

Leleux Press Review

Wednesday 18/11/2015



<p>B20 Intraday</p>	<p align="center">BEL 20 (Belgium)</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>3695,04</th> <th>Minimum Price</th> <th>1046,07 (02/09/1992)</th> <th>Maximum Price</th> <th>4759,01 (23/05/2007)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center">19</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td align="center">Losers</td> </tr> <tr> <td>DELHAIZE GROUP (BE)</td> <td align="right">92,15 ▲</td> <td align="right">+3,60%</td> <td></td> <td></td> <td align="right">KBC GROUPE (BE)</td> </tr> <tr> <td>AB INBEV (BE)</td> <td align="right">117,85 ▲</td> <td align="right">+3,37%</td> <td></td> <td></td> <td align="right">54,85 ▼</td> </tr> <tr> <td>COLRUYT</td> <td align="right">45,99 ▲</td> <td align="right">+2,98%</td> <td></td> <td></td> <td align="right">-2,71%</td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	3695,04	Minimum Price	1046,07 (02/09/1992)	Maximum Price	4759,01 (23/05/2007)	Gainers	19				Losers	DELHAIZE GROUP (BE)	92,15 ▲	+3,60%			KBC GROUPE (BE)	AB INBEV (BE)	117,85 ▲	+3,37%			54,85 ▼	COLRUYT	45,99 ▲	+2,98%			-2,71%																		
Last Price	3695,04	Minimum Price	1046,07 (02/09/1992)	Maximum Price	4759,01 (23/05/2007)																																												
Gainers	19				Losers																																												
DELHAIZE GROUP (BE)	92,15 ▲	+3,60%			KBC GROUPE (BE)																																												
AB INBEV (BE)	117,85 ▲	+3,37%			54,85 ▼																																												
COLRUYT	45,99 ▲	+2,98%			-2,71%																																												
<p>CAC Intraday</p>	<p align="center">CAC 40 (France)</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>4937,31</th> <th>Minimum Price</th> <th>2693,21 (23/09/2011)</th> <th>Maximum Price</th> <th>7347,94 (21/10/2009)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center">40</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td align="center">Losers</td> </tr> <tr> <td>AIRBUS GROUP</td> <td align="right">66,17 ▲</td> <td align="right">+4,27%</td> <td></td> <td></td> <td align="center">0</td> </tr> <tr> <td>VINCI</td> <td align="right">61,83 ▲</td> <td align="right">+3,86%</td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>TOTAL (FR)</td> <td align="right">46,46 ▲</td> <td align="right">+3,75%</td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	4937,31	Minimum Price	2693,21 (23/09/2011)	Maximum Price	7347,94 (21/10/2009)	Gainers	40				Losers	AIRBUS GROUP	66,17 ▲	+4,27%			0	VINCI	61,83 ▲	+3,86%				TOTAL (FR)	46,46 ▲	+3,75%																					
Last Price	4937,31	Minimum Price	2693,21 (23/09/2011)	Maximum Price	7347,94 (21/10/2009)																																												
Gainers	40				Losers																																												
AIRBUS GROUP	66,17 ▲	+4,27%			0																																												
VINCI	61,83 ▲	+3,86%																																															
TOTAL (FR)	46,46 ▲	+3,75%																																															
<p>AEX Intraday</p>	<p align="center">AEX (Nederland)</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>466,54</th> <th>Minimum Price</th> <th>194,99 (09/03/2009)</th> <th>Maximum Price</th> <th>806,41 (21/10/2009)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center">24</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td align="center">Losers</td> </tr> <tr> <td>RANDSTAD (NL)</td> <td align="right">57,32 ▲</td> <td align="right">+6,90%</td> <td></td> <td></td> <td align="right">TNT EXPRESS</td> </tr> <tr> <td>ROYAL DUTCH SHELL A</td> <td align="right">23,32 ▲</td> <td align="right">+3,34%</td> <td></td> <td></td> <td align="right">7,68 ▼</td> </tr> <tr> <td>AEGON NV (NL)</td> <td align="right">5,26 ▲</td> <td align="right">+3,31%</td> <td></td> <td></td> <td align="right">-0,09%</td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	466,54	Minimum Price	194,99 (09/03/2009)	Maximum Price	806,41 (21/10/2009)	Gainers	24				Losers	RANDSTAD (NL)	57,32 ▲	+6,90%			TNT EXPRESS	ROYAL DUTCH SHELL A	23,32 ▲	+3,34%			7,68 ▼	AEGON NV (NL)	5,26 ▲	+3,31%			-0,09%																		
Last Price	466,54	Minimum Price	194,99 (09/03/2009)	Maximum Price	806,41 (21/10/2009)																																												
Gainers	24				Losers																																												
RANDSTAD (NL)	57,32 ▲	+6,90%			TNT EXPRESS																																												
ROYAL DUTCH SHELL A	23,32 ▲	+3,34%			7,68 ▼																																												
AEGON NV (NL)	5,26 ▲	+3,31%			-0,09%																																												
<p>DAX Intraday</p>	<p align="center">DAX (Deutschland)</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>10971,04</th> <th>Minimum Price</th> <th>438,38 (18/03/2002)</th> <th>Maximum Price</th> <th>636497,44 (18/03/2011)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center">30</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td align="center">Losers</td> </tr> <tr> <td>BAYER AG NA</td> <td align="right">124,85 ▲</td> <td align="right">+3,73%</td> <td></td> <td></td> <td align="center">0</td> </tr> <tr> <td>DEUTSCHE TEL (DE)</td> <td align="right">17,20 ▲</td> <td align="right">+3,48%</td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>HENKEL KGAA (DE)</td> <td align="right">105,20 ▲</td> <td align="right">+3,23%</td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	10971,04	Minimum Price	438,38 (18/03/2002)	Maximum Price	636497,44 (18/03/2011)	Gainers	30				Losers	BAYER AG NA	124,85 ▲	+3,73%			0	DEUTSCHE TEL (DE)	17,20 ▲	+3,48%				HENKEL KGAA (DE)	105,20 ▲	+3,23%																					
Last Price	10971,04	Minimum Price	438,38 (18/03/2002)	Maximum Price	636497,44 (18/03/2011)																																												
Gainers	30				Losers																																												
BAYER AG NA	124,85 ▲	+3,73%			0																																												
DEUTSCHE TEL (DE)	17,20 ▲	+3,48%																																															
HENKEL KGAA (DE)	105,20 ▲	+3,23%																																															
<p>DJIA Intraday</p>	<p align="center">Dow Jones Industries (United States)</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>17578,39</th> <th>Minimum Price</th> <th>0,20 (21/10/2011)</th> <th>Maximum Price</th> <th>19737,03 (02/11/2011)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center">11</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td align="center">Losers</td> </tr> <tr> <td>HOME DEPOT (US)</td> <td align="right">126,18 ▲</td> <td align="right">+4,41%</td> <td></td> <td></td> <td align="right">MICROSOFT (US)</td> </tr> <tr> <td>WAL-MART STORES (US)</td> <td align="right">59,92 ▲</td> <td align="right">+3,54%</td> <td></td> <td></td> <td align="right">52,97 ▼</td> </tr> <tr> <td>INTEL (US)</td> <td align="right">32,64 ▲</td> <td align="right">+1,68%</td> <td></td> <td></td> <td align="right">69,39 ▼</td> </tr> <tr> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td align="right">-1,42%</td> </tr> <tr> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td align="right">79,96 ▼</td> </tr> <tr> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td align="right">-1,16%</td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	17578,39	Minimum Price	0,20 (21/10/2011)	Maximum Price	19737,03 (02/11/2011)	Gainers	11				Losers	HOME DEPOT (US)	126,18 ▲	+4,41%			MICROSOFT (US)	WAL-MART STORES (US)	59,92 ▲	+3,54%			52,97 ▼	INTEL (US)	32,64 ▲	+1,68%			69,39 ▼						-1,42%						79,96 ▼						-1,16%
Last Price	17578,39	Minimum Price	0,20 (21/10/2011)	Maximum Price	19737,03 (02/11/2011)																																												
Gainers	11				Losers																																												
HOME DEPOT (US)	126,18 ▲	+4,41%			MICROSOFT (US)																																												
WAL-MART STORES (US)	59,92 ▲	+3,54%			52,97 ▼																																												
INTEL (US)	32,64 ▲	+1,68%			69,39 ▼																																												
					-1,42%																																												
					79,96 ▼																																												
					-1,16%																																												

KEYW - ESSEX CORP - USD

Hexis Cyber Solutions and Leading Industry Analyst Firm, 451

Thomson Reuters (17/11/2015)

HANOVER, Md., Nov. 17, 2015 (GLOBE NEWSWIRE) -- Hexis Cyber Solutions (Hexis), a wholly-owned subsidiary of The KEYW Holding Corporation (NASDAQ:KEYW), and a provider of advanced cybersecurity solutions for commercial companies and government agencies, along with industry analyst firm 451 Research, will be hosting an educational webinar for cybersecurity professionals on the latest developments in endpoint security. The complimentary webinar, 'Cutting Through the Noise of Next Generation Endpoint Security,' will be held on Thursday, November 19 at 2:00pm ET.

Targeted attacks, specifically those qualified as advanced persistent threats, are making it more difficult for legacy security technology to successfully protect an organization. Working with limited IT budgets and a lack of highly skilled resources, security teams are on the hunt for next generation technology that will enable them to do their jobs better and faster. As a result, the emergence of next generation endpoint security solutions has become a highly publicized and crowded market - which leaves end-users begging the question, 'Which offering is best suited for my needs?'

The webinar, led by Adrian Sanabria, senior analyst of 451 Research and Todd Weller, VP of Corporate Development for Hexis Cyber Solutions, will provide a clearer understanding of today's next generation endpoint security solutions, capabilities and trends.

In this webinar, attendees will be educated on the following:

- * What is driving the need for next generation endpoint security solutions*
- What are the different approaches and capabilities of next generation solutions *
- What are the current market and customer adoption trends *
- Why integration and automation are critical factors in improving your endpoint security posture *
- Why being able to respond effectively and efficiently to cyber threats is as critical as being able to detect them

For more information, those interested can register for the webinar here.

About Hexis Cyber Solutions

Hexis Cyber Solutions, Inc. is a team of cybersecurity experts delivering solutions that enable organizations to defend against and remove cyber threats at machine speeds before they do damage. Hexis' advanced security solutions use real-time endpoint sensors, network detection, and threat analytics to provide organizations with an intelligent and automated threat detection and response solution. Hexis' solutions deliver improved visibility into the network and endpoints, threat verification, and automated threat removal capabilities for organizations of all sizes.

Hexis Cyber Solutions, Inc. is a wholly-owned subsidiary of The KEYW Holding Corporation (KEYW), based in Hanover, Maryland with engineering offices in Columbia, Maryland and San Mateo, California. Hexis' solutions were developed leveraging KEYW's expertise in supporting our nation's cybersecurity missions. For more information contact Hexis Cyber Solutions, 7740 Milestone Parkway, Suite 400, Hanover, Maryland 21076; Phone 443-733-1900; Fax 443-733-1901; Email info@hexiscyber.com; or on the Web at www.hexiscyber.com.

Follow Hexis on Twitter: @hexis_cyber

About KEYW

KEYW provides agile cyber superiority, cybersecurity, and geospatial intelligence solutions for U.S. Government intelligence and defense customers and commercial enterprises. We create our solutions by combining our services and expertise with hardware, software, and proprietary technology to meet our customers' requirements. For more information contact KEYW Corporation, 7740 Milestone Parkway, Suite 400, Hanover, Maryland 21076; Phone 443-733-1600; Fax 443-733-1601; E-mail investors@keywcorp.com; or on the Web at www.keywcorp.com.

For Media Inquiries: Nina Korfias - MSLGROUP 781.684.0770 hexis@mslgroup.com

For Investor Relations: Chris Donaghey - Hexis 443.733.1600 cdonaghey@hexiscyber.com



ITS - ITS GROUP - EUR

ITS Group: acquisition de Bluesafe.

Cercle Finance (17/11/2015)

(CercleFinance.com) - ITS Group a annoncé ce lundi soir l'acquisition de l'intégralité du capital de la société Bluesafe via sa filiale lbelem.

Bluesafe, qui compte 11 collaborateurs et devrait générer un chiffre d'affaires supérieur à 3 millions d'euros cette année, en sus d'une rentabilité à 2 chiffres, dispose d'un savoir-faire reconnu d'intégrateur autour des infrastructures Wi-Fi, allant de leur conception, au déploiement en passant par leur maintien en condition opérationnelle. Elle est aussi éditeur de produits innovants de gestion Wi-Fi guest en mode SaaS et a démontré sa capacité à intégrer des solutions d'EMM pour ses clients.

D'un montant de 1,65 million d'euros, cette opération a été payée en numéraire et refinancée intégralement par emprunt.



ALESK - ESKER - EUR

Esker: signature d'un contrat avec Rip Curl.

Cercle Finance (17/11/2015)

(CercleFinance.com) - Esker a annoncé la signature d'un nouveau contrat avec la marque australienne de vêtements et d'équipements de surf Rip Curl pour dématérialiser ses 55.000 factures clients annuelles.

La solution Esker permettra au groupe de décharger ses équipes comptables pour effectuer d'autres missions à plus forte valeur ajoutée.

Basée à Soorts-Hossegor, Rip Curl Europe gère la facturation de l'ensemble de ses filiales européennes, avec des particularités fiscales pour chacune d'entre elles. Pour faire face à son activité saisonnière, la société a souhaité externaliser le traitement de ses factures clients afin d'allouer de manière plus efficace ses ressources en interne et passer progressivement à la dématérialisation pour offrir un meilleur service à ses clients. Elle a donc opté pour ce faire pour la solution Esker, qui permettra à la personne dédiée jusqu'ici à la fois à la facturation, à la gestion de l'impression, à la mise sous pli et à l'envoi des factures clients de se consacrer au développement du site e-commerce, qui nécessite des opérations de contrôle au niveau du service Finance.

La solution Esker va permettre à Rip Curl de faire face à un accroissement de son activité en externalisant dans un premier temps l'envoi de ses factures par courrier, puis d'évoluer dans un second temps vers un flux dématérialisé avec plusieurs options : e-mail/PDF signé, plate-forme dédiée et EDI pour certains clients qui l'exigent.

'Une fois la solution Esker implémentée, l'objectif est de convertir un maximum de clients à la facturation électronique pour rentabiliser la solution de dématérialisation. Selon nos estimations, le seuil de rentabilité se situe à un taux de 25% de conversion', a indiqué Aloïs Bersan, manager des départements comptabilité, trésorerie et contrôle de gestion chez Rip Curl Europe.



Leleux Press Review

Wednesday 18/11/2015

CAFO - CAFOM - EUR

Cafom: légère hausse des revenus à fin septembre.

Cercle Finance (17/11/2015)

(CercleFinance.com) - Cafom a rapporté ce mardi soir avoir enregistré une croissance de 2% de ses ventes en rythme annuel à 380 millions d'euros au 30 septembre. En données retraitées, la hausse se monte à 6%.

Les revenus de la branche 'Distribution traditionnelle en Outre-Mer' se sont élevés à 175 millions d'euros, en progression de 10% par rapport aux 3 premiers trimestres de l'exercice écoulé (+6% à périmètre comparable). Ils ont été soutenus par la stratégie de renouvellement de l'offre, avec l'introduction des marques Habitat et Darty.

Après plusieurs ouvertures réussies aux Antilles et à la Réunion, Cafom escompte maintenant poursuivre l'enrichissement de son offre en Outre-mer en capitalisant sur son expérience insulaire. L'ouverture d'au moins un magasin en Nouvelle-Calédonie est prévue pour l'an prochain.

Le chiffre d'affaires d'Habitat est, lui, ressorti à 125 millions d'euros, en recul de 10% en données publiées et stable en données retraitées. La contribution des magasins franchisés s'élève à 23 millions d'euros, en croissance de 83% sur l'exercice. Cette performance illustre le succès du déploiement d'Habitat à l'international, a expliqué Cafom, dont l'activité en France a en revanche souffert des attentats de janvier et de la météo clémente, qui a entraîné une campagne mitigée des soldes d'été.

Pour autant, le groupe prévoit de nouvelles ouvertures d'ici la fin de l'année, notamment en Israël et en Suisse, des zones géographiques stratégiques à fort potentiel. Il dit en outre demeurer 'vigilant quant aux potentielles répercussions des événements tragiques survenus à Paris vendredi sur la fréquentation de ses magasins'.

Enfin, le segment 'e-Commerce', qui regroupe les sites Vente-unique.com (grand public) et DirectLowCost.com (professionnel), a enregistré 80 millions d'euros de vente, en croissance de 10%. Cafom vise un chiffre d'affaires de 90 millions d'euros dans ce pôle d'ici 2019 et lancera le site VenteUnique.com en version néerlandaise l'an prochain afin de renforcer ses positions en Europe (couverture de la région flamande en Belgique et des Pays-Bas). Un lancement est également prévu en Norvège en fin d'année prochaine en synergie avec le développement de la marque Habitat (rachat des magasins Habitat en franchise dans le pays et mise en oeuvre de la plate-forme logistique européenne commune Habitat/Vente-Unique.com).



ORA - ORANGE (FR) - EUR

Orange: a obtenu deux blocs de 5MHz de l'ARCEP.

Cercle Finance (17/11/2015)

(CercleFinance.com) - Orange a obtenu deux blocs de 5MHz, soit 10MHz à 700MHz dans le cadre du processus d'enchères de l'ARCEP.

' Il s'agit d'un investissement industriel clé qui permet à Orange de renforcer sa place de leader dans le très haut débit mobile au bénéfice de ses clients, particuliers et entreprises, à l'horizon 2020 et pour la prochaine décennie ' indique le groupe.

' Orange accentue ainsi sa position de N°1 avec le portefeuille de fréquences le plus large du marché français, avec plus de 90MHz de fréquences au total. Avec cette attribution, Orange est désormais le seul opérateur à détenir 30MHz de fréquences basses '.

Le prix total de la quantité de 10MHz acquise par Orange est de 932 ME.



ILD - ILIAD - EUR

Iliad: attribution de 10 MHz à Free Mobile.

Cercle Finance (17/11/2015)

(CercleFinance.com) - L'ARCEP a annoncé l'attribution de 10 MHz à la société Free Mobile, filiale du Groupe Iliad.

Free Mobile détiendra désormais un total de 55 MHz de fréquences 3G/4G.

' Free Mobile couvre aujourd'hui près de 60% de la population française en 4G avec 5 400 sites en service dont la majorité est raccordée en fibre optique, ce qui permet à ses abonnés de bénéficier du meilleur débit descendant 4G ' indique le groupe.



NUM - NUMERICABLE-SFR - EUR

SFR: enrichit son portefeuille d'un nouveau bloc de 5 MHz.

Cercle Finance (17/11/2015)

(CercleFinance.com) - A l'issue des enchères organisées par l'ARCEP pour l'attribution des fréquences de la bande 700 MHz, SFR enrichit son portefeuille d'un nouveau bloc de 5 MHz. Le portefeuille de fréquences basses du Groupe comprend désormais 25 MHz au total. Associées aux 55 MHz que possède le Groupe dans les fréquences hautes, le portefeuille total de SFR compte désormais 80 MHz (post reformatting 1 800 MHz).

Pour Michel Combes, Président de SFR, ' Cette attribution conforte notre position d'opérateur leader du Très Haut Débit en France. SFR conserve intacte sa capacité d'investissement pour le déploiement du Très Haut Débit, fixe et mobile, et pour la mise en oeuvre de sa stratégie industrielle de long terme autour de l'innovation et des contenus. Le Groupe confirme ses objectifs de 90% de la population couverte en 4G et 12 millions de foyers fibrés en 2017, 18 millions en 2020 et 22 millions en 2022.'



EN - BOUYGUES (FR) - EUR

Bouygues Telecom: obtient un bloc de fréquences 700 MHz.

Cercle Finance (17/11/2015)

(CercleFinance.com) - Bouygues Telecom se réjouit particulièrement de l'obtention d'un bloc de 5 MHz, dans le cadre de la mise aux enchères des fréquences de la bande 700 MHz par l'Etat.

' Acquis pour 466 millions d'euros, ce bloc va intégrer le patrimoine spectral utilisé par Bouygues Telecom pour la 4G, composé des fréquences 800 MHz et 2600 MHz acquises en 2012, ainsi que des fréquences 1800 MHz que Bouygues Telecom a été le premier à utiliser massivement pour offrir une large couverture 4G à ses clients ' indique le groupe.

' En prenant en compte les fréquences 900 et 2100 MHz, le patrimoine spectral de Bouygues Telecom représente désormais 25% des ressources disponibles, soit le meilleur ratio MHz/client du marché.'



Leleux Press Review

Wednesday 18/11/2015



ALIVA - IVALIS - EUR

Ivalis: hausse de 4,2% du CA au 1er semestre.

Cercle Finance (17/11/2015)

(CercleFinance.com) - Le chiffre d'affaire du groupe s'est élevé à 21,9 ME pour le 1er semestre de l'exercice 2015-16, en croissance de 4,2% par rapport au 1er semestre 2014-15.

Le chiffre d'affaires du 2ème trimestre est en hausse de 4,8% à 9,7 ME.

' Cette hausse est essentiellement liée à la bonne dynamique commerciale en France et à la forte progression de l'activité d'Ivalis Brazil, dont le développement se poursuit à un rythme soutenu ' indique la direction.



ALESK - ESKER - EUR

Rip Curl surfe sur la dématérialisation avec Esker

Thomson Reuters (17/11/2015)

COMMUNIQUE DE PRESSE

Dématérialisation - Factures clients - Saas - Cloud

Rip Curl surfe sur la dématérialisation avec Esker

Lyon, le 17 novembre 2015 - Esker, un des principaux éditeurs mondiaux de solutions de dématérialisation des documents en mode Cloud, annonce la signature d'un nouveau contrat avec la marque australienne de vêtements et d'équipements de surf Rip Curl pour dématérialiser ses 55 000 factures clients annuelles. La solution Esker permettra à Rip Curl de décharger ses équipes comptables pour effectuer d'autres missions à plus forte valeur ajoutée.

Basée à Soorts-Hossegor, la société française Rip Curl Europe gère la facturation de l'ensemble de ses filiales européennes, avec des particularités fiscales pour chacune d'entre elles. Pour faire face à son activité saisonnière, Rip Curl a souhaité externaliser le traitement de ses factures clients afin d'allouer de manière plus efficace ses ressources en interne et passer progressivement à la dématérialisation pour offrir un meilleur service à ses clients. « Nous avons choisi Esker à l'issue d'un benchmark des solutions disponibles sur le marché pour sa taille, sa crédibilité et sa présence à l'international avec notamment le respect des réglementations dans les pays européens. Les équipes Esker ont fait preuve de dynamisme et d'une grande réactivité », témoigne Aloïs Bersan, Manager des départements comptabilité, trésorerie et contrôle de gestion chez Rip Curl Europe. Auparavant, une personne était dédiée à la facturation et gérait l'impression, la mise sous pli et l'envoi des factures clients, ce qui représentait environ 3 heures de travail par jour. Grâce à la solution Esker, elle pourra dorénavant se consacrer au développement du site e-commerce qui nécessite des opérations de contrôle au niveau du service Finance. La solution Esker va permettre à Rip Curl de faire face à un accroissement de son activité en externalisant dans un premier temps l'envoi de ses factures par courrier, puis d'évoluer dans un second temps vers un flux dématérialisé avec plusieurs options : e-mail/PDF signé, plateforme dédiée et EDI pour certains clients qui l'exigent. Cette évolutivité a été un critère de choix pour Rip Curl qui souhaitait proposer à ses clients une transition en douceur vers la facturation électronique. « Chez Rip Curl, la relation client est au cœur de notre stratégie commerciale. La solution évolutive d'Esker était la seule à nous permettre de proposer un service complémentaire de dématérialisation à nos clients sans leur imposer un changement brutal. Une fois la solution Esker implémentée, l'objectif est de convertir un maximum de clients à la facturation électronique pour rentabiliser la solution de dématérialisation. Selon nos estimations, le seuil de rentabilité se situe à un taux de 25% de conversion », conclut Aloïs Bersan.

À propos du Rip Curl

Avec 27 agences couvrant l'ensemble du territoire français, près de 550 000 extincteurs produits annuellement dans son usine de Senonches (28) et plus de 1,850 million d'organes de sécurité en parc maintenance, Eurofeu est un des tous premiers acteurs sur le marché de la sécurité incendie et propose une offre globale.

Aujourd'hui le groupe Eurofeu est composé de plusieurs sociétés, employant près de 1000 personnes avec un chiffre d'affaires d'environ 80 millions d'Euros.

À propos d'Esker

Esker est un des principaux éditeurs mondiaux de solutions de dématérialisation des documents en mode Cloud.

Parce que l'utilisation du papier pénalise encore trop les entreprises, Esker leur permet de dématérialiser le traitement de leurs documents de gestion : commandes d'achats, factures fournisseurs, commandes clients, factures clients, réclamations clients. Ses solutions logicielles sont adaptées à tous les environnements : géographiques, réglementaires, technologiques.

Les solutions d'Esker sont utilisées par plus de 11 000 clients dans le monde, des ETI aux grands groupes, parmi lesquels Arkadin, le Groupe Bel, bioMérieux, Bayer, Direct Energie, Léa Nature, Sanofi, Staci, Vaillant Group, ou encore Whirlpool.

Avec un chiffre d'affaires de 46,1 millions d'euros en 2014, dont 65% issu de ses solutions Cloud, Esker se positionne comme le 21ème éditeur de logiciels français et 3ème en région Rhône-Alpes selon le classement Truffle 100 France 2014.

Présent en Amérique du Nord, en Europe et en Asie/Pacifique, Esker est un des éditeurs de logiciels français les plus présents à l'international avec 65% de son chiffre d'affaires réalisé hors de France, dont 40% aux Etats-Unis.

Esker est cotée sur NYSE Alternext à Paris (Code ISIN FR0000035818) et bénéficie du label d'entreprise innovante décerné par Oséo (N° A1209022V).

Esker SA Contacts Presse - AMALTHEA Suivez-nous

10 rue des Emeraudes, Séverine Charpentier - Tel : 69006 Lyon 04 26 78 27 11 Tél. - +33 (0) E-mail : scharpentier@amalthea.fr 4 72 83 46 46 Julie Barbaras - Tel : 04 26 78 27 12 Fax - +33 (0) 4 72 83 46 40 E-mail : jbarbaras@amalthea.fr E-mail - info@esker.fr

ENGI - ENGI - EUR

Engie: gagne 2,5% après la décision de l'AFCN et des rumeurs

Cercle Finance (17/11/2015)

(CercleFinance.com) - Engie enregistre l'une des plus fortes hausses du CAC40 sur les 5 dernières séances. Le titre termine ce soir avec un gain de 2,5%.

Le groupe a annoncé que l'Agence Fédérale de Contrôle Nucléaire (AFCN) belge a autorisé le redémarrage en toute sûreté des centrales nucléaires de Doel 3 et Tihange 2. Ces centrales étaient à l'arrêt depuis le 26 mars 2014.

Engie, à travers sa filiale Electrabel, a décidé de lancer les opérations de redémarrage des deux unités, prévu le 15 décembre 2015.

Gérard Mestrallet aurait également mandaté des banques pour étudier la prise de contrôle de Suez Environnement selon La Lettre de l'Expansion. Engie détient déjà 33,7% du capital et était actionnaire majoritaire du groupe en 2013.

UBS estime que le groupe énergétique est sur le point de prendre 'un virage stratégique majeur'.

Selon UBS, Engie a récemment laissé transpirer des éléments 'qui semblent présager d'une profonde transformation au cours de laquelle Engie pourrait organiser la rotation d'une proportion allant jusqu'à 30% de son portefeuille d'actifs', soit de 21 à 30 milliards d'euros.

L'une des pistes envisagées par les spécialistes : la sortie des activités de génération produisant du courant au prix du marché, et celle de l'exploration gazière, pour se recentrer sur les centrales à coûts garantis et les réseaux.



AWOX - AWOX - EUR

AwoX: l'objectif de revenus annuels reconduit.

Cercle Finance (17/11/2015)

(CercleFinance.com) - AwoX a réitéré sa prévision de générer un chiffre d'affaires annuel consolidé compris entre 10,5 et 11 millions d'euros cette année, a fait savoir le groupe ce mardi soir en marge de son point d'activité du troisième trimestre.

Le pure-player des technologies et des objets connectés dédiés à l'univers du Smart Home ('maison intelligente') a vu ses ventes s'établir à environ 2,28 millions d'euros sur la période, en hausse de 19%, soit 7,33 millions à fin septembre, ce qui correspond à un progression de 82% en données publiées par rapport aux 3 premiers trimestres de l'exercice écoulé.

A périmètre constant, les ventes ont toutefois baissé de 566.000 euros sur la période, principalement en raison de l'arrêt de l'activité co-branding, qui a généré 150.000 euros de chiffre d'affaires depuis le début de l'exercice, contre 825.000 sur les 9 premiers mois de 2014, et du recul des ventes de Licences technologies de connectivité en Asie, partiellement compensé par la montée en puissance des Etats-Unis, dans un contexte de renforcement de l'offre et de mise en place de la nouvelle organisation commerciale.

Cette dernière branche a déploré un recul de 21% de ses revenus à 1,77 million d'euros, tandis que ceux issus du segment 'Objets connectés en co-branding' ont chuté de 82% à 150.000 euros. Le chiffre d'affaires des divisions 'Objets connectés de marque AwoX' et 'Produits audio de marque Cabasse' sont en revanche ressortis à respectivement 1,17 et 4,24 millions d'euros, en augmentation de 97% pour la première et à comparer avec 387.000 euros pour la seconde.



TRI - TRIGANO - EUR

Trigano: en confiance pour le prochain exercice.

Cercle Finance (17/11/2015)

(CercleFinance.com) - Publiés ce mardi après Bourse, les résultats de l'exercice 2014/2015 de Trigano ont été marqués par un bond de 185,1% du bénéfice net à 59,5 millions d'euros.

Le bénéfice opérationnel courant du groupe de loisirs est, lui, ressorti à 64,1 millions d'euros, soit une progression de 84,5% sur un an.

Déjà connu, le chiffre d'affaires affiche pour sa part une augmentation de 20,5% à 1,075 milliard d'euros, dont 914,2 millions issus du pôle 'Véhicules de loisirs' (+23,3%) et 161,4 millions émanant de la branche 'Equipements de loisirs' (+6,9%).

'Les résultats de l'exercice ont bénéficié du bon niveau de l'activité ainsi que des effets des programmes de restructuration mis en oeuvre au cours de l'exercice précédent', a expliqué Trigano, selon lequel Luano Camp (camping-cars Rimor), société acquise en mars dernier, a contribué aux revenus globaux à hauteur de 19,9 millions d'euros et dégagé un léger bénéfice.

Le groupe envisage une nouvelle croissance de son activité pour 2015/2016. 'La forte progression des commandes reçues par les réseaux de distributeurs est alimentée par la reprise observée sur le marché européen du camping-car, mais aussi par un accueil positif de nos produits par les consommateurs', a-t-il également expliqué, anticipant en outre des programmes d'investissements susceptibles de comporter un volet de croissance externe. Ils seront initiés afin de gagner en Europe des parts de marché, de rendre l'entreprise plus compétitive et plus flexible et de continuer à améliorer sa rentabilité.

Enfin, le conseil d'administration proposera à l'Assemblée générale du 5 janvier 2016 le versement d'un dividende de 0,7 euro par action.



SOLB - SOLVAY (BE) - EUR

Solvay: augmentation de capital autorisée en AGE.

Cercle Finance (17/11/2015)

(CercleFinance.com) - Solvay annonce que ses actionnaires réunis en assemblée générale extraordinaire ont autorisé le conseil d'administration à procéder à une augmentation de capital pour 1,5 milliard d'euros maximum, dans le cadre du financement du rachat de Cytec Industries Inc aux Etats-Unis.

Les actionnaires présents lors de cette assemblée représentaient 59,9% du capital de Solvay. Ils se sont prononcés à hauteur de 99,13% en faveur du projet d'augmentation de capital. Le groupe belge de chimie précise que son conseil d'administration statuera au moment opportun sur les conditions et le calendrier approprié pour réaliser cette opération.



INF - INFOTEL - EUR

Communiqué de presse INFOTEL : Calendrier de communication f

Thomson Reuters (17/11/2015)

Euronext C - ISIN : FR0000071797 Reuters : ETFO.PAN - Bloomberg : INF FP Communiqué de presse Bagnolet, le 17 novembre 2015

Calendrier de communication financière 2016

Mercredi 27 janvier 2016 Chiffre d'affaires du 4(e) trimestre 2015

Jeudi 17 mars 2016 (matin) Résultats 2015 audités + réunion d'analystes

Vendredi 29 avril 2016 Publication du document de référence

Mercredi 25 mai 2016 - 14h30 Assemblée générale des actionnaires

Mercredi 25 mai 2016 (soir) Chiffre d'affaires du 1(er) trimestre 2016

Mercredi 27 juillet 2016 Chiffre d'affaires du 2(e) trimestre 2016

Mercredi 14 septembre 2016 Résultats du 1(er) semestre 2016 audités + rapport financier semestriel

Jeudi 15 septembre 2016 (midi) Réunion d'analystes

Mercredi 26 octobre 2016 Chiffre d'affaires du 3(e) trimestre 2016

Mercredi 25 janvier 2017 Chiffre d'affaires du 4(e) trimestre 2016

Les informations sont communiquées après bourse, sauf mention contraire.

À propos d'Infotel Coté sur le Compartiment C d'Euronext Paris depuis janvier 1999 (code IsinFR0000071797), Infotel est le spécialiste des systèmes de gestion des grands comptes, du mobile aux bases de données de très gros volume (Big Data). À l'appui des innovations technologiques, Infotel développe son expertise autour de deux pôles de compétence complémentaires : les services informatiques et l'édition de logiciels. Avec plus de 157 MEUR de chiffre d'affaires en 2014, Infotel compte plus de 1 800 collaborateurs.

Vos contacts Infotel Actifin
Michel KOUTCHOUK Communication financière
Directeur général Ghislaine GASPARETTO
Tél. : 01 48 97 38 38 Tél. : 01 56 88 11 11
michel.koutchouk@infotel.com ggasparetto@actifin.fr



SOLB - SOLVAY (BE) - EUR

Solvay aandeelhouders geven goedkeuring aan mogelijkheid tot

Thomson Reuters (17/11/2015)

Brussel, 17 november 2015 --- Solvay heeft vandaag een buitengewone aandeelhoudersvergadering gehouden met als doel de goedkeuring te verkrijgen voor de Raad van Bestuur om een kapitaalverhoging van maximaal 1,5 miljard euro door te voeren ter financiering van de overname van Cytec Industries Inc. in de Verenigde Staten.

De aandeelhouders die aanwezig waren op de vergadering vertegenwoordigden 59,90% van Solvay's aandelenkapitaal en 99,13% stemde in met deze goedkeuring. De Raad van Bestuur zal te zijner tijd beslissen over de voorwaarden en het juiste tijdstip van de voorgenomen kapitaalverhoging.

De details van het stemresultaat en een opname van de aandeelhoudersvergadering zijn binnenkort beschikbaar op de Investors-pagina van de website van Solvay.

DISCLAIMER

Deze schriftelijke mededeling vormt geen aanbod tot verkoop, noch een uitnodiging tot het doen van een aanbod tot aankoop of inschrijving, van effecten in de Verenigde Staten of gelijk welke andere jurisdictie. De effecten waarnaar in dit document wordt verwezen zijn niet en zullen niet worden geregistreerd onder de Securities Act of 1933, zoals gewijzigd, en kunnen niet worden aangeboden, uitgeoefend of verkocht in de Verenigde Staten zonder registratie of toepasselijke vrijstelling van registratie. Er is geen intentie om eender welk aanbod te registreren in de Verenigde Staten of een publieke aanbidding van effecten te doen in de Verenigde Staten.

De uitgifte, uitoefening of verkoop van effecten is onderworpen aan specifieke wettelijke of reglementaire beperkingen in bepaalde jurisdicties. Solvay aanvaardt geen enkele verantwoordelijkheid indien deze beperkingen door eenderwie worden overtreden.

Voor meer informatie kan u deze link volgen.

VOLG ONS OP twitter @SolvayGroup

+----- De internationale chemiegroep SOLVAY staat industrieën bij in het zo en invoeren van steeds meer verantwoorde en waarde-s oplossingen. Solvay genereert 90% van zijn netto-omzet in activiteit die tot de wereldtopdrie behoort. De Groep levert aan veel markten, van energie en milieu, tot auto en luchtvaart of elektriciteit en elke met één doel: de prestaties van zijn klanten te verhogen en de levens van de samenleving te verbeteren. De Groep met hoofdkwartier in Bru ongeveer 26.000 werknemers in 52 landen en haalde een netto-omzet miljard in 2014. Solvay nv (SOLB.BE) staat genoteerd op Euronext in B Parijs (Bloomberg: SOLB:BB - Reuters: SOLB.BR). +-----

Lamia Narcisse Caroline Jacobs Maria Alcon Geoffroy Bisser Media Relations Media Relations Investor Raskin
Alexandrov +33 1 53 56 59 62 +32 2 264 1530 Relations Investor Inv +32 2 264 1984 Relations Relations
+32 2 264 1540 +32 2 264 2142



SCR - SCOR SE - EUR

Scor: BlackRock passe sous les 5%.

Cercle Finance (17/11/2015)

(CercleFinance.com) - BlackRock Inc, agissant pour le compte de clients et de fonds dont elle assure la gestion, a déclaré à l'AMF avoir franchi en baisse, le 10 novembre 2015, les seuils de 5% du capital et des droits de vote de Scor SE et détenir, pour le compte desdits clients et fonds, 4,92% du capital et des droits de vote du groupe de réassurance.

Ce franchissement de seuils résulte d'une cession d'actions Scor hors marché et d'une diminution du nombre d'actions détenues à titre de collatéral.





E:SAB - SABMILLER (UK) - GBP

SABMiller: affecté par une dégradation de recommandation.

Cercle Finance (17/11/2015)

(CercleFinance.com) - SABMiller cède 0,1% et reste ainsi à l'écart de la dynamique favorable à Londres (+1,9%), affecté par une dégradation de recommandation chez Nomura de 'achat' à 'neutre', compte tenu d'un potentiel limité à 10% par rapport à son objectif de cours rehaussé à 4400 pence.

Cet objectif de cours correspond au prix convenu pour le rachat du brasseur d'origine sud-africaine par son concurrent AB InBev, selon les termes de l'accord définitif trouvé par les deux conseils d'administration la semaine passée.

L'intermédiaire financier reconnaît qu'avec une période de douze mois prévue jusqu'à la finalisation de ce rapprochement, il y aura probablement du bruit à propos des détails de l'opération et des obstacles réglementaires à surmonter.



NOKIA - NOKIA (FI) - EUR

Nokia has filed its 'Other Information' document, the timetable

Thomson Reuters (17/11/2015)

Nokia Corporation Stock Exchange Release November 17, 2015 18:15 (CET +1)

Nokia has filed its 'Other Information' document, the timetable of Nokia's public exchange offer has been published and Nokia's listing on Euronext Paris has been approved

Espoo, Finland - Following the clearance decision of Nokia's proposed public exchange offer for Alcatel-Lucent by the French stock market authority (Autorité des Marchés Financiers, the 'AMF') on November 12, 2015, Nokia announced today that it has filed with the AMF its 'Other Information' document. The filing, as required by the AMF's General Regulation, relates to the legal, financial and accounting characteristics of Nokia. This document refers to Nokia's English language listing prospectus dated October 23, 2015 relating to the proposed combination with Alcatel-Lucent (the 'Listing Prospectus'), which was supplemented on November 16, 2015 and has been notified by the Finnish Financial Supervisory Authority to the AMF in accordance with the European passporting mechanism provided for in the EU Prospectus Directive. On November 17, 2015, Alcatel-Lucent has also filed its 'Other Information' document relating to the legal, financial and accounting characteristics of Alcatel-Lucent.

The AMF also today published an opening notice of the French offer, and Euronext Paris published a notice summarizing the terms of the French offer and specifying its timetable and the closing conditions. The French offer will be open for 26 French trading days, from November 18, 2015 until and including December 23, 2015, and will be settled on January 7, 2016.

In addition, Euronext Paris announced today that it has approved the admission to listing and trading on the regulated market of Euronext in Paris of the 3 954 650 462 existing ordinary shares of Nokia. Such listing and trading will take place through the direct listing procedure and commence on November 19, 2015, at 9:00 am (CET). The reference price will be the closing price of Nokia's shares on NASDAQ OMX Helsinki Ltd. ('Nasdaq Helsinki') on November 18, 2015. All the existing Nokia shares will thereafter be listed on Nasdaq Helsinki, on Euronext Paris and, through American depositary shares, on the New York Stock Exchange.

Both Nokia's and Alcatel-Lucent's 'Other Information' documents are available on Nokia's website at <http://company.nokia.com/en/investors/financial-reports/filings-related-to-the-alcatel-lucent-transaction>.

About Nokia By focusing on the human possibilities of technology, Nokia embraces the connected world to help people thrive. Our three businesses are leaders in their fields: Nokia Networks provides broadband infrastructure, software and services; HERE provides mapping, navigation and location intelligence; and Nokia Technologies provides advanced technology development and licensing. www.nokia.com

Media enquiries Nokia Communications Tel. +358 (0) 10 448 4900 Email: press.services@nokia.com

Investor enquiries Nokia Investor Relations Tel. +358 4080 3 4080 Email: investor.relations@nokia.com

Microsite details Further information on the transaction can be found at: www.newconnectivity.com

NOT FOR RELEASE, PUBLICATION OR DISTRIBUTION IN WHOLE OR IN PART IN, INTO OR FROM ANY JURISDICTION WHERE TO DO SO WOULD CONSTITUTE A VIOLATION OF THE RELEVANT LAWS OR REGULATIONS OF THAT JURISDICTION

FORWARD-LOOKING STATEMENTS

This stock exchange release contains forward-looking statements that reflect Nokia's and Alcatel Lucent's current expectations and views of future events and developments. Some of these forward-looking statements can be identified by terms and phrases such as 'will', 'would' and similar expressions. These forward-looking statements include statements relating to: the approval and passporting of Nokia's listing prospectus and its supplement; the expected timeline of the exchange offer; and the listing of the existing Nokia shares on Euronext Paris. These forward-looking statements are subject to a number of risks and uncertainties, many of which are beyond our control, which could cause actual results to differ materially from such statements. These forward-looking statements are based on our beliefs, assumptions and expectations of future performance, taking into account the information currently available to us. These statements are only predictions based upon our current expectations and views of future events and developments. Risks and uncertainties include: Nokia's ability to comply with the relevant rules and regulations (including Euronext Paris rules); the success of the exchange offer; the performance of the global economy; and the impact on the combined company (after giving effect to the proposed transaction with Alcatel Lucent) of any of the foregoing risks or forward-looking statements, as well as other risk factors listed from time to time in Nokia's and Alcatel Lucent's filings with the U.S. Securities and Exchange Commission ('SEC').

The forward-looking statements should be read in conjunction with the other cautionary statements that are included elsewhere, including the Risk Factor section of the Registration Statement (as defined below), Nokia's and Alcatel Lucent's most recent annual reports on Form 20-F, reports furnished on Form 6-K, and any other documents that Nokia or Alcatel Lucent have filed with the SEC. Any forward-looking statements made in this stock exchange release are qualified in their entirety by these cautionary statements, and there can be no assurance that the actual results or developments anticipated by us will be realized or, even if substantially realized, that they will have the expected consequences, or effects on, us or our business or operations. ... (truncated) ...



MRK - MERCK (US) - USD

Merck: des données à venir dans l'immunothérapie.

Cercle Finance (17/11/2015)

(CercleFinance.com) - Merck a annoncé mardi qu'il présenterait des données cliniques sur sa molécule d'immunothérapie anti-PD-1 Keytruda lors de quatre congrès médicaux d'ici à la fin de l'année.

Les résultats concerneront des essais cliniques conduits dans le cancer du poumon avancé non à petites cellules, le mélanome, la maladie de Hodgkin, le myélome multiple et le cancer du sein HER2 positif.

Au total, ce sont plus de 30 présentations qui seront effectuées au cours du congrès du SMR à San Francisco, de la réunion de la Société américaine d'hématologie, du Symposium de San Antonio sur le cancer du sein et lors du congrès de la Société européenne d'oncologie médicale.

Leleux Press Review

Wednesday 18/11/2015



FIAT CHRYSLER AUTOM. 0,01 Historic



2FI - FIAT CHRYSLER AUTOM. 0,01 - EUR

FCA: ventes en hausse de 7,7% en Europe en octobre.

Cercle Finance (17/11/2015)

(CercleFinance.com) - FCA a fait état mardi de ventes en hausse de 7,7% en Europe à 70.500 unités au titre du mois d'octobre, à comparer à une croissance de 2,7% pour le marché.

Le constructeur automobile évoque en particulier les bonnes performances de la Fiat Panda et de la 500 sur le segment des petites voitures.

Sur l'ensemble des 10 premiers mois de l'année, Fiat Chrysler affiche des ventes en hausse de 12,9% à 738.500 unités, contre +8,2% pour le marché.

A la Bourse de New York, l'action FCA était en hausse de 0,2% à 13,5 dollars mardi matin.

ALCATEL-LUCENT (FR) Historic



ALU - ALCATEL-LUCENT (FR) - EUR

Alcatel-Lucent: ouverture de l'OPE le 18 novembre.

Cercle Finance (17/11/2015)

(CercleFinance.com) - L'AMF annonce que l'offre publique d'échange (OPE) visant les actions et les océanes 2018, 2019 et 2020 émises par Alcatel-Lucent, déposée par Société Générale pour le compte de Nokia, sera ouverte du 18 novembre au 23 décembre 2015 inclus.

Ce calendrier correspond aux dates indicatives annoncées par l'équipementier télécoms finlandais. L'offre devrait ensuite selon lui réouvrir pour la durée du 14 janvier au 3 février.

L'AMF rappelle que le projet a été déposé sous la condition suspensive de l'approbation de l'offre par l'assemblée générale extraordinaire de Nokia, qui se tiendra le 2 décembre prochain.

Euronext Paris fera connaître, par un avis, les conditions de réalisation de l'offre et son calendrier détaillé.

FONCIERE KLEPIERRE Historic



LI - FONCIERE KLEPIERRE - EUR

Klépierre: ouvre les Passages Pasteur à Besançon.

Cercle Finance (17/11/2015)

(CercleFinance.com) - Klépierre, le spécialiste des centres commerciaux leader en Europe, ouvre une toute nouvelle destination shopping. Ce centre est situé au coeur de la rue principale du commerce dans la ville de Besançon.

' Avec les Passages Pasteur (15000 m2 GLA), les Bisontins pourront profiter de grandes enseignes leader de leur secteur, telles que H&M, Monoprix, Mango, Kiko, ou encore Marionnaud. L'enseigne de prêt-à-porter Bershka s'installe pour la 1ère fois en Franche-Comté ' indique la direction.

' Le groupe Klépierre associé à Eiffage, ont réalisé une opération complexe qui mêle la création d'un centre commercial et un programme de 70 logements, tout en réhabilitant des lieux classés (les hôtels particuliers de Rosières et de l'ancienne intendance) '.

' Pour accompagner l'ambitieux renouveau du coeur de ville, nous avons été exigeants tant sur le choix des marques que sur le design du centre. Les clients pourront profiter d'un cadre exceptionnel dans un centre commercial, ancré entre tradition et modernité, pour une expérience shopping de qualité ' déclare Laurent Morel, Président du Directoire de Klépierre.

Leleux Press Review

Wednesday 18/11/2015



JAAKKO POYRY - EUR

Pöyry PLC: Pöyry issues EUR 30 million hybrid capital securities

Thomson Reuters (17/11/2015)

PÖYRY PLC Company Announcement 17 November 2015 at 5:00 p.m. (EET)

Pöyry issues EUR 30 million hybrid capital securities

NOT FOR RELEASE, PUBLICATION OR DISTRIBUTION, DIRECTLY OR INDIRECTLY, TO ANY U.S. PERSON (AS DEFINED IN REGULATION S UNDER THE U.S. SECURITIES ACT OF 1933, AS AMENDED) OR IN OR INTO THE UNITED STATES, AUSTRALIA, CANADA, HONG KONG, JAPAN AND SINGAPORE OR ANY OTHER JURISDICTION IN WHICH THE DISTRIBUTION OR RELEASE WOULD BE UNLAWFUL.

Pöyry PLC issues hybrid capital securities of EUR 30 million. The capital securities bear a fixed interest rate of 7.50 per cent until 25 November 2019, after which the interest rate will be floating. The capital securities have no maturity date, but the company has the right to redeem them after four (4) years from the issue date upon certain conditions. The issue date of the capital securities is on or about 25 November 2015. The purpose of the issue is to strengthen the company's balance sheet. The capital securities were offered mainly to institutional investors as private placement in Finland.

The capital securities are debt instruments, which are subordinated to the company's unsubordinated debt obligations and treated as equity in the consolidated financial statements under IFRS. The capital securities do not confer on their holders the right to vote at shareholder meetings and do not dilute the holdings of the current shareholders.

Nordea Bank Finland Plc and Pohjola Bank plc act as the joint lead managers and Castrén & Snellman Attorneys Ltd as the company's legal advisor in the issue of the capital securities.

PÖYRY PLC Board of Directors

Additional information: Jukka Pahta, CFO Tel. +358 10 33 26088

DISTRIBUTION: NASDAQ OMX Helsinki Major media www.poyry.com

DISCLAIMER: This release is for informational purposes only and is not to be construed as an offer to purchase, sell or subscribe with respect to any securities, including the capital securities, of Pöyry. The distribution of this release is prohibited by law in certain countries. Persons into whose possession this release may come are required to inform themselves about and comply with such restrictions. This release may not be distributed or published in any country or jurisdiction if to do so would constitute a violation of the relevant laws of such jurisdiction or would require actions under the laws of a state or jurisdiction other than Finland, including the United States, Australia, Canada, Hong Kong, Japan or Singapore. The information contained in this release shall not constitute an offer to sell, purchase or subscribe any of Pöyry's securities, including the capital securities, to any persons in any jurisdiction in which such offer, sale, purchase or subscription would be unlawful. None of Pöyry, the joint lead managers or their respective representatives assume any legal responsibility for such violations, regardless of whether persons contemplating investing in or divesting Pöyry's securities, including the capital securities, are aware of these restrictions or not.

Pöyry is an international consulting and engineering company. We serve clients globally across the energy and industrial sectors and provide local services in our core markets. We deliver management consulting and engineering services, underpinned by strong project implementation capability and expertise. Our focus sectors are power generation, transmission & distribution, forest industry, chemicals & biorefining, mining & metals, transportation and water. Pöyry has an extensive local office network employing about 6,000 experts. Pöyry's net sales in 2014 were EUR 571 million and the company's shares are quoted on NASDAQ OMX Helsinki (Pöyry PLC: POY1V).



E:NOVN - NOVARTIS (CH) REG. - CHF

Novartis: des résultats favorables sur l'Ultibro Breezhaler.

Cercle Finance (17/11/2015)

(CercleFinance.com) - Novartis a dévoilé mardi les résultats positifs d'une étude de phase III sur son inhalateur Ultibro Breezhaler dans le traitement de la broncho-pneumopathie chronique obstructive (BPCO).

Administré une fois par jour, l'Ultibro Breezhaler a démontré sa supériorité par rapport au Seretide, qui doit être pris deux fois par jour, dans la réduction des exacerbations de la maladie après un an de traitement.

L'essai clinique 'Flame' a porté sur un total de 3362 patients répartis sur 356 sites dans 43 pays.

Ses résultats détaillés seront dévoilés lors d'un prochain congrès.



ALU - ALCATEL-LUCENT (FR) - EUR

Alcatel-Lucent: l'OPE ouvre le 18 novembre.

Cercle Finance (17/11/2015)

(CercleFinance.com) - L'AMF annonce que l'offre publique d'échange (OPE) visant les actions et les obligations 2018, 2019 et 2020 émises par Alcatel-Lucent, déposée par Société Générale pour le compte de Nokia, sera ouverte du 18 novembre au 23 décembre 2015 inclus.

Ce calendrier correspond aux dates indicatives annoncées par l'équipementier télécoms finlandais. L'offre devrait ensuite selon lui réouvrir pour la durée du 14 janvier au 3 février.

L'AMF rappelle que le projet a été déposé sous la condition suspensive de l'approbation de l'offre par l'assemblée générale extraordinaire de Nokia, qui se tiendra le 2 décembre prochain.

Euronext Paris fera connaître, par un avis, les conditions de réalisation de l'offre et son calendrier détaillé.



Leleux Press Review

Wednesday 18/11/2015



ADV - ADVA OPTICAL NETWORK (DE) - EUR

Notification in accordance with section 26 paragraph 1 WpHG **Thomson Reuters (17/11/2015)**

ADVA Optical Networking SE / Notification in accordance with section 26 paragraph 1 WpHG with the objective of European-wide distribution. Processed and transmitted by NASDAQ OMX Corporate Solutions. The issuer is solely responsible for the content of this announcement.

We have received the following notifications of voting rights pursuant to paragraph 25 of the German Securities Trading Act (WpHG) on November 13, 2015:

Notification pursuant to paragraph 25 WpHG (financial instruments)

1. Listed company: ADVA Optical Networking SE Maerzenquelle 1-3, 98617 Meiningen-Dreissigacker, Germany
2. Notifier: UBS Group AG, Zurich, Switzerland
3. Triggering event: Falling below threshold due to acquisition/disposal
4. Threshold (s) crossed or reached: 5%
5. Date at which the threshold is crossed or reached: November 10, 2015
6. Voting rights: Total amount: 4.98% (equals: 2438790 voting rights) calculated from the following total number of voting rights issued: 48981307
7. Detailed information on the voting rights proportion: - (Financial/other) instruments purs. to sec. 25 WpHG: 4.43% (equals: 2168464 voting rights) thereof held indirectly: 4.43% (equals: 2168464 voting rights)
- Voting rights purs. to sec. 21, 22 WpHG: 0.55% (equals: 270326 voting rights)
8. Detailed information on financial/other instruments: Chain of controlled undertakings: UBS AG, UBS Switzerland AG
Exercise period: anytime

+++++

We have received the following notifications of voting rights pursuant to paragraph 25 of the German Securities Trading Act (WpHG) on November 13, 2015:

Notification pursuant to paragraph 25 WpHG (financial instruments)

1. Listed company: ADVA Optical Networking SE Maerzenquelle 1-3, 98617 Meiningen-Dreissigacker, Germany
2. Notifier: UBS AG, Zurich, Switzerland
3. Triggering event: Falling below threshold due to acquisition/disposal
4. Threshold (s) crossed or reached: 5%
5. Date at which the threshold is crossed or reached: November 10, 2015
6. Voting rights: Total amount: 4.98% (equals: 2438790 voting rights) calculated from the following total number of voting rights issued: 48981307
7. Detailed information on the voting rights proportion: - (Financial/other) instruments purs. to sec. 25 WpHG: 4.43% (equals: 2168464 voting rights) thereof held indirectly: 2.91% (equals: 1427546 voting rights)
- Voting rights purs. to sec. 21, 22 WpHG: 0.55% (equals: 270326 voting rights)
8. Detailed information on financial/other instruments: Chain of controlled undertakings: UBS Switzerland AG
Exercise period: anytime

ADVA Optical Networking SE Maerzenquelle 1-3, 98617 Meiningen-Dreissigacker, Germany t +49 3693 450 0, f +49 3963 450 499 investor-relations@advaoptical.com, www.advaoptical.com Let's ADVANCE



ENGI - ENGIE - EUR

Engie: feu vert de l'AFCN pour Doel 3 et Tihange 2. **Cercle Finance (17/11/2015)**

(CercleFinance.com) - Le groupe annonce que l'Agence Fédérale de Contrôle Nucléaire (AFCN) belge vient d'autoriser le redémarrage en toute sûreté des centrales nucléaires de Doel 3 et Tihange 2. Ces centrales étaient à l'arrêt depuis le 26 mars 2014.

ENGIE, à travers sa filiale Electrabel, a décidé de lancer les opérations de redémarrage des deux unités, prévu le 15 décembre 2015.

' Les conclusions montrent que l'intégrité structurelle de la cuve est garantie en toutes circonstances, en fonctionnement normal ou en cas d'accident ' précise le groupe.

' Les indications décelées dans les cuves des réacteurs sont des 'défauts dus à l'hydrogène' qui se sont formés lors de la phase de forgeage des cuves. Elles sont donc présentes depuis la construction de la centrale. Les défauts dus à l'hydrogène présents dans le matériau irradié n'ont pas d'impact sur l'évolution de la ténacité de l'acier qui les entoure '.

Electrabel estime que les réacteurs de Doel 3 et Tihange 2 peuvent être redémarrés en toute sûreté. Les cuves de Doel 3 et Tihange 2 seront soumises lors du prochain arrêt pour rechargement à une nouvelle inspection par ultrason selon la méthode d'inspection qualifiée.

Cette décision de l'AFCN reconnaît le travail et l'expertise des équipes d'Electrabel représentant des dizaines de milliers d'heures de travail et plus de 1 500 tests sur matériaux.



Leleux Press Review

Wednesday 18/11/2015

WMT - WAL-MART STORES (US) - USD

Walmart: bat le consensus de BPA au 3e trimestre.

Cercle Finance (17/11/2015)

(CercleFinance.com) - Affichant des bénéfices légèrement supérieurs aux attentes du marché sur son troisième trimestre comptable (mois d'août à octobre), Walmart Stores annonce un resserrement plutôt vers le haut de sa fourchette cible de BPA pour l'ensemble de l'exercice.

Le numéro un mondial de la grande distribution vise désormais un BPA annuel compris entre 4,50 et 4,65 dollars, à comparer à une fourchette cible précédente de 4,40 à 4,70 dollars. Pour le trimestre en cours, il l'attend entre 1,40 et 1,55 dollar.

Sur le trimestre écoulé, Walmart affiche un bénéfice net en baisse de 11% à 3,3 milliards de dollars, soit 1,03 dollar par action, mais le consensus des analystes tablait sur un peu moins d'un dollar. Le profit opérationnel a reculé de 8,8% à 5,7 milliards.

Le chiffre d'affaires trimestriel a diminué de 1,3% à 117,4 milliards de dollars, un niveau en dessous de la prévision moyenne des analystes (117,8 milliards), grevé par des effets de changes sans lesquels il a progressé de 2,8%.

Aux Etats-Unis, les ventes de Walmart ont augmenté de 1,5% en données comparables, essentiellement grâce à une augmentation de 1,7% de la fréquentation. Les ventes des magasins de proximité se sont accrues de 8%.



SAF - SAFRAN - EUR

Safran: BlackRock passe sous les 5% du capital.

Cercle Finance (17/11/2015)

(CercleFinance.com) - BlackRock Inc, agissant pour le compte de clients et de fonds dont elle assure la gestion, a déclaré à l'AMF avoir franchi en baisse, le 10 novembre 2015, le seuil de 5% du capital de Safran et détenir, pour le compte desdits clients et fonds, 4,97% du capital et 3,78% des droits de vote du groupe de hautes technologies.

Ce franchissement de seuil résulte d'une cession d'actions Safran sur le marché et d'une diminution du nombre d'actions détenues à titre de collatéral.



HD - HOME DEPOT (US) - USD

Home Depot: relève encore ses objectifs annuels.

Cercle Finance (17/11/2015)

(CercleFinance.com) - Comme il y a trois mois, Home Depot annonce un nouveau relèvement de ses objectifs de BPA et de revenus pour l'exercice en cours, à la suite de performances supérieures aux attentes en termes de BPA sur son troisième trimestre comptable.

La chaîne de rénovation résidentielle anticipe un BPA en hausse de 14% à 5,36 dollars (contre 5,31 à 5,36 dollars en fourchette précédente) et des revenus en croissance de 5,7% (contre 5,2 à 6%), dont 4,9% à magasins comparables (contre 4,1 à 4,9%).

Outre les performances réalisées depuis le début de l'année, ce relèvement reflète l'intention du groupe de racheter pour deux milliards de dollars d'actions sur son dernier trimestre, portant le total de l'exercice à sept milliards de dollars.

Sur le trimestre écoulé, le groupe basé à Atlanta a engrangé un bénéfice net de 1,7 milliard de dollars, soit un BPA en hausse de 17% à 1,35 dollar alors que les analystes anticipaient en moyenne trois cents de moins.

Cette amélioration des profits de Home Depot repose sur une croissance de 6,4% du chiffre d'affaires à 21,8 milliards de dollars, dont une progression de 5,1% à magasins comparables (+7,3% sur les seuls Etats-Unis).



ABI - AB INBEV (BE) - EUR

AB InBev: aidé par un relèvement de broker.

Cercle Finance (17/11/2015)

(CercleFinance.com) - AB InBev prend 1,8% à Bruxelles, soutenu par Nomura qui relève sa recommandation de 'neutre' à 'achat' et son objectif de cours de 106 à 130 euros, en intégrant désormais SABMiller dans son modèle.

Le courtier explique que l'expérience du brasseur en termes d'acquisitions et sa culture de résultats le rendent confiant dans la réalisation de l'intégration, et que 'la réputation d'objectifs financiers prudents suggère une possible surprise à la hausse'.

'Les moteurs de croissance clé qu'AB InBev acquiert bénéficient de positions de leader sur des marchés, de marques locales solides et de forces en termes de mises sur le marché', estime en outre l'intermédiaire financier.



VIV - VIVENDI UNIVERSAL (FR) - EUR

Vivendi: aucun contact avec Xavier Niel sur Telecom Italia.

Cercle Finance (17/11/2015)

(CercleFinance.com) - Vivendi a indiqué mardi qu'aucun contact direct ou indirect n'était intervenu avec Xavier Niel au sujet de Telecom Italia, dont le groupe de médias détient plus de 20,1% du capital.

Dans un communiqué publié à la demande de la Consob, l'autorité de marché italienne, Vivendi dément toute forme de contact avec 'toute autre personne intéressée par une prise de participation dans Telecom Italia'.

Le groupe déclare par ailleurs qu'aucun contact n'est intervenu avec des membres du conseil d'administration de Telecom Italia ou avec toute autre partie informée d'une proposition concernant la conversion des actions d'épargne.

Vivendi précise ne détenir ni directement ni indirectement des actions d'épargne de Telecom Italia.

Le groupe ajoute ne posséder, ni directement ni indirectement, des options ou d'autres positions longues dans Telecom Italia.



GTO - GEMALTO N.V. - EUR

Gemalto: une offre avec NetApp pour les utilisateurs d'AWS.

Cercle Finance (17/11/2015)

(CercleFinance.com) - Gemalto annonce sa collaboration avec NetApp en vue de proposer une solution intégrée de stockage, chiffrement et gestion de clés aux utilisateurs de l'environnement Amazon Web Services (AWS). Les utilisateurs d'AWS profiteront d'une solution unifiée de sécurité des données et de stockage dans le Cloud.

' Avec cette offre, les entreprises pourront stocker et chiffrer leurs données et leurs applications en toute transparence dans des environnements virtuels, tout en conservant leur agilité métier et la propriété totale de leurs clés de chiffrement ' indique le groupe.

' De nombreux services de chiffrement sont actuellement capables de s'intégrer aux services Cloud, mais sont pénalisés par leur incapacité à assurer aux clients un contrôle complet des clés utilisées pour accéder aux données stockées. L'offre SafeNet Virtual KeySecure for NetApp Cloud ONTAP répond à cette exigence en centralisant avec efficacité la gestion des clés en environnement virtuel grâce à la mise en oeuvre de règles de sécurité personnalisables pour accéder aux données '.

' Les utilisateurs de la plateforme AWS peuvent désormais s'adresser à NetApp pour gérer, stocker et protéger leurs données avec un niveau de confiance accru, tout en conservant la totale propriété de leurs clés de chiffrement. ' a déclaré Todd Moore, vice-président, Data Encryption Product Management, Gemalto.

' La Data Fabric de NetApp permet aux grandes entreprises d'utiliser des services Cloud en toute liberté pour exercer leurs activités ' , a déclaré Tim Russell, vice-président, Product Management, NetApp. ' L'association de NetApp Cloud ONTAP et de Gemalto SafeNet Virtual KeySecure étend les services de gestion de données à l'environnement Cloud d'AWS afin de sécuriser l'accès de nos clients communs aux données sensibles '.



E:NOVN - NOVARTIS (CH) REG. - CHF

FLAME study shows superiority of Novartis' Ultibro® Breezhal

Thomson Reuters (17/11/2015)

Novartis International AG / FLAME study shows superiority of Novartis' Ultibro® Breezhaler® over Seretide® in reducing COPD exacerbations . Processed and transmitted by NASDAQ OMX Corporate Solutions. The issuer is solely responsible for the content of this announcement.

* Ultibro® Breezhaler® met primary endpoint and demonstrated superiority to Seretide® in reducing COPD exacerbations during 52 weeks of treatment

* First large-scale study to confirm Ultibro Breezhaler is an effective steroid-free option that both reduces exacerbations and improves lung function in COPD patients with one or more exacerbations in the past year, compared to Seretide

* Full FLAME study results to be shared in 2016

Basel, November 17, 2015 - Novartis today announced positive first results from the Phase III FLAME head-to-head trial examining the rate of chronic obstructive pulmonary disease (COPD) exacerbations. Once-daily Ultibro® Breezhaler® (indacaterol/glycopyrronium) 110/50 mcg met its primary endpoint (non-inferiority) and furthermore demonstrated superiority to twice-daily Seretide® (salmeterol/fluticasone) 50/500 mcg in reducing the rate of all COPD exacerbations (mild/moderate/severe) over one year of treatment.

This finding is consistent with the earlier LANTERN trial and is now expanded to patients with at least one exacerbation in the previous year. The safety profiles of the two treatments were consistent with their known profiles, according to the initial FLAME results.

'Today's FLAME study results provide clear further evidence that Ultibro Breezhaler is more effective than Seretide in reducing COPD exacerbations, events linked to significant patient suffering and more rapid progression of the disease,' said Vasant Narasimhan, Global Head of Development, Novartis Pharmaceuticals. 'We believe FLAME challenges our historical reliance on inhaled corticosteroids and may support expanding the use of dual bronchodilators to both exacerbating and non-exacerbating COPD patients.'

The full FLAME study results, including data from further secondary endpoints, will be reported at an appropriate scientific forum in due course.

About FLAME FLAME was a randomized, double-blind, parallel-group, non-inferiority, active-controlled 52-week study involving 3,362 COPD patients and conducted at 356 sites across 43 countries[1]. The primary objective of the study was to demonstrate that Ultibro Breezhaler 110/50 mcg was non-inferior to salmeterol/fluticasone (SFC) 50/500 mcg in terms of rate of all COPD exacerbations (mild/moderate/severe) during 52 weeks of treatment[1].

Secondary endpoints for the study comparing Ultibro Breezhaler to SFC included superiority in terms of rate of all COPD exacerbations over the study duration and efficacy in terms of the following: time to first COPD exacerbation (mild/moderate/severe); rate and time to first moderate-to-severe COPD exacerbation; lung function (trough FEV₁); health-related quality of life (as measured by the shortened version of the St George's Respiratory Questionnaire [SGRQ-C]); rescue medication use and safety[1].

FLAME is the last of 11 studies in the IGNITE Phase III clinical trial program exploring Ultibro Breezhaler for the treatment of COPD.

About Ultibro Breezhaler Ultibro Breezhaler 110/50 mcg is a once-daily LABA*/LAMA(+) dual bronchodilator approved in the European Union (EU) as a maintenance bronchodilator treatment to relieve symptoms in adult patients with COPD[2]. Clinical trials have shown that it offers statistically significant improvements in bronchodilation compared to treatments widely used as current standards of care, including SFC 50/500 mcg[3-5] and open-label tiotropium (18 mcg). Ultibro Breezhaler is currently approved for use in over 70 countries worldwide, including countries within the EU and Latin America, Japan, Canada, Switzerland and Australia. In the U.S. the treatment is approved in a twice-daily formulation of indacaterol 27.5mcg/glycopyrrolate 15.6 mcg, known as Utibron(TM) Neohaler(TM).

* a long-acting beta(2)-adrenergic agonist (+) a long-acting muscarinic antagonist

About the Novartis COPD portfolio Novartis is committed to addressing the unmet medical needs of COPD patients and improving their quality of life by providing innovative medicines and devices. The Novartis COPD portfolio includes Ultibro Breezhaler (indacaterol/glycopyrronium bromide), Seebri® Breezhaler® (glycopyrronium bromide) and Onbrez® Breezhaler®/Arcapta(TM) Neohaler(TM) (indacaterol), which are all indicated as maintenance treatments for COPD patients. Glycopyrronium bromide was exclusively licensed to Novartis in April 2005 by Vectura and its co-development partner Sosei.

Novartis continues development of respiratory products for delivery via the low resistance Breezhaler® inhalation device, which makes it suitable for patients with different severities of airflow limitation[6]. The Breezhaler device allows patients to hear, feel and see that they have taken the full dose correctly[2,6].

About COPD Chronic obstructive pulmonary disease (COPD) affects an estimated 210 million people worldwide[7] and is the third leading cause of death[8]. It is progressive (usually gets worse over time), and can be a life-threatening disease[9,10]. COPD makes it difficult to breathe, with symptoms that have a destructive impact on patients' function (i.e. activity limitation, decreased mobility) and quality of life[9,10]. It is often considered to be a disease of later years but estimates suggest that 50% of those with COPD are now less than 65 years old, resulting in increases in absenteeism, ... (truncated) ...



GTO - GEMALTO N.V. - EUR

Gemalto partners with NetApp to deliver integrated cloud storage

Thomson Reuters (17/11/2015)

Amazon Web Services partner network members collaborate on complete storage, encryption and key management solution for AWS Cloud environments

Amsterdam - November 17, 2015 - Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO), the world leader in digital security, announced it will partner with NetApp to offer an integrated storage, encryption and key management solution for Amazon Web Services (AWS) customers. The solution brings together SafeNet Virtual KeySecure and NetApp Cloud ONTAP as a unified offer on AWS Marketplace and enables organizations to seamlessly store and encrypt their data and applications in virtual environments while maintaining business agility and complete ownership of their encryption keys.

Organizations moving to cloud-based services are seeking storage network encryption that protects data used in their applications without affecting user productivity. Many existing encryption services can integrate with cloud services but fall short by failing to provide customers with complete control over the keys that govern access to stored data.

SafeNet Virtual KeySecure for NetApp Cloud ONTAP addresses this scenario by offering efficient, centralized key management for virtualized environments by enforcing customizable security policies for data access. It combines NetApp's modern storage infrastructure with Gemalto's industry-leading SafeNet key management, protecting customers' data and encryption keys against unauthorized access, while simultaneously making the most efficient use of their storage investments.

'NetApp's storage expertise is a perfect fit with Gemalto's proven key management technology,' said Todd Moore, Vice President of Data Encryption Product Management at Gemalto. 'AWS users can now turn to NetApp to manage, store and protect their data can do so even more confidently than ever before, while maintaining 100 percent ownership of their encryption keys.'

'The NetApp Data Fabric enables enterprises the freedom to use cloud services to enable their business,' said Tim Russell, Vice President of Product Management for NetApp. 'The combination of NetApp Cloud ONTAP and Gemalto SafeNet Virtual KeySecure extends data management services in the AWS Cloud to help secure access to sensitive data for our joint customers.'

NetApp Cloud ONTAP provides a flexible data storage solution that fits a wide range of customer storage requirements, from small-capacity, low-performance applications to medium-scale applications with higher performance needs. Combined with SafeNet Virtual KeySecure, users can automate IT processes associated with risk mitigation, while improving business agility and enabling faster application deployment. Customers can easily integrate with their existing applications and realize greater ROI by reducing overall IT costs and only paying for the cloud resources they use.

The solution is immediately available for purchase, both on an hourly and annual subscription basis. A free 30-day trial is also available.

NetApp Cloud ONTAP gives customers enterprise-class features for their raw cloud storage, including Instantaneous Snapshot (TM) copies, zero footprint clones with FlexClone® volumes, and storage efficiency with data deduplication, thin provisioning, and compression. NAS storage features include block storage, as well as Network File System (NFS) and Clustered File System (CFS) support for customer applications. NetApp provides 24/7 support for every instance of Cloud ONTAP.

SafeNet Virtual KeySecure is a hardened virtual appliance that eliminates threats to sensitive data while requiring no additional rack space or upfront payment. It features a hardened OS and complete virtual appliance encryption that delivers enhanced key security and protection against snapshot attacks. It can manage up to 25,000 keys and 100 concurrent clients per cluster, and works with supported hardware security modules (HSMs) to provide a hardware-based root-of-trust for the appliance master key. The product supports numerous key types, as well as the OASIS KMIP standard to promote interoperability and centralization of key management over time. High availability also supports cloud-scale deployments.

Related Resources: * SafeNet Virtual KeySecure Overview * SafeNet Virtual KeySecure for NetApp Cloud ONTAP About Gemalto

Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO) is the world leader in digital security, with 2014 annual revenues of EUR 2.5 billion and blue-chip customers in over 180 countries.

Gemalto helps people trust one another in an increasingly connected digital world. Billions of people want better lifestyles, smarter living environments, and the freedom to communicate, shop, travel, bank, entertain and work - anytime, everywhere - in ways that are enjoyable and safe. In this fast-moving mobile and digital environment, we enable companies and administrations to offer a wide range of trusted and convenient services by securing financial transactions, mobile services, public and private clouds, eHealthcare systems, access to eGovernment services, the Internet and internet-of-things and transport ticketing systems.

Gemalto's unique technology portfolio - from advanced cryptographic software embedded in a variety of familiar objects, to highly robust and scalable back-office platforms for authentication, encryption and digital credential management - is delivered by our world-class service teams. Our 14,000 employees operate out of 99 offices, 34 personalization and data centers, and 24 research and software development centers located in 46 countries.

For more information visit www.gemalto.com, www.justaskgemalto.com, blog.gemalto.com, or follow @gemalto on Twitter.

Gemalto media contacts: ... (truncated) ...

