

# Leleux Press Review

Thursday 24/9/2015



<p><b>B20 Intraday</b></p>	<p style="text-align: center;"><b>BEL 20 (Belgium)</b></p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>3354,85</th> <th>Minimum Price</th> <th>1046,07 (02/09/1992)</th> <th>Maximum Price</th> <th>4759,01 (23/05/2007)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td colspan="2">10</td> <td colspan="2">Losers</td> <td>10</td> </tr> <tr> <td>SOLVAY (BE)</td> <td>95,13 ▲</td> <td>+1,52%</td> <td>UMICORE (BE)</td> <td>34,38 ▼</td> <td>-1,54%</td> </tr> <tr> <td>UCB (BE)</td> <td>71,14 ▲</td> <td>+1,25%</td> <td>D'IETIEN (BE)</td> <td>34,15 ▼</td> <td>-1,01%</td> </tr> <tr> <td>COFINIMMO (BE)</td> <td>93,92 ▲</td> <td>+1,23%</td> <td>ELIA SYSTEM OPERATOR</td> <td>42,20 ▼</td> <td>-0,84%</td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	3354,85	Minimum Price	1046,07 (02/09/1992)	Maximum Price	4759,01 (23/05/2007)	Gainers	10		Losers		10	SOLVAY (BE)	95,13 ▲	+1,52%	UMICORE (BE)	34,38 ▼	-1,54%	UCB (BE)	71,14 ▲	+1,25%	D'IETIEN (BE)	34,15 ▼	-1,01%	COFINIMMO (BE)	93,92 ▲	+1,23%	ELIA SYSTEM OPERATOR	42,20 ▼	-0,84%
Last Price	3354,85	Minimum Price	1046,07 (02/09/1992)	Maximum Price	4759,01 (23/05/2007)																										
Gainers	10		Losers		10																										
SOLVAY (BE)	95,13 ▲	+1,52%	UMICORE (BE)	34,38 ▼	-1,54%																										
UCB (BE)	71,14 ▲	+1,25%	D'IETIEN (BE)	34,15 ▼	-1,01%																										
COFINIMMO (BE)	93,92 ▲	+1,23%	ELIA SYSTEM OPERATOR	42,20 ▼	-0,84%																										
<p><b>CAC Intraday</b></p>	<p style="text-align: center;"><b>CAC 40 (France)</b></p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>4432,83</th> <th>Minimum Price</th> <th>2693,21 (23/09/2011)</th> <th>Maximum Price</th> <th>7347,94 (21/10/2009)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td colspan="2">20</td> <td colspan="2">Losers</td> <td>20</td> </tr> <tr> <td>TOTAL (FR)</td> <td>40,62 ▲</td> <td>+2,17%</td> <td>ARCELORMITTAL (NL)</td> <td>5,27 ▼</td> <td>-3,53%</td> </tr> <tr> <td>UNIBAIL</td> <td>225,00 ▲</td> <td>+1,78%</td> <td>CREDIT AGRICOLE (FR)</td> <td>10,45 ▼</td> <td>-2,60%</td> </tr> <tr> <td>ALCATEL-LUCENT (FR)</td> <td>3,20 ▲</td> <td>+1,74%</td> <td>PEUGEOT SA</td> <td>13,50 ▼</td> <td>-2,56%</td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	4432,83	Minimum Price	2693,21 (23/09/2011)	Maximum Price	7347,94 (21/10/2009)	Gainers	20		Losers		20	TOTAL (FR)	40,62 ▲	+2,17%	ARCELORMITTAL (NL)	5,27 ▼	-3,53%	UNIBAIL	225,00 ▲	+1,78%	CREDIT AGRICOLE (FR)	10,45 ▼	-2,60%	ALCATEL-LUCENT (FR)	3,20 ▲	+1,74%	PEUGEOT SA	13,50 ▼	-2,56%
Last Price	4432,83	Minimum Price	2693,21 (23/09/2011)	Maximum Price	7347,94 (21/10/2009)																										
Gainers	20		Losers		20																										
TOTAL (FR)	40,62 ▲	+2,17%	ARCELORMITTAL (NL)	5,27 ▼	-3,53%																										
UNIBAIL	225,00 ▲	+1,78%	CREDIT AGRICOLE (FR)	10,45 ▼	-2,60%																										
ALCATEL-LUCENT (FR)	3,20 ▲	+1,74%	PEUGEOT SA	13,50 ▼	-2,56%																										
<p><b>AEX Intraday</b></p>	<p style="text-align: center;"><b>AEX (Nederland)</b></p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>419,12</th> <th>Minimum Price</th> <th>194,99 (09/03/2009)</th> <th>Maximum Price</th> <th>806,41 (21/10/2009)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td colspan="2">12</td> <td colspan="2">Losers</td> <td>13</td> </tr> <tr> <td>UNIBAIL</td> <td>225,00 ▲</td> <td>+1,78%</td> <td>ALTICE</td> <td>21,41 ▼</td> <td>-5,49%</td> </tr> <tr> <td>RANDSTAD (NL)</td> <td>53,40 ▲</td> <td>+1,69%</td> <td>ARCELORMITTAL (NL)</td> <td>5,27 ▼</td> <td>-3,53%</td> </tr> <tr> <td>KPN (NL)</td> <td>3,34 ▲</td> <td>+0,78%</td> <td>ASML HOLDING</td> <td>75,40 ▼</td> <td>-2,83%</td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	419,12	Minimum Price	194,99 (09/03/2009)	Maximum Price	806,41 (21/10/2009)	Gainers	12		Losers		13	UNIBAIL	225,00 ▲	+1,78%	ALTICE	21,41 ▼	-5,49%	RANDSTAD (NL)	53,40 ▲	+1,69%	ARCELORMITTAL (NL)	5,27 ▼	-3,53%	KPN (NL)	3,34 ▲	+0,78%	ASML HOLDING	75,40 ▼	-2,83%
Last Price	419,12	Minimum Price	194,99 (09/03/2009)	Maximum Price	806,41 (21/10/2009)																										
Gainers	12		Losers		13																										
UNIBAIL	225,00 ▲	+1,78%	ALTICE	21,41 ▼	-5,49%																										
RANDSTAD (NL)	53,40 ▲	+1,69%	ARCELORMITTAL (NL)	5,27 ▼	-3,53%																										
KPN (NL)	3,34 ▲	+0,78%	ASML HOLDING	75,40 ▼	-2,83%																										
<p><b>DAX Intraday</b></p>	<p style="text-align: center;"><b>DAX (Deutschland)</b></p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>9612,62</th> <th>Minimum Price</th> <th>438,38 (18/03/2002)</th> <th>Maximum Price</th> <th>636497,44 (18/03/2011)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td colspan="2">23</td> <td colspan="2">Losers</td> <td>7</td> </tr> <tr> <td>VOLKSWAGEN AG PRIV (</td> <td>111,50 ▲</td> <td>+5,18%</td> <td>LANXESS AG</td> <td>44,31 ▼</td> <td>-2,77%</td> </tr> <tr> <td>LUFTHANSA (DE)</td> <td>11,88 ▲</td> <td>+3,93%</td> <td>INFINEON (DE)</td> <td>9,25 ▼</td> <td>-2,05%</td> </tr> <tr> <td>MERCK (DE)</td> <td>80,28 ▲</td> <td>+1,87%</td> <td>THYSSENKRUPP AG O.N.</td> <td>16,05 ▼</td> <td>-1,29%</td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	9612,62	Minimum Price	438,38 (18/03/2002)	Maximum Price	636497,44 (18/03/2011)	Gainers	23		Losers		7	VOLKSWAGEN AG PRIV (	111,50 ▲	+5,18%	LANXESS AG	44,31 ▼	-2,77%	LUFTHANSA (DE)	11,88 ▲	+3,93%	INFINEON (DE)	9,25 ▼	-2,05%	MERCK (DE)	80,28 ▲	+1,87%	THYSSENKRUPP AG O.N.	16,05 ▼	-1,29%
Last Price	9612,62	Minimum Price	438,38 (18/03/2002)	Maximum Price	636497,44 (18/03/2011)																										
Gainers	23		Losers		7																										
VOLKSWAGEN AG PRIV (	111,50 ▲	+5,18%	LANXESS AG	44,31 ▼	-2,77%																										
LUFTHANSA (DE)	11,88 ▲	+3,93%	INFINEON (DE)	9,25 ▼	-2,05%																										
MERCK (DE)	80,28 ▲	+1,87%	THYSSENKRUPP AG O.N.	16,05 ▼	-1,29%																										
<p><b>DJIA Intraday</b></p>	<p style="text-align: center;"><b>Dow Jones Industries (United States)</b></p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>16226,48</th> <th>Minimum Price</th> <th>0,20 (21/10/2011)</th> <th>Maximum Price</th> <th>19737,03 (02/11/2011)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td colspan="2">13</td> <td colspan="2">Losers</td> <td>17</td> </tr> <tr> <td>PFIZER (US)</td> <td>32,62 ▲</td> <td>+1,11%</td> <td>CATERPILLAR (US)</td> <td>70,20 ▼</td> <td>-2,06%</td> </tr> <tr> <td>VISA INC</td> <td>70,95 ▲</td> <td>+0,99%</td> <td>BOEING CY (US)</td> <td>131,67 ▼</td> <td>-1,73%</td> </tr> <tr> <td>APPLE INC</td> <td>114,32 ▲</td> <td>+0,78%</td> <td>CHEVRON CORP (US)</td> <td>76,12 ▼</td> <td>-1,46%</td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	16226,48	Minimum Price	0,20 (21/10/2011)	Maximum Price	19737,03 (02/11/2011)	Gainers	13		Losers		17	PFIZER (US)	32,62 ▲	+1,11%	CATERPILLAR (US)	70,20 ▼	-2,06%	VISA INC	70,95 ▲	+0,99%	BOEING CY (US)	131,67 ▼	-1,73%	APPLE INC	114,32 ▲	+0,78%	CHEVRON CORP (US)	76,12 ▼	-1,46%
Last Price	16226,48	Minimum Price	0,20 (21/10/2011)	Maximum Price	19737,03 (02/11/2011)																										
Gainers	13		Losers		17																										
PFIZER (US)	32,62 ▲	+1,11%	CATERPILLAR (US)	70,20 ▼	-2,06%																										
VISA INC	70,95 ▲	+0,99%	BOEING CY (US)	131,67 ▼	-1,73%																										
APPLE INC	114,32 ▲	+0,78%	CHEVRON CORP (US)	76,12 ▼	-1,46%																										

# Leleux Press Review

Thursday 24/9/2015

## GUI - GUILLEMOT - EUR

**Guillemot: des perspectives prometteuses.**

**Cercle Finance (23/09/2015)**

(CercleFinance.com) - Guillemot a fait état ce mercredi soir d'une réduction de sa perte nette consolidée de 800.000 euros sur un an à 1,2 million au 30 juin.

La perte opérationnelle courante est, elle, passée de 3,6 millions d'euros à 1,4 million.

Autre bonne nouvelle: le chiffre d'affaires a bondi de 78% pour s'établir à 21,4 millions d'euros. 'Thrustmaster a plus que doublé ses ventes sur le semestre à 17,5 millions d'euros, porté par le succès de ses volants et l'augmentation du parc installé des nouvelles consoles', a souligné le groupe.

Guillemot continue par ailleurs d'accélérer ses ventes en Asie et en Amérique du Nord, et constate une reprise significative de ses activités dans la zone euro. Le groupe s'estime 'bien armé avec le lancement cette fin d'année de nouveautés stratégiques qui vont élargir son marché, pour réaliser une nouvelle croissance à 2 chiffres au second semestre et dégager un exercice bénéficiaire'.



## MGIC - MGI COUTIER - EUR

**MGI Coutier: le moral est au beau fixe.**

**Cercle Finance (23/09/2015)**

(CercleFinance.com) - Excellente publication pour MGI Coutier, dont les comptes semestriels ont été marqués par un bond de 76% du bénéfice net part du groupe à 29,7 millions d'euros. Surtout, l'équipementier automobile va dépasser ses objectifs annuels.

Il s'attend ainsi à un chiffre d'affaires 'sensiblement supérieur' à 800 millions d'euros et à une rentabilité opérationnelle courante de plus de 8%, alors même que la seconde partie de l'exercice devra supporter des coûts de démarrage de 3 nouveaux sites (Chongqing en Chine, Juarez au Mexique et El Jadida au Maroc).

Les ambitions de MGI Coutier vont donc crescendo alors que le bénéfice opérationnel courant a affiché une progression de 43% en glissement annuel à 43 millions d'euros et que le chiffre d'affaires a grimpé de 21% par rapport aux 6 premiers mois de l'année écoulée à 430,3 millions d'euros.

'La division Avon Automotive enregistre de bons résultats. Ses filiales européennes sont désormais bien repositionnées et bénéficient d'une bonne dynamique commerciale. Les résultats des filiales MGI Coutier sont également en nette amélioration avec, entre autres, une contribution positive du nouveau site au Portugal, qui était en phase de montée en puissance. La France bénéficie à la fois du redressement du marché européen et de l'impact positif de la montée en charge du programme SCR (impact sur les coûts fixes)', s'est félicité le groupe, qui a aussi légèrement réduit son endettement net consolidé d'un million d'euros par rapport au 31 décembre dernier à 63,8 millions.

Enfin, concernant les prévisions à horizon 2018, MGI Coutier a réaffirmé son objectif de réaliser un chiffre d'affaires d'un milliard d'euros avec une rentabilité opérationnelle courante dans une fourchette comprise entre 7 et 8%.



## VOW3 - VOLKSWAGEN AG PRIV (DE) - EUR

**Volkswagen: Fitch place le groupe sous surveillance négative**

**Cercle Finance (23/09/2015)**

(CercleFinance.com) - Dernière conséquence de l'immense scandale Volkswagen, juste après la démission - prévisible - du président du directoire Martin Winterkorn, Fitch a placé le constructeur allemand sous surveillance négative.

Une décision évidemment motivée par la tricherie à la pollution commise par 'VW' aux Etats-Unis et qui reflète notamment les dommages à venir, colossaux, en termes de réputation. Cette crise est en outre 'une nouvelle illustration de la fragilité de la gouvernance du groupe par rapport à celle de ses pairs', estime l'agence de notation, qui juge toutefois que les paramètres de crédit du groupe sont assez solides pour pouvoir absorber les milliards d'euros de coûts qu'elle engendra.

Pour autant, Fitch s'inquiète de l'image de 'VW' auprès des consommateurs et des régulateurs, avec des conséquences financières difficiles à déterminer, et n'exclut pas une contagion de l'affaire à des consommateurs d'autres marchés.

L'agence dit enfin s'attendre à de nouvelles class actions, comme cela est pour ainsi dire la 'norme' aux Etats-Unis dans des situations aussi extrêmes...

(G.D.)



## ERYP - ERYTECH PHARMA - EUR

**Erytech: obtention d'un nouveau brevet aux Etats-Unis.**

**Cercle Finance (23/09/2015)**

(CercleFinance.com) - Erytech a annoncé ce mercredi après la clôture le renforcement de son portefeuille de brevets aux Etats-Unis avec un brevet nouvellement délivré.

Intitulé 'Erythrocytes Containing Arginine Deiminase', ledit brevet a été délivré par l'office américain des brevets (USPTO) sous le numéro US 9125876. Il protège l'utilisation d'ERY-ADI, un candidat médicament 'affameur de tumeurs' issu de la plate-forme d'encapsulation du groupe français, et bénéficie de 363 jours de protection supplémentaire octroyés dans le cadre du 'Patent Term Adjustment'.

Ce brevet sera donc valide au moins jusqu'au mois d'avril 2027 et pourrait à nouveau bénéficier d'une extension de durée aux Etats-Unis, selon le 'Drug Price Competition and Patent Term Restoration Act', plus connu sous le nom de Loi Hatch-Waxman. Il a déjà été délivré en Europe, en Chine, au Japon, au Canada, en Corée du Sud et en Australie.

Le portefeuille de brevets d'Erytech comprend actuellement 12 familles de brevets protégeant sa plate-forme technologique, ses produits et leurs applications thérapeutiques, ainsi qu'une licence du National Institutes of Health (NIH) américain sur une méthode diagnostique permettant de prédire l'efficacité de la L-asparaginase.



 <p>IMPLANET Historic</p>	<p><b>IMPL - IMPLANET - EUR</b></p> <p><b>Implanet: nouvelle autorisation de la FDA pour JAZZ.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (23/09/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Implanet annonce aujourd'hui l'obtention de l'autorisation réglementaire de la Food &amp; Drug Administration (FDA) aux États-Unis pour l'utilisation de la plateforme JAZZ avec l'ensemble des systèmes de fixation thoraco-lombaires (vis, tiges, crochets) disponibles sur le marché.</p> <p>Cette autorisation de la FDA rend la gamme d'implants JAZZ compatible avec l'intégralité des systèmes de fixation thoraco-lombaires (vis, tiges, crochets) utilisés en chirurgie du rachis aux États-Unis et dans le monde entier.</p> <p>' Nous faisons tomber la dernière barrière majeure à nos efforts commerciaux et marketing et pouvons désormais adresser les chirurgiens en promouvant activement notre gamme d'implant JAZZ indépendamment de la solution de fixation utilisée. Sur le plan clinique, cette autorisation nous permet également d'initier et de financer des études prospectives multicentriques d'envergure aux États-Unis ' explique Ludovic Lastennet, Directeur Général d'Implanet.</p>
 <p>OCEASOFT Historic</p>	<p><b>ALOCA - OCEASOFT - EUR</b></p> <p><b>Oceasoft: en perte au premier semestre.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (23/09/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Oceasoft a déploré une perte nette de 181.000 euros au 30 juin, contre un bénéfice de 417.000 euros un an auparavant, a-t-on appris ce mercredi soir.</p> <p>La perte d'exploitation du spécialiste des capteurs intelligents et connectés pour l'industrie est, elle, ressortie à 54.000 euros, à comparer avec un bénéfice de 592.000 euros, principalement à cause du développement de la masse salariale, comme annoncé lors de l'introduction en Bourse en janvier dernier.</p> <p>L'arrivée de 7 nouveaux collaborateurs au cours de l'exercice, dont le directeur financier et le directeur commercial, portant l'effectif global à 46 collaborateurs au 30 juin dernier, a également eu un impact sur la rentabilité opérationnelle, a indiqué Oceasoft, dont le chiffre d'affaires a en revanche nettement progressé, passant de 4,6 à 5,2 millions d'euros.</p> <p>Conformément à la feuille de route présentée lors de l'introduction en Bourse, Oceasoft a en outre annoncé la récente ouverture de sa filiale aux États-Unis. Située à Morristown, dans le New Jersey, non loin de New York et des principaux clients pharmaceutiques d'Oceasoft, elle servira de tête de pont au groupe afin d'accélérer son développement en Amérique du Nord. 'Les efforts déployés outre-Atlantique ont d'ores et déjà commencé à porter leurs fruits: la filiale américaine du groupe Biotrial, qui réalise des études cliniques pour le développement de nouveaux produits pharmaceutiques, a passé une première commande significative à Oceasoft', s'est réjouie la société.</p> <p>Alors qu'un bureau commercial doit ouvrir l'an prochain en Asie, l'objectif de 18 millions d'euros de chiffre d'affaires au terme de l'exercice 2016/2017 a, lui, été reconduit.</p>
 <p>SODIFRANCE Historic</p>	<p><b>SOA - SODIFRANCE - EUR</b></p> <p><b>Sodifrance: vise un chiffre d'affaires de 110 ME en 2016.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (23/09/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Sodifrance a annoncé avoir généré près de 36,7 millions d'euros de chiffre d'affaires au premier semestre, en hausse de 6,6% en glissement annuel (+3% en organique).</p> <p>Le groupe de services du numérique a bénéficié sur la période d'une amélioration de plus de 3 points sur le TACE, portant ce taux d'activité à 86,5%.</p> <p>Ledit taux est par ailleurs ressorti à 87,5 % au deuxième trimestre, période au terme de laquelle Sodifrance a vu ses revenus augmenter de 5,5% sur un an à près de 18 millions d'euros.</p> <p>Le résultat opérationnel courant est multiplié par 2,4 et se situe à 4% tandis que le résultat opérationnel ressort à 1 513 KE (soit 4,1%). Le résultat net s'établit à 921 KE soit presque autant que l'ensemble de l'année 2014.</p> <p>' La bonne tenue des indicateurs de productivité et d'activité sur le second semestre 2015 devrait permettre de confirmer le retour à une rentabilité normative de l'ordre de 6 % de ROC sur l'année ' explique le groupe.</p> <p>La direction a annoncé le projet d'acquisition du groupe Netapsys. 'Ce projet s'inscrit dans la stratégie de renforcement de l'offre digitale et vise à constituer un groupe de près de 110 ME de CA en 2016'.</p>
 <p>ENTREPARTICULIERS.COM Historic</p>	<p><b>ALENT - ENTREPARTICULIERS.COM - EUR</b></p> <p><b>Entreparticuliers.com: creuse sa perte nette au 1er semestre</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (23/09/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Entreparticuliers.com affiche un résultat net en perte de -896.000 euros au titre de son premier semestre 2015, contre -311.000 euros sur la même période en 2014.</p> <p>La société explique que son chiffre d'affaires a diminué à 1,6 million d'euros, contre 2,1 millions au premier semestre 2014. Dans ce contexte de repli de l'activité, les charges opérationnelles ont été réduites mais dans des proportions moindres.</p> <p>Le service Internet d'annonces immobilières entend poursuivre la rationalisation de ses coûts afin de limiter sa consommation de trésorerie, tout en axant ses efforts sur la diversification de ses activités.</p> <p>Entreparticuliers.com souligne que sa structure financière reste solide avec, au 30 juin 2015, aucun endettement et une position de trésorerie nette de 3,5 millions d'euros.</p>

# Leleux Press Review

Thursday 24/9/2015

## MAGIS - YMAGIS - EUR

**Ymagis: hausse des profits au premier semestre.**

**Cercle Finance (23/09/2015)**

(CercleFinance.com) - Ymagis a apporté ce mercredi après Bourse avoir généré un bénéfice net part du groupe de 900.000 euros au 30 juin, en croissance de 28,6% sur un an en données proforma.

L'Ebitda du spécialiste des technologies numériques pour l'industrie du cinéma affiche, lui, une progression de 7,8% par rapport aux 6 premiers mois de l'exercice clos à 26,2 millions d'euros.

L'Ebit s'est en revanche contracté de 24,2% à 5 millions d'euros et le chiffre d'affaires de 7,4% à 68,3 millions d'euros. Hors effet de base défavorable intégrant au premier trimestre 2014 la vente de matériels liée au déploiement VPF, les revenus ont toutefois grimpé de 2,6% en glissement annuel et en pro forma. Les 6 premiers mois de l'année ont notamment vu la signature en Turquie des derniers contrats sous le modèle VPF, marquant la fin de la commercialisation de ce modèle économique novateur instauré en 2008 en Europe. Le nombre total d'écrans sous contrat VPF déployés par le Groupe s'élevait à fin juin à 6.401 dans 19 pays d'Europe, contre 5.784 un an auparavant. La période a également été caractérisée par la résilience du pôle 'Exhibitor Services' qui, malgré une contraction attendue de l'activité 'Vente et Installation d'équipements' au premier trimestre, a ensuite bénéficié d'une nouvelle vague de construction de cinémas en Europe et des investissements dans les technologies de son immersif, domaines dans lesquels les équipes d'Ymagis ont développé une expertise reconnue et appréciée. Enfin, le pôle 'Content Services', porté par l'activité 'Acheminement de contenus', s'est inscrit en croissance, tirant parti des revenus générés par le réseau de cinémas connectés d'Arqiva, intégré au 1<sup>er</sup> avril 2014, et de la croissance organique du réseau existant, ce malgré une diminution de l'activité Post-Production.

Si la période s'est inscrite dans un contexte de fin de cycle de la transition numérique en Europe, la résilience du pôle 'Exhibitor Services' suggère que les leviers de croissance identifiés par le groupe (nouveaux territoires, nouveaux cinémas, nouvelles technologies), permettront de compenser pour partie la baisse des revenus liée à la fin de la conversion numérique, a indiqué Ymagis, pour qui le marché du remplacement du matériel de projection numérique de première génération ne devrait être contributif qu'à compter de 2016.

A plus court terme, la société anticipe la finalisation pour le début du quatrième trimestre de la prise de participation majoritaire au sein de la société espagnole Proyecson afin d'étendre ses services aux exploitants sur le marché ibérique.

Par ailleurs, suite aux accords commerciaux et stratégiques signés fin juin avec Eutelsat, le groupe pourra accélérer les efforts de rationalisation de l'activité 'Acheminement de contenus' entrepris depuis le début de l'année, ce qui devrait conduire à l'amélioration de sa rentabilité.

Enfin, grâce à la reprise des activités d'Eclair Group, le pôle 'Content Services' verra son offre de services significativement enrichie tant vers les fournisseurs de contenus 'cinéma', mais surtout vers les diffuseurs 'vidéo' (chaines de télévision, plateformes VOD et assimilés etc.). Les revenus de ce pôle devraient significativement croître au second semestre de cette année du fait de cette opération.



## CAPLI - CAPELLI - EUR

**Capelli: l'AG approuve un dividende de 0,08 euro par action.**

**Cercle Finance (23/09/2015)**

(CercleFinance.com) - Capelli annonce que son assemblée générale annuelle qui s'est tenue le 22 septembre a décidé de distribuer un montant de dividendes identique à celui versé pour l'exercice clos le 31 mars 2014 représentant un montant total de 1,06 million d'euros.

Le groupe de promotion immobilière précise que le détachement du dividende interviendra le 2 octobre et que le versement d'un montant de 0,08 euro par action aura lieu le 7 octobre.



## VOW3 - VOLKSWAGEN AG PRIV (DE) - EUR

**Volkswagen: Martin Winterkorn démissionne.**

**Cercle Finance (23/09/2015)**

(CercleFinance.com) - Pris dans la tourmente qui touche Volkswagen depuis ce week-end, Martin Winterkorn vient d'annoncer sa démission de ses fonctions de directeur général (CEO) en accord avec le conseil de surveillance.

Tout en déclarant 'n'avoir été au courant d'aucune faute pour sa part', il déclare assumer la responsabilité des irrégularités incriminées par l'agence environnementale américaine sur les véhicules diesels du constructeur allemand.

Affirmant 'ouvrir la voie à un nouveau départ par sa démission', Martin Winterkorn se dit 'convaincu que le groupe et ses collaborateurs vont surmonter cette grave crise'.



# Leleux Press Review

Thursday 24/9/2015



OGES - OAKRIDGE GLOBAL ENERGY SO - USD

## Photo Release -- Oakridge to Purchase 2.6 Gigawatt Hours of

Thomson Reuters (23/09/2015)

### A New Era in Battery Manufacturing

MELBOURNE, Fla., Sept. 23, 2015 (GLOBE NEWSWIRE) -- Oakridge Global Energy Solutions, Inc. (OGES) is excited to announce that it has reached agreement-in-principle for a long term supply agreement with a major lithium-ion battery assembly equipment manufacturer to provide the Company with automated manufacturing equipment to significantly expand its existing production capacity currently in place at its facilities in Melbourne and Palm Bay, Florida. The initial order of the expansion equipment under the long-term equipment supply agreement is for additional manufacturing equipment capable of producing 2.6 Gigawatt hours per year of lithium-ion prismatic batteries, or approximately five times the company's existing production capacity.

A photo accompanying this release is available at <http://www.globenewswire.com/newsroom/prs/?pkgid=36349>

'In accordance with our previously announced goals and expansion plans for our existing manufacturing facilities in Florida, with this long-term equipment supply deal, we are now well on our way to becoming a major player in the world lithium-ion battery manufacturing space,' said OGES Executive Chairman and CEO Steve Barber. 'While the full details of this deal are still being finalized, we are aiming for delivery of the first new automated production line to take place during December, with follow-on deliveries each month until all the equipment from the first order is installed and commissioned at our manufacturing facilities in Florida.' Mr. Barber added that, 'With 10 additional, state-of-the-art, fully automated mixing and coating lines with a capability of more than 500 meters per minute of electrode manufacturing capacity, coupled with an additional 10 automated cell assembly lines, OGES is kicking off a new era in battery manufacturing, and playing a very important role in the on-shoring movement to bring jobs and manufacturing back to America.'

The full details of the new equipment manufacturing supply agreement will be disclosed by the Company when all the final aspects of the deal are completed.

'After several months of qualifying equipment vendors, we are excited about reaching the decision to partner with this particular company to supply our equipment on a long term basis,' says Oakridge Director of Engineering, Rodney Day. 'This new battery manufacturing equipment, which supplements our existing installed manufacturing capacity, provides the capability to reliably and repeatedly produce the highest quality lithium-ion battery products available in the market. This long term partnership will improve our capability by providing us with the ability to continuously upgrade the standards of our manufacturing equipment over the next 10 to 20 years.'

About Oakridge Global Energy Solutions, Inc.

Oakridge Global Energy Solutions Inc., is a publicly traded company, trading symbol: OGES on the OTCQB with a market capitalization of approximately USD \$250,000,000, whose primary business is the development, manufacturing and marketing of energy storage products. Additional information can be accessed on the company's website [www.oakg.net](http://www.oakg.net).

Forward-Looking Statements Disclaimer: This press release contains forward-looking statements within the meaning of Section 27A of the Securities Act of 1933, as amended, and Section 21E of the Securities Exchange Act of 1934, as amended. In some cases, you can identify forward-looking statements by the following words: 'anticipate,' 'believe,' 'continue,' 'could,' 'estimate,' 'expect,' 'intend,' 'may,' 'ongoing,' 'plan,' 'potential,' 'predict,' 'project,' 'should,' 'will,' 'would,' or the negative of these terms or other comparable terminology, although not all forward-looking statements contain these words. Forward-looking statements are not a guarantee of future performance or results, and will not necessarily be accurate indications of the times at, or by, which such performance or results will be achieved. Forward-looking statements are based on information available at the time the statements are made and involve known and unknown risks, uncertainties and other factors that may cause our results, levels of activity, performance or achievements to be materially different from the information expressed or implied by the forward-looking statements in this press release. This press release should be considered in light of all filings of the Company that are contained in the Edgar Archives of the Securities and Exchange Commission at [www.sec.gov](http://www.sec.gov).

CONTACT: Oakridge Global Energy Solutions, Inc. [www.oakg.net](http://www.oakg.net) 3520 Dixie Highway, NE Palm Bay, Florida, 32905, USA Ph: (321) 610-7959



### LSS - LECTRA SYSTEMES - EUR

**LECTRA : Lectra présente sa vision de l'industrie de la mode**

**Thomson Reuters (23/09/2015)**

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Lectra présente sa vision de l'industrie de la mode en Chine au salon CISMA2015 de Shanghai

Les technologies innovantes de Lectra aident marques et fabricants de vêtements à mettre en oeuvre le plan décennal du gouvernement chinois « Made in China2025 »

Paris, le 23 septembre 2015 - Lectra, numéro un mondial des solutions technologiques intégrées pour les industries utilisatrices de matériaux souples- textiles, cuir, tissus industriels et composites -, a présenté ses perspectives sur l'industrie chinoise de la mode et de l'habillement lors d'un salon CISMA 2015 qui se tient actuellement à Shanghai, Chine. Lectra a souligné les défis et les opportunités qui se présentent aux marques et fabricants de vêtements en Chine dans le contexte du plan Made in China 2025. Couvrant les dix prochaines années à venir, ce plan stratégique lancé par le Ministère chinois de l'industrie et des technologies de l'information va aider les acteurs de l'économie à accélérer la mise en place d'une production intelligente afin de développer une industrie à haute valeur ajoutée dans le pays.

Daniel Harari, directeur général de Lectra, et Andreas Kim, directeur de Lectra Grande Chine, ont partagé leur analyse de ce que le plan Made in China 2025 implique pour le marché chinois de la mode et de l'habillement, en rapide évolution. Ils ont notamment expliqué que la production intelligente, rendue possible par les technologies, peut aider les entreprises chinoises à accélérer le développement produit et à accroître la valeur de leurs activités de création et de production : la supériorité de leurs services et la qualité de leurs produits leur permettront de se différencier des concurrents basés dans les pays émergents.

« L'industrie chinoise de l'habillement a été l'un des moteurs de l'économie du pays pendant trois décennies. Aujourd'hui, elle doit tenir compte d'un ralentissement économique, du coût croissant de la main d'oeuvre, de la prise de conscience environnementale et de ressources plus limitées, tandis que les pays développés tels que les Etats-Unis, l'Allemagne et le Japon consolident leur avance technologique. Les fabricants sont confrontés à la concurrence de pays proposant des tarifs plus compétitifs comme le Cambodge, le Vietnam et le Bangladesh alors que les marques chinoises doivent, pour rester compétitives, se distinguer en s'attachant à rehausser la valeur de leur offre, leur niveau de service, leur créativité et la qualité de leur marque », a précisé Daniel Harari.

Lectra identifie cinq grands domaines dans lesquels les entreprises chinoises de mode et d'habillement gagneraient à adopter les meilleures pratiques de l'industrie pour atteindre les objectifs ambitieux du plan Made in China 2025 : l'innovation, la différenciation, l'excellence industrielle, la collaboration et la transformation. Les technologies et les méthodes lean - deux composantes clés de l'offre de Lectra - peuvent contribuer à leur mise en oeuvre. En particulier, Daniel Harari a démontré que fluidifier le partage de données depuis la création jusqu'à la production favorise un environnement de travail plus collaboratif. Par ailleurs, les technologies intelligentes embarquées sur les machines de Lectra peuvent optimiser la chaîne de production en augmentant l'efficacité, réduisant les pertes de matière et améliorant la qualité des produits. Daniel Harari a insisté sur l'importance déterminante d'une conduite du changement rigoureuse afin d'assurer une transition réussie vers la production intelligente.

« Des écarts de qualité et d'efficacité existent encore parmi les fabricants de vêtements en Chine, mais le plan Made in China 2025 fournit une ligne directrice claire pour résoudre cette problématique. La Chine est prête à passer du rôle d'usine du monde à celui d'acteur innovant de premier plan dans l'industrie mondiale de la mode. En investissant dans l'innovation et les technologies intelligentes, les entreprises chinoises de mode et d'habillement peuvent se concentrer sur l'efficacité opérationnelle et la qualité des produits. En réinventant leur offre, elles réussiront à faire du Made in China un label d'excellence », a conclu Andreas Kim.

A propos de Lectra Lectra est numéro un mondial des solutions technologiques intégrées pour automatiser, rationaliser et accélérer les processus de conception, de développement et de fabrication des produits des industries utilisatrices de matériaux souples. Lectra développe les logiciels et les systèmes de découpe automatique les plus avancés et propose des services associés, spécifiques à un ensemble de grands marchés dont la mode (habillement, accessoires, chaussure), l'automobile (sièges et intérieurs automobiles, airbags), l'ameublement, ainsi qu'un large éventail d'autres industries telles que l'aéronautique, l'industrie nautique, le secteur de l'énergie éolienne et les équipements de protection des personnes. Avec un effectif de 1 500 personnes, Lectra accompagne 23 000 clients dans plus de 100 pays et a réalisé un chiffre d'affaires de EUR 211 millions en 2014. Lectra est cotée sur Euronext.

Pour de plus amples informations, visitez notre site [www.lectra.com](http://www.lectra.com)

Responsable Relations Presse Groupe : Nathalie Fournier-Christol E-mail : [n.fournier-christol@lectra.com](mailto:n.fournier-christol@lectra.com) Tél.: +33 (0)1 53 64 42 37 - Fax: +33 (0)1 53 64 43 40



### AN - CANAL + (FR) - EUR

**Canal+: retrait obligatoire le 29 septembre.**

**Cercle Finance (23/09/2015)**

(CercleFinance.com) - Vivendi a sollicité de l'AMF la mise en oeuvre du retrait obligatoire des actions SECP (Société d'Editions de Canal Plus) non détenues, directement et indirectement, par la maison mère d'Universal Music Group et de Canal+.

Ce retrait obligatoire des 3.708.308 actions non détenues par Vivendi, représentant 2,93% du capital et des droits de vote de SECP, interviendra le 29 septembre, date à laquelle les actions SECP seront radiées d'Euronext Paris et seront transférées à Vivendi moyennant une indemnisation de leurs propriétaires.

Le retrait obligatoire sera réalisé au même prix que l'offre publique d'achat, soit un règlement en numéraire de huit euros (net de tous frais) pour chaque action SECP.

Le montant de l'indemnisation a été versé par Vivendi sur un compte bloqué ouvert à cet effet auprès de CACEIS Corporate Trust. Les fonds y seront conservés pendant dix ans à compter de la date de mise en oeuvre du retrait obligatoire, puis versés à la Caisse des Dépôts et Consignations à l'expiration de ce délai.



**ALHPC - HEURTEY PETROCHEM - EUR**

**Heurtey Petrochem: 'l'Amérique du Nord est un marché actif'.**

**Cercle Finance (23/09/2015)**

(CercleFinance.com) - Directeur financier d'Heurtey Petrochem, qui vient de faire état de comptes semestriels attestant d'une bonne résistance malgré un environnement pétrolier difficile, Grégory Matouskoff s'est confié à notre rédaction.

Cercle Finance: Vos comptes semestriels traduisent une certaine résistance, tant du point de vue des résultats que de celui du carnet de commandes. Pensez-vous qu'Heurtey Petrochem continuera de faire bonne figure sur ces deux aspects d'ici la fin de l'année, en dépit d'un environnement compliqué?

G.M. : Effectivement, dans un marché pétrolier difficile, nous sommes satisfaits de nos résultats du semestre. Nous affichons une stabilité de notre chiffre d'affaires, qui s'élève à 213 millions d'euros, une bonne tenue de notre taux de marge opérationnelle courante, qui ressort à 4,2% à comparer à 4% au premier semestre 2014, et une très forte progression de notre résultat net, +27% pour le résultat net consolidé et +44% pour le résultat net part du groupe. Nous avons également maintenu notre carnet de commandes à environ 500 millions d'euros grâce à une bonne performance commerciale.

Pour l'ensemble de l'exercice 2015, nous avons confirmé notre ambition de réaliser un chiffre d'affaires compris entre 400 et 420 millions d'euros et nous nous sommes fixé pour objectif de réaliser un résultat opérationnel courant compris entre 16 et 17,5 millions d'euros. En ce qui concerne l'évolution de notre carnet de commandes, nous ne communiquons pas de prévisions, d'autant plus que le marché est actuellement marqué par une baisse des investissements de la part des compagnies pétrolières et par des incertitudes sur les dates de lancement des projets.

C.F. : Vous avez signé un contrat majeur avec ExxonMobil et un autre, de moindre importance; avec Gazprom. Etes-vous actuellement en discussions avec d'autres majors pétrolières?

G.M. : Nous sommes en permanence en discussion avec des groupes pétroliers, qu'il s'agisse de compagnies nationales ou internationales, privées ou publiques. Nous signons la moitié de nos contrats avec des compagnies pétrolières et l'autre moitié avec des sociétés d'ingénierie EPC généralistes.

C.F. : Pour en revenir à vos résultats, les Etats-Unis et le Canada pèsent à présent 44% de votre chiffre d'affaires. Ce pourcentage peut-il encore augmenter au cours des prochaines publications?

G.M. : Nous sommes effectivement très bien positionnés en Amérique du Nord où nous avons une importante filiale, Petro-Chem Development, dont nous avons fait l'acquisition en 2008. Nous réalisons en ce moment pour plus de 300 millions d'euros de projets en Amérique du Nord, dont le plus gros projet de l'histoire d'Heurtey: un contrat de 221 millions d'euros signé avec ExxonMobil pour la livraison de 8 fours d'éthylène à destination d'un complexe pétrochimique à Baytown au Texas.

L'Amérique du Nord reste aujourd'hui un marché actif pour le raffinage, la pétrochimie et les projets de liquéfaction de gaz.

C.F. : Les fours représentaient 57% de votre carnet de commandes au premier semestre et le gaz 43%. Peut-on s'attendre, à terme, à une montée en puissance de ce dernier dans votre mix d'activités ?

G.M. : Nous sommes convaincus de l'intérêt de pouvoir nous appuyer sur 2 branches complémentaires aux cycles distincts. Dans cette optique, nous avons annoncé l'année dernière notre volonté de développer notre branche gaz pour atteindre à terme une répartition de notre activité à 60% dans les fours et à 40% dans le gaz.

Cet objectif reste d'actualité, mais il prendra probablement un peu plus longtemps que prévu. En effet, d'une part notre carnet de commandes dans le gaz est à écoulement plus long que celui des fours, et d'autre part le marché de l'amont où opère notre branche gaz est actuellement plus fortement ralenti que le marché de l'aval où opère notre branche fours.

C.F. : Vous insistez quant à la nécessité d'être sélectif sur les contrats, mais comment se traduit, concrètement, cette sélectivité ?

G.M. : Dans le marché actuel où la pression sur les prix s'intensifie, nous sommes en effet particulièrement attentifs à maintenir une approche sélective dans les prises de commandes. Dans la pratique, cela signifie que nous ne sommes pas prêts à accepter tout type de contrat, quel que soit son niveau de marge.

En revanche, nous travaillons en continu à l'augmentation de notre compétitivité en réduisant nos coûts, par le biais de différents leviers: une politique d'achat à l'échelle mondiale, une approche 'low cost' via notre usine indienne mise en place l'année dernière pour aborder notamment le marché de Moyen-Orient et un effort renforcé de synergies et de mutualisation des ressources entre les différentes filiales du groupe.

C.F. : Envisagez-vous des acquisitions au cours des mois à venir ? Auquel cas, quelles entreprises cibleriez-vous en priorité ?

G.M. : Nous avons une situation financière solide qui nous donne les moyens de procéder à des investissements, qu'il s'agisse de croissance organique ou d'acquisitions. En matière d'acquisition, nous restons attentifs aux opportunités susceptibles de nous apporter un complément géographique ou technologique.

C.F. : Malgré des comptes de bonne facture, vous n'êtes pas récompensés sur le plan boursier. Quelles sont selon vous les raisons de ce phénomène ?

G.M. : Il est vrai que nous sommes aujourd'hui faiblement valorisés en bourse. A titre d'illustration, notre action se cote aujourd'hui à environ 25 euros, ce qui était son niveau fin 2007, alors que depuis notre chiffre d'affaires et notre résultat opérationnel courant ont été multipliés pratiquement par 4!

Il est toujours délicat de commenter les fluctuations boursières, mais nous sommes probablement victimes de la désaffectation du marché pour le secteur pétrolier à la suite de la forte baisse du prix du baril.



**PFE - PFIZER (US) - USD**

**Pfizer: des résultats positifs dans le traitement du VIH.**

**Cercle Finance (23/09/2015)**

(CercleFinance.com) - ViiV Healthcare, une coentreprise formée en 2009 par GlaxoSmithKline et Pfizer, a dévoilé mercredi des résultats favorables sur le Triumeq, un traitement du VIH.

Lors d'essais cliniques de phase IIIb/IV, le médicament oral à prise quotidienne unique a montré un maintien de la suppression de la charge virale du virus.

Le programme, conduit pendant 24 semaines sur 277 adultes, a atteint son critère d'évaluation principal en aboutissant à une suppression virale non-inférieure aux patients passant à la trithérapie abacavir/dolutegravir/lamivudine.



# Leleux Press Review

Thursday 24/9/2015

## OGES - OAKRIDGE GLOBAL ENERGY SO - USD

### Oakridge Global Energy Solutions kündigt neuen, stationären

Thomson Reuters (23/09/2015)

Ein neues Zeitalter der Akkuherstellung

MELBOURNE, Florida, 23. September 2015 (GLOBE NEWSWIRE) -- Oakridge Global Energy Solutions Inc. (OGES) kündigt sein neuestes, in den USA hergestelltes Produkt an: den stationären Stromspeicher Freedom IV für Haushalte und Unternehmen mit Kapazitäten zwischen 6,5 kWh und über 35 kWh.

Ein Foto zu dieser Pressemitteilung ist unter <http://www.globenewswire.com/newsroom/prs/?pkgid=36322> verfügbar.

Steve Barber, Executive Chairman und CEO von Oakridge, erläutert hierzu: 'Unser stationärer Stromspeicher Freedom IV ermöglicht es Hausbesitzern, auf lärmende, stinkende und manchmal unzuverlässige Generatoren als Ersatzstromversorgung zu verzichten und stattdessen saubere Lithium-Akkus einzusetzen. Für netzunabhängige Anwendungsfälle kann das System an Solar- und Windenergieanlagen angeschlossen werden. Soll es über das Stromnetz geladen werden, kann es so programmiert werden, dass die Ladung zu kostengünstigen Nebenzeiten statt in teuren Spitzenzeiten erfolgt. Dieses revolutionäre Produkt wird viele Stunden sauberen Strom liefern und jahrelang problemlos funktionieren.'

Die Auslieferung des Freedom IV von Oakridge Global Energy Solutions beginnt im Dezember 2015. Das System ist in verschiedenen Größen erhältlich, um die Anforderungen der Kunden abzudecken. Zur Steigerung der Kapazität können mehrere Systeme zusammengeschaltet werden. Die formschönen Systeme sehen nicht nur im Hauswirtschaftsraum oder der Garage gut aus, sondern sind sogar wohnzimmertauglich. Dank der typischen Lebensdauer der Lithium-Akkus von über 7 Jahren sichert dieses System für lange Zeit Ihre Stromversorgung.

'Als ein Unternehmen, das führend beim Zurückverlagern von Produktionsarbeitsplätzen in die USA ist', sagte Steve Barber, 'freuen wir uns sehr darüber, diese neuen Produkte ausliefern zu können. Der Freedom IV ist für jeden interessant, der bereits einen längeren Stromausfall erlebt hat und mit ansehen musste, wie der gesamte Kühlschrankinhalt verdirbt. Unser Entwicklungsteam hat das Produkt speziell auf die Anforderungen von Hausbesitzern und Inhabern kleiner Unternehmen ausgerichtet. Es ist ein Schlüsselprodukt für die Zukunft, das bereits in Bezug auf den jährlichen Batterieverbrauch das Interesse eines der größten Unternehmen der Welt geweckt hat.'

Über Oakridge Global Energy Solutions Inc.

Oakridge Global Energy Solutions Inc. ist ein börsennotiertes Unternehmen mit dem Aktiensymbol OGES am OTCQB. Der Marktkapitalisierungswert beträgt etwas über 250 Millionen USD. Das Kerngeschäft ist die Entwicklung, Herstellung und Vermarktung von Energiespeicherprodukten. Weitere Informationen sind auf der Website des Unternehmens unter [www.oakg.net](http://www.oakg.net) zu finden.

Haftungsausschluss bezüglich zukunftsgerichteter Aussagen: Diese Pressemitteilung enthält zukunftsgerichtete Aussagen im Sinne von Abschnitt 27A des U.S. Securities Act von 1933 in seiner jeweils gültigen Fassung sowie Abschnitt 21E des U.S. Securities Exchange Act von 1934 in seiner jeweils gültigen Fassung. In manchen Fällen erkennen Sie zukunftsgerichtete Aussagen an den folgenden Wörtern: Die Wörter 'glauben', 'weiterhin', 'können', 'schätzen', 'erwarten', 'beabsichtigen', 'vorhaben', 'könnte', 'fortlaufend', 'planen', 'potenziell', 'voraussagen', 'prognostizieren', 'werden', 'sollten/dürften' oder die Verneinung dieser Begriffe sowie ähnliche Begriffe, auch wenn nicht alle zukunftsgerichteten Aussagen diese Begriffe enthalten. Zukunftsgerichtete Aussagen sind keine Garantie für künftige Performance oder Ergebnisse. Sie stellen nicht unbedingt genaue Angaben zu dem Zeitpunkt dar, zu dem oder bis zu dem die entsprechende Performance oder die Ergebnisse erreicht werden. Zukunftsgerichtete Aussagen beruhen auf Informationen, die zum Zeitpunkt der Äußerung dieser Aussagen verfügbar waren, und unterliegen bekannten und unbekanntem Risiken, Ungewissheiten und anderen Faktoren, die dazu führen können, dass unsere Resultate, Aktivitäten, Leistungen oder Erfolge erheblich von den ausdrücklichen oder impliziten Informationen abweichen können, die in den zukunftsgerichteten Aussagen dieser Pressemitteilung enthalten sind. Diese Pressemitteilung sollte unter Berücksichtigung aller Einreichungen des Unternehmens, die in den Edgar-Archiven der Securities and Exchange Commission unter [www.sec.gov](http://www.sec.gov) enthalten sind, betrachtet werden.

KONTAKT: Oakridge Global Energy Solutions Inc. [www.oakg.net](http://www.oakg.net) 3520 Dixie Highway Palm Bay, Florida 32905 USA Tel.: (321) 610-7959



## SBT - OENEO - EUR

### Oeneo: arrivée d'une nouvelle directrice marketing.

Cercle Finance (23/09/2015)

(CercleFinance.com) - Oeneo a annoncé ce mercredi l'accession d'Anne-Laure Chandesris-Saunier au poste nouvellement créé de directrice marketing à compter du 19 octobre prochain.

Diplômée de l'EBS, cette dernière a occupé des fonctions marketing, à la fois aux études et en marketing stratégique et opérationnel, au sein de l'institut Nelson Sofres et de groupes internationaux dans les secteurs industriels et grande consommation. Parmi eux, le leader mondial de la bière Anheuser-Busch InBev, et Remy Cointreau, rejoint en 2009 et où elle fut successivement directrice marketing international de Metaxa, responsable marketing GTR Europe et enfin directrice marketing international de Passoa et Ponche Kuba.

Anne-Laure apportera la richesse de son expérience aux équipes marketing de Diam, Seguin-Moreau et Vivelys, avec qui elle travaillera fonctionnellement, afin de créer une vraie communauté marketing créative et faciliter les échanges au sein d'Oeneo.

Elle sera par ailleurs membre du comité exécutif d'Oeneo et sera placée sous la responsabilité de François Morinière, directeur général du groupe.



## E:IAG - INTL AIRLINES GROUP (ES) - EUR

### IAG: soutenue par une note de broker.

Cercle Finance (23/09/2015)

(CercleFinance.com) - L'action IAG (International Airlines Group) s'adjuge 4,6% et surperforme ainsi le FTSE de Londres (+1,8%), soutenue par une note favorable de Morgan Stanley qui intègre le titre parmi ses valeurs préférées du transport aérien.

Le broker réitère sa recommandation 'surpondérer' et rehausse son objectif de cours de 9,15 à 10 euros, soit un potentiel de hausse de l'ordre de 20% pour le titre de la maison-mère de British Airways, Iberia et Vueling.

'Outre la dynamique commerciale au troisième trimestre, nous voyons des opportunités supplémentaires sur les synergies, les coûts et le cash-flow qui pourraient être présentées lors de la journée investisseurs du 6 novembre', explique Morgan Stanley.





# Leleux Press Review

Thursday 24/9/2015

## LOCAL - SOLOCAL GROUP - EUR



### Solocal: lancement d'une nouvelle offre publicitaire.

**Cercle Finance (23/09/2015)**

(CercleFinance.com) - Solocal Group a annoncé mercredi avoir séduit plus de 3000 annonceurs avec sa nouvelle offre de diffusion publicitaire ultra-ciblée et qualifiée, baptisée 'ADhesive'.

Le spécialiste de l'information locale explique collecter les données à partir de son média PagesJaunes, consulté en moyenne chaque année par un français sur deux (web fixe et mobile).

Avec la fonction 'ADhesive Search', les internautes sont identifiés par mot clé et/ou zone géographique lorsqu'ils font une recherche sur pagesjaunes.fr.

La fonction 'ADhesive Sites' permet, elle, d'identifier les internautes lorsqu'ils consultent le site de l'annonceur.

France Pare-Brise, qui utilise l'offre, dit ainsi avoir comptabilisé près d'un million de vues et enregistré une hausse significative de visites sur son site.

## GTO - GEMALTO N.V. - EUR



### Juniper Research kent Gemalto de 2015 Digital Payments Award

**Thomson Reuters (23/09/2015)**

Amsterdam, 23 september 2015 - Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO), wereldleiderin digitale beveiliging, heeft de Juniper Research 2015 Award for Digital Payments gekregen voor haar Allynis Trusted Services Hub (TSH), een kant-en-klaar product waarmee banken, verwerkende bedrijven en andere ondernemingen veilig mobiele betalingen kunnen regelen via diverse netwerken en apparaten.

Juniper Research prees de aanpak van Gemalto die de implementatie van mobiele betaaldiensten mogelijk maakt door een eenvoudige verbinding met de hub. De TSH zet de betaalggegevens over op een beveiligd onderdeel of rechtstreeks op het apparaat door middel van een token. Dit werkt op alle beschikbare beveiligingsframeworks als HCE, SIM, eSE, TEE waardoor de aanbieders een maximaal bereik kunnen verkrijgen ongeacht hun strategie en beveiligingsbehoefte.

'Juniper keek naar ondernemingen die het afgelopen jaar actief hebben bijgedragen aan de groei van mobiele commercie en die klaar staan om die bijdrage ook in de komende jaren te leveren', geeft Dr. Windsor Holden van Juniper Research als commentaar. 'De analyse van ons deskundigenpanel wijst uit dat de Allynis Trusted Services Hub van Gemalto voldoet aan de behoefte van bedrijven aan eenvoudige verbindingen voor mobiele betaaldiensten en gebruiksgemak voor hun klanten.'

'Wij zijn blij dat Juniper waardering heeft voor de aanpak van Gemalto rond een onafhankelijke hub voor ondernemingen die betaaldiensten aanbieden, verwerkende aanbiederende bedrijven. Daardoor kunnen volledige klantgroepen profiteren van veilige mobiele en online betaaldiensten' zegt Jean-Claude Deturche, senior-vicepresident Mobile Financial Services van Gemalto. 'Dit prijswinnende product van Gemalto wordt al gebruikt door banken, providers en aanbiederende bedrijven waardoor mobiele commerciële diensten flink worden gestimuleerd.'

Over Gemalto

Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO) is de wereldleider in digitale beveiliging met een jaaromzet in 2014 van EUR 2,5 miljard en met gerenommeerde klanten in meer dan 180 landen.

Gemalto helpt mensen elkaar te vertrouwen in een steeds meer verbonden digitale wereld. Miljarden mensen wereldwijd willen een betere levensstijl, slimmer woonomgevingen en de vrijheid om - altijd en overal - te communiceren, te winkelen, te reizen, te bankieren, zich te vermaken en te werken op een prettige veilige manier. In deze snel veranderende mobiele en digitale omgeving stellen wij bedrijven en overheden in staat een ruim assortiment van veilige en gemakkelijke diensten aan te bieden door financiële transacties, mobiele diensten, openbare en privéclouds, eHealthcare-systemen, toegang tot Government-diensten, het internet-der-dingen en ticketsystemen voor het openbaar vervoer te beveiligen.

Gemalto's unieke technologieportefeuille - van geavanceerde cryptografische software in een verscheidenheid van vertrouwde voorwerpen tot zeer solide en schaalbare back-office platformen voor authenticatie, versleuteling en beheer van digitale referenties - wordt u aangeboden door onze teams van wereldklasse. Onze 14.000 werknemers zijn actief in 99 kantoren, 34 personaliserings- en gegevenscentra, en 24 centra voor onderzoek en ontwikkeling naar software, verspreid over 46 landen. Voor meer informatie zie [www.gemalto.com](http://www.gemalto.com), [www.justaskgemalto.com](http://www.justaskgemalto.com), [blog.gemalto.com](http://blog.gemalto.com) of volg @gemalto op Twitter.

Gemalto mediacontacten:

Philippe Benitez 512 257 3869 peggy.edoire@gemalto.com	Peggy Edoire +33 4 42 36 45 40 vivian.liang@gemalto.com	Vivian Liang Noord-Amerika +86 1059373 philippe.benitez@gemalto.com	Europa & CIS Greater China +1
--	---	---	----------------------------------

Ernesto Haikewitsch Pacific +55 11 5105 9220 kristel.teyras@gemalto.com	Kristel Teyras +33 1 55 01 57 89 pierre.lielievre@gemalto.com	Pierre Lielievre Latijns-Amerika +65 6317 38 ernesto.haikewitsch@gemalto.com	Midden-Oosten & Africa Azië
---	---	--	--------------------------------

De tekst van deze mededeling is een vertaling en mag geenszins als officieel worden beschouwd. De enige rechtsgeldige versie van de mededeling is die in de oorspronkelijke taal, het Engels, die dus voorrang heeft in geval van verschillen met de vertaling.

## E:DGE - DIAGEO (UK) - GBP



### Diageo: des commentaires (plutôt) encourageants.

**Cercle Finance (23/09/2015)**

(CercleFinance.com) - Le titre Diageo sous-performe légèrement le marché londonien, n'engrangeant que 0,8% vers 14h40 malgré l'annonce d'une hausse des ventes depuis le début de l'exercice fiscal du groupe de spiritueux, lequel a débuté le 1er juillet dernier.

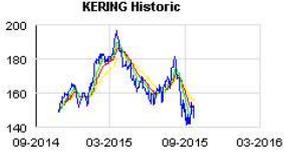
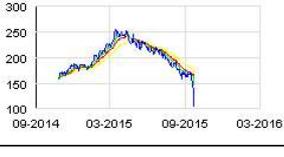
'L'année a bien commencé et nos performances sont en ligne avec nos attentes', a résumé son directeur général Ivan Menezes.

La progression de 5% des ventes en termes de volumes, à la faveur d'une base de comparaison avantageuse, mais aussi de meilleures performances commerciales, doit cependant être relativisée.

Diageo a en effet réajusté son évaluation de l'impact des effets de changes sur son résultat opérationnel pour l'exercice en cours. Ceux-ci devraient peser quelque 150 millions de livres, soit 50 de plus que l'estimation précédente.

# Leleux Press Review

Thursday 24/9/2015

 <p>KERING Historic</p>	<p><b>KER - KERING - EUR</b></p> <p><b>Kering: le partenariat avec Vogue Italia est reconduit.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (23/09/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Kering et Vogue Italia ont annoncé mercredi qu'ils allaient renouveler pour la troisième année consécutive leur programme consacré aux jeunes talents de la mode.</p> <p>Quatre nouvelles marques - Saint Laurent, Alexander McQueen, Balenciaga, Stella McCartney - ainsi que les équipes de Kering Eyewear et de Kering Corporate, viendront s'ajouter au projet 'Empower Talents' en 2015.</p> <p>Les marques déjà participantes l'année dernière incluaient Gucci, Bottega Veneta, Brioni, Pomellato et Dodo.</p> <p>Les jeunes talents les plus prometteurs qui seront sélectionnés se verront offrir des stages dans des domaines plus larges encore que lors de la précédente édition, allant des relations publiques à la communication en passant par le développement produit et le juridique.</p>
 <p>SWISS RE HLDG N Historic</p>	<p><b>E:SREN - SWISS RE HLDG N - CHF</b></p> <p><b>Swiss Re: met la main sur Guardian Financial Services.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (23/09/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Swiss Re avance de 0,3% à Zurich après l'annonce de l'acquisition, par sa division Admin Re, de Guardian Financial Services auprès de la société d'investissement Cinven, pour un montant de 1,6 milliard de livres sterling.</p> <p>Cette acquisition va renforcer la position d'Admin Re au Royaume Uni, avec plus que quatre millions de polices en vigueur, diversifier ses activités et accroître ses actifs et réserves, explique-t-il.</p> <p>Le réassureur helvétique voit dans cette opération une opportunité attractive de déployer une partie de ses surplus de capitaux, au-dessus de son taux de rentabilité des capitaux propres minimal de 11%.</p> <p>La finalisation de la transaction, soumise au feu vert des autorités de régulations, pourrait intervenir au début de l'année prochaine. Elle sera financée à la fois par de la trésorerie existante et par de l'endettement.</p>
 <p>ALCATEL-LUCENT (FR) Historic</p>	<p><b>ALU - ALCATEL-LUCENT (FR) - EUR</b></p> <p><b>Alcatel-Lucent: un réseau optique fourni à Eurotunnel.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (23/09/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Alcatel-Lucent a annoncé mercredi qu'il allait fournir à Eurotunnel sa technologie de réseau optique avancé afin d'améliorer les communications dans le tunnel sous la Manche.</p> <p>L'idée est de regrouper tous les services et les applications de communications opérationnelles d'Eurotunnel sur un seul et même réseau de transmission de données.</p> <p>D'après Alcatel-Lucent, l'accord avec Eurotunnel met en lumière la diversification de sa clientèle en dehors du marché dit 'traditionnel' des fournisseurs de services de télécommunications.</p>
 <p>ING GROEP (NL) Historic</p>	<p><b>INGA - ING GROEP (NL) - EUR</b></p> <p><b>ING: extension de la collaboration avec TSYS.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (23/09/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - L'américain TSYS a annoncé mercredi une extension de ses liens dans les services de paiement avec ING Bank, qui incluront désormais les cartes d'entreprise.</p> <p>TSYS fournit depuis 2009 à ING Bank sa plateforme de traitement TS2, ainsi que toute une série de services associés.</p> <p>Le siège de TSYS se situe à Columbus (Géorgie).</p>
 <p>VOLKSWAGEN AG PRIV (DE) Historic</p>	<p><b>VOW3 - VOLKSWAGEN AG PRIV (DE) - EUR</b></p> <p><b>Volkswagen: rebondit, spéculations sur Martin Winterkorn.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (23/09/2015)</b></span></p>
 <p>ALCATEL-LUCENT (FR) Historic</p>	<p><b>ALU - ALCATEL-LUCENT (FR) - EUR</b></p> <p><b>Alcatel-Lucent: une nouvelle série de routeurs IP.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (23/09/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Alcatel-Lucent a annoncé mercredi le lancement d'une nouvelle série de routeurs IP, des plateformes décrites comme 'prêtes pour le cloud' et permettant d'augmenter capacités et performances.</p> <p>Le nouveau routeur de services 7750 SR-e vient ainsi s'ajouter à la famille de routeurs de services 7750 SR qui avait déjà remporté un succès 'considérable', indique l'équipementier télécoms.</p> <p>Alcatel-Lucent explique que les réseaux de communication évoluent à une vitesse sans précédent avec l'explosion du 'cloud', l'émergence de l'Internet des objets et la vidéo ultra-haute définition.</p>

### BNP - BNP PARIBAS (FR) - EUR

#### BNP Paribas: lancement du programme 'Ambitions Pro'.

**Cercle Finance (23/09/2015)**

(CercleFinance.com) - BNP Paribas a annoncé ce matin le lancement du programme 'Ambitions Pro', qui a vocation à soutenir la croissance des professionnels et TPE en France, lesquels contribuent au PIB national à hauteur de 9%.

La première banque française, qui compte actuellement 560.000 clients professionnels/TPE, aspire à acquérir quelque 150.000 nouveaux clients appartenant à cette catégorie à l'horizon 2019, dont 40.000 l'an prochain. Pour ce faire, elle a annoncé 5 nouveaux engagements destinés à répondre à l'ensemble de leurs besoins, avec un dispositif dédié aux créateurs et repreneurs d'entreprises.

BNP Paribas entend tout d'abord intensifier son soutien à tous leurs projets, à raison de 2.000 solutions de financement par semaine, à travers le crédit SILO, une enveloppe immédiatement mobilisable pour une durée de 2 ans et qui peut aller jusqu'à 75.000 euros, et via 'Impulsion First', une solution lancée par BNP Paribas Factor, la filiale affacturage du groupe. Ladite solution permet de financer, en 48 heures, les factures clients des TPE/professionnels à hauteur de 50.000 euros.

La banque souhaite également répondre en temps réel aux demandes de crédits en ligne et lancera 'Flexilia' en fin d'année, un outil qui permet l'obtention d'une décision immédiate pour les demandes en ligne de Facilités de Caisse, pour un montant maximal de 10.000 euros. Filiale location longue durée de véhicules de BNP Paribas, Arval offre pour sa part la possibilité de disposer d'une voiture neuve parmi les plus demandées du marché en moins de 3 semaines.

BNP Paribas a en outre pris l'engagement d'apporter des conseils personnalisés et de simplifier les démarches des TPE/professionnels à travers notamment un diagnostic 'Protection Pro gratuit' et le déploiement en fin d'année de 'Facilidom Pro', qui informera les organismes concernés des changements de domiciliation bancaire des clients concernés.

A partir de fin 2015, une réponse sera en outre apportée en 24 heures à toute demande de dépassement de 20% de facilité de caisse. Dès aujourd'hui, l'essentiel des services bancaires sera aussi gratuit pendant 6 mois, ce pour toute ouverture de compte privé des clients professionnels.

Enfin, BNP Paribas va renforcer l'accompagnement des créateurs et repreneurs d'entreprises via entre autres PRE CREA, lancé en partenariat avec Bpifrance et destiné à financer les besoins matériels ou immatériels nécessaires au démarrage de l'activité ex nihilo, jusqu'à 200.000 euros, sans frais de dossier ni caution personnelle du dirigeant et avec la possibilité d'un différé d'amortissement jusqu'à 6 mois.

BNP PARIBAS (FR) Historic



### CAP - CAP GEMINI (FR) - EUR

#### Cappgemini: partenariat mondial avec Unit4.

**Cercle Finance (23/09/2015)**

(CercleFinance.com) - Cappgemini et Unit4 ont annoncé mercredi la signature d'un partenariat international en vue de répondre à la demande croissante dans la gestion des processus métiers dans le cloud (BPaaS).

Les deux groupes disent vouloir offrir de nouvelles approches pour un 'back office' informatique évolutif et préconfiguré dans le cloud.

Dans les faits, le logiciel ERP Unit4 Business World fera désormais partie de l'offre BPO stack de Cappgemini aux côtés de SAP, Oracle et Netsuite.

Unit4, un spécialiste du secteur tertiaire, propose des solutions verticalisées pour les sociétés de services professionnels, de finance, de négoce et distribution et pour le secteur de l'éducation et le secteur public.

CAP GEMINI (FR) Historic



### FP - TOTAL (FR) - EUR

#### Total: augmente son objectif de réduction de coûts.

**Cercle Finance (23/09/2015)**

(CercleFinance.com) - Dans une présentation à la communauté financière de sa stratégie et de ses perspectives, Total affiche notamment un objectif de réduction des coûts opérationnels augmenté de 50% de deux à trois milliards de dollars en 2017.

La major rappelle qu'en février, en réaction à la baisse des prix du pétrole, il a renforcé son programme de réduction des coûts opérationnels pour atteindre 1,2 milliard d'économies en 2015. A la fin du premier semestre, 66% de cet objectif annuel a déjà été réalisé.

Conformément à son plan, Total réduit ses investissements à 23-24 milliards de dollars en 2015 après un pic de 28 milliards en 2013. Il prévoit de les réduire à 20-21 milliards en 2016 avant de revenir à un niveau durable d'investissements de 17-19 milliards à partir de 2017.

Après une croissance de la production du groupe de 11% au premier semestre 2015 par rapport au premier semestre 2014, il est prévu que la production augmente en moyenne de 6 à 7% par an entre 2014 et 2017 et de 5% par an sur la période 2014-2019.

Revendiquant une bonne résistance aux prix plus bas des hydrocarbures au premier semestre 2015, Total confirme que son dividende sera couvert à partir de 2017 par les flux de trésorerie nets organiques à 60 dollars le baril.

Le groupe prévoit d'allouer ses capitaux employés à hauteur de 75% dans l'amont et de 25% dans l'aval. Il projette également d'investir environ 500 millions de dollars par an pour développer des activités rentables dans les énergies nouvelles.

TOTAL (FR) Historic



### EN - BOUYGUES (FR) - EUR

#### Bouygues: sortie de Bouygues Telecom de FPS Towers.

**Cercle Finance (23/09/2015)**

(CercleFinance.com) - Antin Infrastructure Partners a annoncé mercredi l'acquisition auprès de Bouygues Telecom des 15% restants que l'opérateur français détenait dans FPS Towers, un spécialiste de l'hébergement d'équipements télécoms.

La participation d'Antin IP dans FPS passe ainsi à 100%. FPS Towers opère plus de 2000 tours et quelque 18.000 antennes relais en France et tous les grands opérateurs français font appel à ses services.

BOUYGUES (FR) Historic



# Leleux Press Review

Thursday 24/9/2015



## CS - AXA (FR) - EUR

### AXA: convention de rachat d'actions avec un prestataire.

**Cercle Finance (23/09/2015)**

(CercleFinance.com) - Dans le cadre de l'augmentation de capital réservée à ses salariés (Shareplan 2015) et afin d'éliminer l'effet dilutif, AXA annonce avoir conclu ce jour une convention de rachat d'actions avec un prestataire de services d'investissement.

Aux termes de cette convention, la compagnie d'assurance s'engage à racheter et annuler des actions pour une valeur maximum de 411,7 millions d'euros, conformément à son programme de rachat d'actions.

Le prix par action à payer par AXA sera calculé à partir de la moyenne arithmétique des cours moyens pondérés par les volumes des actions sur une période de 20 jours de bourse débutant ce 23 septembre, correspondant à la date d'ouverture de la période de fixation du cours de référence des actions à émettre dans le contexte de l'opération Shareplan 2015.

Les opérations de couverture associées mises en place par le prestataire de services d'investissement cesseront au plus tard le 26 novembre.



## GTO - GEMALTO N.V. - EUR

### Gemalto receives 2015 Digital Payments Award from Juniper Re

**Thomson Reuters (23/09/2015)**

Amsterdam, Sept. 23, 2015 - Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO), the world leader in digital security, won the Juniper Research 2015 Award for Digital Payments for its Allynis Trusted Services Hub (TSH), a turnkey solution that helps banks, processors and other issuers to efficiently deploy secure mobile payment solutions across diverse networks and devices.

Juniper Research recognized Gemalto's impactful business approach with this solution that simplifies the implementation of mobile payment services via a single connection to the hub. The TSH delivers payment credentials onto the secure element or directly on the device using tokenization. It works on all available security frameworks such as HCE, SIM, eSE, TEE so issuers can achieve maximum reach whatever their strategy and security needs.

'Juniper was looking for companies who have actively contributed to driving the growth of mobile commerce in the past year and are set to have an impact on the future', said Dr. Windsor Holden from Juniper Research. 'The analysis carried out by our panel of experts found that Gemalto's Allynis Trusted Services Hub answers the need of issuers to have a single connection for mobile payment services as well as simplifying the enrollment and usability for customers.'

'We are honored to receive Juniper's recognition of Gemalto's unique vision to build an independent hub for issuers, processors and OEMs to bring secure mobile and online payment services to their entire customer base,' said Jean-Claude Deturche, Senior Vice President for Mobile Financial Services at Gemalto. 'The Gemalto award-winning solution is already helping banks, mobile operators and OEMs to boost adoption of mobile commerce services.'

#### About Gemalto

Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO) is the world leader in digital security, with 2014 annual revenues of EUR 2.5 billion and blue-chip customers in over 180 countries.

Gemalto helps people trust one another in an increasingly connected digital world. Billions of people want better lifestyles, smarter living environments, and the freedom to communicate, shop, travel, bank, entertain and work - anytime, everywhere - in ways that are enjoyable and safe. In this fast-moving mobile and digital environment, we enable companies and administrations to offer a wide range of trusted and convenient services by securing financial transactions, mobile services, public and private clouds, eHealthcare systems, access to eGovernment services, the Internet and internet-of-things and transport ticketing systems.

Gemalto's unique technology portfolio - from advanced cryptographic software embedded in a variety of familiar objects, to highly robust and scalable back-office platforms for authentication, encryption and digital credential management - is delivered by our world-class service teams. Our 14,000 employees operate out of 99 offices, 34 personalization and data centers, and 24 research and software development centers located in 46 countries.

For more information visit [www.gemalto.com](http://www.gemalto.com), [www.justaskgemalto.com](http://www.justaskgemalto.com), [blog.gemalto.com](http://blog.gemalto.com), or follow @gemalto on Twitter.

#### Gemalto media contacts:

Philippe Benitez 512 257 3869 peggy.edoire@gemalto.com	Peggy Edoire +33 4 42 36 45 40 peggy.edoire@gemalto.com	Vivian Liang +86 1059373 vivian.liang@gemalto.com	North America Europe & CIS Greater China +1
--	---	---	---

Ernesto Haikewitsch Pacific +55 11 5105 9220 kristel.teyras@gemalto.com	Kristel Teyras +33 1 55 01 57 89 kristel.teyras@gemalto.com	Pierre Lelievre +65 6317 38 pierre.lelievre@gemalto.com	Latin America Middle East & Africa Asia
---	---	---	---

E:ATLN - ACTELION (CH) - CHF

**Further data on selexipag (Upravi) and macitentan (Opsumit)**

**Thomson Reuters (23/09/2015)**

Actelion Pharmaceuticals Ltd / Further data on selexipag (Upravi) and macitentan (Opsumit) to be presented at European Respiratory Society (ERS) Congress 2015. Processed and transmitted by NASDAQ OMX Corporate Solutions. The issuer is solely responsible for the content of this announcement.

ALLSCHWIL, SWITZERLAND - 23 September 2015 - Actelion Ltd (SIX: ATLN) today announced that key data from the pivotal Phase III GRIPHON study with the investigational drug selexipag (Upravi®) will be shared through an oral presentation at the European Respiratory Society (ERS) Congress in Amsterdam, Netherlands.

The oral presentation, titled 'Effect of selexipag on long-term outcomes in key subgroups of patients with pulmonary arterial hypertension (PAH): GRIPHON study results' will be given by Professor Olivier Sitbon from the Hospital Le Kremlin-Bicêtre, Paris, France, at 11.15 on 30 September. The abstract can be found in the congress program online.

The ERS Congress will also see the presentation of further information on macitentan (Opsumit®), with a poster titled 'Pharmacokinetics and safety of concomitant macitentan and hormonal contraceptives'. The poster will be presented in a poster discussion session by Dr Noémie Hurst from 10.45 on 28 September. The abstract can be found in the congress program online.

### Notes to Editor:

SELEXIPAG AT ERS-15 Oral presentation: Effect of selexipag on long-term outcomes in key subgroups of patients with pulmonary arterial hypertension (PAH): GRIPHON study results O. Sitbon, R. Channick, K. Chin, A. Frey, N. Galiè, H.-A. Ghofrani, M.M. Hoeper, I. Lang, F.-O. Le Brun, V. McLaughlin, R. Preiss, L.J. Rubin, G. Simonneau, V. Tapson, S. Gaine Wednesday, September 30, 11:15 - 11:30, Room 4.1

MACITENTAN AT ERS-15 Poster presentation: Pharmacokinetics and safety of concomitant macitentan and hormonal contraceptives

N. Hurst, M. Pellek, P.N. Sidharta, J. Dingemans

Monday, September 28, 10:45 - 12:45, Room E102 ACTELION LTD

Actelion Ltd. is a leading biopharmaceutical company focused on the discovery, development and commercialization of innovative drugs for diseases with significant unmet medical needs.

Actelion is a leader in the field of pulmonary arterial hypertension (PAH). Our portfolio of PAH treatments covers the spectrum of disease, from WHO Functional Class (FC) II through to FC IV, with oral, inhaled and intravenous medications. Although not available in all countries, Actelion has treatments approved by health authorities for a number of specialist diseases including Type 1 Gaucher disease, Niemann-Pick type C disease, Digital Ulcers in patients suffering from systemic sclerosis, and mycosis fungoides type cutaneous T-cell lymphoma.

Founded in late 1997, with now over 2,400 dedicated professionals covering all key markets around the world including Europe, the US, Japan, China, Russia and Mexico, Actelion has its corporate headquarters in Allschwil / Basel, Switzerland

Actelion shares are traded on the SIX Swiss Exchange (ticker symbol: ATLN) as part of the Swiss blue-chip index SMI (Swiss Market Index SMI®). All trademarks are legally protected.

For further information please contact:

Andrew C. Weiss Senior Vice President, Head of Investor Relations & Corporate Communications Actelion Pharmaceuticals Ltd, Gewerbstrasse 16, CH-4123 Allschwil +41 61 565 62 62 <http://www.actelion.com>

The above information contains certain 'forward-looking statements', relating to the company's business, which can be identified by the use of forward-looking terminology such as 'estimates', 'believes', 'expects', 'may', 'are expected to', 'will', 'will continue', 'should', 'would be', 'seeks', 'pending' or 'anticipates' or similar expressions, or by discussions of strategy, plans or intentions. Such statements include descriptions of the company's investment and research and development programs and anticipated expenditures in connection therewith, descriptions of new products expected to be introduced by the company and anticipated customer demand for such products and products in the company's existing portfolio. Such statements reflect the current views of the company with respect to future events and are subject to certain risks, uncertainties and assumptions. Many factors could cause the actual results, performance or achievements of the company to be materially different from any future results, performances or achievements that may be expressed or implied by such forward-looking statements. Should one or more of these risks or uncertainties materialize, or should underlying assumptions prove incorrect, actual results may vary materially from those described herein as anticipated, believed, estimated or expected.

