

# Leleux Press Review

Friday 13/11/2015



<p><b>B20 Intraday</b></p>	<p style="text-align: center;"><b>BEL 20 (Belgium)</b></p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td><b>3609,24</b></td> <td>Minimum Price</td> <td><b>1046,07 (02/09/1992)</b></td> <td>Maximum Price</td> <td><b>4759,01 (23/05/2007)</b></td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td colspan="2" style="text-align: center;">2</td> <td>Losers</td> <td colspan="2" style="text-align: center;">18</td> </tr> <tr> <td>ENGIE</td> <td>16,11 ▲</td> <td>+1,51%</td> <td>SOLVAY (BE)</td> <td>100,75 ▼</td> <td>-3,07%</td> </tr> <tr> <td>AB INBEV (BE)</td> <td>112,40 ▲</td> <td>+0,35%</td> <td>UCB (BE)</td> <td>79,41 ▼</td> <td>-2,28%</td> </tr> <tr> <td></td> <td></td> <td></td> <td>BPOST</td> <td>22,98 ▼</td> <td>-2,04%</td> </tr> </table>	Last Price	<b>3609,24</b>	Minimum Price	<b>1046,07 (02/09/1992)</b>	Maximum Price	<b>4759,01 (23/05/2007)</b>	Gainers	2		Losers	18		ENGIE	16,11 ▲	+1,51%	SOLVAY (BE)	100,75 ▼	-3,07%	AB INBEV (BE)	112,40 ▲	+0,35%	UCB (BE)	79,41 ▼	-2,28%				BPOST	22,98 ▼	-2,04%
Last Price	<b>3609,24</b>	Minimum Price	<b>1046,07 (02/09/1992)</b>	Maximum Price	<b>4759,01 (23/05/2007)</b>																										
Gainers	2		Losers	18																											
ENGIE	16,11 ▲	+1,51%	SOLVAY (BE)	100,75 ▼	-3,07%																										
AB INBEV (BE)	112,40 ▲	+0,35%	UCB (BE)	79,41 ▼	-2,28%																										
			BPOST	22,98 ▼	-2,04%																										
<p><b>CAC Intraday</b></p>	<p style="text-align: center;"><b>CAC 40 (France)</b></p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td><b>4856,65</b></td> <td>Minimum Price</td> <td><b>2693,21 (23/09/2011)</b></td> <td>Maximum Price</td> <td><b>7347,94 (21/10/2009)</b></td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td colspan="2" style="text-align: center;">2</td> <td>Losers</td> <td colspan="2" style="text-align: center;">38</td> </tr> <tr> <td>ENGIE</td> <td>16,11 ▲</td> <td>+1,51%</td> <td>ARCELORMITTAL (NL)</td> <td>4,61 ▼</td> <td>-6,23%</td> </tr> <tr> <td>CAP GEMINI (FR)</td> <td>81,66 ▲</td> <td>+0,02%</td> <td>AIRBUS GROUP</td> <td>64,06 ▼</td> <td>-3,74%</td> </tr> <tr> <td></td> <td></td> <td></td> <td>SAFRAN</td> <td>68,00 ▼</td> <td>-3,45%</td> </tr> </table>	Last Price	<b>4856,65</b>	Minimum Price	<b>2693,21 (23/09/2011)</b>	Maximum Price	<b>7347,94 (21/10/2009)</b>	Gainers	2		Losers	38		ENGIE	16,11 ▲	+1,51%	ARCELORMITTAL (NL)	4,61 ▼	-6,23%	CAP GEMINI (FR)	81,66 ▲	+0,02%	AIRBUS GROUP	64,06 ▼	-3,74%				SAFRAN	68,00 ▼	-3,45%
Last Price	<b>4856,65</b>	Minimum Price	<b>2693,21 (23/09/2011)</b>	Maximum Price	<b>7347,94 (21/10/2009)</b>																										
Gainers	2		Losers	38																											
ENGIE	16,11 ▲	+1,51%	ARCELORMITTAL (NL)	4,61 ▼	-6,23%																										
CAP GEMINI (FR)	81,66 ▲	+0,02%	AIRBUS GROUP	64,06 ▼	-3,74%																										
			SAFRAN	68,00 ▼	-3,45%																										
<p><b>AEX Intraday</b></p>	<p style="text-align: center;"><b>AEX (Nederland)</b></p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td><b>459,85</b></td> <td>Minimum Price</td> <td><b>194,99 (09/03/2009)</b></td> <td>Maximum Price</td> <td><b>806,41 (21/10/2009)</b></td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td colspan="2" style="text-align: center;">2</td> <td>Losers</td> <td colspan="2" style="text-align: center;">23</td> </tr> <tr> <td>RANDSTAD (NL)</td> <td>54,03 ▲</td> <td>+0,14%</td> <td>AEGON NV (NL)</td> <td>5,10 ▼</td> <td>-11,08%</td> </tr> <tr> <td>TNT EXPRESS</td> <td>7,67 ▲</td> <td>+0,00%</td> <td>ARCELORMITTAL (NL)</td> <td>4,61 ▼</td> <td>-6,23%</td> </tr> <tr> <td></td> <td></td> <td></td> <td>ALTICE</td> <td>15,76 ▼</td> <td>-3,84%</td> </tr> </table>	Last Price	<b>459,85</b>	Minimum Price	<b>194,99 (09/03/2009)</b>	Maximum Price	<b>806,41 (21/10/2009)</b>	Gainers	2		Losers	23		RANDSTAD (NL)	54,03 ▲	+0,14%	AEGON NV (NL)	5,10 ▼	-11,08%	TNT EXPRESS	7,67 ▲	+0,00%	ARCELORMITTAL (NL)	4,61 ▼	-6,23%				ALTICE	15,76 ▼	-3,84%
Last Price	<b>459,85</b>	Minimum Price	<b>194,99 (09/03/2009)</b>	Maximum Price	<b>806,41 (21/10/2009)</b>																										
Gainers	2		Losers	23																											
RANDSTAD (NL)	54,03 ▲	+0,14%	AEGON NV (NL)	5,10 ▼	-11,08%																										
TNT EXPRESS	7,67 ▲	+0,00%	ARCELORMITTAL (NL)	4,61 ▼	-6,23%																										
			ALTICE	15,76 ▼	-3,84%																										
<p><b>DAX Intraday</b></p>	<p style="text-align: center;"><b>DAX (Deutschland)</b></p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td><b>10782,63</b></td> <td>Minimum Price</td> <td><b>438,38 (18/03/2002)</b></td> <td>Maximum Price</td> <td><b>636497,44 (18/03/2011)</b></td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td colspan="2" style="text-align: center;">13</td> <td>Losers</td> <td colspan="2" style="text-align: center;">17</td> </tr> <tr> <td>HENKEL KGAA (DE)</td> <td>102,50 ▲</td> <td>+7,17%</td> <td>RWE AG ST O.N. (DE)</td> <td>11,27 ▼</td> <td>-8,96%</td> </tr> <tr> <td>MERCK (DE)</td> <td>92,41 ▲</td> <td>+3,06%</td> <td>K+S AG NA O.N. (DE)</td> <td>23,26 ▼</td> <td>-5,77%</td> </tr> <tr> <td>SIEMENS (DE)</td> <td>93,95 ▲</td> <td>+2,25%</td> <td>DEUTSCHE POST (DE)</td> <td>25,89 ▼</td> <td>-4,30%</td> </tr> </table>	Last Price	<b>10782,63</b>	Minimum Price	<b>438,38 (18/03/2002)</b>	Maximum Price	<b>636497,44 (18/03/2011)</b>	Gainers	13		Losers	17		HENKEL KGAA (DE)	102,50 ▲	+7,17%	RWE AG ST O.N. (DE)	11,27 ▼	-8,96%	MERCK (DE)	92,41 ▲	+3,06%	K+S AG NA O.N. (DE)	23,26 ▼	-5,77%	SIEMENS (DE)	93,95 ▲	+2,25%	DEUTSCHE POST (DE)	25,89 ▼	-4,30%
Last Price	<b>10782,63</b>	Minimum Price	<b>438,38 (18/03/2002)</b>	Maximum Price	<b>636497,44 (18/03/2011)</b>																										
Gainers	13		Losers	17																											
HENKEL KGAA (DE)	102,50 ▲	+7,17%	RWE AG ST O.N. (DE)	11,27 ▼	-8,96%																										
MERCK (DE)	92,41 ▲	+3,06%	K+S AG NA O.N. (DE)	23,26 ▼	-5,77%																										
SIEMENS (DE)	93,95 ▲	+2,25%	DEUTSCHE POST (DE)	25,89 ▼	-4,30%																										
<p><b>DJIA Intraday</b></p>	<p style="text-align: center;"><b>Dow Jones Industries (United States)</b></p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td><b>17549,32</b></td> <td>Minimum Price</td> <td><b>0,20 (21/10/2011)</b></td> <td>Maximum Price</td> <td><b>19737,03 (02/11/2011)</b></td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td colspan="2" style="text-align: center;">2</td> <td>Losers</td> <td colspan="2" style="text-align: center;">28</td> </tr> <tr> <td>UNITED TECHNOLOGY</td> <td>99,22 ▲</td> <td>+0,97%</td> <td>CATERPILLAR (US)</td> <td>68,66 ▼</td> <td>-4,51%</td> </tr> <tr> <td>CISCO SYSTEMS (US)</td> <td>27,85 ▲</td> <td>+0,10%</td> <td>EXXON MOBIL (US)</td> <td>79,41 ▼</td> <td>-2,70%</td> </tr> <tr> <td></td> <td></td> <td></td> <td>CHEVRON CORP (US)</td> <td>89,86 ▼</td> <td>-2,52%</td> </tr> </table>	Last Price	<b>17549,32</b>	Minimum Price	<b>0,20 (21/10/2011)</b>	Maximum Price	<b>19737,03 (02/11/2011)</b>	Gainers	2		Losers	28		UNITED TECHNOLOGY	99,22 ▲	+0,97%	CATERPILLAR (US)	68,66 ▼	-4,51%	CISCO SYSTEMS (US)	27,85 ▲	+0,10%	EXXON MOBIL (US)	79,41 ▼	-2,70%				CHEVRON CORP (US)	89,86 ▼	-2,52%
Last Price	<b>17549,32</b>	Minimum Price	<b>0,20 (21/10/2011)</b>	Maximum Price	<b>19737,03 (02/11/2011)</b>																										
Gainers	2		Losers	28																											
UNITED TECHNOLOGY	99,22 ▲	+0,97%	CATERPILLAR (US)	68,66 ▼	-4,51%																										
CISCO SYSTEMS (US)	27,85 ▲	+0,10%	EXXON MOBIL (US)	79,41 ▼	-2,70%																										
			CHEVRON CORP (US)	89,86 ▼	-2,52%																										

FOSL - FOSSIL GROUP INC - USD

**FOSSIL GROUP, INC. PRÉVOIT D'ACQUÉRIR MISFIT, ENTREPRISE INN**

**Thomson Reuters (12/11/2015)**

L'acquisition d'une plateforme technologique de pointe et d'une équipe technique de premier ordre devrait promouvoir une croissance rapide dans le domaine de la technologie portable

Richardson, Texas, le 12 novembre 2015 - Fossil Group, Inc. (NASDAQ: FOSL) a annoncé aujourd'hui la conclusion d'un accord définitif pour l'acquisition de Misfit, Inc., entreprise innovante dans le domaine de la technologie portable et des dispositifs connectés élégants. Cette acquisition permettra à Fossil Group d'élargir son champ d'action sur le marché et de proposer aux consommateurs à la fois des objets traditionnels et des accessoires de mode connectés. Misfit procure à Fossil Group une plateforme extensible de présence dans le cloud et d'applications, une équipe technique de logiciel et de matériel de premier ordre, une marque de technologie portable d'origine et une gamme de produits innovants.

« Ceci représente pour nous une opportunité significative d'ajouter la technologie et la connectivité à toute notre plateforme de montres et accessoires, a déclaré Kosta Kartsotis, président-directeur général de Fossil Group. Grâce à l'acquisition de Misfit, Fossil Group se placera en position unique pour devenir leader dans la convergence du style et de la technologie, ainsi que pour ouvrir la voie au monde de la mode vers les marchés à forte croissance de la technologie portable et des dispositifs connectés. »

Cette acquisition présente pour Fossil Group les avantages suivants : \* Possession d'une plateforme technologique qui a déjà résolu de nombreux problèmes parmi les plus ardues dans le domaine des wearables, notamment la durée de vie de la batterie ; \* Adaptation de la technologie de Misfit à Fossil, à Skagen et à une portion ciblée de son portefeuille de 16 marques, à compter de 2016, accélérant ainsi le programme prévu de la société pour les accessoires connectés ; \* Élargissement de son champ d'action sur le marché grâce à de nouvelles filières de distribution, de nouveaux produits, de nouvelles marques et de nouveaux partenariats avec d'autres entreprises, dans le domaine de la musique, du fitness, de la santé et du numérique ; \* Positionnement de leader dans le secteur des dispositifs connectés, grâce à l'exploitation des atouts d'une équipe technique de premier ordre dans le domaine des logiciels et du matériel, sous la houlette de Sonny Vu, fondateur de Misfit.

« Nous sommes convaincus que les consommateurs accordent de l'importance à la fois à la fonctionnalité technique et au style. D'ailleurs, proposer l'un sans l'autre est tout simplement insuffisant. Grâce à l'acquisition de Misfit, Fossil Group sera en mesure de gagner auprès du consommateur connecté, a expliqué Greg McKelvey, directeur de la stratégie et du numérique pour Fossil Group. Notre design de premier ordre, notre système de distribution international et la plateforme technologique de Misfit s'allient pour créer une entreprise de technologie portable internationale à marques multiples significativement avantagée, prête pour faire converger mode et technologie. »

« Nous nous réjouissons de pouvoir ainsi unir nos forces à celles de Fossil Group, afin d'introduire une nouvelle ère dans les wearables, une ère dans laquelle l'élégance, la beauté et un port durable de ces dispositifs électroniques portables revêtent une importance primordiale, a déclaré Sonny Vu, fondateur et président-directeur général de Misfit. Ensemble, nous lancerons sur le marché des produits alliant la technologie intuitive sans faille et l'expérience de l'utilisateur de Misfit au design, au style et à la puissance de la marque qui caractérisent Fossil Group. »

Détails de la transaction Selon Fossil Group, l'acquisition devrait être conclue d'ici la fin de l'exercice financier de 2015, sous réserve des conditions habituelles de clôture et de l'approbation réglementaire. Le prix d'achat de 260 millions de dollars US, coûts de la transaction inclus, sera financé par le solde en caisse et un emprunt bancaire.

Sonny Vu occupera le poste de président et de directeur de la technologie des dispositifs connectés pour Fossil Group, Inc., et fera partie des dirigeants de la société.

Voir le communiqué de presse intitulé : « Fossil Group, Inc. Reports Third Quarter Fiscal 2015 Results » pour des détails supplémentaires sur l'acquisition.

À propos de Fossil Group, Inc. Fossil Group, Inc. est une société internationale de design, de marketing et de distribution, spécialisée dans les accessoires adaptés au style de vie des consommateurs et à la mode. Les principaux produits proposés par la société comprennent une large gamme de montres et de bijoux de mode pour homme et femme, commercialisée par l'entremise d'un portefeuille diversifié de marques exclusives et sous licence, ainsi que des sacs à main, des petits articles en cuir et des accessoires. Les articles de la société sont vendus dans des grands magasins, des boutiques et bijouteries spécialisées aux États-Unis, ainsi que dans quelque 150 pays par l'intermédiaire de 26 filiales étrangères de vente détenues par la société et à un réseau d'environ 75 distributeurs indépendants. La société distribue également ses produits dans plus de 600 magasins de détail dont elle est propriétaire-exploitante, sur ses sites Internet de commerce électronique international, et sur son site de commerce électronique pour les États-Unis, [www.fossil.com](http://www.fossil.com). Certaines des informations contenues dans le communiqué de presse et dans le rapport soumis à la SEC concernant la société sont également disponibles sur [www.fossilgroup.com](http://www.fossilgroup.com).

À propos de Misfit Misfit conçoit et fabrique des produits connectés portables (« wearables ») qui sont vendus dans le monde entier par différents détaillants, ainsi que sur [www.misfit.com](http://www.misfit.com). La société a été fondée en 2011 par Sonny Vu et John Sculley, ancien PDG d'Apple et de Pepsi, et par Sridhar Iyengar, cofondateur et ancien directeur de la technologie d'AgaMatrix.

Sphère de sécurité (Safe Harbor) Certaines des déclarations contenues dans le présent document et ne figurant pas ici à titre de données historiques, notamment les directives relatives aux revenus futurs ou l'estimation de l'impact ... (truncated)

...



## GLPG - GALAPAGOS - EUR

### Galapagos kaspositie van EUR374 M na derde kwartaal 2015

Thomson Reuters (12/11/2015)

\* Financiële resultaten over de eerste negen maanden:

\* Totale omzet EUR47,2 miljoen \* Nettoverlies van de groep EUR61,4 miljoen: dit weerspiegelt de geplandtoename van investeringen in de pijplijn \* Kaspositie derde kwartaal van EUR374,4 miljoen, inclusief EUR7,9 miljoen aan in pand gegeven geldmiddelen

\* Filgotinib DARWIN Fase 2 24 weken studie succesvol

\* Bevestiging van werkzaamheid en gedifferentieerd veiligheidsprofiel \* Galapagos heeft de volledig rechten op filgotinib teruggekregen en onderhandelt met meerdere mogelijke partners \* Voorbereidingen zijn gaande voor Fase 3 studie in reuma \* Topline resultaten van de FITZROY Fase 2 studie in de ziekte van Crohn verwacht voor het einde van het jaar

\* Nominatie van taaislijmziekte kandidaat-medicijn GLPG2665 maakt de researchfase van een drievoudige combinatietherapie compleet. We verwachten voor het einde van dit jaar een aantal klinische studies te starten

Mechelen, België; 12 november 2015 - Galapagos NV (Euronext & NASDAQ: GLPG) maakt haar niet-geauditeerde resultaten bekend over derde kwartaal. Deze resultaten zijn uitgebreid omschreven en online te lezen op de Galapagos website, [www.glp.com](http://www.glp.com).

'Na de bevestiging van het best-in-class potentieel van filgotinib in onze DARWIN studies, hebben we de volledige rechten op filgotinib teruggekregen, wat de evolutie van Galapagos naar een Fase 3 bedrijf heeft versneld en waarna ergeresprekken met mogelijke nieuwe partners voor dit nieuwe auto-immuunziekte medicijn zijn opgestart. We zijn bezig met de voorbereidingen van de Fase 3 studie in reuma, die gepland is voor de eerste helft van 2016. We verwachten de topline 10 weken resultaten van de FITZROY Fase 2 studie met filgotinib in de ziekte van Crohn nog voor het einde van het jaar,' zegt Onno van de Stolpe, CEO. 'Eerder dit kwartaal hebben we de nominatie aangekondigd van GLPG2665 alsonze tweede corrector kandidaat-medicijn, die samen met onze eerste corrector enpotentiator in een drievoudige combinatietherapie het leven van de grootstegroep patiënten met taaislijmziekte kan gaan verbeteren.'

'Galapagos eindigde het derde kwartaal van 2015 met een solide kasbalans, die ons een sterke positie geeft om filgotinib verder te ontwikkelen zonder in te leveren op onze plannen voor de ontwikkeling van andere, veelbelovende kandidaat-medicijnen', zegt Bart Filius, CFO. 'Ondanks de kosten van de voorbereiding van het Fase 3 programma in reuma met filgotinib, is het ongelukkig om binnen de richtlijnen te blijven voor de volledige jaarlijkse operationele cash burn van tussen de EUR110 - 130 miljoen.'

Kerngetallen Derde Kwartaal 2015 (EUR miljoenen, behalve voor inkomen/verlies per aandeel)

	30 september 2015	30 september 2014	Groepstotaal	Groepstotaal
Omzet	47,2	62,7	+	+
R&D kosten	-96,9	-77,2	+	+
Algemeen & administratie/ Verkoop	-13,6	-10,8	en marketing	+
Operationeel resultaat vóór	-63,3	-25,3	bijzondere lasten	+
Kosten voor herstructurering en		-0,6	integratie	+
Operationeel resultaat	-63,3	-25,9	+	+
Netto financieel resultaat	0,4	0,7	+	+
Belastingen	1,4	-1,8	+	+
resultaat uit voortgezette	-61,4	-27,0	activiteiten	+
resultaat beëindigde		70,5	activiteiten(1)	+
resultaat	-61,4	43,5	+	+
inkomen/verlies per	-1,78	1,44	aandeel (EUR)	+
Liquide middelen en cash onder	374,4 <sup>3</sup>	216,6(2)	voorwaarden	+

Opmerkingen: 1) Galapagos verkocht haar service activiteiten aan Charles River Laboratories Inc. op 1 april 2014. Als gevolg van deze verkoop zijn de service activiteiten geboekt als beëindigde bedrijfsactiviteiten. 2) inclusief EUR10,7 miljoen gereserveerde geldmiddelen 3) inclusief EUR7,9 miljoen gereserveerde geldmiddelen

Derde Kwartaalcijfers 2015 De online versie van de derde kwartaalcijfers van 2015 is beschikbaar op <http://www.glp.com/financial-reports>. Gedrukte exemplaren kunnen worden aangevraagd via [ir@glp.com](mailto:ir@glp.com).

Teleconferentie en webcast presentatie Galapagos zal morgen (13 november 2015) om 14:00 CET een voor iedereen toegankelijke teleconferentie houden. Deze teleconferentie wordt ook via audio-webcast uitgezonden. Voor deelname aan de teleconferentie kunt u een van de volgende telefoonnummers bellen, minimaal tien minuten voor aanvang:

CODE: 2724028 ... (truncated) ...



## E-RO - ROCHE HOLDING BEARER (CH) - CHF

### Roche: 1.200 suppressions de postes annoncées.

Cercle Finance (12/11/2015)

(CercleFinance.com) - Roche a annoncé ce jeudi après Bourse la restructuration de son réseau de fabrication de petites molécules en vue d'assurer la transition vers une nouvelle génération de médicaments.

Concrètement, le géant pharmaceutique suisse va se retirer de 4 sites à Leganes (Espagne), Florence (Etats-Unis), Clarecastle (Irlande) et Segrate (Italie) afin d'optimiser l'utilisation des capacités. Ce processus concernera environ 1.200 postes.

Afin de limiter le plus possible les suppressions, Roche dit rechercher activement des opportunités de cession pour ces unités de production.

Roche va en outre consentir un investissement de 300 millions de francs suisses à Kaiseraugst pour renforcer les capacités de développement et de mise sur le marché de divers médicaments spécialisés.

Le groupe évalue à 1,6 milliard de francs suisses ses coûts de restructuration d'ici 2021.

Son projet vise à remédier à la sous-utilisation actuelle des capacités résultant de l'évolution de son portefeuille. Une nouvelle génération de médicaments spécialisés s'appuyant sur des petites molécules nécessite de nouvelles technologies de fabrication et les volumes produits seront inférieurs à ceux des médicaments traditionnels.

'Par ces changements, nous nous adaptons à l'évolution de notre portefeuille de petites molécules vers des médicaments spécialisés produits en plus petites quantités. Nous sommes conscients des conséquences de cette décision pour nos collègues et nous mettrons tout en oeuvre pour leur apporter notre soutien durant cette transition', a commenté Daniel O'Day, Chief Operating Officer de la division Pharma de Roche.



# Leleux Press Review

Friday 13/11/2015

## MAGIS - YMAGIS - EUR

**Ymagis: des comptes semestriels contrastés.**

**Cercle Finance (12/11/2015)**

(CercleFinance.com) - Publiés ce jeudi après Bourse, les résultats du premier semestre d'Ymagis ont été marqués par une progression de 28,6% du bénéfice net par action du groupe à 900.000 euros.

Si l'Ebitda du spécialiste des technologies numériques pour l'industrie du cinéma affiche pour sa part une hausse de 7,8% par rapport aux 6 premiers mois de l'exercice écoulé, l'Ebita en revanche reculé de 24,2% à 5 millions d'euros.

De même, les revenus se sont érodés de 7,4% en glissement annuel à 68,3 millions d'euros.

Ce premier semestre s'inscrit dans un contexte de fin de cycle de la transition numérique en Europe, a expliqué Ymagis. 'Pour autant, la résilience du pôle 'Exhibitor Services' suggère que les leviers de croissance identifiés par le groupe (nouveaux territoires, nouveaux cinémas, nouvelles technologies) permettront de compenser pour partie la baisse des revenus liée à la fin de la conversion numérique', a-t-il indiqué.

Dans les années à venir, les exploitants de cinémas devront progressivement remplacer leur matériel de projection numérique de première génération, a poursuivi Ymagis, pour qui 'ce marché de remplacement ne devrait être contributif qu'à compter de 2016'.

A plus court terme, la société anticipe la finalisation pour le début du quatrième trimestre de son exercice de la prise de participation majoritaire au sein de la société espagnole Proyeccon afin d'étendre ses services aux exploitants sur le marché ibérique. Les revenus du pôle 'Content Services' sont pour leur part attendus en vive hausse au second semestre.

Enfin, le rapprochement avec dcinex, dont l'intégration est maintenant aboutie, et la reprise récente des activités d'Eclair permettent à Ymagis de réaffirmer sa position de leader européen de son secteur.



## ADP - ADP - EUR

**ADP: hausse de 4% du trafic en octobre.**

**Cercle Finance (12/11/2015)**

(CercleFinance.com) - Le trafic d'Aéroports de Paris est en hausse de 4,0 % en octobre 2015 par rapport au mois d'octobre 2014. Le groupe a enregistré 8,5 millions de passagers accueillis, dont 5,8 millions à Paris-Charles de Gaulle (+ 3,3 %) et 2,7 millions à Paris-Orly (+ 5,7 %).

Le trafic international (hors Europe) est en progression (+ 3,7 %) avec une croissance sur l'ensemble des faisceaux : Amérique du Nord (+ 8,5 %), DOM-COM (+ 3,8 %), Moyen-Orient (+ 2,4 %), Asie-Pacifique (+ 2,4 %), Amérique Latine (+ 2,4 %) et Afrique (+ 1,2 %).

Le trafic Europe (hors France) est en hausse (+ 5,6 %) et le trafic France est en légère croissance (+ 0,9 %).

Depuis le début de l'année, le trafic d'Aéroports de Paris est en progression de 3,9 % avec un total de 81,7 millions de passagers.



## TOUP - TOUAX - EUR

**Touax: net ralentissement de l'activité trimestrielle.**

**Cercle Finance (12/11/2015)**

(CercleFinance.com) - Touax a vu son chiffre d'affaires trimestriel passer de 98,7 millions d'euros au troisième trimestre 2014 à 77,3 millions.

Sur 9 mois, à fin septembre, il affiche ainsi un retrait de 8% à 244,8 millions d'euros en raison d'une diminution des syndications dans l'activité 'Conteneurs Maritimes' (vente de conteneurs à des investisseurs). 'Les activités de syndications sont moins récurrentes que le chiffre d'affaires locatif et peuvent donc subir des variations d'un trimestre à l'autre', a expliqué le groupe, dont le chiffre d'affaires a reculé de 16,3% à changes constants en raison notamment de la vigueur du dollar.

Les revenus locatifs se sont inscrits en hausse de 9,6 % à 168,1 millions d'euros en raison d'un effet de change favorable du dollar dans l'activité 'Conteneurs Maritimes'. A devises constantes, le chiffre d'affaires locatif est par ailleurs légèrement positif grâce à la reprise de l'activité 'Constructions Modulaires' en Europe.

Le chiffre d'affaires du pôle 'Ventes de matériel' est en revanche en net recul à 76,7 millions d'euros au 30 septembre, contre 112,6 millions à l'issue des 3 premiers trimestres de l'exercice écoulé. Cette baisse s'explique par la diminution des syndications de conteneurs maritimes et l'absence de ventes de barges fluviales et de wagons de fret, compensée en partie par une forte progression des ventes de constructions modulaires. À devises constantes, les ventes ont reculé de 39,3 %.

Le groupe continue de mettre en oeuvre une stratégie de croissance de ses flux opérationnels de trésorerie avec une stabilisation de ses actifs en propre, une croissance de ses actifs en gestion pour compte de tiers et l'amélioration des taux d'utilisation. Il anticipe un résultat opérationnel positif en 2016.



**NOKIA - NOKIA (FI) - EUR**

**The French stock market authority has approved Nokia's publi**

**Thomson Reuters (12/11/2015)**

Nokia Corporation Stock Exchange Release November 12, 2015 at 19.45 (CET +1)

The French stock market authority has approved Nokia's public exchange offer for the securities of Alcatel-Lucent

Espoo, Finland - Nokia today announced that the French Stock Market Authority (Autorité des marchés financiers, the 'AMF') has approved Nokia's public exchange offer for the securities of Alcatel-Lucent and delivered its visa on Nokia's offer document (note d'information). As previously announced, Nokia intends to acquire all ordinary shares, American depository shares ('ADSs') and convertible bonds ('OCEANES') issued by Alcatel-Lucent through a public exchange offer in France (the 'French Offer') and in the United States (the 'U.S. Offer') whereby Alcatel-Lucent securities will be exchanged for Nokia shares in the French Offer and Nokia shares or Nokia ADSs in the U.S. Offer (jointly, the 'Exchange Offer').

Nokia expects that the Exchange Offer would be opened on November 18, 2015, closed on December 23, 2015 and settled on January 7, 2016. Assuming that the Exchange Offer is successful, the Exchange Offer would be reopened on January 14, 2016, close on February 3, 2016 and settle on February 12, 2016. Once the Exchange Offer opens, the proposed transaction will remain subject to approval by Nokia shareholders and the satisfaction of the minimum tender condition set at more than 50% of Alcatel-Lucent's share capital on a fully diluted basis, unless such condition is waived in accordance with applicable law and regulation. Nokia expects that the admission of its ordinary existing shares to trading and listing on Euronext Paris would occur on November 19, 2015.

Nokia's offer document (note d'information) will be available on Nokia's website at <http://company.nokia.com/en/investors/financial-reports/filings-relate-d-to-the-alcatel-lucent-transaction> as of November 12, 2015.

The AMF has also today delivered its visa on the response document (note en réponse) filed by Alcatel-Lucent, which includes, inter alia, the report issued by Associés en Finance, acting as independent expert in connection with the French Offer concluding that the terms of the public exchange offer by Nokia on Alcatel-Lucent's shares and OCEANES are fair. The response document will be available on Nokia's website at <http://company.nokia.com/en/investors/financial-reports/filings-relate-d-to-the-alcatel-lucent-transaction> as of November 12, 2015.

Media Enquiries: Nokia Communications Tel. +358 (0) 10 448 4900 Email: [press.services@nokia.com](mailto:press.services@nokia.com)

Investor Enquiries Nokia Investor Relations Tel. +358 4080 3 4080 Email: [investor.relations@nokia.com](mailto:investor.relations@nokia.com)

Microsite details Further information on the transaction can be found at: [www.newconnectivity.com](http://www.newconnectivity.com)

About Nokia By focusing on the human possibilities of technology, Nokia embraces the connected world to help people thrive. Our three businesses are leaders in their fields: Nokia Networks provides broadband infrastructure, software and services; HERE provides mapping, navigation and location intelligence; and Nokia Technologies provides advanced technology development and licensing. [www.nokia.com](http://www.nokia.com)

NOT FOR RELEASE, PUBLICATION OR DISTRIBUTION IN WHOLE OR IN PART IN, INTO OR FROM ANY JURISDICTION WHERE TO DO SO WOULD CONSTITUTE A VIOLATION OF THE RELEVANT LAWS OR REGULATIONS OF THAT JURISDICTION.

**FORWARD-LOOKING STATEMENTS**

This stock exchange release contains forward-looking statements that reflect Nokia's current expectations and views of future events and developments. Some of these forward-looking statements can be identified by terms and phrases such as 'anticipate,' 'should,' 'likely,' 'foresee,' 'believe,' 'estimate,' 'expect,' 'intend,' 'continue,' 'could,' 'may,' 'plan,' 'project,' 'predict,' 'will' and similar expressions. These forward-looking statements include statements relating to the conditions to closing, the proposed indicative timetable for the exchange offer including the opening, closing and settlement date of the exchange offer, and the expected outcomes of the combination of Nokia and Alcatel-Lucent. These forward-looking statements are subject to a number of risks and uncertainties, many of which are beyond our control, which could cause actual results to differ materially from such statements. These forward-looking statements are based on our beliefs, assumptions and expectations of future performance, taking into account the information currently available to us. These forward-looking statements are only predictions based upon our current expectations and views of future events and developments and are subject to risks and uncertainties that are difficult to predict because they relate to events and depend on circumstances that will occur in the future. Risks and uncertainties include: the necessary stock exchange clearances to open the public exchange offers, minimum tender acceptances, shareholder approval to close the proposed transaction, consummation of the proposed transaction and Nokia's ability to integrate Alcatel-Lucent.

The forward-looking statements should be read in conjunction with the other cautionary statements that are included elsewhere, including the Risk Factors section of the Registration Statement (as defined below), Nokia's and Alcatel-Lucent's most recent annual reports on Form 20-F, reports furnished on Form 6-K, and any other documents that Nokia or Alcatel-Lucent have filed with the U.S. Securities and Exchange Commission ('SEC'). Any forward-looking statements made in this stock exchange release are qualified in their entirety by these cautionary statements, and there can be no assurance that the actual results ... (truncated) ...



**LACR - LACROIX INDUSTRIES - EUR**

**Lacroix: forte hausse des ventes annuelles.**

**Cercle Finance (12/11/2015)**

(CercleFinance.com) - Lacroix a rapporté ce jeudi après la clôture avoir enregistré une progression de 11% de son chiffre d'affaires à l'issue de son exercice, clos fin septembre, à 395,1 millions d'euros.

L'activité a été soutenue par la très bonne tenue de la division 'Electronics' (conception et fabrication d'ensembles électroniques), dont les revenus ont bondi de 21,7% à 268,5 millions d'euros.

A un degré moindre, elle a également été portée par la progression de 3,9% des ventes tirées du pôle 'Sofrel (conception et commercialisation d'équipements de télégestion pour les réseaux d'eau et d'énergie) à 37,2 millions d'euros. Cette branche a notamment signé une bonne performance à l'export, a précisé Lacroix, dont la branche 'City' (conception et fabrication de produits de signalisation, d'éclairage de la ville et des axes routiers) a en revanche accusé une baisse de 10,1% de son chiffre d'affaires à 89,4 millions d'euros.

Celle-ci survient dans un contexte de contraction structurelle du marché de la signalisation en France.

Par-delà un environnement contrasté, le groupe préserve intactes ses capacités d'investissement et perspectives de croissance.



# Leleux Press Review

Friday 13/11/2015

## DBG - DERICHEBOURG - EUR

**Derichebourg: repli de 6,4% des revenus sur l'exercice.**

**Cercle Finance (12/11/2015)**

(CercleFinance.com) - Derichebourg a déploré un recul de 6,4% de son chiffre d'affaires annuel à 2,4 milliards d'euros. Le groupe a pâti à la fois de la forte baisse des cours des matières premières et du recul des volumes traités. 2 facteurs négatifs qui n'ont été que partiellement compensés par la progression du chiffre d'affaires de l'activité Multiservices.

Sur le seul dernier trimestre de l'exercice 2014/2015, les revenus ont diminué de 16,4% en rythme annuel à 519,7 millions d'euros (-18,4% à périmètre et changes constants). La hausse de 13,8% des ventes provenant du segment 'Services aux entreprises' (+7% à périmètre et changes constants) à 174,2 millions d'euros n'a pas suffi à 'effacer' le recul de 26,2% du chiffre d'affaires issu du pôle 'Services à l'environnement' à 345,5 millions d'euros (-26,7% à périmètre et changes constants).

Ce dernier a généré 1,674 milliard d'euros de revenus sur l'exercice, en baisse de 11,3%. 'Les prix des matières premières sont à des niveaux historiques très bas sur ces 10 dernières années et le potentiel de baisse semble désormais limité', a indiqué Derichebourg, dont l'activité 'Multiservices' a en revanche enregistré une hausse de 8,5% de son chiffre d'affaires annuel (+7,2% à périmètre et changes constants).

'A l'exception du métier 'Energie', qui après une forte croissance l'an passé connaît un palier de consolidation cette année, tous les métiers sont en nette progression en termes de chiffre d'affaires : Propreté, Aéronautique en particulier en Espagne et en Allemagne, Travail Temporaire tant de spécialité aéronautique que généraliste, Maintenance Urbaine', s'est réjoui le groupe.



## JCQ - JACQUET METAL SERVICE - EUR

**Jacquet Metal Service: résultat net de 59,6 sur 9 mois.**

**Cercle Finance (12/11/2015)**

(CercleFinance.com) - Le chiffre d'affaires du Groupe au troisième trimestre s'établit à 378 millions d'euros, en hausse de +35,4% par rapport au troisième trimestre 2014.

La marge brute du groupe représente 20,7% du chiffre d'affaires (22,9% à périmètre comparable) contre 24,9% un an plus tôt.

L'EBITDA ajusté des éléments non récurrents s'établit à 9,4 millions d'euros (2,5% du chiffre d'affaires) et le résultat opérationnel courant à 3,7 millions d'euros.

Le résultat opérationnel du troisième trimestre s'élève à 52,7 millions d'euros après l'enregistrement de 8,5 millions de charges non récurrentes principalement liées à l'acquisition des activités de Schmolz+Bickenbach distribution.

Le résultat net part du groupe du troisième trimestre s'élève à 48,7 millions d'euros.

Au 30 septembre 2015, le chiffre d'affaires s'établit à 1 000,8 millions d'euros, en croissance de +16,8% par rapport à 2014.

L'EBITDA ajusté des éléments non récurrents s'élève à 37,4 millions d'euros (3,7% du chiffre d'affaires), le résultat opérationnel à 37,4 millions d'euros et le résultat net part du groupe à 59,6 millions d'euros.



## ALMOU - MOULINVEST - EUR

**Moulinvest: CA de 52,7 ME sur l'exercice 2014/2015.**

**Cercle Finance (12/11/2015)**

(CercleFinance.com) - Le chiffre d'affaires consolidé s'établit à 52,7 millions d'euros au titre de l'exercice 2014/2015, en croissance totale organique de 16,8%. Il était de 45,1 millions d'euros sur l'exercice précédent.

Tous les pôles du Groupe participent à cette croissance.

Le chiffre d'affaires réalisé à l'export représente désormais 13,3% du chiffre d'affaires total (contre 17,1%).

' Cette baisse traduit notamment l'augmentation de la part relative des activités de construction de bâtiments en bois réalisées exclusivement sur le territoire national ' indique le groupe.

' Le développement des activités Export reste le principal vecteur de croissance pour l'exercice à venir sur les produits sciés ainsi que les poteaux destinés aux applications télécom et d'électrification '.



## BLC - BASTIDE LE CONFORT - EUR

**Bastide: solide début d'exercice.**

**Cercle Finance (12/11/2015)**

(CercleFinance.com) - Publié ce jeudi soir, le chiffre d'affaires de Bastide Le Confort Médical s'est élevé à 44,5 millions d'euros au titre du premier trimestre de son exercice décalé, soit une hausse de 12,1% en rythme annuel, dont +8,5% en organique.

'Cette croissance soutenue s'inscrit dans la continuité des derniers exercices et nous conforte dans notre stratégie de conquête de parts de marché sur l'ensemble de nos activités', a commenté le groupe, dont l'activité 'Maintien à domicile' a vu ses revenus croître de 13% (+9,2% en organique) à 27,2 millions d'euros.

La branche 'Respiratoire' a pour sa part généré 8,5 millions d'euros de chiffre d'affaires, soit une progression organique de 6,3% comparativement au premier trimestre précédent.

Le pôle 'Nutrition-Perfusion' a, lui, vu ses ventes grimper de 15,4% et de 8,5% en organique à 8,8 millions d'euros.

Fort de ce bon début d'exercice 2015/2016, Bastide Le Confort Médical continue d'ambitionner une hausse de ses revenus annuels autour de 10%. Il dit poursuivre 'activement sa stratégie offensive sur un marché fondamentalement porteur grâce à son positionnement de multi-spécialiste, tout en intégrant avec succès des croissances externes ciblées'.



# Leleux Press Review

Friday 13/11/2015

## RCF - TELEPERFORMANCE - EUR

**Teleperformance: l'activité est restée bien orientée au 3T.**

**Cercle Finance (12/11/2015)**

(CercleFinance.com) - Teleperformance a fait état ce jeudi soir d'un chiffre d'affaires de 838 millions d'euros au titre du troisième trimestre de son exercice, soit une hausse de 7% à données comparables et de 18,3% en données publiées.

Par zones géographiques, le segment 'Anglophone et Asie/Pacifique' a généré 422 millions d'euros de revenus sur la période, en hausse de 32% en publié et de 4% à données comparables. La région 'Europe Continentale et MEA' a pour sa part vu ses ventes grimper de 14,4% et de 15,5% à données comparables à 222 millions d'euros. De son côté, la branche 'Ibérico-LATAM' a enregistré un chiffre d'affaires de 194 millions d'euros, en retrait de 0,2%, mais en croissance de 4,1% à données comparables.

Sur 9 mois, le chiffre d'affaires de Teleperformance se monte donc à 2,496 milliards d'euros, en augmentation de 27,8% en données publiées et de 7,5% à données comparables par rapport aux 3 premiers trimestres de l'exercice clos.

Le groupe a annoncé en marge de cette publication le maintien de sa prévision d'un chiffre d'affaires 2015 en hausse d'au moins 7% à données comparables. De même, la marge opérationnelle courante est attendue à 10,3% à minima, contre 9,7% à fin 2014.

Teleperformance confirme par ailleurs son objectif d'augmenter significativement le niveau de son cash-flow disponible par rapport à 2014.



## ALRGR - ROUGIER S.A. - EUR

**Rougier: hausse de 13% du CA sur neuf mois.**

**Cercle Finance (12/11/2015)**

(CercleFinance.com) - Rougier annonce avoir enregistré au 30 septembre 2015 un chiffre d'affaires de 122,5 millions d'euros en croissance de 13% par rapport à l'an dernier. Le chiffre d'affaires du troisième trimestre s'établit à 35,9 millions, soit un niveau identique à l'année précédente.

La branche Rougier Afrique International enregistre pour les neuf premiers mois 2015 un chiffre d'affaires de 103,7 millions en progression de 15,2%. Après un premier semestre soutenu, les expéditions du troisième trimestre du Cameroun et du Congo ont été affectées par le retour des difficultés du port de Douala. La branche Importation Distribution France enregistre pour les neuf premiers mois de l'année un chiffre d'affaires de 21,8 millions en progression de 4,5%. Le troisième trimestre montre un rebond ponctuel (+14,9%), porté par la diversification et l'approfondissement des offres de Rougier Sylvaco Panneaux dans un marché français restant très concurrentiel.

'Dans une conjoncture mondiale contrastée, les perspectives s'appuient sur le redressement progressif des fondamentaux industriels au Gabon, la consistance de l'activité au Cameroun et au Congo, et l'adaptation du positionnement commercial en France et à l'international', ajoute Rougier.



## ALBRI - BRICORAMA - EUR

**Bricorama: ventes de 559,1 ME sur 9 mois en hausse de +8,6 %**

**Cercle Finance (12/11/2015)**

(CercleFinance.com) - Le chiffre d'affaires est en hausse de 7,95% au 3ème trimestre 2015 à 190,1 ME.

En France, les ventes sur ce trimestre ont atteint 127,7 ME en hausse de 12,4%. 'La bonne dynamique commerciale observée depuis le début de l'année s'est poursuivie au 3ème trimestre 2015 dans un contexte de marché en légère amélioration' indique le groupe.

Au Benelux, l'activité est en recul de -1,2% à 56,6 ME. En Espagne, le chiffre d'affaires s'est inscrit à 5,8 ME en hausse de +9,4%.

Sur neuf mois, les ventes du groupe se sont élevées à 559,1 ME en hausse de +8,6%.

Au 30 septembre 2015, le groupe exploitait directement 185 magasins auxquels venaient s'ajouter 65 franchisés.

' Pour l'ensemble de l'exercice 2015, le groupe anticipe désormais un chiffre d'affaires en hausse par rapport à 2014 de l'ordre de 9% et une amélioration notable de son résultat opérationnel courant '.



# Leleux Press Review

Friday 13/11/2015



## TOUP - TOUAX - EUR

**TOUAX : Consolidated revenue at EUR244.8 million**

**Thomson Reuters (12/11/2015)**

PRESS RELEASE - Paris, 12 November 2015 - 6 p.m.

TOUAX

YOUR OPERATIONAL LEASING SOLUTION

REVENUE FOR Q3 2015

-----\* Consolidated revenue at EUR244.8 million \* Recovery in the Modular Buildings business (+19.1%) \* Preparation costs of the modules impacting the 2015 profitability of theactivity \* Forecast of a positive operating income in 2016 -----

### REVENUE ANALYSIS

Revenue by type

(unaudited data, EUR thousands) Q1 2015 Q2 2015 Q3 2015 TOTAL Q1 2014 Q2 2014 Q3 2014 TOTAL

Leasing 55,420 55,916 56,771 168,108 48,772 52,034 52,587 153,392revenue (1)

Sales of 12,808 43,371 20,537 76,716 23,984 42,565 46,089 112,638equipment -----  
-----Consolidated 68,228 99,287 77,308 244,823 72,756 94,599 98,676 266,030revenue -----

(1) Leasing revenue includes ancillary services.

Consolidated total revenue at end of September 2015 dropped to EUR244.8 million (-8%) because of a decline in syndications in the Shipping Containers business(sales of containers to investors). Syndications activity is less recurring thanthe leasing business and is therefore subject to variations from one quarter toanother. On a constant currency basis, revenue fell by 16.3%, mainly due to theappreciation of the dollar against the Euro.

Leasing revenue was up by 9.6% to EUR168.1 million due to favourable changes inthe exchange rate for the dollar impacting the Shipping Container business. On aconstant currency basis, leasing revenue is slightly positive due to a recoveryof the Modular Buildings business in Europe.

Equipment sales are down and stood at EUR76.7 million. This decrease is explainedby lower syndications of shipping containers and the absence of sales of riverbarges and freight railcars, partially offset by strong growth in sales ofmodular buildings. On a constant currency basis, sales fell by 39.3%.

Analysis of the contribution of the 4 Group's divisions

Revenue by division

(unaudited data, Q1 Q2 Q1 Q2 EUR thousands) 2015 2015 Q3 2015 TOTAL 2014 2014  
Q3 2014 TOTAL

Leasing revenue (1) 26,567 26,601 25,702 78,870 20,949 21,903 22,622 65,474

Sales of equipment 5,614 30,826 9,073 45,513 16,520 23,494 38,131 78,146-----  
----Ship ping containers 32,181 57,427 34,775 124,383 37,469 45,397 60,754 143,620-----

Leasing revenue (1) 17,544 17,583 18,606 53,733 15,707 17,173 17,451 50,331

Sales of equipment 6,903 12,246 9,933 29,082 7,220 4,892 7,064 19,175-----  
-Modu lar buildings 24,447 29,829 28,539 82,815 22,927 22,065 24,514 69,506-----

Leasing revenue (1) 3,846 3,661 4,272 11,779 3,879 3,944 3,922 11,745

Sales of equipment 19 19 19 57 6 3,741 15 3,762----- River  
barges 3,865 3,680 4,291 11,836 3,885 7,685 3,937 15,507-----

Leasing revenue (1) 7,566 8,220 8,251 24,037 8,261 9,037 8,618 25,916

Sales of equipment 272 279 1 511 2,062 238 10,437 879 11,554-----Frei  
ght railcars 7,838 8,499 9,762 26,099 8,499 19,474 9,497 37,470-----  
-----Miscellaneous and unallocated (103) (149) (60) (311) (24) (23) (26) (73)

-----Consolidated revenue 68,228 99,287 77,308 244,823  
72,756 94,599 98,676 266,030-----

(1) Leasing revenue includes ancillary services.

Shipping Containers: Revenue of the division fell by 13.4% to EUR124.4 millionwith a decrease in the amount of syndications partially offset by the leasingbusiness. In constant dollars, revenue fell by 27.4%. Leasing revenue amountedto EUR78.9 million, up 20.5% (+1% on a constant dollar basis). The decline in thesteel prices of new containers since the beginning of the year is puttingpressure on leasing rates and is lowering the sale price of second-handcontainers. The average utilisation rate remains ... (truncated) ...



## AKA - AKKA TECHNOLOGIES - EUR

**Akka Technologies: croissance proche de 20% au 3e trimestre.**

**Cercle Finance (12/11/2015)**

(CercleFinance.com) - Akka Technologies affiche au troisième trimestre 2015 un chiffre d'affaires en hausse de +19,7% à 254,4 millions d'euros, avec une accélération imputable à celle de la croissance organique et à la reprise de la politique d'acquisitions initiée fin 2014.

Les trois BU sont en croissance organique sur le trimestre. Le retour à la croissance de la BU France, plus rapide qu'initialement anticipé, s'est confirmé au troisième trimestre. Il permet, conjugué au rebond des activités allemandes et à la poursuite du rythme de déploiement élevé des activités internationales, une accélération de la croissance organique à +3,3%.

Sur les neuf premiers mois de l'année, Akka Technologies affiche un CA de 716 millions d'euros, en croissance de 10%, dont 2% en organique. Les activités hors de France enregistrent sur la période une progression de près de 16,8% (4,4% en organique).

Le retour à la politique d'acquisitions permet au groupe de franchir, dès 2015, le cap symbolique du milliard d'euros de CA en pro forma. Il confirme ses objectifs 2018 d'un CA de 1,2 milliard d'euros, d'un résultat opérationnel courant de 100 millions, soit une marge comprise entre 8 et 10%, et d'une maîtrise des équilibres financiers.



**SAP - SAP AG (DE) - EUR**

**SAP: 'nous prévoyons de doubler nos revenus dans le cloud'.**

**Cercle Finance (12/11/2015)**

(CercleFinance.com) - Le géant allemand des logiciels professionnels SAP a fait état fin octobre d'une solide publication de résultats au titre du 3ème trimestre, soutenue notamment par le dynamisme de ses facturations dans le 'cloud' (+116% au niveau de ventes). Marc Genevois, le directeur général de SAP France, revient avec Cercle Finance sur ces bonnes performances.

Cercle Finance: Les résultats de 3ème trimestre de SAP marquent en quelque sorte l'avènement du 'cloud'. Pensez-vous avoir su prendre le virage au bon moment?

Marc Genevois: Avec une croissance supérieure à 100% en rythme annuel, SAP est aujourd'hui le groupe qui connaît la croissance la plus forte sur le marché du cloud. Nous prévoyons de doubler cette année nos revenus dans le cloud pour les porter entre 1,95 et 2,05 milliards d'euros. Actuellement, ce sont plus de 85 millions d'utilisateurs qui sont connectés à des systèmes cloud SAP partout dans le monde. Cette croissance spectaculaire repose sur un très fort développement de nos offres métiers. Rien que dans le domaine des ressources humaines, nous affichons aujourd'hui un millier de clients en Europe, alors que notre premier compétiteur n'en compte qu'une petite centaine. Dans le domaine de la relation client, notre croissance dépasse largement celle du marché. Notre réponse est donc un 'oui' franc et massif, non seulement grâce aux acquisitions stratégiques que nous avons su réaliser, mais aussi grâce aux développements internes de nos solutions.

CF: Les activités dans le cloud ont-ils une incidence positive sur vos marges?

MG: Je crois qu'en confirmant, le 20 octobre dernier, son objectif d'un bénéfice opérationnel compris dans une fourchette entre 5,6 et 5,9 milliards d'euros pour 2015, SAP a démontré sa capacité à faire évoluer son 'business model' tout en restant rentable. Nous avions annoncé, il y a deux ans, notre intention de devenir l'acteur leader du cloud tout en restant profitable, trimestre après trimestre, et à ce jour nous avons réussi ces deux challenges.

CF: Quelques mois après son lancement, quel bilan peut être tiré de l'arrivée de S/4 Hana?

MG: SAP S/4Hana rencontre un énorme succès depuis son lancement en février dernier, avec déjà plus de 1300 clients à travers le monde, dans toutes les métiers et parmi les entreprises de toutes tailles. Il s'agit de l'innovation la plus importante de SAP depuis le lancement de la suite qui avait fait son succès, le fameux R/3. Nos clients et nos partenaires ont clairement compris l'avantage que SAP S/4Hana représente pour ré-imaginer leur modèle économique et repenser leurs processus. L'idée est d'aider les entreprises à créer la rupture nécessaire au sein de leur industrie, à réussir dans une économie de plus en plus digitale et à soutenir leur croissance.

CF: Comment voyez-vous évoluer le marché informatique en France au cours des mois qui viennent? La volatilité demeure-t-elle le maître mot?

MG: Comme en 2015, la prévision de croissance du marché du logiciel en France pour 2016 est légèrement inférieure 4%, contre un peu plus de 5% pour l'Europe. Cette croissance est principalement attendue dans le cloud (+19%) même si cette estimation est là encore inférieure aux prévisions pour le reste de l'Europe. Nous attendons des écarts très importants entre les différents segments de marché. Sur le segment de la relation client, par exemple, la croissance totale (+5% attendus) sera portée par des offres dédiées au marketing, alors que le marché de l'automatisation des forces de vente lui est attendu stable.

CF: Aujourd'hui, quelles sont les ruptures technologiques qui vous semblent les plus prometteuses?

MG: Dans le domaine du grand public, la généralisation de l'Internet des objets devrait se poursuivre massivement, pour aboutir probablement à une connectivité de la plupart des objets de la vie courante. Nous pensons que la généralisation de cette technologie dans les usines, sur la chaîne logistique complète, constitue une révolution particulièrement prometteuse. Si l'Europe réussit le virage de l'industrie du futur (de l'Internet des Objets à l'intelligence artificielle en passant par le 'big data'), les impacts économiques et sociétaux qui en résulteront seront massifs, et la compétitivité de la production européenne s'en trouvera très largement accrue.



**DG - VINCI - EUR**

**Vinci: BlackRock passe sous les 5%.**

**Cercle Finance (12/11/2015)**

(CercleFinance.com) - BlackRock Inc, agissant pour le compte de clients et de fonds dont elle assure la gestion, a déclaré à l'AMF avoir franchi en baisse, le 4 novembre, les seuils de 5% du capital et des droits de vote de Vinci et détenir, pour le compte desdits clients et fonds, 4,89% du capital et des droits de vote du groupe de BTP.

Ce franchissement de seuils résulte d'une diminution du nombre d'actions Vinci détenues à titre de collatéral.



**FR - VALEO (FR) - EUR**

**Valeo: dans le top 100 des entreprises les plus innovantes.**

**Cercle Finance (12/11/2015)**

(CercleFinance.com) - Valeo annonce s'être classé dans le palmarès 2015 des entreprises les plus innovantes au monde établi par Thomson Reuters.

Le 'Top 100 Global Innovators' recense les 100 entreprises et institutions les plus novatrices selon une série de critères de performance en termes de propriété intellectuelle

C'est la France qui compte le plus grand nombre d'organisations représentées cette année avec 10 organisations citées, dont Alcatel-Lucent, le CNRS ou Saint-Gobain.



# Leleux Press Review

Friday 13/11/2015

 <p>RWE AG ST O.N. (DE) Historic</p>	<p><b>RWE - RWE AG ST O.N. (DE) - EUR</b></p> <p><b>RWE: lourdement sanctionné pour ses comptes à neuf mois.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (12/11/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - RWE abandonne 9,4% et affiche donc de loin le plus fort repli du DAX à Francfort, sanctionné pour ses comptes à neuf mois, d'où ressort un résultat net ajusté en baisse de 29% à 545 millions d'euros contre un consensus de près de 610 millions.</p> <p>Le profit opérationnel du groupe énergétique allemand a baissé de 9% à 2,6 milliards d'euros et son EBITDA s'est tassé de 6% à 4,4 milliards, manquant là aussi l'estimation moyenne des analystes qui était de l'ordre de 4,7 milliards.</p> <p>'La raison principale de cette dégradation réside dans la chute des marges en génération électrique conventionnelle induite par l'évolution des prix', explique RWE, qui souligne par contre une amélioration marquée des résultats dans les énergies renouvelables.</p> <p>Le groupe met aussi en avant la réduction de son endettement net, ramené à 25,8 milliards d'euros au 30 septembre contre 31 milliards à la fin de l'année dernière, grâce essentiellement à la cession de la filiale RWE Dea.</p> <p>La direction confirme ses objectifs pour l'ensemble de 2015, à savoir un EBITDA entre 6,1 et 6,4 milliards d'euros, un profit opérationnel entre 3,6 et 3,9 milliards, et un résultat net ajusté entre 1,1 et 1,3 milliard.</p>
 <p>REPSOL (ES) Historic</p>	<p><b>E:REP - REPSOL (ES) - EUR</b></p> <p><b>Repsol: dans le rouge au troisième trimestre.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (12/11/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Le titre Repsol lâche 5,2% ce jeudi à Madrid et accuse la plus forte baisse de l'ibex 35 dans le sillage de comptes du troisième trimestre fort peu encourageants.</p> <p>Touché de plein fouet par l'effondrement des cours du brut, en sus de provisions exceptionnelles en Amérique du Nord que d'abondantes ventes d'actifs n'ont pas suffi à compenser, le groupe pétrolier a déploré une perte nette de 221 millions d'euros, contre un bénéfice de 319 millions un an auparavant. Ce basculement dans le rouge a surpris les analystes qui tablaient en moyenne sur une réduction du bénéfice autour de 244 millions d'euros.</p> <p>En données ajustées, Repsol a généré un bénéfice net de 159 millions d'euros, lui aussi sous les attentes du consensus qui escomptait 182 millions.</p> <p>Si les performances dans le segment 'Downstream' ont constitué une bonne surprise, avec un bénéfice plus que doublé à 1,66 milliard d'euros, celles enregistrées dans l'"Upstream" ont en revanche été très décevantes, avec une perte de 633 millions, contre un bénéfice de 585 millions au troisième trimestre 2014, observe Bernstein dans une note. L'intégration de la société canadienne Talisman, acquise l'an passé moyennant un investissement de 8,3 milliards de dollars, a par ailleurs eu un impact négatif à la fois sur les bénéfices et sur la dette nette, a poursuivi l'intermédiaire.</p> <p>Pour autant, Repsol a réitéré sa prévision d'un bénéfice net ajusté compris entre 1,6 et 1,8 milliard d'euros à l'issue de l'exercice. Le groupe va en outre vendre des actifs jugés non stratégiques à hauteur de 6,2 milliards d'euros d'ici 2020 et abaisser ses investissements à hauteur de près de 40%.</p> <p>(G.D.)</p>
 <p>BOUYGUES (FR) Historic</p>	<p><b>EN - BOUYGUES (FR) - EUR</b></p> <p><b>Bouygues: le réseau 4G+ de Bouygues Telecom s'étend.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (12/11/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Bouygues Telecom poursuit l'évolution de son réseau 4G avec l'arrivée d'un service la 4G+ à Lyon offrant un débit jusqu'à près de 300 Mb/s.</p> <p>Après Chartres, c'est au tour de la capitale des Gaules de bénéficier de l'agrégation de trois bandes de fréquences (1800 MHz, 2600 MHz, 800 MHz) qui permet de doper les performances du 'data' mobile (données).</p> <p>Bouygues Telecom précise que l'ensemble des grandes agglomérations (Nice, Toulon, Grenoble, Avignon, Montpellier, Toulouse, Bordeaux, Nantes, Rouen,...) bénéficieront de ce service en 2016.</p>
 <p>MARKS AND SPENCER GROUP P Historic</p>	<p><b>E:MKS - MARKS AND SPENCER GROUP P - GBP</b></p> <p><b>Optional Dividend</b> <span style="float: right;"><b>Corporate Actions Leleux Associated Brokers (12/11/2015)</b></span></p> <p>The company offers the opportunity to choose between the perception of the dividend in cash or the reinvestment in new shares. The tax administration considers this dividend in shares as a taxable income and the withholding tax equal to 25% of the reinvestment amount and tax on the stock exchange of 0,27% will be applied with the delivery of the new shares. The gross dividend amounts 0,068 GBP and the share ratio is unknown. In case of reinvestment, there will be no cash compensation for the fractional shares.</p> <p>The owner of the stocks has 2 options :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Option 1 : Reinvest the dividend. - Option 2 : Receive the dividend in cash.</li> </ul> <p>The expiration date for this corporate action has been setted on 11 December 2015.</p>
 <p>SAFRAN Historic</p>	<p><b>SAF - SAFRAN - EUR</b></p> <p><b>Safran: BlackRock dépasse les 5% du capital.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (12/11/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - BlackRock, agissant pour le compte de clients et de fonds dont elle assure la gestion, a déclaré à l'AMF avoir franchi en hausse, le 6 novembre 2015, le seuil de 5% du capital de Safran et détenir, pour le compte desdits clients et fonds, 5,10% du capital et 3,87% des droits de vote de l'équipementier aéronautique et de sécurité.</p> <p>Ce franchissement de seuil résulte d'une acquisition d'actions Safran hors et sur le marché et d'une augmentation du nombre d'actions détenues à titre de collatéral.</p>

# Leleux Press Review

Friday 13/11/2015



ROYAL DUTCH SHELL A (UK) Historic



**E:RDSA - ROYAL DUTCH SHELL A (UK) - GBP**

## DRIP optional dividend

**Corporate Actions Leleux Associated Brokers (12/11/2015)**

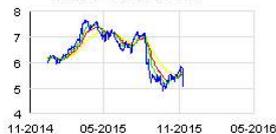
The company offers the opportunity to choose between the perception of the dividend in cash or the reinvestment in new shares. The tax administration considers this dividend in shares as a taxable income and the withholding tax equal to 25% of the reinvestment amount and tax on the stock exchange of 0,27% will be applied with the delivery of new shares. The gross dividend amounts 0,47 USD and the share ratio is unknown.

The owner of the stocks has 2 options :

- Option 1: Reinvest the dividend. - Option 2: Receive the dividend in cash.

The expiration date for this corporate action has been setted on 25 November 2015.

AEGON NV (NL) Historic



**AGN - AEGON NV (NL) - EUR**

## Aegon: chute sur sa perte trimestrielle.

**Cercle Finance (12/11/2015)**

(CercleFinance.com) - L'action Aegon chute de 6,7% et fait ainsi figure de lanterne rouge à Amsterdam, après l'annonce par la compagnie d'assurance néerlandaise d'une perte nette de 524 millions d'euros sur le trimestre écoulé, contre un bénéfice de 52 millions un an plus tôt.

Cette perte reflète en particulier des charges exceptionnelles pour 950 millions d'euros, que le groupe explique par une moins-value de cession sur les activités canadiennes et par une mise à jour de ses modèles.

En données sous-jacente, le profit imposable a augmenté de moitié à 436 millions d'euros, pour des revenus en hausse de 11% à 2,6 milliards d'euros grâce notamment à une croissance soutenue de ses dépôts en épargne-retraite aux Etats-Unis.

MERCK (DE) Historic



**MRK - MERCK (DE) - EUR**

## Merck KGaA: dépasse les attentes au 3e trimestre.

**Cercle Finance (12/11/2015)**

(CercleFinance.com) - Merck KGaA s'adjuge 3,3% et tient ainsi le haut du pavé sur le DAX, le groupe de chimie-pharmacie ayant sensiblement dépassé les attentes du marché en termes de bénéfices sur le troisième trimestre.

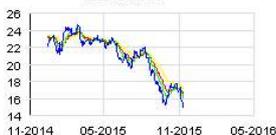
Il a ainsi fait état d'un BPA (hors exceptionnels) de 1,32 euro, là où le consensus anticipait une dizaine de centimes de moins. De même, l'EBITDA ajusté a progressé de 10% à 944 millions, contre moins de 920 millions attendu par les analystes.

Le chiffre d'affaires de Merck a augmenté de 6,8% à 3,1 milliards d'euros (+3,3% en organique), une croissance tirée par l'Asie Pacifique sur le plan géographique et par les sciences de la vie en termes sectoriels.

'Dans le détail, les ventes du Rebif dépassent les attentes, mais celles de l'Erbixut déçoivent. Rappelons cependant que le Rebif pèse deux fois plus que l'Erbixut au niveau des ventes', précise un analyste d'Aurel BGC.

Pour tenir compte de ces résultats, ainsi que de l'acquisition imminente de Sigma-Aldrich, la direction relève ses objectifs annuels : elle vise désormais un chiffre d'affaires de 12,6 à 12,8 milliards d'euros, un EBITDA ajusté de 3,58-3,65 milliards et un BPA de 4,80-4,95 euros.

EDF Historic



**EDF - EDF - EUR**

## EDF: acquisition d'un projet éolien en Ecosse.

**Cercle Finance (12/11/2015)**

(CercleFinance.com) - EDF Energies Nouvelles a annoncé jeudi l'acquisition d'un projet éolien d'un potentiel de 177 MW en Ecosse.

EDF EN va mettre la main sur le projet de Dorenell par le biais de sa filiale britannique EDF Energy Renewables, qui en assurera la construction.

Ce projet - qui affiche une capacité minimale de 177 MW - doit devenir à terme le plus grand parc terrestre réalisé par le groupe au Royaume-Uni.

Il est situé à l'est des Highlands, dans la région de Moray en Ecosse.

L'électricité générée par l'installation éolienne sera équivalente aux besoins énergétiques annuels de 122.000 à 138.000 foyers écossais, selon la taille et les caractéristiques finales du projet.

**GTO - GEMALTO N.V. - EUR**

**Singapore gebruikt authenticering van Gemalto voor e-dienste**

**Thomson Reuters (12/11/2015)**

Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO), wereldleider in digitale beveiliging, gaat in Singapore[1] haar Coesys eGov Authentication Server toepassen. De softwarelevert een zogeheten Two-Factor authenticering (2FA) en end-to-end encryptie van wachtwoorden voor het inloggen op de 'Singapore Personal Access[2] (SingPass)'. Deze authenticering biedt gebruikers extra veiligheid bij het inloggen op e-diensten waarbij ook sprake is van gevoelige gegevens.

In het nieuwe tweestappen-inlogproces moeten gebruikers naast de gebruikersnaamen het wachtwoord van hun SingPass een eenmaal geldend extra wachtwoord invullen. Eind 2016 geldt deze extra veiligheidsvoorziening voor meer dan 60% van de e-diensten van de Singaporese overheid. Zowel burgers als overheid kunnen op dat moment rekenen op extra beveiliging.

De Coesys eGov Authentication Server van Gemalto ondersteunt een brede reeks authenticeringsmethoden waaronder hardware tokens en mobiele telefoons. De software is compatibel met alle open standaards en kan gemakkelijk worden geïntegreerd in bestaande voorzieningen binnen het e-government kader.

'Data-inbreuken hebben wereldwijd gevolgen voor miljoenen records waarvan 75% ophet conto van identiteitsdiefstal komt[3],' zegt Michael Au, president Zuid-Azië Japan van Gemalto. 'De authenticeringsoplossing van Gemalto maakt identiteitsdiefstal een stuk moeilijker waardoor burgers veel meer kunnen vertrouwen op een veilige toegang tot hun e-government diensten.'

Over Gemalto

Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO) is de wereldleider in digitale beveiliging met een jaaromzet in 2014 van EUR 2,5 miljard en met gerenommeerde klanten in meer dan 180 landen.

Gemalto helpt mensen elkaar te vertrouwen in een steeds meer verbonden digitale wereld. Miljarden mensen wereldwijd willen een betere levensstijl, slimmer woonomgevingen en de vrijheid om - altijd en overal - te communiceren, te winkelen, te reizen, te bankieren, zich te vermaken en te werken op een prettige veilige manier. In deze snel veranderende mobiele en digitale omgeving stellen wij bedrijven en overheden in staat een ruim assortiment van veilige en gemakkelijke diensten aan te bieden door financiële transacties, mobiele diensten, openbare en privé clouds, eHealthcare-systemen, toegang tot Government-diensten, het internet-der-dingen en ticketsystemen voor het openbaar vervoer te beveiligen.

Gemalto's unieke technologieportefeuille - van geavanceerde cryptografische software in een verscheidenheid van vertrouwde voorwerpen tot zeer solide en schaalbare back-office platformen voor authenticatie, versleuteling en beheer van digitale referenties - wordt u aangeboden door onze teams van wereldklasse. Onze 14.000 werknemers zijn actief in 99 kantoren, 34 personaliserings- en gegevenscentra, en 24 centra voor onderzoek en ontwikkeling naar software, verspreid over 46 landen.

Voor meer informatie zie [www.gemalto.com](http://www.gemalto.com), [www.justaskgemalto.com](http://www.justaskgemalto.com), [blog.gemalto.com](http://blog.gemalto.com) of volg @gemalto op Twitter.

Gemalto mediacontacten:

Philippe Benitez                      Peggy Edoire                      Vivian Liang Noord-Amerika                      Europa & CIS Greater China +1  
512 257 3869                      +33 4 42 36 45 40                      +86 1059373 philippe.benitez@gemalto.com  
peggy.edoire@gemalto.com                      vivian.liang@gemalto.com

Ernesto Haikewitsch                      Kristel Teyras                      Pierre Lelievre Latijns-Amerika                      Midden-Oosten & Afrika Azië  
Pacific +55 11 5105 9220                      +33 1 55 01 57 89                      +65 6317 38 ernesto.haikewitsch@gemalto.com  
kristel.teyras@gemalto.com                      pierre.lelievre@gemalto.com

De tekst van deze mededeling is een vertaling en mag geenszins als officieel worden beschouwd. De enige rechtsgeldige versie van de mededeling is die in de originele taal, het Engels, die dus voorrang heeft in geval van verschillen met de vertaling.

[1] Via partners en instellingen van de Singaporese regering. [2] <https://www.singpass.gov.sg/singpass/common/about> [3] <http://www.gemalto.com/press/Pages/Gemalto-Releases-Findings-of-First-Half-2015-Breach-Level-Index.aspx>



**SIE - SIEMENS (DE) - EUR**

**Siemens: grimpe après ses résultats annuels.**

**Cercle Finance (12/11/2015)**

(CercleFinance.com) - Siemens grimpe de 2,5% en début de séance à Francfort, malgré la publication d'un bénéfice net en baisse d'un tiers à un milliard d'euros, soit 1,18 euro par action, au titre de son quatrième trimestre comptable.

Le profit des activités s'est toutefois accru de 9% à près de 2,5 milliards d'euros, dépassant ainsi les 2,3 milliards attendus en moyenne par les analystes. La marge correspondante s'est ainsi améliorée de 0,4 point à 11,3%.

Le conglomérat industriel explique que les fortes améliorations en gestion de l'énergie, électricité éolienne et renouvelable, santé et mobilité ont plus que compensé les déclin substantiels dans d'autres activités.

Le chiffre d'affaires a augmenté de 4% à 21,3 milliards d'euros, mais a reculé symétriquement en données comparables. Les prises de commandes se sont quant à elles accrues de 15% à 23,7 milliards (+6% en comparable).

Affichant un BPA en hausse de 39% à 8,84 euros sur l'ensemble de l'exercice écoulé, gonflé par les cessions de l'activité correction auditive et de sa part dans Bosch und Siemens Hausgeräte, Siemens va proposer un dividende de 3,50 euros par action.

Pour l'exercice 2015-16, le groupe allemand anticipe un nouveau ralentissement des conditions économiques, mais il table sur un BPA compris entre 5,90 et 6,20 euros, contre 5,18 euros en données ajustées en 2014-15.



**SOLB - SOLVAY (BE) - EUR**

**Solvay: 'roadshow' en vue d'une émission obligataire.**

**Cercle Finance (12/11/2015)**

(CercleFinance.com) - Solvay entame une série de rencontres avec les investisseurs dans le cadre d'une émission obligataire potentielle.

En fonction des conditions de marché, ce 'roadshow' pourrait être suivi par l'émission d'obligations de premier rang et d'obligations hybrides.

Les obligations de premier rang seraient libellées en euros et en dollars tandis que les obligations hybrides en euros se feraient dans la limite d'un milliard d'euros.

Si le projet devait être mené à terme, le produit net des émissions obligataires sera utilisé principalement pour le financement à long terme de l'acquisition de Cytec, une opération qui devrait être finalisée d'ici la fin de l'année.

Cette acquisition reste soumise d'une part à l'approbation des actionnaires de Cytec lors d'une assemblée générale extraordinaire prévue pour le 24 novembre, et d'autre part à certaines autorisations réglementaires.



# Leleux Press Review

Friday 13/11/2015

GTO - GEMALTO N.V. - EUR

## Gemalto: déploie une solution d'authentification à Singapour

Cercle Finance (12/11/2015)

(CercleFinance.com) - Gemalto annonce avoir déployé à Singapour sa solution Coesys eGov Authentication Server, qui prévoit une authentification à deux facteurs et le chiffrement de bout en bout des mots de passe afin de sécuriser les connexions au portail Singapore Personal Access 2 (SingPass).

Avec cette nouvelle procédure de connexion en deux temps, les utilisateurs doivent saisir un mot de passe à usage unique (OTP - One-Time Password), en plus de leur nom d'utilisateur et de leur mot de passe SingPass.

'La solution d'authentification de Gemalto va rendre les vols d'identité plus difficiles. Elle permet aux citoyens de bénéficier d'un accès sûr et sécurisé aux services en ligne du gouvernement', commente Michael Au, président de Gemalto pour l'Asie du sud et le Japon.

D'ici à fin 2016, l'accès à plus de 60% des services en ligne du gouvernement du pays se fera obligatoirement via ce niveau supplémentaire de vérification.

Le serveur Coesys eGov Authentication de Gemalto accepte un large éventail de techniques d'authentification, y compris les tokens physiques et les téléphones mobiles.



TEC - TECHNIP COFLEXIP (FR) - EUR

## Technip: contrat 'significatif' dans le Montana.

Cercle Finance (12/11/2015)

(CercleFinance.com) - Technip a annoncé jeudi avoir remporté un contrat 'significatif' auprès du groupe agro-industriel américain CHS pour une usine d'hydrogène située dans le Montana.

Le groupe parapétrolier fournira sa technologie propriétaire et réalisera les phases d'ingénierie, de fourniture des équipements et de construction (EPC) de la nouvelle usine.

Dotée d'une capacité de production de 40.000 m<sup>3</sup>/h, cette usine s'inscrit dans le programme de rénovation mené par CHS, qui cherche à améliorer ses rendements et à traiter de plus gros volumes de produits au sein de sa raffinerie.

C'est le centre opérationnel de Technip basé à Claremont (Californie) qui réalisera le projet, qui devrait s'achever en 2017.

Pour Technip, un contrat onshore 'significatif' est compris entre 50 et 100 millions d'euros.



GTO - GEMALTO N.V. - EUR

## Singapore deploys Gemalto's authentication solution to secur

Thomson Reuters (12/11/2015)

Amsterdam, Nov. 12, 2015 - Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO), the world leader in digital security, announces that it has deployed its Coesys eGov Authentication Server in Singapore[1], which provides Two-Factor Authentication(2FA) and end-to-end encryption of passwords to secure Singapore PersonalAccess[2] (SingPass) logins. The authentication solution helps to provide better security for SingPass users when they access government e-services involving sensitive data.

As part of the new two-step login process, users are required to enter a One-Time Password (OTP), in addition to their SingPass user ID and password. By end of 2016, more than 60% of the country's e-government services will require users to use this additional layer of verification, offering greater security for citizens and Government alike.

Gemalto's Coesys eGov Authentication Server supports a wide range of authentication methods, including hardware tokens and mobile phones. It is compatible with all open standards and is easy-to-integrate with existing solutions within the e-government framework.

'Data breaches worldwide continue to compromise millions of records, with identity theft accounting for 75% of them[3],' said Michael Au, President South Asia and Japan at Gemalto. 'Gemalto's authentication solution will make it harder to steal identities, allowing citizens to enjoy a safe and secure access to their e-government services.'

About Gemalto

Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO) is the world leader in digital security, with 2014 annual revenues of EUR 2.5 billion and blue-chip customers in over 180 countries.

Gemalto helps people trust one another in an increasingly connected digital world. Billions of people want better lifestyles, smarter living environments, and the freedom to communicate, shop, travel, bank, entertain and work - anytime, everywhere - in ways that are enjoyable and safe. In this fast-moving mobile and digital environment, we enable companies and administrations to offer a wide range of trusted and convenient services by securing financial transactions, mobile services, public and private clouds, eHealthcare systems, access to eGovernment services, the Internet and internet-of-things and transport ticketing systems.

Gemalto's unique technology portfolio - from advanced cryptographic software embedded in a variety of familiar objects, to highly robust and scalable back-office platforms for authentication, encryption and digital credential management - is delivered by our world-class service teams. Our 14,000 employees operate out of 99 offices, 34 personalization and data centers, and 24 research and software development centers located in 46 countries.

For more information visit [www.gemalto.com](http://www.gemalto.com), [www.justaskgemalto.com](http://www.justaskgemalto.com), [blog.gemalto.com](http://blog.gemalto.com), or follow @gemalto on Twitter.

Gemalto media contacts:

Philippe Benitez 512 257 3869 peggy.edoire@gemalto.com	Peggy Edoire +33 4 42 36 45 40 vivian.liang@gemalto.com	Vivian Liang North America +86 1059373 philippe.benitez@gemalto.com	Europe & CIS Greater China +1
Ernesto Haikewitsch Pacific +55 11 5105 9220 kristel.teyras@gemalto.com	Kristel Teyras +33 1 55 01 57 89 pierre.lelievre@gemalto.com	Pierre Lelievre Latin America +65 6317 38 ernesto.haikewitsch@gemalto.com	Middle East & Africa Asia

[1] Through partners and Singapore government subsidiaries. [2] <https://www.singpass.gov.sg/singpass/common/about> [3] <http://www.gemalto.com/press/Pages/Gemalto-Releases-Findings-of-First-Half-2015-Breach-Level-Index.aspx>

