

Leleux Press Review

Monday 3/10/2016



<p>B20 Intraday</p>	<p style="text-align: center;">BEL 20 (Belgium)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>3555,92</td> <td>Minimum Price</td> <td>1046,07 (02/09/1992)</td> <td>Maximum Price</td> <td>4759,01 (23/05/2007)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td>10</td> <td>Losers</td> <td>10</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>ING GROEP N.V.</td> <td>10,99 ▲ +1,24%</td> <td>PROXIMUS</td> <td>26,58 ▼ -1,82%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>KBC GROUPE (BE)</td> <td>51,82 ▲ +1,23%</td> <td>BEKAERT (BE)</td> <td>40,68 ▼ -0,81%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>BPOST</td> <td>24,08 ▲ +1,13%</td> <td>ENGIE</td> <td>13,79 ▼ -0,71%</td> <td></td> <td></td> </tr> </table>	Last Price	3555,92	Minimum Price	1046,07 (02/09/1992)	Maximum Price	4759,01 (23/05/2007)	Gainers	10	Losers	10			ING GROEP N.V.	10,99 ▲ +1,24%	PROXIMUS	26,58 ▼ -1,82%			KBC GROUPE (BE)	51,82 ▲ +1,23%	BEKAERT (BE)	40,68 ▼ -0,81%			BPOST	24,08 ▲ +1,13%	ENGIE	13,79 ▼ -0,71%		
Last Price	3555,92	Minimum Price	1046,07 (02/09/1992)	Maximum Price	4759,01 (23/05/2007)																										
Gainers	10	Losers	10																												
ING GROEP N.V.	10,99 ▲ +1,24%	PROXIMUS	26,58 ▼ -1,82%																												
KBC GROUPE (BE)	51,82 ▲ +1,23%	BEKAERT (BE)	40,68 ▼ -0,81%																												
BPOST	24,08 ▲ +1,13%	ENGIE	13,79 ▼ -0,71%																												
<p>CAC Intraday</p>	<p style="text-align: center;">CAC 40 (France)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>4448,26</td> <td>Minimum Price</td> <td>2693,21 (23/09/2011)</td> <td>Maximum Price</td> <td>7347,94 (21/10/2009)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td>27</td> <td>Losers</td> <td>13</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>VALEO</td> <td>51,93 ▲ +1,70%</td> <td>ARCELORMITTAL (NL)</td> <td>5,45 ▼ -1,83%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>RENAULT SA</td> <td>73,14 ▲ +1,25%</td> <td>TOTAL (FR)</td> <td>42,17 ▼ -1,17%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>KERING</td> <td>179,55 ▲ +1,21%</td> <td>LAFARGEHOLCIM LTD (F)</td> <td>48,06 ▼ -0,95%</td> <td></td> <td></td> </tr> </table>	Last Price	4448,26	Minimum Price	2693,21 (23/09/2011)	Maximum Price	7347,94 (21/10/2009)	Gainers	27	Losers	13			VALEO	51,93 ▲ +1,70%	ARCELORMITTAL (NL)	5,45 ▼ -1,83%			RENAULT SA	73,14 ▲ +1,25%	TOTAL (FR)	42,17 ▼ -1,17%			KERING	179,55 ▲ +1,21%	LAFARGEHOLCIM LTD (F)	48,06 ▼ -0,95%		
Last Price	4448,26	Minimum Price	2693,21 (23/09/2011)	Maximum Price	7347,94 (21/10/2009)																										
Gainers	27	Losers	13																												
VALEO	51,93 ▲ +1,70%	ARCELORMITTAL (NL)	5,45 ▼ -1,83%																												
RENAULT SA	73,14 ▲ +1,25%	TOTAL (FR)	42,17 ▼ -1,17%																												
KERING	179,55 ▲ +1,21%	LAFARGEHOLCIM LTD (F)	48,06 ▼ -0,95%																												
<p>AEX Intraday</p>	<p style="text-align: center;">AEX (Nederland)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>452,33</td> <td>Minimum Price</td> <td>194,99 (09/03/2009)</td> <td>Maximum Price</td> <td>806,41 (21/10/2009)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td>12</td> <td>Losers</td> <td>13</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>BOSKALIS WESTMIN</td> <td>31,70 ▲ +1,79%</td> <td>ARCELORMITTAL (NL)</td> <td>5,45 ▼ -1,83%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>ING GROEP N.V.</td> <td>10,99 ▲ +1,24%</td> <td>ALTICE</td> <td>15,97 ▼ -1,38%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>ASML HOLDING</td> <td>97,69 ▲ +1,09%</td> <td>AKZO NOBEL (NL)</td> <td>60,29 ▼ -1,09%</td> <td></td> <td></td> </tr> </table>	Last Price	452,33	Minimum Price	194,99 (09/03/2009)	Maximum Price	806,41 (21/10/2009)	Gainers	12	Losers	13			BOSKALIS WESTMIN	31,70 ▲ +1,79%	ARCELORMITTAL (NL)	5,45 ▼ -1,83%			ING GROEP N.V.	10,99 ▲ +1,24%	ALTICE	15,97 ▼ -1,38%			ASML HOLDING	97,69 ▲ +1,09%	AKZO NOBEL (NL)	60,29 ▼ -1,09%		
Last Price	452,33	Minimum Price	194,99 (09/03/2009)	Maximum Price	806,41 (21/10/2009)																										
Gainers	12	Losers	13																												
BOSKALIS WESTMIN	31,70 ▲ +1,79%	ARCELORMITTAL (NL)	5,45 ▼ -1,83%																												
ING GROEP N.V.	10,99 ▲ +1,24%	ALTICE	15,97 ▼ -1,38%																												
ASML HOLDING	97,69 ▲ +1,09%	AKZO NOBEL (NL)	60,29 ▼ -1,09%																												
<p>DAX Intraday</p>	<p style="text-align: center;">DAX (Deutschland)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>10511,02</td> <td>Minimum Price</td> <td>438,38 (18/03/2002)</td> <td>Maximum Price</td> <td>636497,44 (18/03/2011)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td>23</td> <td>Losers</td> <td>8</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>DEUTSCHE BANK (DE)</td> <td>11,57 ▲ +6,39%</td> <td>COMMERZBANK AG</td> <td>5,74 ▼ -1,20%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>INFINEON (DE)</td> <td>15,88 ▲ +4,37%</td> <td>E.ON AG</td> <td>6,31 ▼ -0,36%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>BASF SE O.N. (DE)</td> <td>76,11 ▲ +2,35%</td> <td>THYSSENKRUPP AG O.N.</td> <td>21,22 ▼ -0,21%</td> <td></td> <td></td> </tr> </table>	Last Price	10511,02	Minimum Price	438,38 (18/03/2002)	Maximum Price	636497,44 (18/03/2011)	Gainers	23	Losers	8			DEUTSCHE BANK (DE)	11,57 ▲ +6,39%	COMMERZBANK AG	5,74 ▼ -1,20%			INFINEON (DE)	15,88 ▲ +4,37%	E.ON AG	6,31 ▼ -0,36%			BASF SE O.N. (DE)	76,11 ▲ +2,35%	THYSSENKRUPP AG O.N.	21,22 ▼ -0,21%		
Last Price	10511,02	Minimum Price	438,38 (18/03/2002)	Maximum Price	636497,44 (18/03/2011)																										
Gainers	23	Losers	8																												
DEUTSCHE BANK (DE)	11,57 ▲ +6,39%	COMMERZBANK AG	5,74 ▼ -1,20%																												
INFINEON (DE)	15,88 ▲ +4,37%	E.ON AG	6,31 ▼ -0,36%																												
BASF SE O.N. (DE)	76,11 ▲ +2,35%	THYSSENKRUPP AG O.N.	21,22 ▼ -0,21%																												
<p>DJIA Intraday</p>	<p style="text-align: center;">Dow Jones Industries (United States)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>18312,40</td> <td>Minimum Price</td> <td>0,20 (21/10/2011)</td> <td>Maximum Price</td> <td>19737,03 (02/11/2011)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td>29</td> <td>Losers</td> <td>1</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>WAL-MART STORES (US)</td> <td>72,12 ▲ +1,96%</td> <td>VERIZON COMM (US)</td> <td>51,98 ▼ -0,28%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>PROCTER & GAMBLE COM</td> <td>89,75 ▲ +1,72%</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>PFIZER (US)</td> <td>33,87 ▲ +1,65%</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> </table>	Last Price	18312,40	Minimum Price	0,20 (21/10/2011)	Maximum Price	19737,03 (02/11/2011)	Gainers	29	Losers	1			WAL-MART STORES (US)	72,12 ▲ +1,96%	VERIZON COMM (US)	51,98 ▼ -0,28%			PROCTER & GAMBLE COM	89,75 ▲ +1,72%					PFIZER (US)	33,87 ▲ +1,65%				
Last Price	18312,40	Minimum Price	0,20 (21/10/2011)	Maximum Price	19737,03 (02/11/2011)																										
Gainers	29	Losers	1																												
WAL-MART STORES (US)	72,12 ▲ +1,96%	VERIZON COMM (US)	51,98 ▼ -0,28%																												
PROCTER & GAMBLE COM	89,75 ▲ +1,72%																														
PFIZER (US)	33,87 ▲ +1,65%																														

PROL - PROLOGUE SOFTWARE - EUR

PROLOGUE : Des résultats en nette amélioration et conformes

Thomson Reuters (30/09/2016)

Les Ulis, le 30 septembre 2016

Des résultats en nette amélioration et conformes aux attentes liées au processus d'intégration du groupe O2i Très bonnes perspectives d'activité avec un retour vers l'équilibre dès le second semestre Objectif de résultat nettement bénéficiaire dès 2017

Porté par le rapprochement industriel avec le groupe O2i, Prologue a réalisé sur le 1er semestre 2016 un chiffre d'affaires de 35,17MEUR en progression de 192% par rapport à la même période de l'exercice précédent (+4% en données Pro Forma). Comme attendu, les résultats du groupe ont commencé à afficher dès ce semestre une nette amélioration (en données pro forma) alors même que les chantiers de rationalisation des coûts et d'économies d'échelle liés au rapprochement avec le groupe O2i ne sont encore qu'à leurs débuts. Ainsi, sur les 6 premiers mois de l'année, le Résultat Opérationnel et le Résultat Opérationnel Courant s'améliorent respectivement de +0,34MEUR et +0,49MEUR. De même, les charges financières restent parfaitement c Résultat Net du Groupe profite à plein de la progression de la rentabilité opérationnelle et, bien que pour l'instant encore en perte de -1,57 MEUR, il marque déjà ce semestre une amélioration nette de +0,24MEUR.

Variati S1 2015 ((1)) Comptes consolidés, en MEUR S1 2015 Pro Forma S1 2016

Chiffre d'affaires	12,01	33,92	35,17
Résultat opérationnel courant	-0,71	-1,38	-0,89 +0,49 MEU
Résultat opérationnel	-0,75	-1,51	-1,17 +0,34 MEU
Résultat financier	-0,20	-0,27	-0,31
Résultat net	-0,97	-1,81	-1,57 +0,24 MEU

(1) Données réelles auditées avec intégration au 1er janvier 2015 de 100% du groupe O2i

Très bonnes perspectives d'activité et de rentabilité

Les très bonnes tendances d'activité enregistrées depuis le début du second semestre permet au Groupe d'envisager avec sérénité la poursuite de l'amélioration de sa rentabilité opérationnelle qui tendra vers l'équilibre dès le second semestre 2016. Avec la croissance attendue de ses activités et la poursuite de la rationalisation de ses coûts et des économies d'échelle entreprises avec le groupe O2i, Prologue a pour ambition d'afficher dès 2017 un résultat nettement bénéficiaire. Le groupe Prologue aura ainsi, en à peine plus d'une année, réussi l'intégration du Groupe O2i lui offrant le triplement de sa taille industrielle avec des activités complémentaires aux multiples capacités de croissance, de création de valeur et de bénéfices pour ses actionnaires.

Prochaines publications Le rapport financier semestriel audité sera disponible dans les prochains jours sur le site de prologue : www.prologue.fr Le groupe publiera son chiffre d'affaires du 3ème trimestre le 14 novembre 2016 après bourse.

A propos de Prologue Prologue est un groupe international spécialisé dans les logiciels, les services IT et la formation professionnelle. Le groupe a développé des offres à forte valeur ajoutée dans les domaines des télécommunications (téléphonie VoIP, SMS, fax, courriel, image, vidéo, etc.), du multimédia (plateforme collaborative Adiiict), de la dématérialisation de transactions et des échanges d'information (EDI, facture fiscale, opérations bancaires, administration, santé, taxes, etc.), et du Cloud Computing. Le groupe est présent en France, en Espagne, en Pologne, aux Etats-Unis et en Amérique Latine. Les technologies du groupe sont utilisées par des entreprises prestigieuses en France et à l'étranger comme : Generali, Société Générale, Orange, SFR, LVMH, Vilmorin, Immobilière 3F, MASSA Autopneu, J.C. Decaux, Facom, Telefonica, REALE Assurances, Toyota, Adecco, TINSIA, Inter-parfums, NEXITY, Jones Lang Lasalle, AENA, ATOS, EMC, Blédina, Siemens, Liebherr Aerospace, Eurocopter, Kone, Uponor, Cadyssa / Bodybel.

Pour toute information, vous pouvez contacter : Sylvie Prost-Boucle - Tél : 01 69 29 38 66 - Email : actionnaire@prologue.fr



DL - DELTA LLOYD - EUR

Voortgang aandeleninkoopprogramma

Thomson Reuters (30/09/2016)

Delta Lloyd heeft in de periode vanaf 26 september 2016 tot en met 30 september 2016 1.859.893 gewone aandelen Delta Lloyd ingekocht voor een totaalbedrag van EUR 7.462.788,80, tegen een gewogen gemiddelde prijs van EUR 4,0125 per aandeel.

In de periode van 9 september 2016 tot en met 30 september 2016 zijn zoals gepland in totaal 5.149.893 gewone aandelen Delta Lloyd ingekocht, tegen een gewogen gemiddelde prijs van EUR 3,9011 per aandeel.

De transacties werden uitgevoerd door ABN AMRO Bank NV in het kader van het inkoopprogramma om het verwateringseffect van stockdividend te neutraliseren door inkoop van gewone aandelen op de markt, zoals aangekondigd op 5 september 2016. De inkoop van aandelen is begonnen op 9 september en eindigt zoals gepland op 30 september 2016.



TONN - TONNA ELECTRONIQUE - EUR

TONNA ELECTRONIQUE : COMMUNIQUE DE MISE A DISPOSITION DU RAP

Thomson Reuters (30/09/2016)

TONNA ELECTRONIQUE Société anonyme au capital de 7.196.432 euros Siège social : 36, avenue Hoche 51100 REIMS 324 165 521 RCS REIMS Cotée sur Euronext PARIS (compartiment C)

Le rapport financier semestriel 2016 a été mis en ligne et déposé auprès de l'Autorité des Marchés Financiers.

Contact : Patrice PETIT - Directeur Général Délégué - v.travert@tonna.com - Tél. 03 26 05 28 51



Leleux Press Review

Monday 3/10/2016



<p>FAGRON Historic</p>	<p>FAGR - FAGRON - EUR</p> <p>Fagron NV: Publicatie van garantenlijst en verklaring van na Thomson Reuters (30/09/2016)</p> <p>Gereguleerde informatie Waregem (België)/Rotterdam (Nederland)(1), 30 september 2016</p> <p>Fagron maakt vandaag bekend dat, overeenkomstig de Garantieverklaring van 12 juni 2012 met betrekking tot de EUR 225.000.000 4,75 % Obligaties met vervaldag 2 juli 2017, Fagron Poland sp. z.o.o. is toegetreden als Garant en dat Pharmacy Services, Inc. is uitgetreden als Garant. De Garantienlijst, overeenkomstig Artikel 10.4 van de Garantieverklaring, is beschikbaar op investors.fagron.com.</p> <p>Overeenkomstig Voorwaarde 10 (b) van de Obligaties werd een nieuwe Verklaring van Nakoming gepubliceerd. Deze Verklaring van Nakoming is beschikbaar op investors.fagron.com.</p> <p>In het geval van verschillen tussen de Engelse vertaling en het Nederlandse origineel van dit persbericht, zal de laatste prevaleren.</p> <p>Voor meer informatie: Constantijn van Rietschoten Chief Marketing Officer Tel. +31 6 53 69 15 85 constantijn.van.rietschoten@fagron.com</p> <p>Profiel Fagron Fagron is een toonaangevende mondiale onderneming actief in farmaceutische bereidingen en richt zich op het leveren van farmaceutische zorg op maat aan ziekenhuizen, apotheken, klinieken en patiënten in 32 landen wereldwijd.</p> <p>De Belgische vennootschap Fagron NV is gevestigd in Waregem en is genoteerd aan Euronext Brussel en Euronext Amsterdam onder het ticker symbool 'FAGR'. De operationele activiteiten van Fagron worden aangestuurd vanuit de Nederlandse vennootschap Fagron BV. Het hoofdkantoor van Fagron BV is gevestigd in Rotterdam.</p> <p>(1) Dit persbericht wordt verstuurd door Fagron NV en Fagron BV.</p> <p>Open onderstaande link voor het persbericht:</p>
<p>MEDIAWAN PREF Historic</p>	<p>MDWP - MEDIAWAN PREF - EUR</p> <p>Mediawan : Mise à disposition du Rapport financier semestriel Thomson Reuters (30/09/2016)</p> <p>Mise à disposition du Rapport financier semestriel</p> <p>Paris, 30 septembre 2016. La société Mediawan annonce avoir mis le 30 septembre 2016 à la disposition du public et déposé auprès de l'Autorité des Marchés Financiers son rapport financier semestriel au 30 juin 2016. Le rapport financier semestriel peut être consulté sur le site Internet de Mediawan (http://www.mediawan.fr) dans la rubrique « Documents ».</p> <p>Contact presse : press@mediawan.fr</p>
<p>WORLDLINE PROM Historic</p>	<p>WLN - WORLDLINE PROM - EUR</p> <p>WORLDLINE SA : Worldline announces the completion of the agr Thomson Reuters (30/09/2016)</p> <p>Worldline announces the completion of the agreement with Komerční banka in Commercial Acquiring</p> <p>Bezons, September 30(th), 2016 - Worldline [Euronext: WLN], European leader in the payments and transactional services industry, today announced the completion of the agreement with Komerční banka (KB), subsidiary of the Société Générale group and one of the leading banks in the Czech Republic, to further develop product and services for the Czech merchants.</p> <p>Under the terms of the agreement, Worldline has acquired, as a first stage, 80% of Cataps s.r.o. ('Cataps'), a 100% subsidiary of the Komerční banka banking group, based on an enterprise value of EUR 34 million for 100%. Cataps was established in 2014 and has assumed activities of Komerční banka in credit and debit card payment processing services (merchant acquiring).</p> <p>As part of this agreement, Worldline and Komerční banka have in addition signed a 10 year commercial alliance for the development and the growth of these activities in the Czech Republic.</p> <p>Marc-Henri Desportes, General Manager at Worldline said: 'Komerční banka and Worldline have both been providing payment services and innovative solutions to the European market over several decades. At Worldline, we are now delighted to welcome this new alliance with Komerční banka, a renowned market leader in the Czech Republic, which will bring the best assets of the two partners to the retailer community, adding our rich payment and digital retail product portfolio and scalable processing systems to the wide distribution network of Komerční banka, in order to satisfy the fast growing demand of Czech merchants for electronic payments equipment and associated services.'</p> <p>Albert Le Dirac'h, Chief Executive Director of Komerční banka added: 'The requirements of clients for services of merchant acquiring and for integration of the related information with their own business and financial data management systems have been rapidly advancing. In alliance with Worldline, the European leader in electronic payments, we will together be able to offer merchants the most advanced and innovative services and products in this area. The cooperation with Worldline brought already in August the first fruit to KB's clients, Moje Mobilní karta (My Mobile card) - a modern method of contactless payments via mobile phone using the Host Card Emulation technology.'</p> <p>Cataps will be consolidated in the Merchant Services & Terminals division of Worldline from October 1(st), 2016.</p> <p>About Worldline</p> <p>Worldline [Euronext: WLN] is the European leader in the payments and transactional services industry. Worldline delivers new-generation services, enabling its customers to offer smooth and innovative solutions to the end consumer. Key actor for B2B2C industries, with over 40 years of experience, Worldline supports and contributes to the success of all businesses and administrative services in a perpetually evolving market. Worldline offers a unique and flexible business model built around a global and growing portfolio, thus enabling end-to-end support. Worldline activities are organized around three axes: Merchant Services & Terminals, Mobility & e-Transactional Services, Financial Processing & Software Licensing. Worldline employs more than 7,300 people worldwide and generated 1.22 billion euros revenues in 2015. Worldline is an Atos company. worldline.com</p> <p>About Komerční banka Komerční banka is one of the best run universal banks in Central Europe. It provides comprehensive services to clients in the areas of retail, corporate and investment banking. The Komerční banka Group's 8,434 employees serve 2.4 million clients, who can use an extensive network of 396 business points throughout the country. Komerční banka currently operates 773 ATMs and 1.4 million of its clients use one of direct banking channels. Komerční banka is a part of the Société Générale Group.</p> <p>Contacts</p> <p>Worldline Investors Contact David Pierre-Kahn Email: David.pierre-kahn@worldline.com</p> <p>Worldline Press Contact Tiphaine Hecketsweiler Email: tiphaine.hecketsweiler@worldline.com</p> <p>Follow us</p>

RIB - RIBER - EUR

RIBER : MISE A DISPOSITION DU RAPPORT FINANCIER SEMESTRIEL A

Thomson Reuters (30/09/2016)

MISE A DISPOSITION DU RAPPORT FINANCIER SEMESTRIEL AU 30 JUIN 2016

Bezons, le 30 septembre 2016 - 19h00 - RIBER annonce ce jour avoir mis à la disposition du public et déposé auprès de l'Autorité des Marchés Financiers son rapport financier semestriel au 30 juin 2016.

Le rapport financier semestriel peut être consulté sur le site internet de la société à l'adresse www.riber.com, dans sa version en langue française à la rubrique « Investisseurs » ; « Information réglementée ».

A propos de RIBER :

Riber conçoit et fabrique des systèmes d'épitaxie par jets moléculaires (MBE) ainsi que des sources d'évaporation et des cellules destinées à l'industrie des semi-conducteurs. Ces équipements de haute technologie sont essentiels pour la fabrication des matériaux semi-conducteurs composés et de nouveaux matériaux qui sont utilisés dans de nombreuses applications grand public, notamment pour les nouvelles Technologies de l'Information, les écrans plats OLED, et les nouvelles générations de cellules solaires. Riber a réalisé en 2015 un chiffre d'affaires de 12,8 MEUR et employait 93 personnes à fin 2015. La société est certifiée ISO9001. Riber est cotée sur Euronext Paris (compartiment « C ») et fait partie des indices CAC Small, CAC Technology et CAC T. HARD. & EQ. Riber est éligible au PEA-PME.

ISIN : FR0000075954 - RIB Reuters : RIBE.PA Bloomberg : RIB : FP Labellisée Entreprise innovante par BPI France

+-----+ RIBER CALYPTUS Etienne Grodard Cyril Combe tél. : 01 39 96
65 00 tél. : 01 53 65 68 68 invest@riber.com cyril.combe@calyptus.net +-----+

www.riber.com



WLN - WORLDLINE PROM - EUR

WORLDLINE SA : Worldline announces the completion of the tra

Thomson Reuters (30/09/2016)

Worldline announces the completion of the transactions with Equens and Paysquare

Building an industrial Pan-European champion in payment services

Bezons, September 30(th), 2016 - After the successful completion of the regulatory approval processes in the Netherlands and in Belgium during the summer, Worldline [Euronext: WLN], European leader in the payments and transactional services industry, today announced the completion of the transaction that was presented on November 3(rd), 2015 with Equens Group, a prominent European payment services provider, headquartered in Utrecht, Netherlands.

Gilles Grapinet, Worldline CEO said: 'The successful completion of the merger of Equens and Paysquare within the Worldline group is a major development for our Company to better serve both the banking and merchant communities and is fully in line with our strategy of being an active industrial consolidator within the European payment market. Through the transaction, the enlarged Worldline Group benefits from a highly comprehensive Pan-European footprint and has increased its revenue size by c.+65% in Financial Processing and by c.+25% in Commercial Acquiring. The Group will immediately engage the execution of the integration programs and of the previously communicated synergy plans.'

Under the terms of the agreement, it is reminded that the completed transactions made of two components:

* Regarding Financial Processing activities, the Financial Processing businesses of Worldline[1] have been merged with Equens. This merger resulted in the creation of equensWorldline, owned by Worldline at 63.6% and by the former shareholders of Equens at 36.4%. The company equensWorldline will be consolidated within the Group's Financial Processing & Software Licensing division from October 1(st), 2016.

* Regarding Merchant Services, Worldline has acquired from Equens its commercial acquiring subsidiary Paysquare for an enterprise value of EUR 72 million in cash, funded by the existing available cash balance of the Group. Paysquare will be fully consolidated in the Group's Merchant Services & Terminal division from October 1(st), 2016.

The Group's updated full year 2016 guidance for revenue, OMDA and free cashflow, including the impacts of the consolidation of Equens and Paysquare on one side as well as of the transaction in Merchant Services with Komerční banka on the other side, will be presented during the publication of the Q3 2016 Group revenue, on October 19(th), 2016.

About Worldline

Worldline [Euronext: WLN] is the European leader in the payments and transactional services industry. Worldline delivers new-generation services, enabling its customers to offer smooth and innovative solutions to the end consumer. Key actor for B2B2C industries, with over 40 years of experience, Worldline supports and contributes to the success of all businesses and administrative services in a perpetually evolving market. Worldline offers a unique and flexible business model built around a global and growing portfolio, thus enabling end-to-end support. Worldline activities are organized around three axes: Merchant Services & Terminals, Mobility & e-Transactional Services, Financial Processing & Software Licensing. Worldline employs more than 7,300 people worldwide and generated 1.22 billion euros revenues in 2015. Worldline is an Atos company. worldline.com

Contacts

Worldline Investors Contact David Pierre-Kahn Email: David.pierre-kahn@worldline.com

Worldline Press Contact Tiphaine Hecketsweiler Email: tiphaine.hecketsweiler@worldline.com

Follow us

[1] Except for Financial Processing businesses in Asia and in Spain



MED - MEDASYS DIGITAL - EUR

MEDASYS : Chiffre d'affaires et résultats du 1er semestre 20

Thomson Reuters (30/09/2016)

MEDASYS : Chiffre d'affaires et résultats du 1(er) semestre 2016

Clamart, le 30 septembre 2016 - Medasys, principal éditeur et intégrateur français de logiciels médicaux pour établissements de santé, publics et privés, dans les domaines du dossier patient, de la production de soins et des plateformes techniques (biologie, imagerie, pharmacie), annonce son chiffre d'affaires et son résultat pour le premier semestre 2016.

Le chiffre d'affaires consolidé du Groupe à fin juin s'établit à 9 137 kEUR à comparer à 9 229 kEUR à fin juin 2015. Dans l'attente de l'annonce de la constitution des « Groupements hospitaliers de territoires » GHY qui est intervenue le 2 juillet 2016, il n'y a eu aucun appel d'offres significatif sur notre secteur au cours du premier semestre. Grâce aux commandes de fonctionnalités additionnelles qui sont en progression de 46 % par rapport aux six premiers mois de 2015, Medasys est parvenu à compenser en grande partie l'impact négatif de la baisse du chiffre d'affaires sur les projets traditionnels.

En France, notre client, le Groupe Hospitalier Paris Saint-Joseph a choisi notre solution de facturation DxBilling afin de couvrir l'ensemble des activités de la chaîne de facturation et permettre ainsi d'optimiser le pilotage et le suivi des activités en matière de facturation. Le montant du contrat s'élève à 500 kEUR HT et prévoit une mise en production rapide.

A l'international, les projets se déploient selon les calendriers prévus et nous sommes dans l'attente d'importantes décisions concernant des appels d'offres en cours principalement au Maroc et au Moyen Orient.

(EUR'000) 30.06.2016 30.06.2015 31.12.15

(6 mois) (6 mois) (12 mois)

Chiffre d'affaires 9 137 9 229 20 943

Résultat opérationnel courant 2 188 1 430 4 339

Autres produits opérationnels courants 66

Autres charges opérationnelles courantes 363 - -

Dépréciation du Goodwill 200 - 150

Résultat opérationnel 685 1 430 589

Résultat net revenant au Groupe 2 807 1 596 903

Le résultat opérationnel comprend des dotations pour dépréciation des actifs circulants de 801 kEUR qui se rapporte principalement à la dépréciation des créances clients anciennes à ce jour pour lesquelles le Groupe estime avoir un risque de recouvrement.

La dépréciation du Goodwill de 200 kEUR au 30.06.2016 concerne Mega-Bus

(EUR'000) Actif 31.12.16 31.12.15

retraité(1)

Actif non courant 16 709 17 282

dont Immobilisations 7 908 7 867

dont Ecarts d'acquisition 5 448 5 648

Actif courant 25 742 28 528

dont Trésorerie 1 560 3 982

Total 42 451 45 810

(EUR'000) Passif 31.12.16 31.12.15

Capitaux propres 16 896 19 774

dont Résultat -2 807 -903

Passif non courant 6 596 7 015

Passif courant 18 959 19 021

dont Dette financ. < 1 an 4 991 3 621

Total 42 451 45 810

(1) les retraitements sont consécutifs à l'application de l'interprétation IFRIC 21

En tenant compte des actifs financiers non courants, l'endettement financier consolidé net au 30 juin 2016 s'établit à 6 363 kEUR contre 3 375 kEUR au 31 décembre 2015.

EUR'000 30.06.16 Variation 31.12.15 Variation 30.06.15

Trésorerie et équivalents de trésorerie 1 560 3 982 3 290 692

Concours bancaires 255 1 256 429 173

Crédits spot 1 920 200 1 720 350 370

Agios courus non échus 7 10 17 2 19

Trésorerie nette 622 611 1 989 3 115 1 266

Emprunts 1 280 1 430 1 137 1 180

Emprunts 957

Dettes de crédit bail 89 39 128 18 146

Dettes d'affacturage 456 134 322 266 588

Financement des crédits d'impôt 943 943

Compte courant NoemaLife 41 0 41 657 698

Dettes sur acquisition de sociétés 0 0 0 5

Endettement financier brut courant 2 809 1 181 628 766

Emprunts 2 786 2 755 2 773 13

Financement des crédits d'impôt 1 077 824 824 0

Dettes de crédit bail 69 33 102 57 159 ... (truncated) ...





KOF - KAUFMAN & BROAD HOME (FR) - EUR

Kaufman & Broad: perspectives annuelles confirmées.

Cercle Finance (30/09/2016)

(CercleFinance.com) - Le chiffre d'affaires global s'établit à 835,3 millions d'euros (HT), en progression de 20,0% par rapport aux neuf premiers mois de 2015.

Le chiffre d'affaires Logement s'élève à 692,5 millions d'euros (HT), contre 620,4 millions d'euros (HT) sur 9 mois 2015. Il représente 82,9% du chiffre d'affaires du groupe. Celui de l'activité Appartements est en hausse de 13,6% et s'établit à 660,6 millions d'euros (HT).

Le chiffre d'affaires du pôle Tertiaire ressort à 137,8 millions d'euros (HT), à comparer à 71,6 millions d'euros (HT) sur la même période de 2015.

La marge brute des neuf premiers mois 2016 s'élève à 158,3 millions d'euros (contre 132,2 millions d'euros en 2015). Le taux de marge brute ressort à 19,0%, stable par rapport à la même période de 2015.

L'EBIT ajusté s'élève à 70,9 millions d'euros (contre 51,6 millions d'euros sur la même période de 2015). La marge d'EBIT ajusté s'élève à 8,5% (contre 7,4%).

Le résultat net - part du groupe ressort à 27,8 millions d'euros, contre 19,5 millions d'euros sur les neuf premiers mois de 2015.

' Dans cet environnement économique et fiscal, nous attendons un marché en progression de 15 à 20% sur l'ensemble de l'année 2016 ' a déclaré Nordine Hachemi, Président-Directeur Général de Kaufman & Broad.

' Les bonnes perspectives annuelles de Kaufman & Broad sont confirmées. La croissance du chiffre d'affaires devrait être sensiblement supérieure à 10%. Le groupe confirme par ailleurs ses objectifs de taux de marge brute d'environ 19% du chiffre d'affaires consolidé, de taux de marge d'EBIT ajusté d'environ 8,5% et d'une dette financière nette qui devrait rester proche du niveau atteint au 31 mai 2016. '



CS - AXA (FR) - EUR

AXA: finalisation d'une opération en Pologne.

Cercle Finance (30/09/2016)

(CercleFinance.com) - AXA a annoncé ce vendredi après la clôture avoir finalisé le rachat de Liberty Ubezpieczenia, la succursale polonaise d'assurance dommages de Liberty Mutual Insurance Group, pour un montant total de 101,3 millions de zlotys, soit 23,5 millions d'euros.

Cette transaction permet à AXA de renforcer sa présence en Pologne, qui est l'un des marchés de l'assurance les plus attractifs d'Europe centrale et de l'Est.



EDF - EDF - EUR

EDF: nomination au conseil d'administration.

Cercle Finance (30/09/2016)

(CercleFinance.com) - Réuni ce vendredi sous la présidence du PDG Jean-Bernard Lévy, le conseil d'administration d'EDF a décidé de coopter Michèle Rousseau en qualité d'administratrice, en remplacement de Gérard Magnin, démissionnaire, pour la durée du mandat restant à courir de ce dernier, soit jusqu'à l'Assemblée générale ordinaire qui statuera sur les comptes de l'exercice clos le 31 décembre 2018.

Diplômée de l'Ecole Nationale Supérieure des Mines de Paris et ingénieur général des mines, Michèle Rousseau, 59 ans, a débuté sa carrière en 1983 à la DRIRE Nord-Pas de Calais en qualité de chef de la division Environnement. Elle a ensuite rejoint successivement le ministère de l'Environnement pour s'occuper de la problématique des déchets, puis celui de l'Industrie où elle a été directrice adjointe de la direction de la Sécurité des installations nucléaires, en charge du contrôle du parc nucléaire d'EDF.

Michèle Rousseau a ensuite rejoint l'Agence Nationale pour la Valorisation de la Recherche (ANVAR) en qualité de directrice générale adjointe puis le ministère de l'Economie, des Finances et de l'Industrie, en tant de directrice de la demande et des marchés énergétiques.

Elle a ensuite réintégré le ministère de l'Ecologie et du Développement durable en qualité de secrétaire générale puis, à partir de 2008, en qualité de directrice, commissaire générale adjointe au développement durable, en charge notamment de la mise en oeuvre du Grenelle de l'environnement.

En 2011, elle a été nommée directrice générale de l'Agence de l'eau Seine-Normandie, avant d'intégrer cette année le Conseil général de l'environnement et du développement durable où elle est présidente de la Mission régionale d'autorité environnementale (MRAe) Haut-de-France.

HOP - HOPSCOTCH GROUPE - EUR

HOPSCOTCH GROUPE : Nouvelle étape dans le processus de rattr

Thomson Reuters (30/09/2016)

Communiqué de presse Paris, le 30 septembre 2016

HOPSCOTCH GROUPE - COMEXPOSIUM - SOPEXA : Nouvelle étape dans le processus de rapprochement pour créer le 1er réseaumondial RP français.

Comme annoncé le 26 juillet, HOPSCOTCH Groupe (Euronext FR0000065278), groupe de conseil en communication, acteur majeur du digital et web social, des RelationsPublics et de l'événement, et le Groupe COMEXPOSIUM, l'un des leaders mondiaux de l'organisation de salons et d'événements, ont signé ce jour, un protocole avec les actionnaires de SOPEXA, agence internationale de communications spécialisée en agroalimentaire, vin et art de vivre, dans le but d'acquérir chacun 33% du capital et des droits de vote de la société, certains actionnaires historiques conservant 34% du capital et des droits de vote.

L'opération devrait se réaliser définitivement avant la fin de l'année après avoir reçu l'accord des autorités de la concurrence des différents pays concernés.

Pour rappel, l'ambition de cette alliance est de constituer le plus grand réseau français de Relations Publics opérant à l'international, en s'appuyant sur les compétences spécifiques des trois entreprises. Elle représentera désormais la seule alternative aux réseaux anglo-saxons, pour concevoir, organiser la promotion internationale de ce que la France et le monde offrent de meilleur (agroalimentaire, luxe, tourisme, art de vivre, régions.).

Elle constitue pour les 3 partenaires, un projet industriel cohérent et complémentaire qui offre de belles perspectives de croissance.

Contact actionnaires

HOPSCOTCH Groupe Pierre-Franck MOLEY - Directeur Général - Tél. 01 41 34 20 56 - pfmoley@hopscotchgroupe.com

Contact presse

HOPSCOTCH Groupe Maylis PICHON - Tél. 01 41 34 20 34 - mpichon@hopscotchgroupe.com

COMEXPOSIUM Groupe Pierre BARBE - 01 76 77 11 41 - 06 23 23 08 51 - pierre.barbe@comexposium.com

SOPEXA Anaïs MAURY - Tél. 01 55 37 51 18 - 06 78 44 59 80 - anais.maury@sopexa.com

A propos de HOPSCOTCH Groupe HOPSCOTCH Groupe est le premier groupe de PR en France. HOPSCOTCH Groupe réinvente les 'Global PR', en mixant tous les métiers de la communication : influence, événement, activation, digitalisation, communication interne, affaires publiques.

Il est structuré autour d'agences portant son nom : Hopscotch (PR / Event / Travel / Corporate / rouge), Hopscotch Congrès, Hopscotch Luxe et d'agences spécialisées : heaven, Sagarmatha, Human to Human, Le Public Système PR, Le Public Système Cinéma, Capdel, U Pro.

HOPSCOTCH Groupe est présent à l'international avec les hubs continentaux multi-lingues à Dublin et Casablanca, ainsi que des filiales de représentation en Amérique et en Asie.

Côté sur Euronext Paris (Code ISIN : HOP FR 00000 6527 8), le groupe compte aujourd'hui un effectif de 540 collaborateurs. Il a réalisé un chiffre d'affaires de 150 millions d'euros et une marge brute de 53,9 millions d'euros en 2015. Pour nous suivre : www.hopscotchgroupe.com et sur Twitter/Instagram @HOPSCOTCHgroupe

A propos du Groupe COMEXPOSIUM Le groupe COMEXPOSIUM, l'un des leaders mondiaux de l'organisation d'événements, est impliqué dans plus de 170 manifestations BtoC et BtoB, couvrant 11 secteurs d'activité aussi variés que l'agroalimentaire, l'agriculture, la mode, le digital, la sécurité, la construction, le high-tech, l'optique et les transports. COMEXPOSIUM accueille 45 000 exposants et plus de 3 millions de visiteurs à travers le monde entier. COMEXPOSIUM se développe avec une présence dans une trentaine de pays dont : Algérie, Allemagne, Argentine, Australie, Belgique, Brésil, Canada, Chine, Espagne, Inde, Indonésie, Italie, Japon, Corée, Monaco, Pays-Bas, Nouvelle-Zélande, Philippines, Qatar, Russie, Singapour, Thaïlande, Turquie, Emirats Arabes-Unis, Royaume-Uni et États-Unis. Pour plus d'information : www.comexposium.com

A propos de SOPEXA L'agence internationale de Communication et de marketing 100% Food & Drink. Agence internationale de communication et de marketing spécialisée en agroalimentaire, vin & art de vivre, Sopexa accompagne les entreprises, marques, collectivités et institutions dans leur développement et leur stratégie de communication et d'influence. Avec ses 280 experts multiculturels implantés sur les marchés, à l'écoute des attentes et proches des prescripteurs locaux, elle intervient dans 60 pays à travers des prestations de conseil & stratégie sur mesure, activation des ventes & développement international, RP & création de brand content, événements et stratégies santé-nutrition. Pour plus d'information : www.sopexa.com



DUC - DUC - EUR

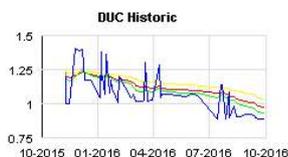
Duc: Damien Calandre a été nommé DG.

Cercle Finance (30/09/2016)

(CercleFinance.com) - Le Conseil d'administration a pris acte de la démission de M. Joel Marchand de son poste de directeur général, pour convenance personnelle, à compter du 16 décembre 2016.

Le Conseil a nommé M. Damien Calandre, actuel Directeur Industriel et achats du Groupe, pour assurer les fonctions de directeur général.

M. Damien Calandre a tenu à préciser que la stratégie du Groupe demeure inchangée, de même que les différentes échéances seront tenues et les projets en cours réalisés.



Leleux Press Review

Monday 3/10/2016

ALP - ADLPARTNER - EUR

ADLPartner: des comptes semestriels en amélioration.

Cercle Finance (30/09/2016)

(CercleFinance.com) - Publiés ce vendredi après Bourse, les résultats semestriels d'ADLPartner ont notamment fait ressortir un bénéfice net part du groupe de 3 millions d'euros, contre 800.000 euros à fin juin 2015.

Le bénéfice opérationnel a quant à lui substantiellement augmenté, passant de 1,26 à 4,65 millions d'euros, alors que le chiffre d'affaires s'est élevé à 59,32 millions d'euros, à comparer avec 57,35 millions à l'issue des 6 premiers mois de 2015.

Concernant sa situation financière, ADLPartner a fait état de 21,7 millions d'euros de capitaux propres à fin juin, en repli d'un million sur 6 mois, tenant compte à la fois du résultat du semestre et de la distribution du dividende ordinaire au titre de l'exercice 2015 (4,1 millions). Dans un contexte d'investissements soutenus, la trésorerie du groupe s'est quant à elle établie à un niveau solide de 22,4 millions d'euros, contre 26,6 millions au 31 décembre 2015 et 27,4 millions au 30 juin 2015. L'actif net réévalué (part du groupe), calculé sur la base des capitaux propres et de la valeur du portefeuille d'abonnements à durée libre actifs à la presse magazine, atteignait de son côté 124,1 millions d'euros au 30 juin 2016, soit 31,56 euros par action, hors auto-détention. ADLPartner inscrit son développement dans la continuité de sa stratégie privilégiant la valorisation et la déclinaison de son savoir-faire marketing. Afin de soutenir le développement de sa filiale ADLP Assurances, le groupe entend maintenir cette année un niveau d'investissements commerciaux comparable à celui de 2015. Cette diversification doit permettre à la société de renforcer son potentiel de croissance et de rentabilité à moyen et long terme.



BIG - BIGBEN INTERACTIVE - EUR

BIGBEN INTERACTIVE : Information mensuelle relative au nomb

Thomson Reuters (30/09/2016)

Bigben Interactive

capital social	vote bruts	vote n	Date	Nombre total d'actions composant	Droits de	Droits le
539	18 623 292	18 595			31/08/2016	18 222

BIGBEN INTERACTIVE- RCS B320 992 977

Société cotée sur l'Eurolist d'Euronext Paris, compartiment C - Indices : SBF250, ITCAC

ISIN : FR0000074072 ; Reuters : BIG.PA ; Bloomberg : BIG FP

Information financière : François Bozon, Tél : 03.20.90.72.53

E-mail : infofin@bigben.fr - Site : http://www.bigben.fr



RI - PERNOD RICARD - EUR

Pernod Ricard: cession de la vodka Fris à Sazerac.

Cercle Finance (30/09/2016)

(CercleFinance.com) - Pernod Ricard annonce ce jour la cession de la vodka Fris à Sazerac.

' Cette cession s'inscrit dans le cadre de la stratégie de Pernod Ricard de se concentrer sur ses marques de vins et spiritueux prioritaires. Le montant de la transaction n'est pas divulgué ' explique le groupe.

' Fris est une vodka standard dont les ventes représentent 250 000 caisses de 9 litres annuellement aux Etats-Unis '.



Leleux Press Review

Monday 3/10/2016



KOF - KAUFMAN & BROAD HOME (FR) - EUR

Following of the former news

Thomson Reuters (30/09/2016)

In thousands of euros	Aug. 31, 2016	Nov. 30, 2015		
-----ASSETS-----			Goodwill 68,661	68,511
Intangible Assets	86,390	86,605		
Property, plant and equipment	7,365	4,663		
Equity affiliates and joint ventures	3,191	5,513		
Other non-current financial assets	1,613	1,247		
Non-current assets	167,220	166,539		
Inventories	362,818	329,664		
Accounts receivable	295,875	331,428		
Other receivables	148,349	136,421		
Cash and cash equivalents	112,337	169,361		
Prepaid expenses	1,301	649		
Current assets	920,680	967,523		
TOTAL ASSETS	1,087,899	1,134,062		

-----LIABILITIES-----	
Authorized capital	5,418 5,612
Premiums, reserves and other	75,124 167,458
Attributable net income	27,756 39,779
Attributable shareholders' equity	108,297 212,849
Minority interests	11,848 11,068
Shareholders' equity	120,145 223,917
Non-current provisions	22,563 22,334
Borrowings and other non-current financial	197,438 127,833
Deferred tax liability	57,258 40,268
Non-current liabilities	277,260 190,435
Current provisions	664 120
Other non-current financial liabilities (< 1 year)	2,906 13,840
Accounts payable	598,390 613,791
Other payables	81,710 85,412
Current tax situation	2,389 5,301
Deferred income	4,436 1,246
Current liabilities	690,495 719,710
TOTAL LIABILITIES	1,087,899 1,134,062

Directors and not audited.
* Operational data

Housing	Q3 9 months 2016	Q3 9 months 2015	2016	2015

-----Revenue (EUR millions, excl. VAT)	241.0	620.4	692.5	206.9
* Of which, Apartments	229.7	660.6	194.6	581.4
* Of which, single-family homes in 11.3	31.9	12.3	39.0	communities
Deliveries (EHUs)	1,446	4,244	1,260	3,797
* Of which, Apartments	1,396	4,105	1,207	3,640
* Of which, single-family homes in 50	139	53	157	communities

-----Net orders (in number)	1,711	5,228	1,401	4,431
* Of which, Apartments	1,684	5,093	1,343	... (truncated) ...



Leleux Press Review

Monday 3/10/2016

ITL - IT LINK (FR) - EUR

IT Link :Forte hausse des résultats au premier semestre 2016

Thomson Reuters (30/09/2016)

Paris, le 30 septembre 2016

Forte hausse des résultats au premier semestre 2016.

	en MEUR (*)		S1 2015	S1 2016	Ecart
Chiffre d'affaires	18,3	20,8		+ 14 %	
EBITDA(**)	1,02	1,49		+ 47 %	
Résultat opérationnel	0,88				
Résultat net	0,61	1,13		+ 87,7 %	

* Audités ** EBITDA = résultat opérationnel avant dotation aux amortissements et provisions.

Au 30 juin 2016.

Le plan LINK UP 2017 favorise l'activité dans toutes les régions en France ainsi qu'au Benelux.

Le rythme de croissance organique reste soutenu : + 14 %.

L'EBITDA s'élève à près de 1,5 MEUR, soit un ratio de 7,2 % du Chiffre d'Affaires.

Le résultat net progresse de 87,7 % à 1,13 MEUR. Cette très forte progression intègre les premiers investissements de notre expansion au Canada et en Allemagne. Ce résultat n'est pas favorisé par des événements exceptionnels.

L'effectif est de 500 personnes.

La trésorerie nette est de 1,27 MEUR.

Perspectives du second semestre 2016.

Le chiffre d'affaires et le résultat opérationnel seront comparables à ceux du premier semestre 2016.

Le groupe IT LINK publiera le 10 novembre 2016 son Chiffre d'Affaires du troisième trimestre 2016.

Accélérateur d'innovation, IT LINK est expert en digital industriel et systèmes connectés.

IT LINK est cotée au compartiment C Euronext Paris (ISIN FR0000072597).

www.itlink.fr



DGM - DIAGNOSTIC MEDICAL - EUR

DMS: Ebita positif à fin juin.

Cercle Finance (30/09/2016)

(CercleFinance.com) - Publiés ce vendredi soir, les comptes semestriels de DMS ont été marqués par un Ebitda de 41.000 euros, contre - 707.000 euros à fin juin 2015.

La perte opérationnelle a quant à elle été divisée par 3 pour s'établir à 402.000 euros, tandis que la perte nette est passée de 786.000 euros à l'issue des 6 premiers mois de 2015 à 459.000 euros.

Le chiffre d'affaires est, lui, passé de 14,86 à 17,2 millions d'euros, dont une contribution d'Alpha MOS de 3,96 millions.

Fort de cette bonne performance d'ensemble, le groupe a confirmé l'objectif annuel qu'il s'était fixé, à savoir poursuivre une croissance soutenue sur son périmètre historique, désormais DMS Imaging, et ainsi continuer à surperformer le marché mondial de l'imagerie médicale. Le second semestre sera notamment marqué par l'accroissement des synergies commerciales entre DMS et AXS Medical, grâce à l'intégration de la technologie Biomod sur toutes les gammes de solutions de radiologie de DMS Imaging, a-t-il annoncé.

Enfin, un projet d'augmentation de capital de 3,5 millions d'euros réservée à la société d'investissement Jolt Capital, via son fonds Jolt Targeted Opportunities, a été annoncé au cours de l'été afin de renforcer les moyens financiers d'Alpha MOS.



DUC - DUC - EUR

DUC : nouvelle direction générale

Thomson Reuters (30/09/2016)

Chailley, le 30 septembre 2016 - 18h00 (CET) Communiqué de presse Pour diffusion immédiate

PASSAGE DE RELAIS A LA DIRECTION DU GROUPE DUC

Le Conseil d'administration du Groupe DUC, réuni exceptionnellement ce vendredi 30 septembre 2016, a pris acte de la démission de M. Joël MARCHAND de son poste de directeur général, pour convenance personnelle, à compter du 16 décembre 2016.

En conséquence, le Conseil d'administration a nommé M. Damien CALANDRE, actuel Directeur Industriel et achats du Groupe DUC, pour assurer les fonctions de directeur général à compter du 16 décembre 2016. Dans la période transitoire, M. Damien CALANDRE assurera la Direction opérationnelle de la Société aux côtés de M. Joël MARCHAND.

M. Damien CALANDRE, qui s'appuiera sur le comité exécutif en place, a tenu à préciser que la stratégie du Groupe DUC demeure inchangée, de même que les différentes échéances seront tenues et les projets en cours réalisés.

A propos de DUC 1(er) producteur européen de volailles certifiées, Duc est spécialisé dans la production, l'abattage, le conditionnement et la commercialisation de volailles. Spécialiste de la volaille de qualité, Duc propose une gamme complète et variée de produits élaborés, certifiés, standards et biologiques, obéissant tous aux critères d'une filière réputée pour son exigence. Duc dispose de 4 sites de production implantés en France et est présent, depuis décembre 2007, en Bulgarie.

DUC est coté sur Euronext Paris(TM) - Compartiment C - ISIN : FR0000036287 - Mnémo : DUC - Reuters : DUC.PA

Les actions DUC sont éligibles au PEA-PME

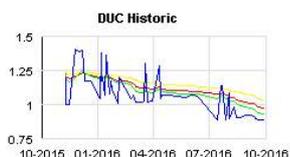
Retrouvez toute l'actualité de Duc sur www.duc.fr

CONTACTS

Président du Conseil d'Administration : François GONTIER Directeur Général : Joël MARCHAND et Futur Directeur Général : Damien CALANDRE

Sandrine SIEFRIDT Tél. 03.86.43.54.43 - sandrine.siefridt@duc.fr

Relations Presse : FIN'EXTENSO - Isabelle APRILE Tél. 01 39 97 61 22 - i.aprile@finextenso.fr



Leleux Press Review

Monday 3/10/2016

ALP - ADLPARTNER - EUR

ADLPARTNER: EARNINGS GROWTH FOR FIRST HALF OF 2016

Thomson Reuters (30/09/2016)

PRESS RELEASE Paris, 30 September 2016 (6 pm)

ADLPartner: EARNINGS GROWTH FOR FIRST HALF OF 2016

ADLPartner is reporting strong growth in its earnings for the first half of 2016. Operating income climbed to EUR4.6 million, representing 7.8% of net sales, compared with 2.2% for the first half of 2015, while net income (group share) came to EUR3.0 million, up from EUR0.8 million the previous year.

HIGHLIGHTS

The first half of 2016 was marked by the good performance on open-ended subscription sales, with this portfolio in France growing 1.2%, as well as the sustained development, particularly in Spain, of the range of BtoB marketing services sold under the new brand ADLPerformance.

The major commercial investments in ADLP Assurances, its subsidiary specialized in direct marketing insurance brokerage, have continued at a similar level to 2015. They are helping drive the development of a portfolio of contracts that will generate future revenues.

EARNINGS

Net sales^[1] totaled EUR59.3 million, up 3.4% from the first half of 2015, while the gross sales volume^[2] is down 0.3% to EUR135.4 million.

Operating income is up to EUR4.6 million for the first half of 2016, compared with EUR1.3 million for the first half of 2015. This growth primarily reflects the solid margins achieved on the active open-ended subscription portfolio and the stability of commercial investments in the subsidiary ADLP Assurances.

After taking into account a EUR0.5 million increase in the tax expense to EUR1.7 million, net income (group share) represents EUR3.0 million for the first half of 2016, versus EUR0.8 million for the first half of 2015.

Consolidated data (EUR million) H1 2016		H1 2015	
Net sales	59.32	57.35	
Operating income	4.65	1.26	2.2%
Income from continuing operations	3.00	0.85	5.1%
Net income from held-for-sale or discontinued operations	0	0	0.04%
Net income (group share)	3.00	0.80	5.1%

FINANCIAL STRUCTURE

The group's shareholders' equity represented EUR21.7 million at 30 June 2016, down EUR1.0 million from 31 December 2015, factoring in half-year earnings and the ordinary dividend paid out for FY 2015 (EUR4.1 million).

Despite sustained investment, the group has a strong cash position, with EUR22.4 million at 30 June 2016, compared with EUR26.6 million at 31 December 2015 and EUR27.4 million at 30 June 2015.

Net asset value^[3] (group share), calculated based on shareholders' equity and the value of the active open-ended magazine subscription portfolio, came to EUR124.1 million at 30 June 2016, or EUR31.56 per share excluding treasury stock.

OUTLOOK

ADLPartner is developing in line with its strategy focused on creating value and capitalizing on its marketing expertise. To support the development of its subsidiary ADLP Assurances, the group is maintaining a level of commercial investments comparable to 2015. This diversification will enable the group to further strengthen its potential for growth and profitability over the medium and long term.

ADDITIONAL INFORMATION

The Management Board approved the consolidated financial statements on 23 September 2016 and the Supervisory Board confirmed on 30 September 2016 that it did not have any observations concerning the consolidated financial statements at 30 June 2016. The accounts have been subject to the usual limited review by the statutory auditors for half-year accounts. The half-year financial report is available on the company website at www.adlpartner.com.

Next date: 2016 third-quarter net sales on 27 October 2016 (after close of trading)

ADLPartner in brief As a specialist in relational marketing, ADLPartner designs, markets and implements customer relationship management and loyalty services on its own behalf or for its major partners (banks, retailers, services, e-commerce, etc.). ADLPartner is listed on NYSE-Euronext Paris - Compartment CISM: FR0000062978-ALP - Bloomberg: ALP:FP - Reuters: ALDP.PA www.adlpartner.com

CONTACTS ADLPartner Calyptus Investor Relations & Financial Information Cyril Combe tel: +33 1 41 58 72 03 tel: +33 1 53 65 68 68 relations.investisseurs@adlpartner.fr adlpartner@calyptus.net

[1] Net sales (determined in line with the French professional status for subscription sales) only include the amount of ... (truncated) ...



Leleux Press Review

Monday 3/10/2016

ALNEV - NEOVACS - EUR

NEOVACS: half-year results 2016 and update on operational de

Thomson Reuters (30/09/2016)

PRESS RELEASE PRESS RELEASE PRESS RELEASE

HALF-YEAR RESULTS 2016 AND UPDATE ON OPERATIONAL DEVELOPMENT

* Cash position significantly strengthened by successful capital increase* Phase IIb clinical trial in lupus expanded into the United States

Paris, September 30, 2016 - NEOVACS (Alternext Paris: ALNEV PEA-PME eligible), a leader in active immunotherapies for the treatment of autoimmune diseases, today announced its 2016 first half financial results, as approved by its Board of Directors on September 29, 2016.

Miguel Sieler, CEO of Neovacs, said: 'During the first half of 2016, Neovacs completed a successful capital increase that significantly strengthened the company's financial position and enabled us to continue our work in lupus and dermatomyositis. Indeed, in the first half of the year, Neovacs advanced its Phase IIb clinical study in lupus, accelerating patient enrollment and obtaining two important approvals from health authorities in South Korea and the United States, enabling us to expand the study into these two countries. Moreover, to be prepared for the eventual submission for regulatory approval of our product for lupus, we have created, in collaboration with Stellar Biotechnologies, the production company Neostell. We have already initiated the necessary studies to move from clinical-scale production to larger commercial-scale batches.'

HALF-YEAR 2016 RESULTS* Summary financial information		In KEUR	
June 30, 2016	June 30, 2015	2016	2015
Revenues	104	94	
Operating costs	7,971	5,714	
Operating profit/loss	(7,868)	(5,620)	
Financial results	(42)	(205)	
Exceptional items	(41)		
Net profit /loss	(6,779)	(4,870)	

*unaudited figures

Increased R&D expenses in line with expectations

For the six months ended June 30, 2016, operating expenses amounted to EUR 7.8 million. This increase in line with the guidance reflects the funding of the Phase IIb clinical study in lupus, especially the geographical expansion into the US, increased patient enrollment and preparation of clinical batches for the next phase III study. In parallel, Neovacs prepared for the initiation of a Phase IIIa study in Europe for the treatment of dermatomyositis with IFN-K. The company is also pursuing preclinical work in AMD (age-related macular degeneration), solid tumors (VEGF-K), allergies (IL4 / IL-13) and diabetes type 1 (IFN-K).

Research and development expenses in the first half of 2016 were EUR 6.2 million, compared to EUR 4.7 million in the first half of 2015, and accounted for almost 80% of operating expenses.

As a result, the operating loss was EUR 7.9 million for the first half of 2016, compared to EUR 5.6 million for the same period in 2015, in line with expectations.

Inclusive of the tax income related to the research tax credit (CIR) of EUR 1.2 million, net loss was EUR 6.8 million, compared to EUR 4.9 million for the same period in 2015.

Significantly strengthened financial position

A capital increase with preferential subscription rights of EUR 8.0 million completed on June 23, 2016 strengthened the financial structure of the company. Cash and cash equivalents amounted to EUR 9.2 million at June 30, 2016 compared to EUR 6.0 million at June 30, 2015.

The Company also has two equity lines with Kepler Cheuvreux totaling EUR 13 million, which it could potentially use to have a net working capital sufficient to meet its obligations for the next twelve months.

KEY HIGHLIGHTS IN THE FIRST HALF OF 2016: COMPLETED SIGNIFICANT STEPS TO ENSURE THE CONTINUITY OF DEVELOPMENT PLAN

- Creation of a joint production company with Stellar Biotechnologies, which has collaborated with Neovacs for many years. Neostell will be located in the Ile-de-France area and is expected to manufacture all kinoids for Neovacs, starting with IFNα Kinoid. Neostell also plans to manufacture and sell other KLN-based immunotherapy products for third-party customers worldwide. The trigger investments for this production unit are expected after the announcement of the Phase IIb study results of IFNα Kinoid in lupus, currently led by Neovacs.

- Continuation of the Phase IIb study of IFNα Kinoid in lupus whose objective is to evaluate the biological and clinical efficacy of IFNα Kinoid in patients with moderate to severe forms of lupus.

- Obtaining approval of authorities in South Korea and in the US to expand the Phase IIb study in lupus into those countries. This clinical trial is expected to enroll 178 patients in 19 countries in Latin America, Asia, Europe and the United States.

- Authorization by European authorities to initiate the clinical Phase IIIa study in dermatomyositis. This multicenter study plans to enroll 30 adult patients in Europe (France, Italy, Germany, UK and Switzerland) and will evaluate their immunogenicity, tolerability ... (truncated) ...



AURE - AUREA (FR) - EUR

Aurea: baisse du résultat net au 1er semestre.

Cercle Finance (30/09/2016)

(CercleFinance.com) - Aurea a annoncé une baisse de 11% de son chiffre d'affaires au 30 juin sur un an à 87,4 millions d'euros. Le groupe n'a pas su renverser la vapeur au deuxième trimestre, ses revenus ayant baissé de 10% sur la période en rythme annuel à 43,8 millions d'euros.

Le résultat net part du groupe ressort à 1,1 ME au 1er semestre 2016 comparé à 1,5 ME pour l'exercice précédent.

' La régénération des huiles, compte tenu de la situation conjoncturelle de la filière, pèse négativement pour environ 2,5 ME dans le résultat opérationnel. Les sociétés récemment acquises (depuis 24 mois) en cours de réorganisation ont pour leur part réduit leurs pertes à environ 0,3 ME ' indique le groupe.

' Aurea continue d'étudier des opportunités d'acquisitions destinées à renforcer ses pôles existants ou se développer dans de nouvelles activités en cohérence avec sa stratégie de croissance '.



Leleux Press Review

Monday 3/10/2016



LEY - FAIVELEY TRANSPORT - EUR

Faiveley Transport : Combined Shareholders' Meeting of 30 Se

Thomson Reuters (30/09/2016)

Combined Shareholders' Meeting of 30 September 2016 Fiscal Year-end change to December 31 Guidance confirmed for 9-months 2016 fiscal year

Gennevilliers - France, 30(th) of September 2016

The Combined Shareholders' Meeting of Faiveley Transport was held on Friday, the 30(th) of September 2016, in Paris at 10:30 a.m. under the presidency of Philippe Alfroid, Chairman of the Supervisory Board.

The 14 resolutions presented during the Combined Shareholders' Meeting and submitted to the shareholders for voting were adopted.

The second resolution proposal related to the allocation of net profit was amended by the Shareholders' Meeting upon a shareholder's proposal of amendment. The Shareholders' Meeting decided to distribute a dividend of EUR 1.00 per share, to be paid on 7(th) October 2016.

The Shareholders' Meeting also voted and approved the proposed change in fiscal year end to December 31(st); as a result of such decision, the current financial year will be of a duration of nine months (April 1(st) to December 31(st), 2016).

Faiveley Transport confirms its precedent guidance for annual Sales and Group adjusted EBIT. This guidance, adapted to the financial year of 9 months to December 31(st), translates in Sales outlook between EUR 795 million and EUR 810 million and Group adjusted operating profit (before restructuring costs and costs related to the combination with Wabtec) of between EUR 74 and EUR 78 million.

Details of the outcome of the votes, the attendance sheet as well as the final quorum are available on the Company's website (www.faiveleytransport.com), section Regulatory information/Annual general meeting.

Financial calendar: 17(th) November 2016 (after close of trading), 2016/17 half-year results

About Faiveley Transport : Faiveley Transport is a global supplier of high added value integrated systems for the railway industry. With almost 6,000 employees in 24 countries, Faiveley Transport generated sales of EUR 1,105 million for the 2015/16 financial year. The Group supplies manufacturers, operators and railway maintenance bodies worldwide with the most comprehensive range of systems in the market: Energy & Comfort (air conditioning, power collectors and passenger information systems), Access & Mobility (passenger access systems and platform doors), Brakes & Safety (braking systems and couplers) and Services. Faiveley Transport is listed on Euronext Paris and is a component of the CAC Allshare and CAC Mid & Small indices. Compartment A, ISIN: FR0000053142, Tickers: Bloomberg: LEY FP / Reuters: LEY.FP

Contacts : Guillaume Bouhours Directeur Financier

guillaume.bouhours@faiveleytransport.com

Charlotte Rougeron Responsable de la communication charlotte.rougeron@faiveleytransport.com



ABCA - ABC ARBITRAGE - EUR

ABC arbitrage : rapport financier semestriel au 30 juin 2016

Thomson Reuters (30/09/2016)

Veuillez trouver ci-joint le rapport financier semestriel au 30 juin 2016 diffusé par ABC arbitrage



UG - PEUGEOT SA - EUR

PSA: dévoile la marge 'DistriGo'.

Cercle Finance (30/09/2016)

(CercleFinance.com) - PSA a diffusé ce vendredi un communiqué ayant trait à 'DistriGo', la marque de distribution de pièces multimarque du constructeur automobile, dont l'objectif est de permettre aux réparateurs de trouver la meilleure offre multimarque du marché.

Le Groupe PSA a lancé son activité de distribution de pièces équipementiers multimarques au début de l'été en France, en Belgique et au Luxembourg. Cette nouvelle activité s'appuie sur les plaques de distribution de pièces de rechange qui couvrent l'ensemble du territoire européen d'ici le milieu de l'année prochaine.

Ce lancement vient consacrer la nouvelle stratégie après-vente multimarques de PSA, laquelle est l'un des piliers de son plan stratégique 'Push to Pass'. PSA Aftermarket souhaite répondre aux besoins de tous les types de clients internationaux, ce quels que soient la marque et l'âge de leur véhicule, le canal de distribution choisi (réparateur agréé, indépendant, internet), et quelles que soient leurs attentes en termes de prestation et de prix.

La marque DistriGo sera lancée sur les principaux marchés dans les prochains mois.



SAN - SANOFI - EUR

Sanofi: nomination à la tête de la santé grand public.

Cercle Finance (30/09/2016)

(CercleFinance.com) - Sanofi annonce la nomination d'Alan Main au poste de vice-président exécutif, santé grand public, à compter du 1er octobre. Il sera membre du comité exécutif, et dirigera l'entité mondiale santé grand public nouvellement créée.
Citoyen britannique d'origine écossaise et ex président monde de Bayer Medical Care, Alan Main sera chargé de bâtir et de maintenir la position de leader du géant pharmaceutique français dans la santé grand public.

Ceci comprend l'intégration attendue de l'activité de Boehringer Ingelheim au sein de Sanofi, étant donné que les activités combinées auront un portefeuille de marques plus large, pour servir les clients de Sanofi sur une base plus globale.



Leleux Press Review

Monday 3/10/2016

COSTCO WHOLESALE CORP(US) Historic



COST - COSTCO WHOLESALE CORP(US) - USD

Costco Wholesale: dépasse les attentes au 4e trimestre.

Cercle Finance (30/09/2016)

(CercleFinance.com) - Costco Wholesale annonce un bénéfice net en hausse de 1,5% à 779 millions de dollars au titre de son quatrième trimestre comptable (clos le 28 août), représentant un BPA de 1,77 dollar qui bat donc de quatre cents le consensus.

Le chiffre d'affaires du distributeur par entrepôts a augmenté de 2% pour atteindre 35,7 milliards de dollars en données publiées, et est resté atone à surface comparable.

En excluant les impacts négatifs des prix de l'essence et des variations de changes, les ventes trimestrielles ont toutefois augmenté de 3% à surface comparable (dont une hausse de 2% aux Etats-Unis).

Sur l'ensemble de l'exercice écoulé, Costco a engrangé un bénéfice net de 2,35 milliards de dollars, soit 5,33 dollars par action, pour un chiffre d'affaires en progression de 2% à 116,1 milliards (+4% en données comparables).

Le groupe basé à Issaquah (Etat de Washington) exploite 715 entrepôts dans le monde, dont principalement 501 aux Etats-Unis ou à Porto Rico, 91 au Canada et 36 au Mexique.

RENAULT SA Historic



RNO - RENAULT SA - EUR

Renault: la coopération de l'alliance avec Daimler renforcée

Cercle Finance (30/09/2016)

(CercleFinance.com) - Le partenariat stratégique entre l'alliance Renault-Nissan et Daimler est entré dans une phase de 'maturité' en 2016 avec une coopération 'renforcée' entre les parties, ont expliqué vendredi leurs dirigeants lors d'un point presse au Mondial de Paris.

Les constructeurs se sont notamment félicités de la montée en puissance des projets communs dans toute une série de domaines (véhicules, moteurs et approvisionnements croisés) conduits sur trois continents.

Le premier pick-up Mercedes-Benz issu de la collaboration prend notamment forme, avec un chantier qui avance comme prévu sur les sites de production de l'alliance en Espagne et en Argentine.

Le site de fabrication commun d'Aguascalientes, au Mexique, se prépare lui à la production pilote de véhicules compacts haut de gamme de nouvelle génération

Quand le partenariat Daimler-Alliance a été initié en avril 2010, le périmètre de collaboration se limitait à trois projets, essentiellement basés en Europe.

MICROSOFT (US) Historic



MSFT - MICROSOFT (US) - USD

Microsoft: Salesforce opposé au rachat de LinkedIn.

Cercle Finance (30/09/2016)

(CercleFinance.com) - Et si l'acquisition de LinkedIn par Microsoft devait finalement ne jamais avoir lieu ? Tel est en tout cas le souhait de Salesforce, spécialiste des solutions CRM qui était lui aussi sur les rangs pour racheter le réseau social professionnel.

Alors que les autorités américaines, brésiliennes et canadiennes ont donné leur accord, celui de la Commission européenne reste à obtenir. Salesforce a en conséquence décidé de la saisir, dénonçant une opération anti-concurrentielle et qui donnerait à Microsoft un avantage injuste.

Le géant américain, qui a déboursé la coquette somme de 26 milliards de dollars pour s'offrir LinkedIn, n'a pas encore match gagné et les arguments développés par Burke Norton, directeur des affaires juridiques de Salesforce, pourraient faire mouche.

'En récupérant la propriété des données uniques de LinkedIn sur plus de 450 millions de professionnels situés dans plus de 200 pays, Microsoft sera en mesure d'empêcher des concurrents d'accéder à ces données et, ce faisant, obtiendra un avantage concurrentiel indu', estime ce dernier.

La Commissaire européenne à la Concurrence Margrethe Vestager a quant à elle d'ores et déjà annoncé la couleur, exprimant le souhait de 'surveiller de très près' les sociétés qui récoltent et exploitent les données personnelles pour s'assurer qu'il n'y a pas d'entrave à la concurrence.

Affaire à suivre. De près.

SIEMENS (DE) Historic



SIE - SIEMENS (DE) - EUR

Siemens: nouveau directeur de l'informatique.

Cercle Finance (30/09/2016)

(CercleFinance.com) - Siemens a annoncé vendredi la nomination de Helmut Ludwig au poste de directeur informatique en vue du départ annoncé de Norbert Kleinjohann, âgé de 62 ans.

Dans ses nouvelles fonctions, Helmut Ludwig aura pour responsabilité de chapeauter l'ensemble des systèmes technologies (IT) du groupe industriel allemand.

Agé de 54 ans, il était jusqu'ici directeur du numérique et de la gestion du cycle de vie des produits (PLM) au sein de la filiale d'usine digitale du groupe diversifié.

Leleux Press Review

Monday 3/10/2016

 <p>RENAULT SA Historic</p>	<p>RNO - RENAULT SA - EUR</p> <p>Renault: création d'une co-entreprise en Iran. Cercle Finance (30/09/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Renault a annoncé ce vendredi, en marge du Mondial de l'Automobile de Paris, la signature d'un accord stratégique portant sur la création d'une joint venture avec IDRO, un fonds d'investissement et de rénovation de l'industrie en Iran.</p> <p>Ledit accord permettra à Renault de renforcer sa présence et d'accélérer sa croissance dans le pays, où le constructeur automobile est présent depuis 2003 à travers une co-entreprise avec Saipa et Iran Khodro.</p> <p>L'Iran est par ailleurs un marché en pleine expansion. Les ventes du groupe Renault ont en effet bondi de 56,1% l'an passé pour un total de 51.500 véhicules, soit une part de marché de 4,8%.</p> <p>'Avec 2 millions de véhicules prévus à l'horizon 2020, le potentiel du marché automobile iranien est indéniable. Cet accord conforte nos choix stratégiques faits en Iran et ouvre une nouvelle ère en permettant à Renault d'occuper une position privilégiée dans le pays', ajoute Carlos Ghosn, PDG de Renault.</p> <p>La joint venture intégrera d'une part un centre d'ingénierie et d'achat qui favorisera le développement des fournisseurs locaux, et d'autre part une usine d'une capacité de production de 150.000 véhicules par an dans un premier temps, qui s'ajoutera aux capacités existantes du groupe dans le pays de 200.000 véhicules. Les premiers véhicules produits dans cette usine seront Symbol et Duster, à partir de 2018.</p>
 <p>KERING Historic</p>	<p>KER - KERING - EUR</p> <p>Kering: nouveau directeur de la clientèle et du marketing. Cercle Finance (30/09/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Kering a annoncé jeudi la nomination de Carlo Alberto Beretta en tant que directeur de la clientèle et du marketing, un poste nouvellement créé au sein du groupe.</p> <p>L'ancien patron de la marque Bottega Veneta sera rattaché à compter du 4 octobre prochain à François-Henri Pinault, le PDG du groupe, et conservera ses fonctions de membre du comité exécutif.</p> <p>Kering a annoncé hier la nomination de Claus-Dietrich Lahrs au poste de directeur général de Bottega Veneta.</p>
 <p>ABB AG (CH) NOM Historic</p>	<p>E:ABBN - ABB AG (CH) NOM - CHF</p> <p>ABB: boucle ses rachats d'actions, autre programme en vue ? Cercle Finance (30/09/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - ABB, l'équipementier industriel basé à Zurich, a terminé le programme de rachat d'actions de 3,5 milliards de dollars annoncé au mois de septembre 2014. Désormais, le marché spéculé sur l'annonce d'un nouveau plan lors de la journée investisseurs prévue la semaine prochaine.</p> <p>Le montant de ce programme représentait, à la date de son annonce, 7,4% du capital du groupe. Dans le détail, ABB a racheté au total 171,3 millions de ses propres titres contre 3,4 milliards de francs suisses, soit un prix unitaire d'environ 20 francs suisses par action.</p> <p>100 millions de ces actions ont déjà été annulées en juillet dernier. L'autorisation de faire de même avec les autres sera demandée à l'AG de 2017.</p> <p>Et maintenant ? ABB organisera, le mardi 4 octobre à Zurich, une journée investisseurs. Les analystes du bureau d'études Liberum tablaient, dans une note datée du 6 septembre, sur la reconduction à l'identique du plan de rachat d'action la semaine prochaine. Le 16 septembre, ceux de Société Générale misaient sur un plan de 3 à 4 milliards de dollars.</p> <p>Le 26 septembre, leurs confrères de Morgan Stanley écrivaient : 'nous ne serions pas surpris que (le programme soit reconduit), mais attention : le marché sera sensible à sa taille. Par exemple, le lancement d'un programme de dimension plus réduite que le précédent pourrait être interprété comme le signe avant-coureur d'opérations de fusions-acquisitions', pouvait-on lire.</p> <p>EG</p>

Responsible Editor: Olivier Leleux - Visit our Web site : <http://www.leleux.be> - Customer information: 0800/25511.