10/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Tiapiak a dévoilé pour son troisième trimestre 2015 un chiffre d'affaires en croissance de 7,1% à 38,5 millions d'euros, soit un cumul sur neuf mois en hausse de 6,4% à 119,3 millions.</p> <p>Le groupe agroalimentaire précise que cette croissance depuis le début de l'année est principalement portée par le secteur 'froid' (+8,7% contre +3,7% pour le secteur 'sec') et que la marque Tiapiak en GMS (grandes et moyennes surfaces) enregistre une croissance de 10,8%.</p> <p>A l'issue de ces neuf premiers mois, Tiapiak envisage pour l'ensemble de l'année 2015 une croissance soutenue des ventes et la consolidation de ses résultats.</p> <p>'Toutefois, compte tenu de la forte saisonnalité de l'activité du groupe, ces perspectives restent conditionnées essentiellement par le niveau de la consommation en France au quatrième trimestre et par l'évolution des prix d'achat des matières premières stratégiques', prévient-il.</p>
 <p>MORGAN STANLEY Historic</p>	<p><b>MS - MORGAN STANLEY - USD</b></p> <p><b>Morgan Stanley: manque largement les attentes.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (19/10/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - A l'instar de Goldman Sachs la semaine passée, Morgan Stanley a dévoilé des résultats nettement décevants au titre du troisième trimestre, reflétant l'environnement difficile des marchés financiers durant cette période.</p> <p>La banque d'affaires américaine n'a dégagé sur le trimestre écoulé qu'un bénéfice net d'un milliard de dollars, soit 48 cents par action, contre 1,7 milliard de dollars, ou 83 cents l'action, un an plus tôt.</p> <p>Hors ajustements pour valorisation de la dette (DVA), le bénéfice par action a chuté à 34 cents, un niveau largement inférieur au consensus qui était proche de 64 cents, et les revenus se sont tassés de presque 16% à 7,3 milliards de dollars.</p> <p>'La volatilité des marchés mondiaux a impliqué un environnement difficile impactant en particulier nos activités de revenus fixes et de banque commerciale en Asie', explique le PDG de Morgan Stanley, James Gorman.</p> <p>'L'entreprise a bénéficié de la stabilité de son activité de gestion de fortune, et sa position de meneur dans les actions et de la force persistante de sa franchise de banque d'investissement', nuance le dirigeant.</p>
 <p>ALCATEL-LUCENT (FR) Historic</p>	<p><b>ALU - ALCATEL-LUCENT (FR) - EUR</b></p> <p><b>Alcatel-Lucent: la Chine approuve la fusion avec Nokia.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (19/10/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Nokia annonce avoir obtenu le feu vert du Ministère chinois du Commerce pour la fusion de l'équipementier télécoms finlandais avec Alcatel-Lucent, complétant ainsi le processus de revue antitrust requise pour cette opération.</p> <p>Les deux groupes vont continuer de coopérer avec le gouvernement français pour obtenir son accord formel, après quoi Nokia procédera au dépôt de son offre publique d'échange (OPE) sur les actions Alcatel-Lucent.</p> <p>Une fois la période d'offre ouverte, la transaction restera soumise à l'approbation des actionnaires de Nokia et au succès de l'OPE. Elle devrait être finalisée au cours du premier semestre de l'année prochaine.</p> <p>Dans le cadre de l'acquisition d'Alcatel-Lucent, Nokia a l'intention de créer une coentreprise en Chine avec China Huaxin pour combiner son activité d'infrastructures télécoms dans le pays avec Alcatel-Lucent Shanghai Bell.</p> <p>Comme annoncé le 28 août, Nokia a signé un protocole d'accord avec China Huaxin, selon lequel le Finlandais détiendra 50% plus une voie dans cette coentreprise, qui sera baptisée Nokia Shanghai Bell.</p>

# Leleux Press Review

Tuesday 20/10/2015



E:AKA - AKASTOR ASA - NOK

**Akastor ASA: INVITATION TO PRESENTATION OF 3RD QUARTER RESULT** Thomson Reuters (19/10/2015)

Akastor ASA will publish its 3rd quarter results 2015 on Monday 2nd of November at 7:00 a.m. CET.

The presentation will be held at Felix 2, Felix Konferansesenter, Aker Brygge, Oslo at 9:00 a.m. Presenters are CEO Kristian Røkke and CFO Leif Borge. The presentation will be webcast and available through a conference call.

Webcast link: <http://webtv.hegнар.no/presentation.php?webcastId=25257658>

Dial in details: Local - USA +1 646 254 3360 Local - UK +44 (0) 20 3427 1913 Local - Norway +47 23 50 04 86  
Confirmation Code: 6594792

An additional conference call is scheduled the same day at 3:00 p.m. CET/ 9:00 a.m. EST.

Dial in details: Local - USA +1 646 254 3365 Local - UK +44 (0) 20 3427 1900 Local - Norway +47 23 16 27 29  
Confirmation Code: 5764427

The complete 3rd quarter 2015 report and presentation will be available at [www.akastor.com](http://www.akastor.com) and [www.newsweb.no](http://www.newsweb.no).

For further information, please contact: Tore D. Langballe Head of Communications and Investor Relations Mob: +47 907 77 841 E-mail: [tore.langballe@akastor.com](mailto:tore.langballe@akastor.com)

Akastor ASA is an oilfield services investment company with a flexible mandate for long-term value creation. The company exercises active ownership combining a range of strategic, operational and financial measures to develop and unlock the full value potential of its portfolio of companies.

This information is subject to the disclosure requirements pursuant to section 5-12 of the Norwegian Securities Trading Act.



SIE - SIEMENS (DE) - EUR

**Siemens: nouvelle technologie pour l'électricité éolienne.** Cercle Finance (19/10/2015)

(CercleFinance.com) - Siemens annonce le lancement d'une nouvelle technologie de connexion entre turbines éoliennes en offshore et réseau électrique, solution qui 'coûte moins chère et est plus efficace que l'approche utilisée par les plateformes conventionnelles', selon le groupe industriel.

'Notre nouvelle solution jouera un rôle majeur dans l'abaissement du coût de l'électricité d'origine éolienne en offshore en dessous des dix cents par kilowattheure à horizon 2020', affirme Jan Mrosik, le directeur général de la division gestion énergétique de Siemens.

En termes chiffrés, il attend de cette technologie une réduction de plus de 30% des coûts ainsi qu'une augmentation d'un tiers de la capacité de transmission, avec des pertes de transmission en baisse d'un cinquième.



DBK - DEUTSCHE BANK (DE) - EUR

**Deutsche Bank: une réorganisation saluée en Bourse.** Cercle Finance (19/10/2015)

(CercleFinance.com) - Deutsche Bank signe de loin la plus forte hausse de l'indice DAX lundi matin après l'annonce d'une restructuration de ses activités et d'une réorganisation d'une partie de son état-major.

Le groupe bancaire allemand explique dans un communiqué que l'objectif de ce bouleversement était de réduire la complexité de la structure de son équipe de direction, de mieux satisfaire les besoins de ses clients et de faciliter les relations avec les autorités de régulation.

A compter du 1er janvier 2016, une nouvelle entité baptisée 'Corporate & Investment Banking' (banque de financement et d'investissement) regroupera les activités de finance d'entreprise de la branche CB&S ainsi que la division Global Transaction Banking (GTB).

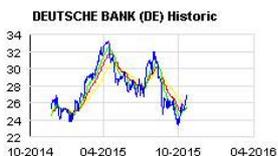
C'est Jeff Urwin, qui co-dirigeait CB&S aux côtés de Colin Fan, qui sera responsable de cette nouvelle structure.

Werner Steinmueller, maintenu à la tête de GTB, succédera de son côté à Stefan Krause en tant que président du conseil de surveillance de Postbank.

'Deutsche Bank a rarement connu une réorganisation fondamentale d'une telle ampleur au cours de son histoire. Cela a nécessité de difficiles décisions', a expliqué Paul Achleitner, le président du conseil de surveillance du groupe.

'Nous voulons créer une banque mieux contrôlée, moins coûteuse et mieux concentrée créant de la valeur à long terme pour les actionnaires et une bonne expérience pour les clients. Cette nouvelle structure et cette équipe de direction sont essentielles pour y parvenir', a ajouté de son côté John Cryan, co-directeur général.

Ces changements semblaient faire l'unanimité lundi matin à la Bourse de Francfort, où le titre Deutsche Bank progressait de 3,4% à 26,8 contre une hausse de 0,8% pour le DAX.



E:ROG - ROCHE HOLDING GENUSS (CH) - CHF

**Roche: des tests de charge virale approuvés par la FDA.** Cercle Finance (19/10/2015)

(CercleFinance.com) - Roche a annoncé lundi que la FDA américaine avait approuvé ses tests Roche de détermination de charge virale et des systèmes cobas 6800/8800.

Il s'agit de tests diagnostiques offrant des temps d'analyse courts en vue d'adapter le traitement des patients souffrant d'une infection chronique par les virus de l'hépatite B ou C.

'Grâce à ces nouveaux systèmes, les laboratoires disposeront d'outils d'analyse moléculaire de routine associant excellence des performances, flexibilité inégalée et automatisation totale', a commenté Roland Diggelmann, le directeur opérationnel de Roche Diagnostics.



# Leleux Press Review

Tuesday 20/10/2015

 <p><b>TOTAL (FR) Historic</b></p>	<p><b>FP - TOTAL (FR) - EUR</b></p> <p><b>Total: cession d'une participation de 15% dans Gina Krog.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (19/10/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Total annonce la cession d'une participation de 15 % dans le champ de Gina Krog situé en Norvège. Le montant de cette cession s'élève à 1,4 milliards NOK.</p> <p>Après la finalisation de la vente, Total gardera un intérêt de 15 % dans le projet aux côtés de Statoil (58,7 %, opérateur), Tellus Petroleum (15 %), PGNIG Upstream International (8 %) et Det norske oljeselskap ASA (3,3 %).</p> <p>Total détient en Norvège des participations dans plus de 97 licences de production dont 31 sont opérées par le Groupe. La filiale Total E&amp;P Norge AS est l'un des plus gros contributeurs à la production du Groupe, avec 242 000 barils équivalent pétrole par jour en 2014.</p> <p><sup>1</sup> A la suite d'une analyse comparative de notre portefeuille mondial d'actifs et en particulier de nos nombreuses opportunités en Norvège, nous avons décidé de poursuivre la cession de nos intérêts dans ce projet après une première vente de 8 % de notre participation en 2014. Cette cession est en ligne avec notre volonté d'optimiser l'allocation du capital du Groupe <sup>1</sup>, a déclaré Arnaud Breuillac, directeur général Exploration-Production.</p>
 <p><b>DANONE (FR) Historic</b></p>	<p><b>BN - DANONE (FR) - EUR</b></p> <p><b>Danone: confirme ses objectifs sur l'exercice 2015.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (19/10/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Le chiffre d'affaires consolidé a progressé de +4,2% en données historiques à 5 641 millions d'euros au 3ème trimestre 2015. Hors effets de variation de la base de comparaison, le chiffre d'affaires a progressé de +4,6%.</p> <p>Le chiffre d'affaires sur 9 mois s'inscrit en croissance de 4,6% en données comparable à 17 033 millions d'euros.</p> <p>Le Pôle Produits Laitiers Frais a enregistré une progression de +0,6% de son chiffre d'affaires au 3ème trimestre 2015 en données comparables. Le Pôle Eaux a généré une progression de +6,8% de son chiffre d'affaires. Le Pôle Nutrition Infantile a généré un chiffre d'affaires en progression de +10,9%.</p> <p>Danone vise pour 2015 une croissance organique de son chiffre d'affaires comprise entre +4% et +5% et une légère progression de sa marge opérationnelle courante. Enfin Danone continuera à travailler à la progression durable de son free cash-flow, sans cependant se donner d'objectif à court terme.</p> <p><sup>1</sup> Dans un environnement que nous anticipons toujours dominé par une volatilité persistante, la priorité du Comité Exécutif et de l'ensemble des équipes de Danone demeure la même : délivrer une croissance profitable tout en renforçant la résilience de notre modèle opérationnel <sup>1</sup> a déclaré Emmanuel Faber, Directeur Général du groupe.</p>

Responsible Editor: Olivier Leleux - Visit our Web site : <http://www.leleux.be> - Customer information: 0800/25511.