Leleux Press Review

Tuesday 13/10/2015

LELEUX ASSOCIATED BROKERS
SOCIETE DE BOURSE
BEURSVENNOOTSCHAP

BEL 20 (Belgium)

Last Price	3420,95	Minimum Price	1046,07 (02/09/1992)	Maximum Price	4759,01 (23/05/2007)

Gainers	5			Losers	15		
ACKERMANS-VAN HAAREN	132,65	▲	+0,91%	DELTA LLOYD	8,21	▼	-2,07%
ELIA SYSTEM OPERATOR	43,68	▲	+0,88%	KBC GROUPE (BE)	54,39	▼	-1,76%
ENGIE	15,24	▲	+0,46%	DELHAIZE GROUP (BE)	81,09	▼	-1,74%

CAC 40 (France)

Last Price	4688,70	Minimum Price	2693,21 (23/09/2011)	Maximum Price	7347,94 (21/10/2009)

Gainers	15			Losers	25		
RENAULT SA	76,95	▲	+2,94%	TECHNIP COFLEXIP (FR	47,55	▼	-5,39%
EDF	17,75	▲	+1,54%	SAFRAN	67,40	▼	-5,07%
SANOFI	87,18	▲	+1,33%	ARCELORMITTAL (NL)	5,76	▼	-3,30%

AEX (Nederland)

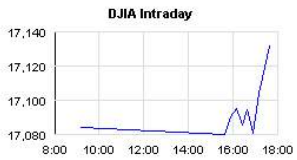
Last Price	440,05	Minimum Price	194,99 (09/03/2009)	Maximum Price	806,41 (21/10/2009)

Gainers	6			Losers	19		
UNILEVER NV CVA	37,84	▲	+1,57%	OCI	23,49	▼	-3,31%
KPN (NL)	3,21	▲	+1,35%	ARCELORMITTAL (NL)	5,76	▼	-3,30%
TNT EXPRESS	6,75	▲	+0,83%	ALTICE	19,65	▼	-3,15%

DAX (Deutschland)

Last Price	10119,83	Minimum Price	438,38 (18/03/2002)	Maximum Price	636497,44 (18/03/2011)

Gainers	13			Losers	17		
RWE AG ST O.N. (DE)	13,40	▲	+9,34%	K+S AG NA O.N. (DE)	24,52	▼	--2,48%
E.ON AG	9,56	▲	+4,95%	HEIDELBERGER ZEMENT	64,69	▼	--2,42%
VOLKSWAGEN AG PRIV (	108,55	▲	+1,82%	LANXESS AG	46,25	▼	--1,79%



Dow Jones Industries (United States)

Last Price	17132,06	Minimum Price	0,20 (21/10/2011)	Maximum Price	19737,03 (02/11/2011)

Gainers	18			Losers	12		
UNITEDHEALTH GROUP	122,51	▲	+2,71%	CATERPILLAR (US)	70,50	▼	-1,12%
VISA INC	74,99	▲	+1,36%	CHEVRON CORP (US)	88,74	▼	-0,92%
NIKE	126,43	▲	+1,19%	DU PONT DE NEMOURS (	55,66	▼	-0,92%

OGES - OAKRIDGE GLOBAL ENERGY SO - USD

Florida Governor Celebrates Oakridge's Expansion Plans to Cr — **Thomson Reuters (12/10/2015)**

Oakridge Global Energy Solutions Recognized for Ushering in New Era in BatteryManufacturing, Creating Local Jobs

PALM BAY, Fla., Oct. 12, 2015 (GLOBE NEWSWIRE) -- Oakridge Global EnergySolutions, Inc. (OTCQB:OGES) recently received impressive accolades from a majorpress conference in which Florida Governor Rick Scott, joined by several localdignitaries and business entrepreneurs, met with members of the Oakridge staffand executive team to celebrate the Company's upcoming expansion plans and theirimpact on the local community.

A photo accompanying this announcement is available at http://www.globenewswire.com/NewsRoom/AttachmentNg/f629f11f-6164-49 5f-aeda-6be0caf30cc4

The event took place on October 6 when Governor Scott, along with Space CoastEconomic Development Commission CEO Lynda Weatherman, City of Palm Bay MayorWilliam Capote, and several other distinguished guests, visited Oakridge's newcorporate headquarters and manufacturing center in Palm Bay to recognize theCompany's expansion and subsequent creation of 1,000 new jobs in the community.This expansion is part of Oakridge's existing and ongoing $270 millioninvestment in its Brevard County lithium ion battery development andmanufacturing facilities.

After his tour of Oakridge's sprawling new 68,718-square-foot facility - anecessary upgrade from the Company's previous 12,500-square-foot facility -Governor Scott addressed the throng of major media outlets from Central Florida,stating, 'Oakridge Global Energy Solutions could have moved their headquartersanywhere in the world and I am proud to announce that they chose to remain inFlorida and create 1,000 new jobs. Growing businesses like Oakridge.createopportunities for Floridians to provide for their families and build greatcareers, and that is why we will work with the Legislature to fully fundEnterprise Florida so more businesses have the opportunity to grow in Florida.'

The Governor personally greeted each Oakridge employee during his visit, andbestowed the prestigious 'Governor's Business Ambassador' Medal to OakridgeExecutive Chairman and CEO, Steve Barber.

'I am excited to receive such a distinction from Governor Scott and his strongbacking for what we are doing at Oakridge on the Space Coast. In Governor Scott,the State of Florida has a great leader committed to job creation, and I knowthat we have made the right decision to continue our growth strategy forOakridge by staying in Florida, especially on the Space Coast and in Palm Bay. Few things matter more to families than well-paying jobs,' he stated afterward.'This celebration today is really about 1,000 Florida families who are now goingto have good jobs in the future for the long term at Oakridge. The 'Governor'sBusiness Ambassador' Medal will hang proudly in my office as we create thosejobs'.

'We really appreciate the support of Governor Scott, Enterprise Florida, the EDCof Florida's Space Coast, and our local partners at the City of Palm Bay,especially Major Capote, as we begin this great expansion. Oakridge is proud tobe a Florida business that offers high quality, 'Made in America' products tocustomers across the world.'

Local leaders also reminded the standing crowd that October is 'ManufacturingMonth.' Florida currently has approximately 321,000 manufacturing employees invarious industries. Bill Johnson, president and CEO of Enterprise Florida,said, 'Oakridge Global Energy Solutions' expansion and creation of 1,000 newjobs is exciting news for our state. As we continue to diversify our economyand market, Florida is the best state for business. Projects like Oakridge aregreat examples of what we can accomplish as a state.'

Oakridge's planned jobs growth and corporate expansion will start immediatelyand continue to roll-out throughout the course of approximately three years.

About Oakridge Global Energy Solutions, Inc.

Oakridge Global Energy Solutions Inc. is a publicly traded company, tradingunder the symbol OGES on the OTCQB with a market capitalization of approximatelyUSD $300,000,000. Oakridge's strategy is to simultaneously deliver innovationand build an industrial scale platform that includes multiple lithium iontechnologies and form factors that are optimized to address four target markets:

* The Freedom Series for stationary and grid storage, telecom backup andliving space power for RVs, trucks and boats; * The Pro Series for motive applications including fleet vehicles, Local AreaElectric Vehicles and Hybrid Electric Vehicles, especially golf cars;* The Patriot Series for specialty applications including Remote ControlCivilian and Military Aerial, Land and Underwater vehicles, including thehobby market; * The Liberty Series for starter motor batteries for motorcycles, jet skis,ski mobiles and boats. Oakridge's technology team is strongly engineering driven, with core capabilities in materials, product design, process control, manufacturingtechnology, quality and safety. The management team is comprised of individualswith long-term experience in both innovative startup companies and largeindustrial entities with worldwide operations in Chemical and Energy relatedsectors. Oakridge maintains its headquarters in the USA where it also hasestablished product development and low volume manufacturing infrastructure. Thecompany plans to expand in the US, EU, and Asia.

Additional information can be accessed on the company's website at www.oakg.net.

Forward-Looking Statement Disclaimer: This press release contains forward-looking statements within the meaning of Section 27A of the Securities Act of1933, as amended, and Section 21E of the Securities Exchange Act of 1934,asamended. In some cases, you can identify forward-looking statements by thefollowing words: 'anticipate,' 'believe,' 'continue,' 'could,' 'estimate,''expect,' 'intend,' 'may,' 'ongoing,' 'plan,' 'potential,' 'predict,' 'project,''should,' 'will,' 'would,' or the negative of these terms or other comparableterminology, although not all forward-looking statement contain these words.Forward-looking statements are not a guarantee of future performance or results,and will not necessarily be accurate ... (truncated) ...

OAKRIDGE GLOBAL ENERGY SO Historic

IML - AFFINE - EUR

Affine: transaction avec le groupe Aviva. — **Cercle Finance (12/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Aviva Investors Real Estate France a acquis auprès d'Affine une plate-forme logistique près de Troyes (Aube) pour le compte d'entités du groupe Aviva, a-t-on appris ce lundi soir.
Construite dans le parc logistique de l'Aube à Buchères, entièrement louée avec un bail longue durée à Eurodif, cette structure a été réalisée par Concerto European Developer, filiale d'Affine jusqu'en décembre 2014.
Livrée en mai 2013, cette plate-forme développe 24.700 mètres carrés avec une extension possible à 30.000 mètres carrés. L'ensemble est notamment composé d'un centre de distribution d'environ 22.900 mètres carrés, intégrant un 'process' automatisé de préparation des commandes.

Dans cette transaction, BNP Paribas Real Estate, JLL et l'étude Haussmann Notaires sont intervenus comme conseil du vendeur. De leur côté, Arthur Lloyd Asset Management, la société Lauzarque et l'étude Uguen/Vidalenc et Associés conseillaient l'acquéreur.

AFFINE Historic

ALORO - OROLIA - EUR

Orolia: dans les petits papiers de la Commission européenne. **Cercle Finance (12/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Orolia a annoncé ce lundi soir à travers sa division McMurdo avoir été sélectionné par la Commission européenne afin de diriger le développement de balises de détresse de nouvelle génération pour le système international de recherche et sauvetage par satellites Cospas-Sarsat.

Ces balises de détresse, qui permettent de sauver en moyenne 6 personnes par jour, équipent les bateaux, les avions ou des personnes évoluant dans des zones isolées, a souligné le spécialiste des applications GPS critiques, dont le projet 'Helios' a été sélectionné dans le cadre de l'appel à projets du programme Horizon 2020 'Research and Innovation Program' de l'Union Européenne.

De 2014 à 2020, ce programme assurera le financement de travaux destinés à favoriser des innovations majeures directement issues des laboratoires de recherche. Il bénéficiera d'une enveloppe de 3,5 millions d'euros pouvant potentiellement être étendu à 5,5 millions d'euros.
En tant que coordinateur du projet, McMurdo recevra en particulier près de 2,4 millions d'euros au cours des 3 prochaines années.

Le contrat, qui sera officilement signé le 1er décembre prochain, porte sur le développement de balises de détresse de nouvelle génération pour l'aviation et la marine. Parmi les améliorations majeures attendues figurent la détection d'alerte quasi instantanée, un positionnement beaucoup plus précis ainsi qu'une voie retour de type SMS indiquant à la balise la bonne réception de son signal de détresse.
McMurdo animera un consortium de sociétés et d'experts métier européens aux compétences reconnues comme Air France, le Centre National d'Etudes Spatiales (CNES), Cobham Aerospace Communications et d'autres sociétés leaders dans leur domaine possédant des expertises uniques en aéronautique, communications par satellite, balises radiofréquences, opérations de sauvetage ou conception de vêtements de protection.

Sous la direction de McMurdo, le consortium Helios sera invité à proposer des solutions reposant sur le système de recherche et sauvetage Cospas-Sarsat de nouvelle génération Meosar, qui simplifiera les opérations de sauvetage en détectant et en repérant avec précision le signal d'une balise de détresse presque instantanément contre plusieurs dizaines de minutes actuellement.

Le programme Meosar est en cours de déploiement dans le monde entier et rentrera progressivement en service opérationnel à partir de 2016.

MERY - MERCIALYS - EUR

Mercialys: +8,1% de revenus locatifs à fin septembre. **Cercle Finance (12/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Les revenus locatifs de Mercialys sont ressortis à 123,8 millions d'euros au 30 septembre, soit une progression de 8,1% en glissement annuel, a-t-on appris ce lundi soir.

Les centres commerciaux de Mercialys continuent à surperformer le secteur en France, à la fois en termes de fréquentation et d'évolution du chiffre d'affaires des commerçants, a souligné la foncière. En cumul à fin août 2015, les chiffres d'affaires des commerçants des centres Mercialys ont ainsi progressé de 4,4%, à comparer avec une hausse de seulement 0,3% pour le marché des centres commerciaux (CNCC).

La fréquentation des centres commerciaux de Mercialys a en outre augmenté une nouvelle fois de 2,4% en cumul à fin août, tandis que la fréquentation globale du marché (CNCC) s'est inscrite en baisse de 0,7% sur la période.

La croissance organique est pour sa part demeurée à un niveau élevé de +3,4% hors indexation à fin septembre, 'démontrant la capacité de Mercialys à renouveler le potentiel de ses actifs, par sa stratégie d'innovation et par leur attractivité renforcée auprès des enseignes', a commenté le PDG Eric Le Gentil, lequel a en outre souligné que 'l'impact positif du déploiement rapide de la nouvelle identité s'est déjà fait sentir favorablement sur la fréquentation'.

'L'objectif d'une progression organique des loyers facturés hors indexation supérieure à 2% sur l'ensemble de l'année 2015 apparait dès lors prudent', a poursuivi le dirigeant, ce qui suppose un résultat annuel supérieur aux estimations initiales.

A l'instar de ce qui a été réalisé en 2014, et sous réserve de l'approbation de son conseil d'administration, Mercialys versera un acompte sur dividende au quatrième trimestre 2015. Le montant et la date de versement de cet acompte seront déterminés en fonction des opérations de cession et d'investissement de l'ensemble de l'année et non du seul premier semestre.

ADP - ADP - EUR

ADP: hausse de 18,5% du trafic en septembre. **Cercle Finance (12/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Le trafic d'Aéroports de Paris est en hausse de 18,5 % avec 8,6 millions de passagers accueillis en septembre 2015 par rapport au mois de septembre 2014.

Le trafic est de 5,9 millions à Paris-Charles de Gaulle (+ 21,1 %) et 2,7 millions à Paris-Orly (+ 13,0 %).

' Rappelons que le trafic de septembre 2014 avait a été fortement impacté (- 10,4 %) par la grève des pilotes d`Air France qui avait entrainé une baisse de fréquentation dans les aéroports parisiens de l'ordre de 60 000 passagers par jour en moyenne durant la deuxième quinzaine du mois '.
Hors impact de la grève, la croissance sur le mois de septembre est estimée à environ 4,1 %.

Depuis le début de l`année, le trafic d'Aéroports de Paris s'inscrit en hausse de 3,9 % avec un total de 73,2 millions de passagers.

' Les récents développements de trafic conduisent le groupe Aéroports de Paris à revoir à la hausse son hypothèse de croissance du trafic à Paris en 2015 par rapport à 2014 : cette dernière, qui était de 2,6 % précédemment, devient 'supérieure ou égale à 3,0 %'.

PSB - PSB INDUSTRIES - EUR

PSB Industries: hausse des ventes au troisième trimestre. **Cercle Finance (12/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Dévoilé ce lundi soir, le chiffre d'affaires du troisième trimestre de PSB Industries s'est établi à 83,2 millions d'euros, soit une hausse de 35,8% en glissement annuel et de 2,8% à taux de change et périmètre constants.

Le segment 'Emballage Cosmétique Parfumerie' a vu ses ventes croître de 19,9% et de 5,3% à périmètre et devises constants à 45,2 millions d'euros. La branche 'Emballage sur mesure' a, elle, généré 13,2 millions d'euros de revenus, en augmentation de 3,1% comparativement au troisième trimestre de l'exercice écoulé.

La division 'Chimie de spécialités' a en revanche accusé un recul de 3,3% de son chiffre d'affaires et de 6,6% à taux de change et périmètre constants à 10,4 millions d'euros.

Enfin, le pôle Santé & Industrie, constitué en mars 2015 (au travers de l'acquisition de Plastibell), a délivré un niveau d'activité solide conforme aux projections (14,4 millions d'euros de revenus). Il a bénéficié du bon positionnement sur les marchés long terme et récurrents, santé et aéronautique qui compensent le ralentissement de certaines activités industrielles à moindre valeur ajoutée, a détaillé PSB Industries, dont le chiffre d'affaires 9 mois s'élève à 251,2 millions d'euros, en progression de 30,8% et de 3,6% à périmètre et change constants.

'Je suis pleinement satisfait de l'orientation de nos métiers qui confirme la dynamique de nos équipes et de nos marchés sur toutes les zones d'implantation du groupe. La qualité de l'activité sur les neuf premiers mois de l'année me permet de confirmer nos objectifs de fin d'année', a déclaré Olivier Salaun, PDG de PSB Industries.

Pour rappel, la société vise notamment un Ebit supérieur à 8% sur l'exercice.

MC - LVMH - EUR

LVMH: hausse de 18% des ventes sur 9 mois à 25,3 MdsE. **Cercle Finance (12/10/2015)**

(CercleFinance.com) - LVMH Moët Hennessy Louis Vuitton réalise des ventes de 25,3 milliards d'euros sur les neuf premiers mois de 2015, en hausse de 18 %. La croissance organique des ventes ressort à 6 % par rapport à la même période de 2014.

La croissance organique des ventes s'inscrit à 7 % au troisième trimestre (contre +9% au 2ème trimestre 2015). ' Le Groupe continue d'enregistrer de fortes progressions en Europe et aux Etats-Unis, et connaît une accélération au Japon ' indique la direction.

L'activité Vins et Spiritueux enregistre une croissance organique de 7 % de ses ventes à 3 129 ME sur les neuf premiers mois de 2015. Elle s'inscrit à 16% au 3ème trimestre 2015 (contre 5% au 2ème trimestre). ' Le cognac Hennessy, dont les volumes sont en hausse de 12%, bénéficie au troisième trimestre d'un fort rebond des expéditions vers la Chine ' précise le groupe.

L'activité Mode & Maroquinerie réalise une croissance organique de 5 % de ses ventes à 8 872 ME. La croissance organique est de 3% au 3ème trimestre (contre 10% au 2ème trimestre). ' Louis Vuitton poursuit sa croissance et continue d'illustrer sa très forte dynamique créative dans toutes ses collections '.

L'activité Parfums & Cosmétiques enregistre une croissance organique de 7 % de ses ventes à 3 261 ME. Le groupe d'activités Montres & Joaillerie enregistre sur les neuf premiers mois de 2015 une croissance organique de 10 % de ses ventes à 2 404 ME.

L'activité Distribution sélective réalise une croissance organique de 5 % de ses ventes à 7 905 ME. ' Sephora poursuit ses gains de parts de marché dans tous ses marchés. La croissance à magasins comparables est particulièrement forte ' annonce le groupe dans son communiqué.

AMEBA - AMOEBA - EUR

Amoeba: rapprochement avec Novochem Water Treatment. **Cercle Finance (12/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Amoeba a annoncé ce lundi après Bourse la signature d'une lettre d'intention en vue d'un accord définitif qui porterait sur la distribution de son produit en coexclusivité par Novochem Water Treatment pour une période de 3 ans et sous réserve de l'autorisation de mise sur le marché (AMM), laquelle pourrait être délivrée en fin d'année prochaine.

La solution Amoeba est un prédateur agissant sur les bactéries qui prolifèrent dans l'eau. 100% naturelle, elle a comme principale caractéristique de ne générer de rejets toxiques ni pour l'homme, ni pour l'environnement. Ainsi, aucun retraitement des eaux n'est nécessaire par les industriels qui feraient le choix de cette technologie alternative de rupture.

Plusieurs industriels comme Häagen-Dazs ou ArcelorMittal ont déjà utilisé, à titre expérimental, le biocide d'Amoeba depuis plus de 6 ans cumulés.

'Nous nous réjouissons de la signature de cette nouvelle lettre d'intention avec Novochem Water Treatment, qui nous permettra de distribuer notre solution sur trois nouveaux territoires : Pays-Bas, Belgique et Luxembourg, et ce dès lors que l'autorisation de mise sur le marché sera délivrée', a souligné Fabrice Plasson, président du directoire d'Amoeba.

RIB - RIBER - EUR

Riber: arrivée d'un nouveau directeur financier. **Cercle Finance (12/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Riber a annoncé ce lundi soir le départ de son directeur administratif et financier Olivier Handschumacher, en poste depuis plus de 6 ans.

Ce dernier quittera ses fonctions à compter du 1er novembre prochain et sera remplacé par Fabrice Arnould, 50 ans.

Le conseil de surveillance a pris acte de ce choix lors de sa réunion du jeudi 8 octobre.

Fabrice Arnould, 50 ans dispose d'une longue expérience dans les domaines de la finance, des ressources humaines ou de l'informatique. Après avoir débuté sa carrière professionnelle chez Pioneer Electronics, il est devenu directeur administratif et financier de Kunick Group en 1997 puis de Ansell Healthcare en 1999. Il a ensuite rejoint le groupe Electrolux dans sa branche Husqvarna AB en 2001, au sein duquel il a occupé des fonctions de direction financière en France et à l'étranger. Depuis 2014, Fabrice Arnould était directeur administratif et financier du Groupe Mertz.

E:BPDG - STE FINANCIERE PR I - CHF

Banque Profil de Gestion SA : Prévisions des résultats au 30 **Thomson Reuters (12/10/2015)**

Banque Profil de Gestion / Banque Profil de Gestion SA : Prévisions des résultats au 30 septembre 2015. Est traité et transmis par NASDAQ OMX Corporate Solutions.L''émetteur est uniquement responsable du contenu de ce communiqué de presse.

Communiqué de presse

Banque Profil de Gestion SA : Prévisions des résultats au 30 septembre 2015

Genève, le 12 octobre 2015 - La Banque Profil de Gestion SA (SIX SwissExchange : BPDG) annonce qu'elle devrait enregistrer des résultats légèrementpositifs pour le 3(ème) trimestre 2015 et, par conséquent, le résultat au 30septembre 2015 divergera des chiffres négatifs que la Banque avait publiés au30 septembre 2014.

Les résultats définitifs seront annoncés au début du mois de novembre aprèsapprobation du Conseil d'administration.

La Banque Profil de Gestion SA (SIX Swiss Exchange : BPDG) est une banque suisseétablie à Genève. Fondée sur des valeurs d'éthique, de détermination et deculture du service, la Banque Profil de Gestion SA est spécialisée dans lagestion de patrimoine avec un point d'appui dans le domaine du Capital Markets.La Banque est dirigée par Mme Silvana Cavanna, Directeur Général.

Pour des renseignements complémentaires, merci de contacter :

Banque Profil de Gestion SA Silvana Cavanna Directeur Général Courriel : investorrelations@bpdg.ch Téléphone : +41 22 818 31 31 www.bpdg.ch

MC - LVMH - EUR

LVMH: 18% INCREASE IN REVENUE FOR THE FIRST NINE MONTHS OF 2 **Thomson Reuters (12/10/2015)**

Paris, 12 October 2015

LVMH Moët Hennessy Louis Vuitton, the world's leading luxury products group,recorded an 18% increase in revenue, reaching EUR25.3 billion, for the first ninemonths of 2015. Organic revenue grew 6% compared to the same period in 2014.

With organic revenue growth of 7% for the third quarter, the trend remainscomparable to that recorded in the first half of the year. The Group continuesto deliver strong growth in Europe and the United States, and is seeing anacceleration in Japan.

Revenue by business group:

+---------- In million euros 9 months 2015 9 months 2014 Change 20 first 9 Report Organ +---------- Wines & Spirits 3 129 2 625 + 19 % +---------- Fashion & Leather Goods 8 872 7 677 + 16 % +---------- Perfumes & Cosmetics 3 261 2 800 + 16 % +---------- Watches & Jewelry 2 404 1 972 + 22 % +---------- Selective Retailing 7 905 6 616 + 19 % +---------- Other activities & eliminations (283) (293) ns +---------- Total 25 288 21 397 + 18 % +----------

* With comparable structure and constant exchange rates.

The Wines & Spirits business group recorded organic revenue growth of 7% in thefirst nine months of 2015 with a notable acceleration in the third quarter.Champagne volumes experienced growth of 5% over the period driven by goodperformance in its main markets. Hennessy cognac, whose volumes increased 12%,benefited in the third quarter from a strong rebound in shipments to China andcontinued excellent momentum in the United States. Other spirits, Glenmorangieand Belvedere, continue to grow rapidly.

The Fashion & Leather Goods business group recorded organic revenue growth of5% for the first nine months of 2015. Louis Vuitton continued its growth anddisplayed strong creative momentum in all of its collections. Leather goods inparticular saw great success with the creativity around Monogram and thecraftsmanship on leather. The store evolution, the opening of the house atAsnières on the same site as Louis Vuitton's historic workshop, marked the thirdquarter. Fendi generated strong revenue growth thanks to the excellentperformance of all its products. Loro Piana continued the qualitativedevelopment of its store network. Céline, Givenchy and Kenzo experiencedsustained revenue growth. Marc Jacobs and Donna Karan continued therepositioning of their collections.

The Perfumes & Cosmetics business group recorded organic revenue growth of 7%for the first nine months of 2015. Parfums Christian Dior continued to benefitfrom the momentum of its iconic fragrances J'Adore, Miss Dior and Dior Homme,and launched, with great success, its new men's fragrance Sauvage. The make-upsegment also contributed to the excellent performance of the brand thanks to itslatest innovation Dior Addict Lipstick. Guerlain was boosted by the growingsuccess of its perfumes and its premium skincare ranges Abeille Royale andOrchidée Impériale. Benefit, Fresh and Make Up For Ever all enjoyed excellentperformance.

The Watches & Jewelry business group recorded organic revenue growth of 10% forthe first nine months of 2015. Bvlgari performed remarkably well driven by allproduct categories and all regions of the world. Hublot grew rapidly andincreased its production capacity with the opening of its second productionfacility in Nyon, Switzerland. TAG Heuer continued the development of its coreoffering. Its new smartwatch, made in partnership with Google and Intel, will beunveiled in November.

The Selective Retailing business group recorded organic revenue growth of 5% forthe first nine months of 2015. DFS continued to navigate an uncertaingeopolitical and currency context in some tourist destinations. Sephoracontinued to gain market share in all its markets. Comparable store revenuegrowth was particularly strong. Online sales are rapidly increasing in allregions, confirming Sephora's leadership in the digital and mobile space.

Outlook In an uncertain economic and financial environment, LVMH will continue itsstrategy focused on innovation and targeted geographic expansion in the mostpromising markets. LVMH will rely on the power of its brands and the talent ofits teams to further extend its global leadership in the luxury market in 2015.

During the quarter and to-date, no events or changes have occurred which couldsignificantly modify the Group's financial structure.

Regulated information related to this press release and presentation isavailable on our internet site www.lvmh.com

APPENDIX

LVMH - Revenue by business group and by quarter

2015 Revenue (Euro millions) ---------- ---------Fashion Watches Other FY 2015 Wines & & Perfumes & & Selective activities & TotalSpirits Leather Cosmetics Jewelry Retailing eliminations Goods ---------- ---------First 992 2 975 1 094 723 2 656 (117) 8 323Quarter

Second 938 2 958 1 065 829 2 635 ... (truncated) ...

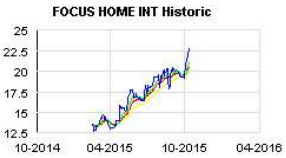
TFI - TF1 - EUR

TF1: remporte le Grand Prix de la Transparence. **Cercle Finance (12/10/2015)**

(CercleFinance.com) - A l'occasion de la 6ème édition des Grands Prix de la Transparence 2015, le groupe TF1 s'est distingué en remportant pour la seconde année consécutive le Grand Prix de la Transparence, toutes catégories.

Les Grands Prix de la Transparence, organisés par la société Labrador, récompensent chaque année la facilité d'accès à l'information réglementée pour toutes les catégories de lecteurs.

' Chaque année, nous essayons d'élever le niveau d'exigence et de transparence de l'information que nous délivrons à nos parties prenantes, nos investisseurs et nos actionnaires. Le fait que ce travail soit reconnu nous encourage à poursuivre dans cette voie ' a déclaré Nonce Paolini, Président directeur général du groupe TF1.



ALFOC - FOCUS HOME INT - EUR

Focus Home Interactive: le vent en poupe au premier semestre **Cercle Finance (12/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Publiés ce lundi après Bourse, les comptes semestriels de Focus Home Interactive ont notamment été marqués par une progression de 48% du bénéfice net part du groupe à 2,7 millions d'euros.

Le bénéfice d'exploitation de l'éditeur français de jeux vidéo affiche pour sa part une hausse de 51% par rapport aux 6 premiers mois de l'exercice écoulé à 4,3 millions d'euros.

Sa marge brute est, elle, en augmentation de 49% à 10,4 millions d'euros tandis que le chiffre d'affaires, tiré notamment par les bonnes ventes de Farming Simulator 15, déjà disponible sur PC et dont la sortie sur consoles en a accéléré la forte progression, est ressorti à 32,9 millions d'euros, soit une croissance de 69%. 'L'activité a également été portée par la sortie de 3 autres jeux : le nouveau Tour de France 2015, qui reste une valeur sûre du catalogue depuis plusieurs années, Cities XXL ainsi que Etherium', a précisé Focus Home Interactive, qui aborde le second semestre avec confiance.

La période sera en effet marquée par la sortie de 4 jeux importants : Blood Bowl 2, Act of Aggression sur PC, Divinity Original Sin sur Consoles et Mordheim : City of the Damned, l'adaptation du célèbre jeu de Games Workshop.

La Focus Week sur Steam, première plate-forme de distribution digitale de jeux vidéo, a de surcroît permis à la société de battre son record historique de ventes avec plus de 500.000 jeux vendus sur la période (du 3 au 7 septembre).
Enfin, Farming Simulator bénéficiera d'une actualité forte sur la fin d'année avec une sortie de l'extension Gold, le lancement de la version Playstation Vita et du volant spécial Farming Simulator.

GENX - GENERIX - EUR

Generix Group poursuit son opération séduction auprès des re — **Thomson Reuters (12/10/2015)**

Generix Group poursuit son opération séduction auprès des revendeurs

pour accélérer la transformation digitale des entreprises

Generix Group lance le dispositif Active Partner Program en France et à l'international pour ses partenaires revendeurs

Paris, le 12 octobre 2015 - Generix Group, éditeur de solutions pour lesécosystèmes industriels, logistiques et commerciaux, met les revendeurs et lescabinets de conseil au coeur de sa stratégie pour accélérer la transformationdigitale des entreprises en France et à l'étranger. Après la création de sadivision Alliances & Channel et la nomination de Laurence Dugué, le groupefrançais poursuit son offensive en lançant l'initiative « Active PartnerProgram » à l'attention des partenaires « revendeurs » de type Var's, SSII etéditeurs.

Pour supporter la transformation digitale des entreprises, Generix Group proposeune nouvelle plate-forme de services dans le cloud couvrant la collecte et ladiffusion des données, l'intégration inter-entreprises ainsi que l'optimisationdes processus via des applications collaboratives.

Une déclinaison PaaS de cette plate-forme est proposée aux revendeurs de GenerixGroup, elle leur permet de réaliser toutes les prestations relatives aux projetsde leurs clients et de proposer rapidement une offre cloud en marque blanche.L'offre PaaS intègre également une console de gouvernance multi-clients, desoutils de notification, surveillance et de facturation client

' En réponse à l'évolution des usages des consommateurs et à la multiplicité deséchanges entre clients et fournisseurs, il est devenu vital pour les acteurséconomiques de disposer de plateformes unifiées, robustes, adaptées à la gestiondes processus complexes, mais également capables d'évoluer avec les besoins etles volumes exponentiels de données à gérer. Qu'il s'agisse de mettre en placeune optimisation des processus inter-entreprises autour du sourcing de produit,de l'approvisionnement, de la supply chain ou de la facturation', analyseChristophe Viry, Director Product Management & Marketing de la gamme GCI chezGenerix Group.

Un dispositif qui met l'usage intelligent des données à la portée des acteurs ducommerce

Concrètement, dans le cadre du dispositif « Active Partner Program », GenerixGroup met à la disposition des partenaires des solutions de collecte,d'intégration et d'automatisation des traitements de données, qu'elles soientinternes ou externes. La donnée n'est plus seulement captée, les partenaires nesont pas seulement connectés, l'objectif de la solution est aussi d'améliorer laperformance des processus par la collaboration inter-entreprises.

Concomitamment au lancement de ce programme, Generix Group recrute despartenaires « revendeurs » à même de détecter, mettre en oeuvre et supporter lesprojets de leurs clients en se basant sur une plateforme unique sur le marché.Ce sont précisément les caractéristiques de cette plateforme et sespotentialités qui ont séduit Eric Felixine, Dirigeant de Corextratrad, une SSIIspécialisée dans le conseil, le développement et l'accompagnement de projetsd'échanges BtoB.

«Nous avons été convaincus par l'offre ouverte et clés en main de Generix Group.Disposer d'une plateforme « prêt à l'emploi » nous a permis de démarrerrapidement de nouveaux projets en nous concentrant sur notre valeur ajoutée touten étant rassurés sur la pérennité, la haute sécurité et la complétude de laplateforme », explique Eric Felixine.

Durant les six prochains mois, Generix Group procédera au recrutement departenaires évoluant sur ses marchés traditionnels (industrie, logistique etcommerce) et dans les secteurs de l'automobile, la banque, l'assurance, la santéet de la fonction publique.

Contacts Presse

Rumeur Publique Generix Group Jean-Christophe Latournerie - Tél. : Carine Brégeon +33 1 55 74 52 00 Responsable Commu Cédric Landu - Tél. : +33 1 55 74 52 31 Tél. : +33 1 77 45 42 39cedric.lan@rumeurpublique.fr cbregeon@generixgroup.comwww.rumeurpublique.fr www.generixgroup.com

A propos de Generix Group

Éditeur de solutions applicatives pour les écosystèmes industriels, logistiqueset commerciaux, Generix Group accompagne ses clients dans la gestion, lamutualisation et l'optimisation de leurs flux. Le bouquet de services GenerixCollaborative Business s'appuie sur une forte expertise métier dans les domainesde la supply chain et du pilotage de la vente cross canal, l'ensemble porté parnos solutions d'intégration EDI, EAI et portails.Avec Auchan, Carrefour, Cdiscount, DHL, Feu Vert, Gefco, Kuehne + Nagel, LeroyMerlin, Louis Vuitton, Metro, Nestlé, Sodiaal, Unilever,... ce sont plus de5000 acteurs internationaux qui ont choisi les solutions « Generix CollaborativeBusiness », établissant Generix Group comme leader européen avec près de 54 MEURde chiffre d'affaires. Pour en savoir plus : www.generixgroup.com

ABI - AB INBEV (BE) - EUR

AB InBev: relèvement de l'offre sur SABMiller. — **Cercle Finance (12/10/2015)**

(CercleFinance.com) - AB InBev a relevé ce lundi son offre sur SABMiller, qui avait éconduit la première proposition du brasseur belge représentant pourtant un total de 68 milliards de livres sterling.

La nouvelle proposition comprend une partie en numéraire de 43,50 livres par action (contre 42,15 livres précédemment) assortie d'une offre optionnelle mixte (en titres et en espèces) disponible pour environ 41% des actions SABMiller.

Dans le cadre de cette offre optionnelle, les actionnaires de SABMiller recevraient 0,483969 action spéciale AB InBev (convertible, à parité, en action ordinaire au terme de cinq années), ainsi que 3,56 livres en espèces.

La proposition en numéraire implique une prime de 48% par rapport au cours de clôture du 14 septembre (dernier jour avant que l'intention de rachat ne 'fuite' dans les médias) contre 44% précédemment, et l'offre optionnelle, une prime de l'ordre de 33%.

HO - THALES / EX THOMSON CSF - EUR

Thales: nouvelles pièces pour le spatial en impression 3D. — **Cercle Finance (12/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Les satellites de télécommunication Koreasat 5A et Koreasat 7, en cours de fabrication chez Thales Alenia Space, embarqueront les plus grandes pièces pour le spatial jamais fabriquées en Europe en fabrication additive (impression 3D).

' Il s'agit des supports d'antenne TM/TC en aluminium, pièces jumelles qui ont été fabriquées dans un même batch par la même machine ' indique le groupe.

L'imprimante 3D utilisée est la Concept Laser Xline 1000R, la plus grande machine à faisceau laser d'Europe appartenant à Poly-Shape, société française partenaire de Thales Alenia Space.

Un support d'antenne de ce type est d'ores et déjà en orbite depuis avril 2015 à bord du satellite de télécommunication TurkmenAlem fabriqué par Thales Alenia Space.

RCO - REMY COINTREAU - EUR

Rémy Cointreau: soutenu par un relèvement d'analyste. **Cercle Finance (12/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Rémy Cointreau s'adjuge 3,4% et surperforme ainsi nettement la tendance à Paris, soutenu par Oddo qui passe à l'achat sur le titre du groupe de spiritueux, avec un objectif de cours fixé à 69 euros.

'Malgré des prévisions toujours prudentes (-9% en organique sur 2015e, stabilité sur 2016), l'incertitude chinoise crée de la valeur grâce au gain de marges brute (145%) entre une vente aujourd'hui (VSOP 9 ans) et celle de demain (XO 15 ans)', indique Oddo.

Il estime que l'Europe est solide en attendant le retour des Russes. 'Nous voyons un bon point d'entrée avec le CA T2 du 16/10 qui pourrait décevoir alors que l'ID du 19/20 pourrait rassurer', indique le bureau d'analyses.

VOW3 - VOLKSWAGEN AG PRIV (DE) - EUR

Volkswagen: la rumeur d'un autre logiciel espion enfle. **Cercle Finance (12/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Véritable 'tsunami' dans le secteur automobile, la tricherie de Volkswagen aux Etats-Unis, au-delà de ses ramifications et ses conséquences financières, devrait continuer de faire parler d'elle. Les autorités américaines mènent en effet des investigations autour d'un deuxième logiciel espion.

A l'instar du premier, qui concernerait un total de 11 millions de véhicules dans le monde, il manipulerait lui aussi les émissions de gaz à effet de serre des véhicules. La finalité demeure évidemment la même: contourner les dispositions environnementales en vigueur.

L'existence de ce programme, qui serait utilisé lors de la phase de démarrage du système de traitement des rejets polluants, a été révélée par le patron de VW aux États-Unis Michael Horn lui-même durant son audition devant le Congrès américain en fin de semaine dernière.

'Le logiciel en question concerne(rait) néanmoins des moteurs diesel sur des modèles qui ne sont pas encore commercialisés', tempèrent cependant les analystes d'Aurel BGC, qui soulignent en outre que 'la procédure d'homologation d'un moteur diesel 2 litres, dont la mise sur le marché était prévue pour l'an prochain, a été retirée aux Etats-Unis' en attendant les résultats des expertises officielles.

Il s'agirait tout de même d'un nouveau caillou dans la chaussure du constructeur automobile allemand, à l'image considérablement écornée depuis l'éclatement du scandale le mois dernier, et objet d'enquêtes dans de nombreux pays autres que les Etats-Unis, l'Allemagne (où 3,6 millions de véhicules équipés d'un moteur 1,6 litre devraient faire l'objet d'une intervention mécanique en Europe, plus coûteuse donc qu'une simple mise à jour du logiciel), la Corée du Sud, la France et l'Italie pour ne citer qu'eux.

La Chine compte elle aussi enquêter, comme l'a indiqué le ministre de l'Environnement, quand bien même Volkswagen a tenu à faire savoir que ses véhicules commercialisés dans le pays via les joint ventures avec FAM et SAIC ne sont pas équipés de logiciel espion...

Les mauvaises nouvelles n'arrivant pas forcément seules, S&P a abaissé ce jour ses notes de crédit court et long terme sur le constructeur automobile allemand de respectivement 'A-1' à 'A-2' et de 'A' à 'A-'. L'agence de notation a notamment pointé 'des défaillances importantes en matière de direction, de gouvernance et de gestion du risque'. Elle s'attend maintenant à ce que le 'skandal' ait un impact négatif sur les volumes et les prix susceptible de porter atteinte à la croissance de l'activité et à la profitabilité du groupe.

Le titre gagne toutefois encore 1% à environ une heure de la clôture.

(G.D.)

E:SAB - SABMILLER (UK) - GBP

SABMiller: AB InBev relève son offre. **Cercle Finance (12/10/2015)**

(CercleFinance.com) - SABMiller prend 0,8% et évolue donc à contre-courant de Londres (-0,7%), alors qu'AB InBev a relevé son offre sur le brasseur, qui avait éconduit la première proposition représentant pourtant un total de 68 milliards de livres sterling.

La nouvelle proposition comprend une partie en numéraire de 43,50 livres par action (contre 42,15 livres précédemment) assortie d'une offre optionnelle mixte (en titres et en espèces) disponible pour environ 41% des actions SABMiller.

Dans le cadre de cette offre optionnelle, les actionnaires de SABMiller recevraient 0,483969 action spéciale AB InBev (convertible, à parité, en action ordinaire au terme de cinq années), ainsi que 3,56 livres en espèces.

La proposition en numéraire implique une prime de 48% par rapport au cours de clôture du 14 septembre (dernier jour avant que l'intention de rachat ne 'fuite' dans les médias) contre 44% précédemment, et l'offre optionnelle, une prime de l'ordre de 33%.

VOW - VOLKSWAGEN (DE) - EUR

Volkswagen: S&P abaisse ses notes de crédit. **Cercle Finance (12/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Après avoir annoncé le 24 septembre dernier avoir placé sous surveillance avec implication négative la note à long terme 'A' de Volkswagen, S&P a abaissé ce jour ses notes de crédit court et long terme sur le constructeur automobile allemand de respectivement 'A-1' à 'A-2' et de 'A' à 'A-'.

Empêtré dans un vaste scandale de tricherie à la pollution aux Etats-Unis, Volkswagen suscite donc une méfiance - et une défiance - croissante auprès de l'une des plus prestigieuses agences de notation.

S&P avait invoqué le mois dernier la charge de 6,5 milliards d'euros que le groupe a inscrite dans ses comptes du troisième trimestre et l'agence, qui a déploré 'des défaillances importantes en matière de direction, de gouvernance et de gestion du risque', s'attend maintenant à ce que le 'skandal' ait un impact négatif sur les volumes et les prices susceptible de porter atteinte à la croissance de l'activité et à la profitabilité du groupe.

D'une façon générale, les risques seraient plus élevés à l'international que sur le marché domestique, alors que de nombreux pays ont déjà dépêché des enquêtes et que la Chine a annoncé son intention de procéder elle aussi à des investigations.

La perspective resteant négative, il est vraisemblable qu'une autre dégradation d'un ou deux crans intervienne dans un futur proche. A noter enfin que les filiales financières de Volkswagen ont elles aussi été dégradées.

ORA - ORANGE (FR) - EUR

Orange: Digital Ventures participe à une levée de fonds. **Cercle Finance (12/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Destinée à sélectionner et à financer de jeunes start-ups aux premières étapes de leur développement, Orange Digital Ventures participe à une levée de fonds de 7 millions d'euros, menée par le fonds Alven Capital, dans la société Wynd, a-t-on appris ce lundi.

Cette start-up française compte parmi ses clients Flunch, Elior ou encore Monceau Fleur. Elle est l'éditrice de la solution SaaS éponyme de commerce connecté, permettant notamment aux commerçants de créer des parcours de vente cross-canaux et de digitaliser leurs points de vente. Ladite solution transforme en profondeur les canaux de vente en couvrant un périmètre global au service de la convergence in-store (caisse, borne, écran de production, smart TPE...) et out-store (plateforme e-commerce, m-commerce, marketplace, drive voiture et vélo etc.), tout en offrant des outils d'amélioration de la productivité, d'augmentation du chiffre d'affaires et de la connaissance client.

Ce tour de financement fait suite à un premier tour de table de 1,8 million d'euros levé par la start-up parisienne en octobre 2014.

'Ce financement va permettre de soutenir la croissance de l'équipe de Wynd et d'accroître la capacité de déploiement en points de vente pour répondre à l'explosion de la demande tant en France qu'à l'international et d'intensifier la transformation du produit vers un usage multi-sectoriel', a souligné Orange dans son communiqué.

Rappelons qu'Orange Digital Ventures, très active ces dernières semaines, avait annoncé mardi dernier sa participation au financement d'Afrostream, un service de vidéo à la demande par abonnement (SVOD) de films et séries afro-américaines, afro-caribéennes et africaines.

CGD - CEGID GROUP - EUR

Cegid: participera au salon Progiciels d'Annecy. **Cercle Finance (12/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Cegid et son partenaire Groupe Althays annoncent leur participation à la vingtième édition du salon Progiciels d'Annecy, qui ouvrira ses portes le 15 octobre prochain.

Ce salon est dédié aux logiciels et à la performance industrielle des entreprises en Rhône-Alpes, et propose plus d'une cinquantaine de conférences et ateliers.

Groupe Althays, parrain de l'évènement, y présentera notamment l'ERP modulaire Yourcegid Y2 qui intègre tous les domaines de gestion de l'entreprise (paie-RH, comptabilité-finance, gestion commerciale, gestion d'affaires).

Il y présentera aussi la solution de gestion dédiée à la production, Yourcegid Manufacturing, qui s'adresse spécifiquement aux professionnels de l'industrie, notamment des secteurs automobile, aéronautique, life-sciences et high-tech.

AREVA - AREVA - EUR

Areva: prépare le transport de déchets nucléaires. **Cercle Finance (12/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Areva annonce qu'un transport de déchets nucléaires depuis la France et à destination de l'Australie, pour le compte d'ANSTO (Agence Australienne des Sciences et Technologies Nucléaires), est en cours de préparation au départ du port de Cherbourg (Manche).

Les déchets seront contenus dans deux emballages dédiés au transport de ces matières. Les deux emballages seront chargés à bord du navire spécialisé ' BBC Shanghaï ' de la compagnie allemande BBC Chartering.

' Le transport satisfait aux règlementations nationales et internationales en vigueur en matière de sûreté et de sécurité ' précise le groupe. ' La compagnie et le bateau utilisés présentent toutes les garanties nécessaires en matière de sécurité et de sûreté '.

Des informations complémentaires seront données le jour du départ du navire.

8GC - GLENCORE INTL PLC (DE) - EUR

Glencore: veut céder deux mines de cuivres. **Cercle Finance (12/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Glencore recule de 3,1% à Londres, alors que le groupe de matières premières a annoncé entamer un processus de cession de ses mines de cuivre de Cobar en Australie et de Lomas Bayas au Chili.

Le groupe indique avoir reçu de nombreuses marques d'intérêts pour ces actifs de la part de divers acquéreurs potentiels, sans préciser de nom, et qu'il ne fera de nouvelle annonce qu'en cas d'accord de vente.

Située dans le centre-ouest de l'Etat australien de Nouvelles-Galles-du-Sud, Cobar produit environ 1,1 million de tonnes de minerai de cuivre et autour de 50.000 tonnes de concentré de cuivre par an.

Localisée dans le désert d'Atacama (nord du Chili), à 120 kilomètres du port d'Antofagasta, le site Lomas Bayas produit environ 75.000 tonnes de cathodes de cuivre par an.

OUTOKUMPU TECHNOLOGY OYJ - EUR

Outotec has been awarded several contracts for renewable ene — **Thomson Reuters (12/10/2015)**

OUTOTEC OYJ PRESS RELEASE OCTOBER 12, 2015 at 4:15 PM Outotec has been awarded several contracts for renewable energy plants in the UKand Canada Outotec has been awarded three technology and service contracts by differentrenewable energy producers in the UK and Canada. Total value of the orders isapproximately EUR 55 million which has been booked in Outotec's 2015 thirdquarter order intake. One of the contracts is for a 55 MW thermal energy plant producing synthetic gasfrom refused-derived-fuel (RDF). Two other plants - 11 and 21 MWe - useOutotec's advanced staged gasification technology with waste heat recovery andgas cleaning trains to produce steam from RDF and waste wood for electricenergy. In addition to engineering and technology licenses, Outotec will deliverthe main process equipment as well as advisory services for installation,commissioning and start-up of the plants.For one of the customers, Outotec also provides comprehensive operation andmaintenance services for the entire energy plant. After two years' preliminarywork including the design process, Outotec's personnel will operate and maintainthe plant for 10 years on a turnkey basis.'Our target is to deliver sustainable technology and life-cycle solutions to ourcustomers. We are extremely pleased with our strong involvement in renewableenergy projects in the UK, where we have already four projects underconstruction. For two of these plants, we have also made long-term operation andmaintenance contracts. Our customers were looking for comprehensive solutionswith guaranteed performance and best return on their investments', says RobinLindahl, President of Metals, Energy & Water business area at Outotec.For further information please contact:OUTOTEC Robin Lindahl, President - Metals, Energy & Water business area Tel. +49 6171 9693 100 Eila Paatela, Director - Corporate Communications Tel. +358 20 529 2004, mobile +358 400 817198 Emails: firstname.lastname@outotec.com DISTRIBUTION: Main media www.outotec.com

TFI - TF1 - EUR

TF1: signature de la Charte Paris Action Climat. — **Cercle Finance (12/10/2015)**

(CercleFinance.com) - TF1 a annoncé avoir signé ce lundi la Charte Paris Action Climat à l'Hôtel de Ville de Paris.

En signant cette charte, le groupe audiovisuel s'engage à inscrire son activité dans les objectifs du 'Plan Climat Energie de Paris' par la maîtrise de ses consommations énergétiques et la diminution de ses rejets de gaz à effet de serre.

Cet engagement s'inscrit dans le prolongement du plan de maîtrise des consommations porté par le groupe depuis 2010, lequel a déjà permis une réduction de 7 % des consommations électriques au sein du siège social basé à Boulogne-Billancourt (Hauts-de-Seine).

EO - FAURECIA (FR) - EUR

Faurecia: va créer une co-entreprise avec Beijing WKW — **Cercle Finance (12/10/2015)**

SAF - SAFRAN - EUR

Safran: Sagem signe un contrat en Suède. — **Cercle Finance (12/10/2015)**

(CercleFinance.com) - A l'issue d'un appel d'offres international, Sagem, filiale du groupe Safran, a signé le chantier naval suédois Saab Kockums un important contrat portant sur l'acquisition des mâts optroniques destinés à quatre sous-marins de la marine suédoise, a-t-on appris ce lundi en début d'après-midi.

Ce programme prévoit l'équipement de 2 sous-marins de future génération de la classe A26 et de 2 bâtiments de la classe Gotland déjà en service, chaque unité recevant un mât optronique de veille (MOV) de type Sagem Series 30. Ce contrat comprend également les fournitures logistiques initiales.

'Le choix de Saab Kockums pour le mât optronique de veille de Sagem a été motivé par la très haute performance de ses capteurs optroniques, son intégration aisée au système de combat des bâtiments, et une interface homme-machine permettant d'exploiter de façon optimale ses fonctions d'imagerie de haute définition', a expliqué Safran.

Conçus à Massy (Essonne) puis intégrés sur le site de Dijon (Côte-d'Or), les caméras infrarouges étant produites dans celui de Poitiers (Vienne), les mâts optroniques de Sagem se caractérisent par leur compacité et par une architecture multi-capteurs très intégrée, tout en répondant aux exigences les plus sévères de furtivité. Ceux destinés à la marine royale suédoise sont issus de la famille de mâts Série 30 que Sagem développe et produit pour les sous-marins Scorpène de DCNS et pour les futurs sous-marins nucléaires d'attaque de la classe Suffren de la Marine nationale (programme Barracuda).

BNP - BNP PARIBAS (FR) - EUR

BNP Paribas: REIM acquiert le centre commercial Grand Maine. — **Cercle Finance (12/10/2015)**

(CercleFinance.com) - L'OPCI SPF2, géré par BNP Paribas REIM France, a acquis le centre commercial Grand Maine, à Angers (Maine-et-Loire), a-t-on appris ce lundi.

Ce centre commercial a ouvert au public en 1983, au sein d'un nouveau quartier baptisé le Lac de Maine, en référence au vaste plan d'eau présent à proximité. Il a bénéficié d'une rénovation majeure en 2013 et est occupé à 95 %, accueillant notamment des enseignes de renommées nationales, sur 9.600 mètres carrés de surface commerciale utile.
Dans cette transaction, le vendeur, Hammerson France, était conseillé par l'Etude Wargny-Katz et par JLL. L'acquéreur, l'OPCI géré par BNP Paribas REIM France, était quant à lui conseillé par l'Etude Thibierge.

MLDRV - DRONE VOLT - EUR

Drone Volt: CA plus que doublé sur neuf mois. **Cercle Finance (12/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Drone Volt annonce pour son troisième trimestre 2015 un chiffre d'affaires record de 967.000 euros contre 501.000 euros sur la même période en 2014. Sur les neuf premiers mois de l'année, il accumule 2,43 millions d'euros de chiffre d'affaires, soit plus du double du volume de facturations sur la même période de 2014 (+110%).

'Cette solide dynamique commerciale est le fruit du succès du positionnement de Drone Volt qui permet de surperformer la croissance du marché français des drones professionnels (estimée à +70% par an selon Xerfi)', commente la société, qui se dit confortée dans ses choix stratégiques et le renforcement de ses équipes R&D et commerciales.

Un plan de recrutement ambitieux, notamment centré sur les jeunes talents (écoles d'ingénieurs, écoles de commerce), est d'ailleurs en place pour 2015 et 2016.

Drone Volt compte maintenir une forte dynamique de croissance sur les prochains trimestres grâce à l'enrichissement de son offre 'by Drone Volt' d'engins conçus par la société pour répondre aux attentes de secteurs clés (agriculture et défense notamment).

Elle sera ainsi présente sur plusieurs salons professionnels au cours des prochains mois (BATIMAT, SATIS, UGS, etc.) afin de poursuivre son offensive commerciale auprès des professionnels.

ALTA - ALTAREA - EUR

Altarea Cogedim: charte environnementale avec Paris. **Cercle Finance (12/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Altarea Cogedim annonce avoir signé une charte partenariale avec la Ville de Paris, qui engage le groupe immobilier sur des objectifs quantifiés et mesurables de réduction de gaz à effet de serre et de consommation énergétique d'ici à 2020.

Sur son patrimoine de centre commercial, il vise -50% d'émissions de gaz à effet de serre (émissions liées à la consommation d'énergie) et -40% de consommation d'énergie d'ici à 2020 par rapport à 2010.

Sur ses nouveaux projets immobiliers tertiaires à Paris dès maintenant, il prévoit une amélioration des performances énergétiques par rapport à la réglementation thermique d'au moins 40% pour les projets neufs et d'au moins 50% pour les projets rénovés, ainsi que la réalisation d'un bilan carbone sur chaque opération.

Sur ses nouveaux projets immobiliers de logements à Paris dès maintenant, il vise une amélioration des performances énergétiques par rapport à la réglementation thermique d'au moins 10% pour les projets neufs.

Par cet engagement, Altarea Cogedim entend accroître les qualités environnementales de ses projets et de son patrimoine immobilier. Enfin, cette charte l'engage pour la maîtrise de son empreinte environnementale globale et pour une réduction de sa dépendance au carbone sur l'ensemble de ses métiers.

EOAN - E.ON AG - EUR

E.ON: gonflé à bloc après des tests de résistance fructueux. **Cercle Finance (12/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Séance historique pour E.ON (+7,5%) l'un des 2 mastodontes allemands de l'énergie avec RWE (+11,4%). Tous 2 soutiennent largement le Dax et signent, de très loin, ses 2 plus fortes hausses ce lundi.

Il s'agit de la meilleure performance boursière des 2 groupes depuis fin 2008. Malmenés des points de vue financier et boursier depuis l'annonce en 2011, peu après l'accident de Fukushima (Japon), de l'abandon définitif du nucléaire outre-Rhin à l'horizon 2022, une décision largement motivée à l'époque par des considérations politiques (les 'Grünen' étaient particulièrement bien orientés auprès des électeurs) et par la défiance historique de l'opinion allemande envers l'atome civil, E.ON et RWE ont officiellement satisfait à des tests de résistance aussi attendus que redoutés.

Dévoilés par le ministère de l'Economie ce week-end, les résultats de ceux-ci ont en effet conclu que les 38,3 milliards d'euros mis de côté par les 4 opérateurs des réacteurs nucléaires allemands - en incluant également EnBW et le Suédois Vattenfall - seront suffisants à couvrir leurs coûts.

De quoi envisager le rebond d'un secteur chahuté ces derniers mois, dans un contexte de baisse des prix de l'électricité et de primeur étatique accordée aux technologies vertes ainsi qu'aux centrales à charbon, par-delà leurs rejets accrus de gaz à effet de serre...

RWE - RWE AG ST O.N. (DE) - EUR

RWE: le risque d'augmentation de capital est écarté. **Cercle Finance (12/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Séance historique pour RWE (+10,9%), l'un des 2 mastodontes allemands de l'énergie avec E.ON (+8,3%). Tous 2 soutiennent largement le Dax et signent, de très loin, ses 2 plus fortes hausses ce lundi.

Il s'agit de la meilleure performance boursière des 2 groupes depuis fin 2008. Malmenés des points de vue financier et boursier depuis l'annonce en 2011, peu après l'accident de Fukushima (Japon), de l'abandon définitif du nucléaire outre-Rhin à l'horizon 2022, une décision largement motivée à l'époque par des considérations politiques (les 'Grünen' étaient particulièrement bien orientés auprès des électeurs) et par la défiance historique de l'opinion allemande envers l'atome civil, E.ON et RWE ont officiellement satisfait à des tests de résistance aussi attendus que redoutés.

Dévoilés par le ministère de l'Economie ce week-end, les résultats de ceux-ci ont en effet conclu que les 38,3 milliards d'euros mis de côté par les 4 opérateurs des réacteurs nucléaires allemands - en incluant également EnBW et le Suédois Vattenfall - seront suffisants à couvrir leurs coûts.

De quoi envisager le rebond d'un secteur chahuté ces derniers mois, dans un contexte de baisse des prix de l'électricité et de primeur étatique accordée aux technologies vertes ainsi qu'aux centrales à charbon, par-delà leurs rejets accrus de gaz à effet de serre...

ALO - ALSTOM - EUR

Alstom: livre le 1er transformateur de Champa-Kurukshetra. **Cercle Finance (12/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Alstom annonce avoir livré le premier transformateur de puissance HVDC 800 kV dans le cadre de la Phase 1 du projet de liaison UHVDC Champa-Kurukshetra, en Inde.

L'objectif du projet est de relier la centrale située près de Champa, dans le centre de l'Inde, à Kurukshetra, au Nord du pays. Une ligne de 1 365 km doit permettre de transporter efficacement l'énergie.

' Ce transformateur de puissance est le premier d'une série de neuf transformateurs prévus dans cadre de ce projet, tous fabriqués dans le plus grand site indien de production et d'essais de transformateurs d'Alstom ' indique le groupe.
Le deuxième transformateur est attendu à Champa en décembre 2015.

' Ces immenses transformateurs vont considérablement améliorer la connectivité du réseau en assurant un transfert de puissance électrique homogène entre 5 régions d'Inde ' a déclaré Patrick Plas, Senior Vice-Président de Grid Power Electronics and Automation chez Alstom Grid.

Alstom assure la gestion globale du projet, les études, la conception, l'ingénierie, la formation, la fabrication, les travaux de construction sur site, le montage sur site, les essais et la mise en service.

BMW - BMW AG (DE) - EUR

BMW: forte hausse des ventes en septembre. **Cercle Finance (12/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Le groupe BMW a écoulé 215.413 véhicules (BMW, MINI et Rolls-Royce) le mois dernier, soit une progression de 7,8% par rapport à septembre 2014.

Les ventes de BMW ont en particulier crû de 7,7%, donc en ligne avec la performance globale du constructeur munichois, à 180.475 unités.

Depuis le début de l'année, ce dernier a en outre vendu 1.644.810 voitures, ce qui représente une augmentation de 7,5% par rapport aux 9 premiers mois de l'année passée, dont 1.395.780 BMW (+5,8%).

A noter enfin que les achats de MINI ont grimpé de 18,7% sur cette période pour atteindre 246.426 exemplaires.

Le titre BMW enregistre une hausse de 2,2% ce lundi à Francfort.

ALO - ALSTOM - EUR

Alstom: va fournir les rames du tramway de Nice **Cercle Finance (12/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Alstom Transport va fournir les rames de la future ligne de tramway de Nice.

Le montant du marché est de 91 millions d'euros pour la fourniture de 19 rames de tramway Citadis X05. Cette commande est assortie d'options pour 3 à 18 rames supplémentaires.

Les Citadis X05 d'Alstom circuleront sur les nouvelles lignes 2 et 3 du réseau de la Métropole Nice Côte d'Azur, alors qu'Alstom avait déjà équipé en 2007 la ligne 1.

Cette nouvelle ligne de tramway porte sur l'absence de Ligne Aérienne de Contact (LAC) sur l'ensemble de la partie en surface du tracé et une alimentation ponctuelle en station.

Cette exigence répond à la volonté d'intégrer la nouvelle ligne de tramway dans le paysage urbain tout en préservant l'architecture de la Ville. La livraison des premières rames est prévue à l'été 2017 pour une mise en service en 2018 sur la ligne Ouest-Est.

' Nous avons proposé nos dernières solutions, basées sur des systèmes éprouvés, afin que les tramways des lignes 2 et 3 soient à l'image des ambitions de la Métropole : innovants, uniques, intégrés harmonieusement dans leur environnement et référence en matière de mobilité durable. Avec plus de 2000 Citadis vendus dans le monde et des solutions de tramway sans caténaire ayant parcouru plus de 20 millions de kilomètres, nous offrons à la Métropole des garanties solides de fiabilité et de durabilité' a indiqué Jacques Beltran, Vice-Président Marketing et Ventes d'Alstom Transport France.

AI - AIR LIQUIDE (FR) - EUR

Air Liquide: signe un nouveau contrat en Chine. **Cercle Finance (12/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Air Liquide annonce la signature d'un nouveau contrat avec Yan'an Energy and Chemical Co., filiale de Yanchang Petroleum Group. Il s'agit de l'une des quatre principales entreprises chinoises d'exploration et de production de pétrole et de gaz naturel, et de raffinage.

Air Liquide investira environ 80 millions d'euros dans deux unités de pointe de séparation des gaz de l'air (ASU), d'une capacité totale de 2 800 tonnes d'oxygène par jour.

Les nouvelles ASU fourniront des gaz de l'air, dont de l'oxygène et de l'azote, pour l'usine de produits chimiques de Yan'an Energy and Chemical qui produira chaque année 600 000 tonnes d'oléfines.

' Cette collaboration stratégique démontre notre capacité à fournir des solutions innovantes au service d'une meilleure efficacité énergétique. Le projet conforte également notre engagement à investir dans l'Ouest de la Chine ' a déclaré François Venet, Directeur de la Zone Asie-Pacifique et membre du Comité Exécutif du groupe Air Liquide.

' Avec ce partenariat, nous avons l'ambition de contribuer au développement économique du district de Fuxian et, plus globalement, de la province de Shaanxi ' a indiqué Wang Jiaxin, Président et Directeur Général de Yan'an Energy and Chemical Co.

E:ROG - ROCHE HOLDING GENUSS (CH) - CHF

Roche: contrat aux Pays-Bas pour le dépistage du HPV. **Cercle Finance (12/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Roche a annoncé avoir remporté un contrat de cinq ans avec l'Institut national de la santé publique et de l'environnement (RIVM) des Pays-Bas portant sur l'utilisation du test cobas HPV pour le dépistage primaire de première ligne dans le cadre du programme national de dépistage du cancer du col de l'utérus, qui devrait débuter au second semestre 2016.

Le groupe de santé suisse précise que cette décision conclut un vaste processus d'appel d'offres public dans lequel des fournisseurs de produits diagnostiques ont été évalués sur leur capacité à répondre à des critères de performance, de qualité et de prix.

L'utilisation du test HPV comme test primaire repose sur des données scientifiques indiquant qu'il offre une amélioration significative par rapport au dépistage cytologique plus classique du test de Papanicolaou, du fait de sa capacité à détecter un plus grand nombre de lésions précancéreuses.

Le programme néerlandais reposant sur le HPV prévoit un intervalle plus long entre les visites de dépistage de routine, ainsi que la possibilité pour les femmes de prélever elles-mêmes leur échantillon pour l'analyse. Pour répondre aux exigences de ce programme, seuls les tests HPV appliquant à l'ADN la technologie de la PCR ont été pris en compte dans l'appel d'offres.

'Nous sommes convaincus que des pays, partout dans le monde, considéreront les Pays-Bas comme un modèle potentiel quant à la meilleure façon d'instituer un dépistage primaire du HPV en vue de prévenir le cancer du col de l'utérus', commente Roland Diggelmann, chief operating officer de la division Roche Diagnostics.

GTO - GEMALTO N.V. - EUR

Gemalto: nombre de contacts protégés par le Cloud-backup. **Cercle Finance (12/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Gemalto annonce que grâce à sa solution LinqUs Cloud Backup, plus de trois milliards de contacts téléphoniques sont aujourd'hui sauvegardés pour la seule région Moyen-Orient et Afrique.

Cette solution leader sur le marché est actuellement déployée par 22 opérateurs de réseau mobile différents dans la région, dont 90 % ont opté pour le service en mode SaaS intégralement géré par Gemalto.

Les abonnés n'ont plus à s'inquiéter de perdre les coordonnées de leurs amis, de leur famille ou de leurs contacts professionnels en cas de perte ou de vol de leur téléphone.

' Nos solutions de sauvegarde sur le cloud sont les plus utilisées dans la région, ' déclare Eric Claudel, président de la région Afrique et Moyen-Orient chez Gemalto. ' Dans la région, 9 de nos clients sur 10 choisissent la solution de service géré par Gemalto, ce qui confirme que nous sommes de plus en plus reconnus en tant que partenaire stratégique, capable de soutenir des plans de développement commercial particulièrement dynamiques '.

La suite de solutions LinqUs Personal Cloud permet aux opérateurs de réseau mobile (ORM) d'accroître le niveau d'engagement de leur clientèle et de renforcer leur fidélité vis-à-vis de la marque en leur offrant un service à valeur ajoutée, fiable et sur lequel les utilisateurs peuvent compter.

E:LHN - LAGFARGEHOLCIM LTD (CH) - CHF

LafargeHolcim: a nommé un nouveau Directeur Financier. **Cercle Finance (12/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Ron Wirahadiraksa est nommé Directeur Financier et membre du Comité Exécutif de LafargeHolcim. Il est actuellement Vice-Président Exécutif et Directeur financier de Philips. Après avoir occupé différentes positions aux Pays-Bas, en Grèce, en Malaisie et aux Etats-Unis, Ron a rejoint, en 1999, LG. Philips LCD en Corée du Sud.

En tant que Président et Directeur financier, il a alors partagé la direction opérationnelle avec le Directeur général coréen. En 2008, il est devenu Directeur financier de Philips Healthcare puis, en 2011, du Groupe Philips, où il a joué un rôle primordial dans la transformation de la société.

' Ron est un directeur financier expérimenté et très qualifié, avec une expérience multiculturelle. Il a acquis une grande expérience dans la transformation des modèles opérationnels, l'amélioration de la performance et la promotion de la création de valeur au premier plan des préoccupations de l'entreprise. ' a déclaré Eric Olsen, Directeur général de LafargeHolcim.

GTO - GEMALTO N.V. - EUR

Mobiele netwerkoperators in het Midden-Oosten en Afrika bes **Thomson Reuters (12/10/2015)**

Amsterdam, 7 oktober 2015 - Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO), de wereldleiderin digitale beveiliging, maakte vandaag bekend dat alleen al in de regio Midden-Oosten en Afrika meer dan drie miljard contactpersonen in mobiele telefoonsworden opgeslagen via Gemalto's LinqUs Cloud Backup solution. Dezetoonaangevende oplossing in de markt wordt momenteel gebruikt door 22verschillende mobiele netwerkoperators in de regio, van wie 90% heeft gekozenvoor de volledige service in SaaS-modus. De abonnees die in de afgelopen 24maanden in aantal zijn verdubbeld tot 40 miljoen, hoeven zich niet langer zorgente maken over het verliezen van de contactgegevens van vrienden, familie ofzakelijke relaties na verlies of diefstal van hun telefoon.

'Onze back-upoplossingen in de cloud zijn de nummer één in de regio,' aldus EricClaudel, President voor Gemalto Afrika en Midden-Oosten. 'De combinatie van eenbewezen oplossing met onze uitgebreide ervaring in het beheren van platformsnamens klanten, houdt in dat we de best practices en expertise in huis hebben omsnel te kunnen repliceren en delen. Met 9 van de 10 klanten in de regio diekiezen voor een door Gemalto uitgevoerde service-oplossing is het duidelijk datwij steeds meer worden erkend als strategische partner die vooral dynamischebedrijfsontwikkelingsplannen kan ondersteunen.'

De populariteit van Gemalto's LinqUs Cloud Backup solution geeft aan hoeveelwaarde deze essentiële bescherming biedt voor de moderne verbonden levensstijlvan gebruikers. De oplossing wordt aangeboden door mobiele netwerkoperators, isbekend en vertrouwd bij abonnees, en werkt op elk type gsm of smartphone,ongeacht of de contactpersonen worden opgeslagen op het toestel of op de SIM-card. Voor de eindgebruikers is het opslaan en ophalen van contactpersonen eenuitermate simpele en naadloze stap die zorgeloos gebruik waarborgt.

LinqUs Cloud Backup solution is toegankelijk voor alle abonnees. Het maakt eeneinde aan de dramatische terugval in telefoonverkeer wanneer gebruikers hun heleadresboek opnieuw moeten instellen bij een nieuwe telefoon. Het beschermen enherstellen van contactpersonen versterkt ook de band tussen de mobielenetwerkoperator en de abonnee. Bij het inzetten van LinqUs Cloud Backup solutionkunnen mobiele operators kiezen voor een platform op locatie, of kiezen voor eenvolledig gehoste service in de cloud met een vergelijkbaar niveau aantoonaangevende beveiliging en flexibiliteit.

LinqUs Cloud Backup solution maakt deel uit van Gemalto's white-label pakket aanoplossingen, LinqUs Personal Cloud, dat zich richt op de drie belangrijkstebehoeften van consumenten op het gebied van mobiele telefonie:gegevensbescherming, apparaatbescherming en gezinsbescherming. Met het LinqUsPersonal Cloud-pakket aan oplossingen kunnen mobiele netwerkoperators (MNO's) debetrokkenheid van de klant vergroten en hun merkloyaliteit verhogen door eenservice met meerwaarde te bieden waar gebruikers echt op kunnen vertrouwen.

Over Gemalto

Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO) is de wereldleider in digitale beveiligingmet een jaaromzet in 2014 van EUR 2,5 miljard en met gerenommeerde klanten in meerdan 180 landen.

Gemalto helpt mensen elkaar te vertrouwen in een steeds meer verbonden digitalewereld. Miljarden mensen wereldwijd willen een betere levensstijl, slimmerewoonomgevingen en de vrijheid om - altijd en overal - te communiceren, tewinkelen, te reizen, te bankieren, zich te vermaken en te werken op een prettigeen veilige manier. In deze snel veranderende mobiele en digitale omgevingstellen wij bedrijven en overheden in staat een ruim assortiment van veilige engemakkelijke diensten aan te bieden door financiële transacties, mobieledienSten, openbare en privéclouds, eHealthcare-systemen, toegang toteGovernment-diensten, het internet-der-dingen en ticketsystemen voor hetopenbaar vervoer te beveiligen.

Gemalto's unieke technologieportefeuille - van geavanceerde cryptografischesoftware in een verscheidenheid van vertrouwde voorwerpen tot zeer solide enschaalbare back-officeplatformen voor authenticatie, versleuteling en beheer vandigitale referenties - wordt u aangeboden door onze teams van wereldklasse. Onze14.000 werknemers zijn actief in 99 kantoren, 34 personaliserings- engegevenscentra, en 24 centra voor onderzoek en ontwikkeling naar software,verspreid over 46 landen. Voor meer informatie zie www.gemalto.com, www.justaskgemalto.com,blog.gemalto.com of volg @gemalto op Twitter.

Media-contactpersonen van Gemalto:

Philippe Benitez Peggy Edoire Vivian LiangNoord-Amerika Europa en GOS (Groot-China) +1 512 257 3869 +33 4 42 36 45 40 +86 1059373 philippe.benitez@gemalto.com peggy.edoire@gemalto.com vivian.liang@gemalto.com

Ernesto Haikewitsch Kristel Teyras Pierre LelievreLatijns-Amerika Midden-Oosten en Afrika Azië en regio Stille Oceaan +55 11 5105 9220 +33 1 55 01 57 89 +65 6317 38 ernesto.haikewitsch@gemalto.com kristel.teyras@gemalto.com pierre.lelievre@gemalto.com

De tekst van deze mededeling is een vertaling en mag geenszins als officieelworden beschouwd. De enige rechtsgeldige versie van de mededeling is die in deoriginele taal, het Engels, die dus voorrang heeft in geval van verschillen metde vertaling.