

# Leleux Press Review

Thursday 22/10/2015

 <p><b>B20 Intraday</b></p>	<p align="center"><b>BEL 20 (Belgium)</b></p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td><b>3427,15</b></td> <td>Minimum Price</td> <td><b>1046,07 (02/09/1992)</b></td> <td>Maximum Price</td> <td><b>4759,01 (23/05/2007)</b></td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center"><b>13</b></td> <td>Losers</td> <td align="center"><b>7</b></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>BEKAERT (BE)</td> <td>25,55 ▲</td> <td>+1,52%</td> <td>D'IETEREN (BE)</td> <td>29,61 ▼</td> <td>-5,35%</td> </tr> <tr> <td>ENGIE</td> <td>15,47 ▲</td> <td>+1,34%</td> <td>UCB (BE)</td> <td>67,67 ▼</td> <td>-1,13%</td> </tr> <tr> <td>BEFIMMO</td> <td>59,74 ▲</td> <td>+0,53%</td> <td>AB INBEV (BE)</td> <td>101,25 ▼</td> <td>-1,12%</td> </tr> </table>	Last Price	<b>3427,15</b>	Minimum Price	<b>1046,07 (02/09/1992)</b>	Maximum Price	<b>4759,01 (23/05/2007)</b>	Gainers	<b>13</b>	Losers	<b>7</b>			BEKAERT (BE)	25,55 ▲	+1,52%	D'IETEREN (BE)	29,61 ▼	-5,35%	ENGIE	15,47 ▲	+1,34%	UCB (BE)	67,67 ▼	-1,13%	BEFIMMO	59,74 ▲	+0,53%	AB INBEV (BE)	101,25 ▼	-1,12%
Last Price	<b>3427,15</b>	Minimum Price	<b>1046,07 (02/09/1992)</b>	Maximum Price	<b>4759,01 (23/05/2007)</b>																										
Gainers	<b>13</b>	Losers	<b>7</b>																												
BEKAERT (BE)	25,55 ▲	+1,52%	D'IETEREN (BE)	29,61 ▼	-5,35%																										
ENGIE	15,47 ▲	+1,34%	UCB (BE)	67,67 ▼	-1,13%																										
BEFIMMO	59,74 ▲	+0,53%	AB INBEV (BE)	101,25 ▼	-1,12%																										
 <p><b>CAC Intraday</b></p>	<p align="center"><b>CAC 40 (France)</b></p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td><b>4695,10</b></td> <td>Minimum Price</td> <td><b>2693,21 (23/09/2011)</b></td> <td>Maximum Price</td> <td><b>7347,94 (21/10/2009)</b></td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center"><b>31</b></td> <td>Losers</td> <td align="center"><b>9</b></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>VALEO (FR)</td> <td>135,15 ▲</td> <td>+2,81%</td> <td>PUBLICIS GROUPE (FR)</td> <td>62,44 ▼</td> <td>-3,23%</td> </tr> <tr> <td>AIRBUS GROUP</td> <td>56,28 ▲</td> <td>+2,27%</td> <td>L'OREAL (FR)</td> <td>165,65 ▼</td> <td>-1,13%</td> </tr> <tr> <td>VEOLIA ENV (FR)</td> <td>21,10 ▲</td> <td>+2,08%</td> <td>ARCELORMITTAL (NL)</td> <td>5,27 ▼</td> <td>-0,71%</td> </tr> </table>	Last Price	<b>4695,10</b>	Minimum Price	<b>2693,21 (23/09/2011)</b>	Maximum Price	<b>7347,94 (21/10/2009)</b>	Gainers	<b>31</b>	Losers	<b>9</b>			VALEO (FR)	135,15 ▲	+2,81%	PUBLICIS GROUPE (FR)	62,44 ▼	-3,23%	AIRBUS GROUP	56,28 ▲	+2,27%	L'OREAL (FR)	165,65 ▼	-1,13%	VEOLIA ENV (FR)	21,10 ▲	+2,08%	ARCELORMITTAL (NL)	5,27 ▼	-0,71%
Last Price	<b>4695,10</b>	Minimum Price	<b>2693,21 (23/09/2011)</b>	Maximum Price	<b>7347,94 (21/10/2009)</b>																										
Gainers	<b>31</b>	Losers	<b>9</b>																												
VALEO (FR)	135,15 ▲	+2,81%	PUBLICIS GROUPE (FR)	62,44 ▼	-3,23%																										
AIRBUS GROUP	56,28 ▲	+2,27%	L'OREAL (FR)	165,65 ▼	-1,13%																										
VEOLIA ENV (FR)	21,10 ▲	+2,08%	ARCELORMITTAL (NL)	5,27 ▼	-0,71%																										
 <p><b>AEX Intraday</b></p>	<p align="center"><b>AEX (Nederland)</b></p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td><b>449,78</b></td> <td>Minimum Price</td> <td><b>194,99 (09/03/2009)</b></td> <td>Maximum Price</td> <td><b>806,41 (21/10/2009)</b></td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center"><b>17</b></td> <td>Losers</td> <td align="center"><b>8</b></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>ASML HOLDING</td> <td>80,25 ▲</td> <td>+3,36%</td> <td>ALTICE</td> <td>18,05 ▼</td> <td>-7,67%</td> </tr> <tr> <td>OCI</td> <td>24,60 ▲</td> <td>+2,37%</td> <td>AEGON NV (NL)</td> <td>5,28 ▼</td> <td>-1,12%</td> </tr> <tr> <td>AKZO NOBEL (NL)</td> <td>61,33 ▲</td> <td>+2,16%</td> <td>HEINEKEN NV</td> <td>78,25 ▼</td> <td>-0,86%</td> </tr> </table>	Last Price	<b>449,78</b>	Minimum Price	<b>194,99 (09/03/2009)</b>	Maximum Price	<b>806,41 (21/10/2009)</b>	Gainers	<b>17</b>	Losers	<b>8</b>			ASML HOLDING	80,25 ▲	+3,36%	ALTICE	18,05 ▼	-7,67%	OCI	24,60 ▲	+2,37%	AEGON NV (NL)	5,28 ▼	-1,12%	AKZO NOBEL (NL)	61,33 ▲	+2,16%	HEINEKEN NV	78,25 ▼	-0,86%
Last Price	<b>449,78</b>	Minimum Price	<b>194,99 (09/03/2009)</b>	Maximum Price	<b>806,41 (21/10/2009)</b>																										
Gainers	<b>17</b>	Losers	<b>8</b>																												
ASML HOLDING	80,25 ▲	+3,36%	ALTICE	18,05 ▼	-7,67%																										
OCI	24,60 ▲	+2,37%	AEGON NV (NL)	5,28 ▼	-1,12%																										
AKZO NOBEL (NL)	61,33 ▲	+2,16%	HEINEKEN NV	78,25 ▼	-0,86%																										
 <p><b>DAX Intraday</b></p>	<p align="center"><b>DAX (Deutschland)</b></p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td><b>10238,10</b></td> <td>Minimum Price</td> <td><b>438,38 (18/03/2002)</b></td> <td>Maximum Price</td> <td><b>636497,44 (18/03/2011)</b></td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center"><b>24</b></td> <td>Losers</td> <td align="center"><b>6</b></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>DEUTSCHE POST (DE)</td> <td>26,73 ▲</td> <td>+4,23%</td> <td>RWE AG ST O.N. (DE)</td> <td>12,25 ▼</td> <td>-1,84%</td> </tr> <tr> <td>HEIDELBERGER ZEMENT</td> <td>64,71 ▲</td> <td>+2,89%</td> <td>MERCK (DE)</td> <td>77,76 ▼</td> <td>-0,74%</td> </tr> <tr> <td>ADIDAS AG</td> <td>78,91 ▲</td> <td>+2,40%</td> <td>E.ON AG</td> <td>9,48 ▼</td> <td>-0,57%</td> </tr> </table>	Last Price	<b>10238,10</b>	Minimum Price	<b>438,38 (18/03/2002)</b>	Maximum Price	<b>636497,44 (18/03/2011)</b>	Gainers	<b>24</b>	Losers	<b>6</b>			DEUTSCHE POST (DE)	26,73 ▲	+4,23%	RWE AG ST O.N. (DE)	12,25 ▼	-1,84%	HEIDELBERGER ZEMENT	64,71 ▲	+2,89%	MERCK (DE)	77,76 ▼	-0,74%	ADIDAS AG	78,91 ▲	+2,40%	E.ON AG	9,48 ▼	-0,57%
Last Price	<b>10238,10</b>	Minimum Price	<b>438,38 (18/03/2002)</b>	Maximum Price	<b>636497,44 (18/03/2011)</b>																										
Gainers	<b>24</b>	Losers	<b>6</b>																												
DEUTSCHE POST (DE)	26,73 ▲	+4,23%	RWE AG ST O.N. (DE)	12,25 ▼	-1,84%																										
HEIDELBERGER ZEMENT	64,71 ▲	+2,89%	MERCK (DE)	77,76 ▼	-0,74%																										
ADIDAS AG	78,91 ▲	+2,40%	E.ON AG	9,48 ▼	-0,57%																										
 <p><b>DJIA Intraday</b></p>	<p align="center"><b>Dow Jones Industries (United States)</b></p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td><b>17286,66</b></td> <td>Minimum Price</td> <td><b>0,20 (21/10/2011)</b></td> <td>Maximum Price</td> <td><b>19737,03 (02/11/2011)</b></td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center"><b>12</b></td> <td>Losers</td> <td align="center"><b>18</b></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>UNITED TECHNOLOGY</td> <td>97,97 ▲</td> <td>+2,45%</td> <td>GOLDMAN SACHS (US)</td> <td>179,70 ▼</td> <td>-3,13%</td> </tr> <tr> <td>BOEING CY (US)</td> <td>141,19 ▲</td> <td>+1,66%</td> <td>UNITEDHEALTH GROUP</td> <td>118,11 ▼</td> <td>-1,91%</td> </tr> <tr> <td>TRAVELLERS CAS INC</td> <td>110,70 ▲</td> <td>+1,60%</td> <td>PFIZER (US)</td> <td>33,46 ▼</td> <td>-1,58%</td> </tr> </table>	Last Price	<b>17286,66</b>	Minimum Price	<b>0,20 (21/10/2011)</b>	Maximum Price	<b>19737,03 (02/11/2011)</b>	Gainers	<b>12</b>	Losers	<b>18</b>			UNITED TECHNOLOGY	97,97 ▲	+2,45%	GOLDMAN SACHS (US)	179,70 ▼	-3,13%	BOEING CY (US)	141,19 ▲	+1,66%	UNITEDHEALTH GROUP	118,11 ▼	-1,91%	TRAVELLERS CAS INC	110,70 ▲	+1,60%	PFIZER (US)	33,46 ▼	-1,58%
Last Price	<b>17286,66</b>	Minimum Price	<b>0,20 (21/10/2011)</b>	Maximum Price	<b>19737,03 (02/11/2011)</b>																										
Gainers	<b>12</b>	Losers	<b>18</b>																												
UNITED TECHNOLOGY	97,97 ▲	+2,45%	GOLDMAN SACHS (US)	179,70 ▼	-3,13%																										
BOEING CY (US)	141,19 ▲	+1,66%	UNITEDHEALTH GROUP	118,11 ▼	-1,91%																										
TRAVELLERS CAS INC	110,70 ▲	+1,60%	PFIZER (US)	33,46 ▼	-1,58%																										

# Leleux Press Review

Thursday 22/10/2015



**AF - AIR FRANCE - KLM (FR) - EUR**

**Air France-KLM : transfert de slots à Londres Heathrow.**

**Cercle Finance (21/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Air France-KLM a annoncé ce jeudi via un communiqué diffusé après Bourse avoir signé avec son partenaire Delta Air Lines un contrat de transfert de 6 paires de créneaux ('slots') à Londres Heathrow.

Le groupe franco-néerlandais a précisé qu'il mettait déjà ces slots à la disposition de Delta depuis plusieurs années. Le programme de vol d'Air France-KLM sur Londres n'est de facto pas affecté par cette opération.

Ce transfert renforce la capacité de Delta à offrir, au départ du plus important aéroport d'Europe en termes de trafic passagers, un programme de vol continu et stable tout en accroissant sa flexibilité.

Cette opération générera une entrée de trésorerie de 276 millions de dollars au quatrième trimestre 2015 et la plus-value avant impôt associée sera enregistrée en produit non courant dans les comptes annuels 2015.

Elle s'inscrit dans la politique de gestion dynamique du portefeuille d'actifs d'Air France-KLM et vient contribuer à son désendettement.



**DBG - DERICHEBOURG - EUR**

**Derichebourg: a finalisé l'acquisition du groupe Valerio.**

**Cercle Finance (21/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Derichebourg Environnement annonce que sa filiale Purfer a finalisé aujourd'hui l'acquisition du groupe Valerio.

Cette société est spécialisée dans la collecte et le traitement des déchets métalliques ferreux et non-ferreux dans les Alpes-Maritimes (3 chantiers à Vallauris, Mougins et à l'est de Nice) et le Var (1 chantier à Pignans).

' Cette acquisition permet à Derichebourg Environnement de densifier son maillage territorial dans le sud-est de la France, de conforter ainsi son positionnement, et d'assurer un complément d'approvisionnement pour son broyeur de Carros ' précise le groupe.



**SPEL - FONCIERE VOLTA - EUR**

**Foncière Volta: sortie du capital de Sodrim.**

**Cercle Finance (21/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Foncière Volta a annoncé ce mercredi soir la cession de sa participation de 45% au capital de la société Sodrim à son président Emmanuel Aurières.

Sodrim a été créé en 2010 par ce dernier et par la foncière afin de développer une activité de promotion immobilière, essentiellement dans l'ouest de la région parisienne.

Sodrim a notamment piloté les programmes 'L'Avant C' (60 logements) et 'Le Grand R' (54 logements).

Foncière Volta a indiqué vouloir désormais se concentrer sur ses projets de promotion immobilière en propre.



**IML - AFFINE - EUR**

**Affine: hausse des revenus locatifs au 3T en séquentiel.**

**Cercle Finance (21/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Affine a rapporté ce jeudi soir avoir enregistré 10,3 millions d'euros de revenus locatifs au titre de son troisième trimestre, soit un recul de 3,2% sur un an, mais une hausse de 0,6% en rythme séquentiel.

Sur 9 mois, lesdits revenus ressortent ainsi à 31 millions d'euros, en recul de 5,6% par rapport à la même période l'an passé, essentiellement en raison du départ de deux importants locataires des bâtiments de Tremblay-en-France et Mer, actuellement en cours de rénovation et relocation. En prenant en compte l'impact des acquisitions, des cessions et de la vacance résultant de la restructuration en cours de l'immeuble Tangram à Lyon (Rhône), les loyers s'inscrivent en retrait de 6,6 % sur la période.

S'agissant du trimestre écoulé, Affine a rappelé avoir signé 6 nouveaux baux portant sur une surface totale de 2.200 mètres carrés et un loyer annuel global de 200.000 euros. 6 locataires ont par ailleurs résilié leur bail ou quitté leur locaux, représentant au total une surface de 3.400 mètres carrés et un loyer annuel de 0,7 million. Enfin, il y a eu 3 renégociations pour un montant de 100.000 euros. Au global, l'impact devrait être marginal sur le second semestre 2015 et d'environ 400.000 euros en 2016. 'La rotation du portefeuille en vue de son rajeunissement et son amélioration s'est poursuivie avec la cession d'un plateau de bureaux à Paris dans l'immeuble situé rue Réaumur, du solde des bureaux à Bron (Rhône) et d'un entrepôt à Buchères (Aube). Au global, les prix de cession correspondent à la valeur d'expertise de fin juin 2015', a ajouté le groupe, qui poursuit sa stratégie d'un développement équilibré entre Paris Métropole et 6 principales métropoles régionales (Bordeaux, Lille, Lyon, Marseille, Nantes et Toulouse).

Cette stratégie se décline également par la cession progressive des immeubles situés hors de ces zones ou dédiés à la logistique, laquelle devrait se poursuivre en 2016.

Cette politique d'investissement sélective, le cas échéant en partenariat, pouvant s'accompagner d'investissements d'opportunité dans des immeubles de rendement, vise à retrouver le volume des loyers des années antérieures tout en maintenant le LTV à un niveau prudent.

Enfin, Affine a confirmé son intention de proposer un dividende d'un euro par action pour l'exercice en cours.

# Leleux Press Review

Thursday 22/10/2015

ID LOGISTICS GROUP Historic



## IDL - ID LOGISTICS GROUP - EUR

### ID Logistics: croissance de l'activité au 3T.

Cercle Finance (21/10/2015)

(CercleFinance.com) - ID Logistics a enregistré une hausse de 6,1% de son chiffre d'affaires du troisième trimestre à 238,2 millions d'euros (+7,7% à changes constants), a-t-on appris ce mercredi soir.

Le groupe de logistique contractuelle a généré 130,4 millions d'euros de revenus sur son marché domestique, soit une augmentation de 3,7% par rapport au troisième trimestre de l'exercice écoulé, et 107,8 millions à l'international, en progression de 9,2% et de 13,1% à changes constants.

Ce renforcement de la croissance par rapport aux deux premiers trimestres de 2015 est le résultat pour l'essentiel des démarrages de nouveaux sites. Dans le même temps, sur les sites existants, les effets volumes et prix restent limités, a détaillé ID Logistics, dont les ventes sur 9 mois s'établissent ainsi à 680,3 millions d'euros, en croissance de 6,3% par rapport aux 3 premiers trimestres de l'exercice précédent.

La France a vu son chiffre d'affaires grimper de 3,4% sur la période à 378,7 millions d'euros, tandis que les revenus à l'international se sont inscrits en hausse de 10,1% (+10,2% à changes constants) à 301,6 millions. &#060;BR/&#062;ID Logistics continue à traiter un volume d'appels d'offres élevé et a indiqué rester 'concentré sur la maîtrise des coûts des démarrages de l'année et sur la poursuite de son désendettement', sans apporter de précisions chiffrées.

## ALESK - ESKER - EUR

### GBfoods accélère l'automatisation de ses processus au sein d

Thomson Reuters (21/10/2015)

#### COMMUNIQUE DE PRESSE

Dématérialisation - Commandes clients - Agroalimentaire

GBfoods accélère l'automatisation de ses processus au sein de son serviceclients grâce à Esker

Lyon - le 21 octobre 2015 - GBfoods, multinationale espagnole du secteuragroalimentaire présente dans plus de 50 pays et notamment connue pour sesmarques Gallina Blanca, Avecrem et Yatekomo, confie à l'éditeur Esker ladématérialisation de ses 30 000 commandes clients annuelles reçues par fax et e-mail.

GBfoods a mis en oeuvre la solution SaaS d'Esker pour automatiser le traitementdes commandes clients de ses deux canaux de vente : Retail et Food Service. Lescommandes provenant d'Espagne et d'Italie sont désormais directement intégréesdans le système SAP installé au siège, à Barcelone.

« L'objectif de GBfoods est d'offrir à ses clients le meilleur service possible.Grâce à la solution Esker, nous sommes parvenus à automatiser le processus detraitement des commandes, ce qui nous permet de consacrer davantage de temps ausuivi et à la gestion de la relation clients » déclare Monica Díaz, Front OfficeManager chez GBfoods.

Des bénéfiques métiers et environnementaux Depuis la mise en place de la solution Esker en décembre 2014, GBfoods a puconstater les bénéfiques suivants : \* Gain de temps significatif en matière de traitement des commandes clientsavec la suppression des tâches manuelles. \* Visibilité accrue sur l'ensemble du processus de gestion des commandes.\* Élimination du papier et de l'archivage physique. Ce projet s'inscrit dans une politique globale d'amélioration de l'efficacitécommerciale mise en place au sein du groupe GBfoods, à travers l'initiative « Paperless », qui vise à dématérialiser progressivement les processusdocumentaires de l'entreprise afin de les optimiser et d'adopter une démarcheplus respectueuse de l'environnement.

Visibilité et meilleur suivi des opérations grâce aux tableaux de bord EskerLa solution Esker offre également à chacun des canaux de vente de GBfoods unemeilleure visibilité sur les opérations réalisées ou en cours de réalisation.L'efficacité de la gestion des commandes peut être précisément mesurée grâce aux tableaux et aux indicateurs de performance : durée moyenne de traitement,tendances hebdomadaires et mensuelles, statut des commandes en cours ou encoregestion des litiges. À propos de GBfoods

Depuis sa création il y a plus de 75 ans, GBfoods se distingue par sa volonté derester proche du consommateur et par l'esprit d'entrepreneuriat et d'innovationqui anime ses filiales et ses marques sur les marchés locaux. À l'heureactuelle, le groupe est leader du secteur alimentaire en Espagne. Fort demarques prestigieuses comme Gallina Blanca, Star, Jumbo ou Grand'Italia,commercialisées en Espagne, Italie, Pays-Bas, Etats-Unis, Russie, dans lesrépubliques de la CEI, ainsi que dans 28 pays d'Afrique et du Moyen-Orient, legroupe a enregistré en 2014 un chiffre d'affaires de 629 millions d'euros.

Son attachement à l'innovation, à la qualité et à la santé des consommateurs sereflecte dans ses produits. Grâce à ses marques implantées localement, GBfoodsest aujourd'hui l'un des groupes les plus influents de l'industrie alimentaire àl'échelle internationale.

À propos d'Esker

Esker est un des principaux éditeurs mondiaux de solutions de dématérialisationdes documents en mode Cloud.

Parce que l'utilisation du papier pénalise encore trop les entreprises, Eskerleur permet de dématérialiser le traitement de leurs documents de gestion :commandes d'achats, factures fournisseurs, commandes clients, factures clients,réclamations clients. Ses solutions logicielles sont adaptées à tous lesenvironnements : géographiques, réglementaires, technologiques.

Les solutions d'Esker sont utilisées par plus de 11 000 clients dans le monde,des ETI aux grands groupes, parmi lesquels Arkadin, le Groupe Bel, bioMérieux,Bayer, Direct Energie, Léa Nature, Sanofi, Staci, Vaillant Group, ou encoreWhirlpool.

Avec un chiffre d'affaires de 46,1millions d'euros en 2014, dont 65% issu de sessolutions Cloud, Esker se positionne comme le 21ème éditeur de logicielsfrançais et 3ème en région Rhône-Alpes selon le classement Truffle 100 France2014.

Présent en Amérique du Nord, en Europe et en Asie/Pacifique, Esker est un deséditeurs de logiciels français les plus présents à l'international avec 65% deson chiffre d'affaires réalisé hors de France, dont 40% aux Etats-Unis.

Esker est cotée sur NYSE Alternext à Paris (Code ISIN FR0000035818) et bénéficie du label d'entreprise innovante décerné par Oséo (N° A1209022V).

Esker SA Contacts Presse - AMALTHEA

10 rue des Emeraudes, Séverine Charpentier - Tel : 04 26 78 27 1169006 Lyon E-mail :  
scharpentier@amalthea.frTél. - +33 (0) 4 72 83 46 46 Julie Barbaras - Tel : 04 26 78 27 12Fax - +33 (0) 4 72 83 46 40  
E-mail : jbarbaras@amalthea.frE-mail - info@esker.fr

ESKER Historic



### LCO - SOLUCOM - EUR

**Solucom: maintien des objectifs annuels.**

**Cercle Finance (21/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Dévoilé ce jeudi après la clôture, le chiffre d'affaires du premier semestre de Solucom s'est établi à 91,4 millions d'euros, ce qui constitue une progression de 24% et de 15% à périmètre équivalent.

Sur le seul deuxième trimestre de l'exercice 2015/2016 (1er juillet-30 septembre), les revenus du cabinet de conseil ont atteint 44,9 millions d'euros, en hausse de 24% et de 14% à périmètre comparable (c'est-à-dire hors intégration des sociétés Audisoft Oxéa, Hudson & Yorke, Arthus Tech et du fonds de commerce Hapsis).

A l'issue du premier semestre, le taux d'activité des consultants ressort par ailleurs à 83%, stable par rapport à l'exercice 2014/15.

Témoignant d'un mouvement de reprise progressive de la demande, ce premier semestre a permis à Solucom de confirmer ses objectifs financiers annuels, à plus forte raison avec la bonne tenue du marché aux mois de septembre et d'octobre

De fait, la société continue de cibler une croissance du chiffre d'affaires supérieure à 12% (hors Arthus Tech) et une marge opérationnelle courante comprise entre 11 et 13%.

La marge opérationnelle courante du premier semestre sera toutefois légèrement moins élevée que l'année précédente, qui était de 10,3%, compte tenu des investissements liés au lancement du plan 'Up 2020'.

Enfin, comme annoncé, l'objectif de chiffre d'affaires sera revu à l'occasion de la publication des résultats semestriels afin de tenir compte de la bonne dynamique des 6 premiers mois de l'exercice et de l'acquisition du cabinet suisse Arthus Tech.



### TKTT - TARKETT PROMESSES - EUR

**Tarkett: hausse des résultats trimestriels malgré la CEI.**

**Cercle Finance (21/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Tarkett a rapporté ce mercredi soir avoir généré un chiffre d'affaires de 808,8 millions d'euros au troisième trimestre, soit une hausse de 10,6% en glissement annuel et de 0,9% en organique.

Sur 9 mois, les revenus du leader mondial des solutions innovantes de revêtements de sol et de surfaces sportives s'élevaient ainsi à 2,083 milliard d'euros, en croissance de 13,3% par rapport aux 3 premiers trimestres de l'exercice clos et de 0,1% en organique.

L'Ebitda ajusté est, lui, passé de 112,9 millions d'euros au troisième trimestre 2014 à 113,2 millions, ce malgré un effet devises défavorable dans la CEI qui a pesé pour 33,4 millions d'euros. Sur 9 mois, l'Ebitda ajusté affiche une augmentation de 3,6 millions d'euros à 241,2 millions.

La croissance organique positive réalisée sur le trimestre traduit les bonnes tendances des segments 'EMEA' et 'Sports' ainsi qu'une reprise progressive en Amérique du Nord. Dans les pays de la CEI, si la baisse des volumes et du mix était en ligne avec celle du premier semestre, nous avons été pénalisés par la soudaine chute du rouble en août. Nous sommes très satisfaits de la performance de nos autres segments qui a permis de compenser intégralement l'impact négatif de la dévaluation du rouble sur l'Ebitda ajusté et qui reflète la résilience de notre modèle économique équilibré', a détaillé Michel Giannuzzi, président du directoire de Tarkett.

Enfin, s'agissant de ses perspectives, le groupe entend rester réactif dans la gestion de ses prix de vente et de ses coûts dans les pays de la CEI. Les autres segments devraient quant à eux rester bien orientés et Tarkett devrait continuer à bénéficier de ses plans d'amélioration continue et ses actions de productivité. Un euro faible et une érosion modérée du prix des matières premières constitueraient également un élément positif.



### FR - VALEO (FR) - EUR

**Valeo: confirme ses objectifs pour l'exercice 2015.**

**Cercle Finance (21/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Le chiffre d'affaires est en hausse de 12 % au 3ème trimestre (+ 7 % à périmètre et taux de change constants) à 3 449 millions d'euros. Sur les 9 premiers mois de l'année, la hausse est de 14 % à 10 747 millions d'euros.

Le chiffre d'affaires ' première monte ' s'élève à 2 990 millions d'euros (87 % du chiffre d'affaires total) en croissance de 13 % (+ 7 % à périmètre et taux de change constants). La hausses est de 15 % au cours des 9 premiers mois de l'année.

Le chiffre d'affaires sur le marché du remplacement (11 % du chiffre d'affaires total) est en croissance de 6 % (+ 4 % à périmètre et taux de change constants). La hausse est de 7 % au cours des 9 premiers mois de l'année.

' Malgré le ralentissement du marché automobile chinois et la forte baisse d'activité subie en Amérique du Sud, Valeo continue en effet de croître, à un rythme plus élevé que la production automobile, et affiche, au 3e trimestre, une accélération de la croissance de son chiffre d'affaires, en hausse de 7% à périmètre et taux de change constants ' a déclaré Jacques Aschenbroich, Directeur Général de Valeo.

Valeo confirme ses objectifs 2015 revus à la hausse le 27 juillet dernier. Le groupe vise une croissance supérieure à celle du marché dans les principales régions de production y compris en Chine, un taux de marge opérationnelle supérieur à celui de 2014 avec un taux de marge opérationnelle au 2nd semestre légèrement supérieur à celui du 1er semestre 2015.



### SDG - SYNERGIE - EUR

**Synergie: décélération de la croissance au 3T.**

**Cercle Finance (21/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Synergie a dévoilé ce mercredi soir son chiffre d'affaires du troisième trimestre, lequel s'est élevé à 470,9 millions d'euros, en progression de 5,9% en glissement annuel.

Sur 9 mois, les revenus du groupe de services RH ressortent ainsi à environ 1,33 milliard d'euros, soit une hausse de 7,4% à périmètre constant par rapport aux 3 premiers trimestres de l'exercice écoulé, dont 647,5 millions à l'international, qui a représenté pratiquement la moitié du chiffre d'affaires à l'international.

Les revenus se sont par ailleurs élevés à 682,4 millions d'euros au 30 septembre en France (+1,5%), où la rentabilité a été particulièrement privilégiée, dans un marché tendu.

Le groupe a indiqué poursuivre son développement au quatrième trimestre, avec plus de 51.000 employés détachés quotidiennement lors des premières semaines d'octobre, surperformant ses plus hauts niveaux historiques à période comparable.

Synergie a en outre indiqué poursuivre des négociations avec plusieurs réseaux européens afin de compléter tant son maillage des territoires que la palette de ses activités. L'offre auprès de grands comptes continentaux sera ainsi étendue, tout en maintenant une forte proximité géographique et humaine.



# Leleux Press Review

Thursday 22/10/2015

## LTE - VALTECH - EUR

### Valtech: le scandale Volkswagen pourrait peser.

Cercle Finance (21/10/2015)

(CercleFinance.com) - Valtech a fait état ce mercredi après Bourse d'un chiffre d'affaires de 46,2 millions d'euros au troisième trimestre, soit une progression de 33,5% sur un an en données retraitées et de 22,1% à périmètre et changes constants.

Les revenus sur 9 mois ressortent ainsi à 133,8 millions d'euros, en hausse de 30,8% par rapport aux 3 premiers trimestres de l'exercice écoulé et de 22,1% à périmètre et changes constants.

Malgré cette légère accélération de la croissance au troisième trimestre, avec des progressions trimestrielles de respectivement 45 et 19% des ventes aux Etats-Unis et en Europe du Nord à périmètre et changes constants, le PDG Sebastian Lombardo a cependant tenu un discours plus prudent.

Selon lui, le rythme de croissance des prochains trimestres pourrait en effet 'être pénalisé par les événements qui touchent le groupe Volkswagen, premier client de Valtech avec 8,5% du chiffre d'affaires en 2014 et un poids contributif du même ordre attendu en 2015'.

Malgré une situation encore incertaine qui va très probablement affecter le groupe en 2016 si certains projets ne sont pas reconduits, celui-ci a toutefois réitéré sa confiance concernant ses objectifs annuels, à savoir un chiffre d'affaires en croissance de plus de 13% et une marge d'Ebitda ajusté comprise entre 7,5% et 8%, en intégrant l'agence w.illi.am/.



## SO - SOMFY INTL - EUR

### Somfy: croissance 7,9% du CA sur 9 mois.

Cercle Finance (21/10/2015)

(CercleFinance.com) - Le chiffre d'affaires est ressorti à 812,8 millions d'euros sur les neuf premiers mois de l'exercice, en croissance de 7,9% en termes réels. Il s'est inscrit en hausse de 4,6% à périmètre et taux de change constants (dont 2,9% au premier semestre et 8,2% au troisième trimestre).

' Toutes les zones géographiques ont clôturé la période en croissance, et plusieurs d'entre elles ont affiché une accélération sensible sur le troisième trimestre ' précise le groupe.

L'Europe de l'Est et du Centre, l'Europe du Sud et l'Europe du Nord se sont à nouveau distinguées (respectivement +6,1%, +5,9% et +5,0% à données comparables sur les neuf premiers mois).

L'Amérique et l'Asie Pacifique se sont également bien tenues dans l'ensemble (respectivement +7,5% et +5,3% à données comparables).

' L'Allemagne et la France se sont redressées au fil des mois et ont ainsi réussi à compenser largement le tassement du début d'année (respectivement +4,4% et +1,4% à données comparables sur les neuf premiers mois, dont +8,5% et +9,0% sur le troisième trimestre) ' précise le groupe.



**NDAQ - NASDAQ STOCK MARKET, INC. - USD**

**Nasdaq's BWISE Releases New Information Security Solution**

**Thomson Reuters (21/10/2015)**

BWise(R) InfoSec Sets New Standards for Ease of Implementation, Integration and Use

NEW YORK, Oct. 21, 2015 (GLOBE NEWSWIRE) -- Nasdaq's BWise (Nasdaq:NDAQ), aglobal leader in enterprise Governance, Risk Management and Compliance (eGRC), today announced the release of its new solution: BWise® Information Security (InfoSec), at its Global BWise Customer Summit in New York.

BWise® InfoSec will help enterprises ensure they meet all relevant information security regulations, industry standards and contractual obligations. This will enable them to manage the constant stream of changes in their IT environment more easily.

The solution, based on the analyst-recognized BWise® GRC platform, helps enterprises protect themselves from IT risks, reducing the burden of IT compliance and streamlining the reporting process.

'BWise is the cornerstone of our GRC portfolio,' said Adena Friedman, President, Nasdaq, during the Global BWise Customer Summit in New York. 'By integrating information security within the BWise GRC platform we can take a targeted approach to risk assessment, enabling Chief Information Security Officers to focus on the most pressing IT risks, including cyber threats. This new solution is among the first results from our increased investment in R&D in 2015. We believe with BWise InfoSec we can disrupt the world of information security technology.'

Luc Brandts, CTO of BWise, added, 'We conducted extensive user review sessions and involved analyst experts throughout the development process. As a result, we know the solution will set new standards for ease of implementation, integration and use.'

BWise InfoSec helps users implement treatment plans for remediation and ensure appropriate follow up of non-conformities. Its strong reporting capabilities allow users to generate a Statement of Applicability, as defined by ISO 27001, and a security assessment report - directly from the application with a single click.

The solution can integrate with vulnerability scanners, security incident and event monitoring tools, baseline analyzers, and IT incident ticketing tools. It offers real-time insights into the threats and vulnerabilities that may affect an organization's information security management system.

The Global BWise Customer Summit is an exclusive forum for the international BWise GRC community to discuss the latest GRC trends and developments.

For more information, visit <http://www.bwise.com/>.

**About Nasdaq**

Nasdaq (Nasdaq:NDAQ) is a leading provider of trading, clearing, exchange technology, listing, information and public company services across six continents. Through its diverse portfolio of solutions, Nasdaq enables customers to plan, optimize and execute their business vision with confidence, using proven technologies that provide transparency and insight for navigating today's global capital markets. As the creator of the world's first electronic stock market, its technology powers more than 70 marketplaces in 50 countries, and 1 in 10 of the world's securities transactions. Nasdaq is home to more than 3,600 listed companies with a market value of approximately \$9.6 trillion and more than 10,000 corporate clients. To learn more, visit: [nasdaq.com/ambition](http://nasdaq.com/ambition) or [business.nasdaq.com](http://business.nasdaq.com).

**About BWise**

Nasdaq's BWise is a global leader in Enterprise Governance, Risk Management and Compliance (GRC) software. Based on a strong heritage in business process management, the BWise® GRC Platform provides companies with highly-rated, proven software solutions for Risk Management, Internal Control, Internal Audit, Compliance & Policy Management, IT GRC and Sustainability Performance Management.

BWise's end-to-end solutions support an organization's ability to understand, track, measure, and manage key organizational risks. BWise helps companies truly be in control by balancing performance with their financial and reputational risks, improving corporate accountability, increasing financial, strategic and operating efficiencies. Using BWise, organizations are able to efficiently comply with anti-corruption regulations like FCPA and the UK Bribery Act, the Sarbanes-Oxley Act, European Corporate Governance Codes, ISAE 3402/SAS-70, PCI-DSS, Solvency II, Basel II and III, Dodd-Frank, ISO-standards, and many more.

Nasdaq's BWise sales, service and support offices around the globe provide for the GRC needs of hundreds of leading companies worldwide. For more information, visit [www.bwise.com](http://www.bwise.com).

**NDAQG**

CONTACT: For Media Inquiries:

Nasdaq: Ryan Wells [ryan.wells@nasdaq.com](mailto:ryan.wells@nasdaq.com) Direct: +44 (0) 20 3753 2231 Mobile: +44 (0) 7809 596 390

NASDAQ STOCK MARKET, INC. Historic



**AMEAS - AMER YHTYMA OYJ - EUR**

**Amer Sports appoints Heikki Norta Chief Digital Officer**

**Thomson Reuters (21/10/2015)**

Amer Sports Corporation STOCK EXCHANGE RELEASE October 21, 2015 at 7.00 p.m.

Amer Sports appoints Heikki Norta Chief Digital Officer

Amer Sports Corporation has appointed Mr. Heikki Norta Chief Digital Officer to lead the acceleration of the Group's Connected Devices and Services, effective October 22, 2015.

Previously Mr. Norta has worked in various leadership positions at Nokia and Microsoft in the areas of wireless products and digital services, most recently in the United States. Mr. Norta will report to Heikki Takala, Amer Sports President & CEO and he becomes member of Amer Sports' Executive Board.

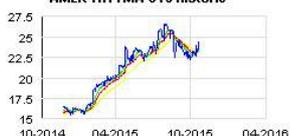
Amer Sports President & CEO Heikki Takala: 'Overall company digitalization and especially accelerating the growth of our Connected Devices and Services are key priorities in our strategic 2020 glidepath. To execute this acceleration we continue building the right capabilities, and I am pleased to welcome Mr. Norta to lead this Group-wide priority.'

For further information, please contact: Heikki Takala, President and CEO, tel. +358 20 712 2510 Terhi Heikinen, SVP, Human Resources, tel. +358 20 712 2542

DISTRIBUTION: Nasdaq Helsinki Main media [www.amersports.com](http://www.amersports.com)

AMER SPORTS Amer Sports ([www.amersports.com](http://www.amersports.com)) is a sporting goods company with internationally recognized brands including Salomon, Wilson, Atomic, Arc'teryx, Mavic, Suunto and Precor. The company's technically advanced sports equipment, footwear and apparel improve performance and increase the enjoyment of sports and outdoor activities. The Group's business is balanced by its broad portfolio of sports and products and a presence in all major markets. Amer Sports shares are listed on the Nasdaq Helsinki stock exchange (AMEAS).

AMER YHTYMA OYJ Historic



# Leleux Press Review

Thursday 22/10/2015

INGA - ING GROEP (NL) - EUR

## ING to start strategic partnership and launch pilot with fin

Thomson Reuters (21/10/2015)

ING today announced it's starting a strategic partnership with Kabbage, a leading technology and data platform powering automated lending to small and medium enterprises (SMEs). The partnership fits ING's strategy to expand its lending capabilities to SMEs and helps them to get the capital they need to grow. On 14 October 2015, ING made public it had taken an equity stake in the US-based fintech company in a financing round in which Kabbage raised USD 135 million.

As part of the partnership, ING and Kabbage will start a pilot in Spain, offering small and medium enterprises (SMEs) loans up to EUR 100,000. Kabbage's automated loan application and approval process is both accelerated and simpler for customers. It makes use of full credit scoring and real-time risk monitoring and allows SMEs with an existing business account to get a loan within ten minutes, based on real-time business data.

'This partnership shows we are dedicated to creating a differentiating customer experience. After a successful launch, we will look into expanding the offering. This initiative perfectly fits our strategic priority to increase the pace of innovation,' Ralph Hamers, CEO of ING, said. The cooperation is also in line with ING's innovation approach to launch new services via both own initiatives and by working together with and investing in fintechs and startups.'

'As financial institutions embrace new lending technology, we see that platforms like Kabbage are interesting for them to provide a superior experience to their customers,' said Rob Frohwein, Kabbage co-founder and Chief Executive Officer. 'We are incredibly proud of our partnership with ING, and most importantly, we are thrilled to serve the small and medium businesses powering the economy in Spain.'

Note for editors

Kabbage and ING are speaking on a panel on 'Bank Partnerships with Alternative Finance & Lending-as-a-service' on the Money 2020 conference in Las Vegas coming Tuesday 27 October.

For further information on ING, please visit [www.ing.com](http://www.ing.com). Frequent news updates can be found in the Newsroom or via the @ING\_news twitter feed. Photos of ING operations, buildings and its executives are available for download at Flickr. Video is available on YouTube. Footage (B-roll) of ING is available via [videobankonline.com](http://videobankonline.com), or can be requested by emailing [info@videobankonline.com](mailto:info@videobankonline.com). ING presentations are available at SlideShare. For convenient access to the latest financial information and press releases both online and offline, download the ING Group Investor Relations and Media app for iOS on the Apple Store or for Android on Google Play.

Press enquiries

Investor enquiries

Diederik Heinink

ING Group Investor Relations

+31 20 576 2847

+31 20 576 6396

[diederik.heinink@ing.com](mailto:diederik.heinink@ing.com) [Investor.Relations@ing.com](mailto:Investor.Relations@ing.com)

ING Profile

ING is a global financial institution with a strong European base, offering banking services through its operating company ING Bank and holding a significant stake in the listed insurer NN Group NV. The purpose of ING Bank is empowering people to stay a step ahead in life and in business. ING Bank's more than 52,000 employees offer retail and commercial banking services to customers in over 40 countries.

ING Group shares are listed (in the form of depositary receipts) on the exchanges of Amsterdam (INGA NA, ING.AS), Brussels and on the New York Stock Exchange (ADRs: ING US, ING.N).

Sustainability forms an integral part of ING's corporate strategy, which is evidenced by ING Group shares being included in the FTSE4Good index and in the Dow Jones Sustainability Index (Europe and World) where ING is the industry leader in the diversified financials group.

Important legal information

Certain of the statements contained in this document are not historical facts, including, without limitation, certain statements made of future expectations and other forward-looking statements that are based on management's current views and assumptions and involve known and unknown risks and uncertainties that could cause actual results, performance or events to differ materially from those expressed or implied in such statements. Actual results, performance or events may differ materially from those in such statements due to, without limitation: (1) changes in general economic conditions, in particular economic conditions in ING's core markets, (2) changes in performance of financial markets, including developing markets, (3) consequences of a potential (partial) break-up of the euro, (4) ING's implementation of the restructuring plan as agreed with the European Commission, (5) changes in the availability of, and costs associated with, sources of liquidity such as interbank funding, as well as conditions in the credit markets generally, including changes in borrower and counterparty creditworthiness, (6) the frequency and severity of insured loss events, (7) changes affecting mortality and morbidity levels and trends, (8) changes affecting persistency levels, (9) changes affecting interest rate levels, (10) changes affecting currency exchange rates, (11) changes in investor, customer and policyholder behaviour, (12) changes in general competitive factors, (13) changes in laws and regulations, (14) changes in the policies of governments and/or regulatory authorities, (15) conclusions with regard to purchase accounting assumptions and methodologies, (16) changes in ownership that could affect the future availability to us of net operating loss, net capital and built-in loss carry forwards, (17) changes in credit ratings, (18) ING's ability to achieve projected operational synergies and (19) the other risks and uncertainties detailed in the risk factors section contained in the most recent annual report of ING Groep N.V.

Any forward-looking statements made by or on behalf of ING speak only as of the date they are made, and, ING assumes no obligation to publicly update or revise any forward-looking statements, whether as a result of new information or for any other reason. This document does not constitute an offer to sell, or a solicitation of an offer to buy, any securities.



# Leleux Press Review

Thursday 22/10/2015

IPS - IPSOS (FR) - EUR

**Ipsos: les perspectives restent ternes.**

**Cercle Finance (21/10/2015)**

(CercleFinance.com) - 'L'environnement économique du troisième trimestre de l'exercice 2015 n'a rien apporté de vraiment nouveau, ni à l'Ouest ni à l'Est', a indiqué Ipsos en marge de son point d'activité.

L'institut de sondages a notamment déploré 'la pression sur les prix dans de nombreux secteurs et marchés, rendant hypothétique le renforcement de la croissance mondiale ainsi que la persistance des déséquilibres financiers, notamment, mais pas seulement en Chine'

La principale mauvaise nouvelle de l'année 2015 aura été selon lui le ralentissement de la croissance dans de nombreuses économies émergentes, voire l'apparition de phénomènes mêlant récession et inflation dans certaines d'entre elles.

Dans ce contexte, les perspectives du groupe demeurent inchangées, mais Ipsos dit rester mobilisé dans la conduite du programme 'New Way', lancé pendant l'été 2014 et qui a pour objectif d'ajuster l'offre de prestations du groupe aux nouveaux besoins du marché et aux possibilités inédites qu'offrent sciences et technologies pour finalement repositionner l'entreprise vers des services plus utiles, à plus forte valeur ajoutée.

Les 'nouveaux services' vont cette année dépasser leurs objectifs commerciaux et permettre à la société, malgré une évolution défavorable et inattendue de ses volumes d'activité dans de nombreux marchés émergents, d'atteindre 2 objectifs majeurs : renforcer ses liens avec ses principaux clients dans des nouveaux services à forte valeur ajoutée, et obtenir, malgré d'importants investissements supplémentaires en technologie, R&D et équipes expertes, de bonnes performances financières, notamment une excellente génération de cash-flow libre et une marge opérationnelle courante stabilisée à 10 % du chiffre d'affaires.

Publié ce mercredi après Bourse, le chiffre d'affaires d'Ipsos s'est établi à 428 millions d'euros au troisième trimestre, en hausse de 3,7% en glissement annuel. Il témoigne d'un ralentissement de la croissance puisque les revenus sur 9 mois s'inscrivent en progression de 7,9% par rapport aux 3 premiers trimestres de l'exercice clos à 1,26 milliard d'euros.

Les branches 'Études d'Opinion & Recherche sociale', 'Études Marketing' et 'Études Qualité et Satisfaction de Clientèle/Salariés' ont vu leurs ventes grimper de respectivement 13, 10,9 et 9,9% à 129, 667,6 et 174,5 millions d'euros, tandis que celles provenant de la division 'Études Médias et Expression des marques' ont reculé de 1,4% à 289,9 millions.



EDF - EDF - EUR

**EDF: a signé l'accord pour la centrale Hinkley Point C.**

**Cercle Finance (21/10/2015)**

(CercleFinance.com) - EDF et China General Nuclear Power Corporation (CGN) signent aujourd'hui un Accord Stratégique d'Investissement pour la construction et l'exploitation de la centrale nucléaire à Hinkley Point C dans le Somerset.

Selon l'Accord Stratégique d'Investissement, la participation d'EDF dans Hinkley Point C sera de 65,5% et celle de CGN de 33,5%.

EDF et CGN ont aussi convenu des termes principaux d'un plus large partenariat visant au co-développement de nouvelles centrales nucléaires à Sizewell dans le Suffolk et à Bradwell dans l'Essex.

Jean-Bernard Lévy, Président Directeur-Général du Groupe EDF a déclaré: ' Je suis convaincu que notre expérience et notre compétence nous permettront de réaliser avec succès Hinkley Point C et les projets ultérieurs. Nous prévoyons une décision finale d'investissement dans les prochaines semaines afin de démarrer la construction '.

He Yu, Président Directeur-Général de China General Nuclear Power Corporation (CGN) a déclaré : 'Accéder au marché du nucléaire au Royaume-Uni marque une nouvelle étape pour CGN. Dans le même temps ceci est également une triple victoire pour le partenariat existant entre la Chine, la France et le Royaume-Uni dans l'énergie nucléaire '.



# Leleux Press Review

Thursday 22/10/2015

## IPS - IPSOS (FR) - EUR

### IPSOS: Third quarter of 2015 - Market trend remains stable

Thomson Reuters (21/10/2015)

Third quarter of 2015 Market trend remains stable

Revenue: January - September: 1,260.9 million euros (+7.9%) July - September: 428.0 million euros (+3.7%)

Paris, 21 October 2015 - From July to September 2015, Ipsos recorded 428 million euros in revenue, up 3.7% over the same period of the preceding year. At constant scope and exchange rates, revenues were down 2.2% in the quarter. We anticipate an improved performance in the fourth quarter.

For the first nine months of the year, Ipsos saw revenue of 1,260.9 million euros, up 7.9%. Currency effects remain positive (8.6%), even if they fluctuated favourably in the early months of 2015 and then more moderately since the summer, due to a stabilising of the euro-to-dollar rate and a weakening of many emerging country currencies against both the US dollar and the euro.

The effect of change in scope was 0.3%, owing to the consolidation of the American company RDA as of July 1. At constant scope and exchange rates, Ipsos' revenues were down 1%. This disappointing performance, largely arising from the emerging countries, should be seen against an improvement in the ratio of gross profit to revenue. The value at constant scope and exchange rates of gross profit - also called net revenue by some of Ipsos' competitors - was almost stable over the nine months, and this bears out the high value-added offer strategy set out in our New Way programme.

		Consolidated revenues		2015	2014	2013	Total growth for
th (in millions of euros)		2015/2014					First
quarter	379.6	343.3	359.6	10.6%			Second
quarter	453.3	412.7	444.1	9.8%			Third quarter
	428.0	412.8	418.6	3.7%			Total for the period from
	1,260.9	1,168.8	1,222.3	7.9%			1 January to 30 September
Fourth quarter	-	500.7	490.1	-			Full year
	-	1,669.5	1,712.4	-			

### Consolidated revenues by geographical area

The change in revenues by geographical area does not call for particular comment. Each region has been affected by decreased volume in the emerging markets, offset in full in the Europe, Middle East and Africa region and in part elsewhere, by stable or rising revenues in many of the more developed markets. Even if over the whole year the emerging markets will remain below their potential (or at least below what we estimate to be their potential for 2015), it is likely, based on sales in recent weeks, that improved performance in some of these countries will contribute in part to brisker business for Ipsos at the year-end than during the third quarter.

		In millions of		2015	2014	2013	Change	O
euros		(9 months)	(9 months)	(9 months)	2015/2014	g (9		
EMEA	555.5	539.1	541.1	3%			Americas	
493.1	438.3	482.8	12.5%			Asia-Pacific	212.3	
191.3	198.4	11%					Total for the period from 1	1,260.9
1,168.7	1,222.3	7.9%					1 January to 30 September	

### Consolidated revenues by business line

By business line, the data vary from one quarter to the next, but the year's major trends are by now well established.

Ipsos Connect is the result of the merger early in the year of the business lines related to measuring media and those whose purpose is to improve the effectiveness of advertising campaigns and, more broadly, to work on 'brand expression'. This combination was necessary now that the digitalising of companies' marketing activities has become a major part of their growth plans. As we have already indicated, the creation of Ipsos Connect has resulted in a complete overhaul of our services and of our teams. In 2015, the impact is negative but we expect positive effects from it during coming years.

Ipsos Loyalty, the business line dedicated to programmes to measure customer relationships and the quality of services offered, will end the year showing growth.

Ipsos Marketing is also expected to do better than the Group average, thanks largely to a client base that has diversified into vehicle manufacturers, pharmaceutical laboratories and financial institutions.

Lastly, Ipsos Public Affairs, which focuses on studying public opinion and civic behaviour, is experiencing a good year in 2015, and all the more so since it recently signed large contracts that will provide additional revenue in 2016.

		In millions of		2014	2013	2012	Change	O
euros		(9 months)	(9 months)	(9 months)	2014/2013	(9		
(truncated) ...								



**E:VRX - VALEANT PHARMA INTER INC - CAD**

**Valeant: faisceau d'accusations, le titre en chute libre.**

**Cercle Finance (21/10/2015)**

(CercleFinance.com) - C'est sans conteste le gadin du jour. Le titre du groupe pharmaceutique canadien Valeant s'effondre de plus de 30% après environ 1h30 de cotation à Wall Street. D'après les investigations menées par le bureau d'études Citron Research, Valeant, qui a fondé sa croissance sur des opérations de croissance externe, serait rien de moins qu'une sorte d'Enron du secteur.

Petit retour en arrière. En décembre 2001, Enron faisait faillite, un événement retentissant provoqué par des pertes colossales, fruit d'opérations spéculatives sur le marché de l'électricité qui avaient été maquillées en bénéfices via des manipulations comptables.

De son côté, Valeant est actuellement dans le collimateur des procureurs fédéraux des Etats du Massachusetts et de New York, qui lui ont adressé des assignations en vue d'obtenir des documents relatifs notamment à sa politique de prix et aux mécanismes de remboursement par les caisses d'assurance maladie américaines.

C'est donc le fonctionnement même de Valeant qui fait actuellement l'objet de lourdes interrogations, d'aucuns diraient d'accusations que le directeur général Michael Pearson éprouve toutes les peines du monde à balayer.

Il faut dire que le département 'Neuroscience' de Valeant, dont les revenus ont grimpé de 40% au troisième trimestre à 564,5 millions de dollars, a enregistré des hausses brutales de prix à 3 chiffres pour ses médicaments Nitropress et Isuprel.

Coïncidence a minima troublante : le groupe pharmaceutique envisagerait de s'en séparer, le susnommé Michael Pearson, qui pourrait prochainement être auditionné par la Chambre des Représentants, ayant argué que les ventes de cette branche sont tributaires de l'évolution des prix des médicaments.

Dans le même temps, Valeant entend accroître le budget alloué à la recherche et développement (R&D), lequel, si tout va bien, devrait atteindre entre 400 et 500 millions de dollars l'an prochain.

Alors que le débat sur le contrôle du prix des médicaments aux Etats-Unis pourrait repartir de plus belle, Valeant, dont le bénéfice net a chuté de 82% à 49,5 millions de dollars au troisième trimestre du fait de coûts d'intégration des récentes acquisitions, tandis que le chiffre d'affaires grimpait dans le même temps de 3% à 2,8 milliards, inquiète désormais sérieusement les investisseurs.

Le petit empire qu'a constitué le groupe sera-t-il démantelé ? Ses jours sont-ils à présent comptés ? Toujours est-il que Citron Research s'interroge sur la consolidation des comptes de Valeant et ne s'est pas privé d'établir un parallèle assez saisissant entre les déclarations de Jeff Skilling, ci-devant directeur général d'Enro, et celles de Michael Pearson. Force est d'admettre que le système de défense de l'un et l'autre sont très similaires...

De quoi s'attendre au pire pour un groupe dont le titre a chuté de plus de 42% depuis une semaine et commencer à émettre des réserves sur le rachat en mars dernier de Salix, société spécialisée dans le traitement des maladies du système digestif, pour près de 11 milliards de dollars.

(G.D.)

VALEANT PHARMA INTER INC Historic



**RATOS FORVALININGS AB SER - SEK**

**Ratos: Placement of shares in Inwido evaluated**

**Thomson Reuters (21/10/2015)**

This information is disclosed in accordance with the Securities Markets Act, the Financial Instruments Trading Act or demands made in the exchange rules. Not for release, distribution or publication, directly or indirectly, in or to the United States, Australia, Hong Kong, Canada or Japan.

Ratos has appointed Carnegie and Handelsbanken Capital Markets to evaluate the conditions for a placement of shares in Inwido AB (publ). Over the past ten years, Inwido has developed into Europe's leading window and door manufacturer and the company was listed in September 2014.

Ratos has appointed Carnegie and Handelsbanken Capital Markets as joint bookrunners to evaluate the conditions for a placement of shares in Inwido AB (publ). Ratos currently owns 6,000,000 shares, corresponding to 10.4% of the capital and votes in Inwido.

If a transaction is carried out, the sale will take place and the price of the shares will be determined through an accelerated bookbuilding process to a limited number of Nordic and international institutional investors. The bookbuilding period will start with immediate effect and may be closed at short notice.

Susanna Campbell, CEO of Ratos, comments: 'Our business model is based on owning and developing primarily unlisted Nordic companies and also to capture the value growth by divesting these companies at some point. During our ownership period, Inwido has undergone an enormous growth journey and following the successful IPO, Inwido has continued to show strong earnings development and a positive performance on the stock exchange. We are now examining the possibility of reducing our ownership in Inwido, which is in line with Ratos's strategy.'

For further information, please contact: Susanna Campbell, CEO, +46 8 700 17 00 Elin Ljung, Head of Corporate Communications, +46 8 700 17 20

Financial calendar from Ratos:

Interim report January-September 2015 6 November 2015 Year-end report 2015 17 February 2016 Annual General Meeting 2016 14 April 2016 Interim report January-March 2016 10 May 2016

Ratos is a private equity conglomerate. The company's mission is to maximise shareholder value over time through the professional, active and responsible exercise of its ownership role in primarily unlisted medium sized Nordic companies. Ratos's holdings include AH Industries, Aibel, Arcus-Gruppen, Biolin Scientific, Bisnode, DIAB, Euromaint, GS-Hydro, Hafa Bathroom Group, HENT, HLDisplay, Inwido, Jøtul, KVD, Ledil, Mobile Climate Control, Nebula, Speed Group and TFS. Ratos is listed on Nasdaq Stockholm and market capitalisation amounts to approximately SEK 18 billion.

RATOS FORVALININGS AB SER Historic



**NDAQ - NASDAQ STOCK MARKET, INC. - USD**

**New Celent Report Forecasts Major Change Across the Global P**

**Thomson Reuters (21/10/2015)**

\* Regulation and market initiatives will 'fundamentally alter' Europe's post-trade industry \* Post-trade space set to become far more competitive, with Europe leading the way via interoperability and T2S \* CCPs will continue to evolve horizontally, supporting new asset classes and moving into new markets \* Environment will drive major tech investment, including increased adoption of third party off-the-shelf products BOSTON and NEW YORK, Oct. 21, 2015 (GLOBE NEWSWIRE) -- Celent has announced the launch of a new report into the global post-trade industry, commissioned by Nasdaq (Nasdaq:NDAQ). Based on an examination of 12 key markets (1) and detailed discussions with 17 major industry participants, it analyzes trends and challenges affecting central counterparties (CCPs) and central securities depositories (CSDs), and predicts future developments (2).

The report finds that the changing regulatory environment is the dominant force affecting post-trade industry players, thanks to a post-crash focus on managing systemic risk. Market infrastructure initiatives - such as the worldwide focus on shortening settlement cycles - are also making a big difference. Initiatives from European authorities, such as interoperability, T2S and CSDR, will 'fundamentally alter' Europe's post-trade landscape, forging a more competitive one. Other markets, however, are expected to introduce greater competition by allowing international players to compete with domestic incumbents.

'At times there is a lack of clarity and co-ordination among regulators in different jurisdictions,' said Arin Ray, Analyst at Celent and co-author of the report. 'This results in a lack of synchronization and standardization of some of the key regulations, making the task of responding to these changes more difficult.'

The research also finds that CCPs are adapting through horizontal integration, evolving to support new asset classes and move into new markets (see table in end notes), as well as new services around collateral management and optimization. CSDs are also developing new services, particularly in Europe where an inability to do so may threaten survival in a post-T2S environment. These changes are driving major investment in technology, and the research predicts increased adoption of third-party off-the-shelf products.

Dr. Anshuman Jaswal, analyst at Celent and co-author of the report, added, 'The relevance of third party systems is rising as they allow CCPs and CSDs to meet their IT requirements more quickly and cheaply - particularly for tier 2 and 3 players who lack the wherewithal to build in-house capabilities.'

'Regulation is reshaping the demands for post-trade,' said Lars Ottersgård, Executive Vice President, Market Technology, Nasdaq. 'In some cases, post-trade entities play a different and perhaps more important role in the global financial ecosystem - and with this comes great responsibility. In this new world, everyone needs to be far more efficient with their use of capital, and CCPs and CSDs will be critical in helping the wider system achieve this. This is why increased competition is welcome and, indeed, vital, as it is driving the required innovation and investment in technology.'

**Notes to editors**

(1) The US, UK, Germany, Czech Republic, Japan, Australia, Hong Kong, China, India, Brazil, Mexico, and Chile

(2) Post-Trade Players Are Taking Several Measures to Counter Challenges

INITIATIVES	DESCRIPTION
While emerging players focus on developing support for traditional asset classes that they previously lacked, leading players are focusing on OTC CCPs developing support for new central clearing, commodity derivatives, products	RMB related instruments
Demand for superior capital efficiency is forcing CCPs to bolster offerings around collateral management and optimization, CCPs and CSDs looking to offer new cross margining among products and across services	asset classes
European CSDs are developing new offerings around asset servicing and collateral management as they prepare for the post T2S world. Emerging market CSDs are moving into e-services such as e-governance, national number identification database, KYC services, legal entity identifiers, etc.	Saturated domestic markets and relatively superior growth prospects of the emerging Global players looking for market economies are forcing leading players to expand into new regions and markets.
Regulatory and market changes are providing a strong incentive for upgrading technology and processes for most CCPs and CSDs as they look to stay abreast with rapid evolution of trading technology and look to cater to wider through modernization	international clients
Move away from end of day monitoring towards intraday and real-time risk management, portfolio margining, and account segregation to ensure investor Enhancements in risk management and protection are becoming important ... (truncated) ...	

**NASDAQ STOCK MARKET, INC. Historic**



**SGO - SAINT GOBAIN (FR) - EUR**

**Saint Gobain: net rebond, le titre profite d'un avis positif**

**Cercle Finance (21/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Le titre Saint Gobain se reprend aujourd'hui avec un gain de 1,2% après un repli hier de 3,3%. La valeur a perdu sur les 4 dernières séances près de 5%.

Le bureau d'études de Natixis ne partage pas l'avis négatif émis hier par UBS sur l'action Saint-Gobain : 'pas de drame à attendre au 3e trimestre' (T3), pronostiquent les analystes, un point intermédiaire d'activité étant attendu le 28 octobre de la part du groupe de matériaux de construction.

Natixis a confirmé donc ce matin son conseil d'achat sur la valeur et son objectif de cours de 54 euros. Les analystes estiment même que le cours actuel constitue un bon point d'entrée.

Le 28 octobre, Natixis anticipe la publication d'une croissance trimestrielle de 1% en données organiques de la part de Saint-Gobain, en ralentissement par rapport à un 2e trimestre caractérisé par un rattrapage de l'activité Toitures aux Etats-Unis. La France devrait continuer de se contracter, mais moins qu'au premier semestre.

Quid des émergents, soit 16% des ventes et 23% du résultat d'exploitation, selon Natixis ? Rien d'enthousiasmant : l'Amérique latine (7% du CA) devrait générer une croissance organique de 2%, grâce au verre plat principalement, quand l'Asie (7% du CA également) devrait basculer dans le rouge (-5%). 'Rappelons que la Chine représente 2,5% du CA dont la moitié dans la canalisation', indique la note.

Mais à plus long terme, Natixis demeure résolument positif : très exposé à l'Europe (71% de son CA), le groupe devrait profiter des meilleures tendances macro-économiques qui s'annoncent pour 2016. Notamment en France : 'la progression de la promotion immobilière devrait entraîner une hausse des mises en chantier en France fin 2015', estime Natixis.

Le levier des ventes sur le résultat opérationnel est très marqué au sein du groupe, rappellent les spécialistes.

Natixis estime aussi que la probabilité que Saint-Gobain mette la main sur le chimiste suisse du bâtiment Sika est 'élevée' 'après l'invalidation par la Cour administrative fédérale de la totalité des griefs avancés par le management de Sika', peut-on lire.

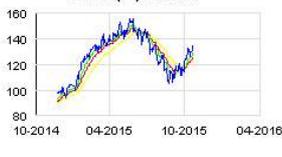
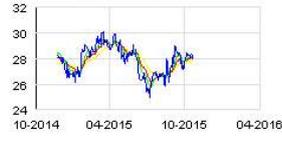
**SAINT GOBAIN (FR) Historic**



# Leleux Press Review

Thursday 22/10/2015



	<p><b>ERIC-B - ERICSSON B (SE) - SEK</b></p> <p><b>Ericsson: déploiement d'une solution cellulaire à Porto Rico</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (21/10/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Ericsson a annoncé mercredi avoir procédé au premier déploiement commercial en Amérique Latine de 'Radio Dot System', sa solution radio cellulaire en technologie LTE.</p> <p>Le groupe suédois a été choisi par l'opérateur local Claro pour assurer une connectivité maximale à l'intérieur des bâtiments de l'hôpital Salus et de la succursale de la Popular Bank de Porto Rico.</p> <p>La solution radio cellulaire 'Radio Dot System', qui se présente sous la forme d'un disque, est censée être tellement petite qu'elle peut tenir dans la main.</p>
	<p><b>FGR - EIFFAGE (FR) - EUR</b></p> <p><b>Eiffage: gagne 3%, un analyste confirme son conseil.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (21/10/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Le titre Eiffage progresse de 3% cet après-midi profitant d'une analyse positive de Bryan, Garnier &amp; Co.</p> <p>Le bureau d'études a confirmé ce matin son conseil d'achat sur le titre. APRR a fait état hier soir d'une belle croissance du trafic, jugent les analystes. Le conseil acheteur sur le titre Eiffage est donc confirmé, la valeur d'équilibre étant même relevée de 60 à 63 euros.</p> <p>Hier soir en effet, APRR a fait état d'une progression du trafic de 3,1% au 3e trimestre, ce qui porte celle des neuf premiers mois de l'année à 2,6%.</p> <p>De ce fait, estime Bryan Garnier, 'la prévision annuelle d'une croissance du trafic de 2 à 2,5% devrait être atteinte, sinon dépassée'. Et ce alors que les ventes d'Eiffage pour le 3e trimestre sont attendues le 9 novembre.</p> <p>Le bureau d'études relève donc son estimation de la croissance du trafic à long terme dans les mêmes proportions, de 2 à 2,5%. D'où le relèvement de la cible sur l'action Eiffage.</p> <p>Rappelons que dans les groupes comme Eiffage et Vinci, le BTP concentre l'écrasante majorité des volumes d'activité, mais que la marge, elle, se niche essentiellement dans les très rentables concessions.</p>
	<p><b>FR - VALEO (FR) - EUR</b></p> <p><b>Valeo: illumine l'obélisque de la Concorde.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (21/10/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - A l'occasion de l'année internationale de la lumière lancée par l'UNESCO et dans le cadre de la COP21, l'artiste Milène Guermont a conçu, en partenariat avec Valeo, une oeuvre monumentale intitulée ' PHARES '.</p> <p>Cette oeuvre met en scène 128 phares Cibié OSCAR LED de Valeo, qui sont intégrés à une fine résille métallique dorée en forme de pyramide. Elle illuminera l'obélisque de la Concorde à partir d'aujourd'hui jusqu'en février 2016.</p> <p>' En participant à ce projet, Valeo illustre sa stratégie d'innovation fondée notamment sur l'efficacité énergétique. En effet, la gamme de phares Valeo choisie par Milène Guermont s'inscrit dans les engagements énergétiques et durables de la COP21 ' explique le groupe.</p> <p>' Les phares Cibié OSCAR 100% LED offrent, une qualité et une puissance d'éclairage inégalée, visible jusqu'à 2 200 mètres, pour une économie d'énergie de près de 70% et une durée de vie 10 fois supérieure par rapport à l'halogène '.</p>
	<p><b>ALU - ALCATEL-LUCENT (FR) - EUR</b></p> <p><b>Alcatel-Lucent: Bercy a validé la fusion avec Nokia.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (21/10/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Nokia a annoncé mercredi avoir désormais reçu toutes les autorisations nécessaires à la réalisation de son rapprochement avec Alcatel-Lucent avec le feu vert accordé aujourd'hui par le Ministère français de l'Economie.</p> <p>'L'approbation aujourd'hui du projet par la France constitue une étape supplémentaire avant le mariage avec Alcatel-Lucent et la création d'un leader de nouvelle génération dans les technologies et les services pour un monde connecté à l'Internet', a expliqué Rajeev Suri, le PDG du groupe finlandais.</p> <p>'J'aimerais remercier le Ministre français de l'Economie Emmanuel Macron et son équipe pour l'engagement constructif dont nous avons bénéficié pendant tout le processus', a-t-il ajouté.</p> <p>L'offre publique d'échange, qui prévoit 0,55 action nouvelle pour une action Alcatel, devrait avoir lieu dans le courant du premier trimestre 2016.</p>
	<p><b>ALO - ALSTOM - EUR</b></p> <p><b>Alstom: signe un nouveau contrat avec l'Adif en Espagne.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (21/10/2015)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Alstom et Indra ont signé un contrat avec l'Adif, l'autorité de l'infrastructure ferroviaire espagnole. Ce contrat porte sur l'alimentation des systèmes de sûreté et de sécurité de 6 tunnels de la nouvelle ligne à grande vitesse Antequera-Grenade.</p> <p>Alstom et Indra fourniront les travaux de génie civil et des systèmes de sécurité pour les tunnels (ventilation et lutte contre l'incendie, portes coupe-feu, radio d'urgence et détection de gaz).</p> <p>Le consortium fournira également l'alimentation de l'ensemble du système. Ils assureront la maintenance ainsi que la gestion, l'administration et le contrôle du système.</p> <p>' La nouvelle ligne à grande vitesse Antequera-Grenade est un projet d'infrastructure important. Il permettra de voyager de Madrid à Grenade en moins de 3 heures ' indique le groupe.</p> <p>' Alstom et Indra ont des partenariats de longue date et de l'expérience dans des projets similaires sur le réseau ferroviaire espagnol ', a déclaré Antonio Moreno, Président d'Alstom en Espagne.</p> <p>Ils ont déjà équipé et s'occupent de la gestion de 32 tunnels sur la ligne Ourense-Santiago, et 4 tunnels sur la ligne à grande vitesse Madrid-Valladolid.</p> <p>Alstom et Indra ont également fourni les systèmes de sûreté et de sécurité pour 12 tunnels de la nouvelle ligne à grande vitesse Madrid-Asturias.</p>

## MTE - MICRON TECHN (DE) - EUR

### La mémoire XTRMFlash(TM) de Micron bat tous les records de v

Thomson Reuters (21/10/2015)

Winbond Electronics est la première société à signer un accord de licence pour développer des modules de mémoire compatibles avec le format XTRMFlash

BOISE, Idaho, le 21 octobre 2015 (GLOBE NEWSWIRE) -- Micron Technology, Inc. (NASDAQ:MU), a annoncé aujourd'hui la sortie de sa nouvelle mémoire, XTRMFlash(TM), une solution NOR Flash plus rapide conçue pour révolutionner la manière dont l'industrie de l'électronique développe ses systèmes afin de répondre à la demande de produits au lancement immédiat et d'une réactivité système extrêmement rapide pour les applications automobiles, industrielles et grand public.

Grâce à son interface LPC (Low Pin Count), qui n'utilise que 11 signaux actifs, la mémoire XTRMFlash de Micron surpasse toutes les autres solutions NOR Flash disponibles sur le marché actuel et réduit de manière significative les PinCounts de 75 pour cent par rapport aux Parallel NOR Flash en vente actuellement. Pour les concepteurs de systèmes, la mémoire XTRMFlash est la solution NOR Flash idéale avec l'exécution des codes en direct la plus rapide pour des conceptions très performantes tout en restant compactes.

« Micron poursuit son engagement constant d'innovation en matière de mémoire NORFlash », explique Richard De Caro, directeur de NOR Flash pour l'Embedded Business Unit de Micron. « Nous travaillons en étroite collaboration avec nos clients et partenaires de l'écosystème afin de mieux comprendre leurs besoins en ce qui concerne les mémoires de nouvelle génération pour des produits très performants, et c'est pour cette raison que nous avons développé la mémoire XTRMFlash. La mémoire XTRMFlash et l'interface XTRMFlash ont le potentiel de changer le paradigme des mémoires existantes de manière substantielle grâce à cette nouvelle catégorie de dispositifs basés sur des mémoires LPC haute performance qui peuvent également être utilisés au-delà de la technologie NORFlash. »

Micron prévoit que l'interface et la mémoire XTRMFlash deviendront des normes ouvertes largement adoptées, et dans le cadre de cet effort et de la proposition de valeur de la mémoire XTRMFlash, le fournisseur de mémoires Flash Winbond Electronics a conclu un accord de licence pour développer des solutions compatibles avec la technologie XTRMFlash.

« Winbond est ravie de travailler en collaboration avec Micron sur le développement de solutions compatibles avec la technologie XTRMFlash », explique Syed S. Hussain, directeur du marketing de mémoires Flash chez Winbond Electronics Corporation America. « Comme Winbond fournit des solutions compatibles avec XTRMFlash, les clients auront toute la confiance et la tranquillité d'esprit nécessaires pour concevoir des mémoires XTRMFlash et prendre en charge la nouvelle interface. »

Une performance qui change tout

L'interface SPI (Serial Peripheral Interface) NOR Flash est utilisée dans un éventail d'applications pour le stockage de codes de démarrage, de codes de programme et de données. Micron a reconnu qu'il était nécessaire que la mémoire XTRMFlash reste compatible avec les anciennes versions de SPI NOR Flash traditionnels. Son débit en lecture constante de 400 mégaoctets par seconde (Mo/s) permet de lire un appareil XTRMFlash de 1 gigabit (Gb) en seulement 0,3 seconde. Grâce à l'opération directe XIP (Execute-In-Place) et l'interface LPC (Low Pin Count) de la mémoire XTRMFlash, un espace mémoire précieux peut être économisé, et la nécessité de réplication de codes peut être éliminée.

« La mémoire XTRMFlash de Micron combine une meilleure réactivité système et un coût système réduit, ce qui est très intéressant pour les applications qui ont besoin d'un démarrage immédiat et d'une réponse rapide en toute fiabilité sur tous les segments de marché, notamment sur l'espace de l'Internet des objets, qui a une croissance de plus en plus rapide », explique Steve Tateosian, directeur des plateformes microcontrôleurs pour le groupe Microcontroller de Freescale. « Freescale est encore une fois la première société à mettre des innovations à la disposition de nos clients. Nous fournissons déjà une prise en charge intégrée pour la mémoire XTRMFlash dans notre série de microcontrôleurs Kinetis K8x ARM(R) Cortex(R)-M4, et nous prévoyons qu'elle sera également utilisée dans un certain nombre de nos microcontrôleurs de nouvelle génération. »

Le pouvoir des partenariats

Micron s'est engagée dans une démarche visant à permettre le soutien de l'écosystème et la diversification des mémoires XTRMFlash et de l'interface XTRMFlash par le biais d'une collaboration avec des fournisseurs de solutions de mémoire et de jeux de puces. Pour simplifier la conception des systèmes et pour accélérer la mise sur le marché, Micron a décidé de travailler avec les meilleurs fournisseurs de contrôleurs IP : Cadence Design Systems et Synopsys. Ces deux sociétés se sont engagées à prendre en charge l'interface LPC haute performance de XTRMFlash dans le cadre de leur portefeuille de contrôleurs IP. Le QUAD SPI IP de Cadence est disponible dès maintenant, tandis que son OCTAL SPI IP, qui prend en charge l'interface de XTRMFlash, n'est encore déployé que chez quelques clients. Les blocs d'IP d'interface DesignWare(R) (Synchronous Serial) de Synopsys, avec DUAL / QUAD / OCTAL SPI pour des transferts de données à débit plus élevé, sont disponibles dès maintenant.

« La demande de NOR Flash haut débit pour les applications ayant des capacités de stockage plus faibles est de plus en plus forte », explique Lou Ternullo, directeur de la gamme d'IP d'interface mémoire chez Cadence Design Systems, Inc. « Nous vendons notre IP QUAD SPI pour permettre un stockage au démarrage dans les applications professionnelles et grand public, et nous nous sommes engagés vis-à-vis de nos clients ayant adopté nos solutions très tôt à déployer notre IPOCTAL SPI pour les appareils à faible consommation ... (truncated) ... »



## KO - COCA COLA (US) - USD

### Coca-Cola: bénéfices en baisse au troisième trimestre.

Cercle Finance (21/10/2015)

(CercleFinance.com) - Coca-Cola a annoncé mercredi une baisse de son bénéfice au troisième trimestre sur fond de repli de son chiffre d'affaires.

Son bénéfice net au troisième trimestre ressort à 1,4 milliard de dollars, soit 33 cents par action, contre 2,1 milliards de dollars, soit 48 cents par action, à la même époque de l'an dernier.

A données comparables, son bénéfice atteint 51 cents par action, alors que le consensus des analystes prévoyait 50 cents.

Le chiffre d'affaires a lui enregistré un recul de 5% à 11,4 milliards de dollars, un chiffre inférieur au consensus qui visait 11,5 milliards.

A taux de change constants, Coca-Cola s'attend toujours à faire progresser son BPA de 5% cette année, conformément à l'objectif qu'il avait énoncé en début d'année.

Après l'annonce de ces résultats, l'action Coca-Cola perdait 1,4% à 41,7 dollars en avant-Bourse à Wall Street.



### BA - BOEING CY (US) - USD

**Boeing: très solide troisième trimestre.**

**Cercle Finance (21/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Le titre Boeing devrait constituer l'une des grandes attractions de la journée à Wall Street après la prévision de comptes du troisième trimestre meilleurs qu'attendu et le relèvement des guidances annuelles du géant aéronautique américain.

Ce dernier a rapporté avant l'ouverture avoir dégagé un bénéfice net de 1,7 milliard de dollars représentant 2,47 dollars par action, contre 1,36 milliard ou 1,86 dollar par action au troisième trimestre de l'exercice écoulé.

Hors exceptionnel, le bénéfice par action (BPA) du constructeur de Seattle ressort à 2,52 dollars, soit 31 cents de plus qu'anticipé par les analystes.

Les ventes se sont pour leur part établies à 25,84 milliards de dollars, soit une hausse de 9% en glissement annuel, et un chiffre très supérieur aux attentes puisque le consensus tablait sur 24,7 milliards.

Manifestement 'impermeable' à l'appréciation du dollar, Boeing, qui a livré 199 avions commerciaux sur la période, 13 de plus qu'au troisième trimestre précédent, a en outre révisé à la hausse ses prévisions pour 2015.

La société table ainsi sur un bénéfice par action compris entre 7,65 et 7,85 dollars, contre de 7,6 à 7,8 dollars auparavant, et sur un chiffre d'affaires dans une fourchette comprise entre 95 et 97 milliards de dollars, contre de 94,5 à 96,5 milliards précédemment.



### UG - PEUGEOT SA - EUR

**Peugeot: La 308 GTi by Peugeot Sport est disponible.**

**Cercle Finance (21/10/2015)**

(CercleFinance.com) - La 308 GTi by Peugeot Sport est enfin disponible dans les concessions françaises dès le 22 octobre.

Les concessions proposent aux clients de l'essayer sur circuit, du 26 octobre au 3 décembre. Ce sont plus de 120 personnes par jour qui, grâce au dispositif '308 GTi Test Drive Tour', pourront essayer la voiture avec un pilote instructeur sur 11 circuits en France.

Début 2016, afin d'accompagner les nouveaux possesseurs de la 308 GTi dans la prise en main de leur véhicule, la marque offrira également aux 270 premiers acquéreurs un coaching personnalisé sur circuit.

La 308 Gti by Peugeot Sport comprend un moteur de 270 chevaux, un différentiel à glissement limité Torsen, des disques de freins avant de 380mm issus de la compétition, un rapport poids/puissance record de 4,46 kg/ch et des émissions de CO2 contenues à seulement 139 grammes de CO2.

Produite à l'usine de Sochaux, aux côtés de ses soeurs berlinoises et SW, la 308 GTi by Peugeot Sport est également labellisée 'Origine France Garantie'.

'La Peugeot 308 GTi by Peugeot Sport vise de devenir la référence des sportives du segment C. Et entend le faire savoir avec sa campagne #PUSHTHELIMITS, poussée sur les réseaux sociaux depuis le 15 octobre' indique le groupe.



### ALU - ALCATEL-LUCENT (FR) - EUR

**Alcatel-Lucent: essai réussi autour de G.fast en Australie.**

**Cercle Finance (21/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Alcatel-Lucent a annoncé mercredi avoir réussi un essai autour de sa technologie d'accès très haut débit G.fast en Australie.

D'après l'équipementier, l'essai conduit le mois dernier a montré que sa technologie pouvait compléter les différentes technologies déjà déployées par nbn (national broadband network), le réseau haut débit national d'Australie.

nbn, un réseau opéré par l'état, évalue une technologie haut débit innovante dans la perspective de déployer l'accès haut débit dans huit millions de bâtiments d'ici 2020.

La technologie G.fast d'Alcatel-Lucent utilise l'infrastructure cuivre qui couvre les dernières centaines de mètres jusqu'aux bâtiments pour offrir des débits proches de 1 Gbit/s.

Cette technologie permet de fournir un accès très haut débit là où il serait difficile de déployer la fibre optique.



### YHOO - YAHOO INC. - USD

**Yahoo! : sous le consensus au troisième trimestre.**

**Cercle Finance (21/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Raté ! Les comptes du troisième trimestre de Yahoo! sont ressortis sous les prévisions des analystes.

Le groupe de média sur Internet a enregistré un bénéfice net de 76 millions de dollars (ou 8 cents par action) sur la période, contre 6,77 milliard (6,7 dollars par action) un an auparavant. Le troisième trimestre de l'exercice écoulé avait été 'boosté' par la vente des actions d'Alibaba, qui cote à Wall Street depuis environ un an.

Hors éléments exceptionnels, le BPA de Yahoo! est ressorti à 15 cents, 2 de moins qu'anticipé par Wall Street.

Le chiffre d'affaires est, lui, passé, de 1,148 milliard de dollars à 1,226 milliard, mais le consensus escomptait une progression plus marquée à 1,256 milliard.

'Le groupe a fortement augmenté ses dépenses d'acquisition du trafic (223 millions de dollars, contre 54 millions un an plus tôt)', a rappelé Aurel BGC dans une note.

Yahoo!, qui prévoit une scission de sa participation restante de 15% dans Alibaba pour le quatrième trimestre de cette année, a en outre annoncé un accord commercial avec Google jusqu'au 31 décembre 2018. Concrètement, l'illustre moteur de recherche paiera des publicités sur ses sites PC et mobile, 'mais Yahoo! pourra aussi envoyer des recherches aux algorithmes du moteur de recherche de Google. Yahoo! paiera des commissions pour l'utilisation du moteur de recherche et de sa banque d'images', relate Aurel BGC.

Un accord bienvenu pour un groupe qui a revu à la baisse ses prévisions de chiffre d'affaires pour le quatrième trimestre et qui vient d'accuser une troisième perte opérationnelle de rang. Last but not least: l'Internal Revenue Service (IRS), l'administration fiscale américaine, n'a à ce stade pas donné son aval au spin off des actions détenues dans Alibaba.



# Leleux Press Review

Thursday 22/10/2015



MC - LVMH - EUR

**LVMH: le rachat du Parisien a été avalisé.**

**Cercle Finance (21/10/2015)**

GTO - GEMALTO N.V. - EUR

**Gemalto levert IoT smart data aan hulpdiensten overal in de**

**Thomson Reuters (21/10/2015)**

Amsterdam, 21 oktober 2015 - Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO), wereldleider in digitale beveiliging, levert bruikbare, up-to-the minute data aan hulpdiensten in het veld. Gemalto's SensorLogic Application Enablement Platform de cloud vertaalt belangrijke informatie met Intrado, een toonaangevende leverancier van technologische oplossingen voor 112-hulpdiensten, en stuurt waarschuwingen naar hulpdiensten om hun responstijd en resultaten te verbeteren terwijl het tegelijkertijd de ontwikkelingen continu in de gaten houdt.

Gegevens van externe sensoren worden verzameld door Gemalto's SensorLogic Application Enablement Platform, die deze vertaalt naar eenvoudig te gebruiken informatie. Intrado's middleware, dat met de hulp van Product ontwikkeld werd, stuurt dit via een beveiligd webportaal en SMS-berichten automatisch door naar hulpdiensten. Live gegevens van de activiteiten zijn te allen tijde beschikbaar, via een app op een smartphone, tablet of ander aangesloten apparaat. Deze gegevens omvatten dynamische weersomstandigheden, video-beelden van IP-camera's en de GPS locatie van incidenten. De doorlopende informatiestroom stelt hulpverleners in staat om complexe noodsituaties beter te begrijpen, waardoor ze goed voorbereid op de plaats van hun reddingsoperatie aankomen.

'We hebben voor de technologie van Gemalto gekozen vanwege hun breed scala aan deskundigheid op het gebied van IoT-projecten in alle formaten,' zegt Kevin Coyne, VP Product bij Intrado. 'Met de bewezen technologie en ondersteuning van Gemalto, en met onze eigen jarenlange ervaring met hulpdiensten, is het met onze oplossing eenvoudig om van ontwerp tot inzet in het veld te komen.'

'We hebben na een grondige evaluatie voor Gemalto's SensorLogic-platform gekozen. Dit platform heeft ons, als systeemintegrator, geholpen bij de ontwikkeling, de integratie van apparatuur en de inzet van de Emergency Awareness Services - zowel voor web- als voor mobiele applicaties,' aldus Meena Krishnan, Vice President, Product M2M/IoT Services. 'Met goed gedefinieerde API's, testbank en 24-uurs technische ondersteuning was Product in staat om Intradonaadloos bij te staan bij de end-to-end implementatie met het SensorLogic-platform.'

'De op de cloud gebaseerde SensorLogic M2M-oplossing biedt beveiligings- en reddingsdiensten meer bruikbare gegevens die zij kunnen raadplegen als zij tijdige en dringende responsituaties besluiten moeten nemen,' zegt Juan Carlos Lazcano, Vice President M2M voor Noord-Amerika bij Gemalto. 'Ons flexibele robuuste platform kan worden gebruikt in vele soorten werksituaties, afhankelijk van de behoefte of het om kritieke situaties gaat, om opsporing op te volgen, of zelfs om een meer verbonden ervaring bij het kamperen.'

Voor meer informatie: Gemalto heeft een uitgebreide case study geschreven, en visuele inhoud voor een dieper inzicht in de werkzaamheden van beide ondernemingen op het gebied van het IoT. We nodigen u ook uit om deel te nemen aan een gratis webinar, Building a Smarter Internet of Things, georganiseerd door Intrado, Gemalto en Frost & Sullivan.

Over Gemalto

Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO) is de wereldleider in digitale beveiliging met een jaaromzet in 2014 van EUR 2,5 miljard en met gerenommeerde klanten in meer dan 180 landen.

Gemalto helpt mensen elkaar te vertrouwen in een steeds meer verbonden digitale wereld. Miljarden mensen wereldwijd willen een betere levensstijl, slimmer woonomgevingen en de vrijheid om - altijd en overal - te communiceren, te winkelen, te reizen, te bankieren, zich te vermaken en te werken op een prettige veilige manier. In deze snel veranderende mobiele en digitale omgeving stellen wij bedrijven en overheden in staat een ruim assortiment van veilige en gemakkelijke diensten aan te bieden door financiële transacties, mobiele diensten, openbare en privé clouds, eHealthcare-systemen, toegang tot Government-diensten, het internet-der-dingen en ticketsystemen voor het openbaar vervoer te beveiligen.

Gemalto's unieke technologieportefeuille - van geavanceerde cryptografische software in een verscheidenheid van vertrouwde voorwerpen tot zeer solide en schaalbare back-office platformen voor authenticatie, versleuteling en beheer van digitale referenties - wordt u aangeboden door onze teams van wereldklasse. Onze 14.000 werknemers zijn actief in 99 kantoren, 34 personaliserings- en gegevenscentra, en 24 centra voor onderzoek en ontwikkeling naar software, verspreid over 46 landen.

Voor meer informatie zie [www.gemalto.com](http://www.gemalto.com), [www.justaskgemalto.com](http://www.justaskgemalto.com), [blog.gemalto.com](http://blog.gemalto.com) of volg @gemalto op Twitter.

Gemalto mediacontacten:

Philippe Benitez      Peggy Edoire      Vivian Liang Noord-Amerika      Europa & CIS Greater China +1  
512 257 3869      +33 4 42 36 45 40      +86 1059373 philippe.benitez@gemalto.com  
peggy.edoire@gemalto.com      vivian.liang@gemalto.com

Ernesto Haikewitsch      Kristel Teyras      Pierre Lelievre Latijns-Amerika      Midden-Oosten & Afrika Azië  
Pacific +55 11 5105 9220      +33 1 55 01 57 89      +65 6317 38 ernesto.haikewitsch@gemalto.com  
kristel.teyras@gemalto.com      pierre.lelievre@gemalto.com

De tekst van deze mededeling is een vertaling en mag geenszins als officieel worden beschouwd. De enige rechtsgeldige versie van de mededeling is die in de originele taal, het Engels, die dus voorrang heeft in geval van verschillen met de vertaling.



E:NOVN - NOVARTIS (CH) REG. - CHF

**Novartis: se renforce dans l'immunothérapie anticancéreuse.**

**Cercle Finance (21/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Novartis, l'un des géants pharmaceutiques helvétiques, étend sa présence sur le segment de l'immunothérapie anticancéreuse en acquérant Admune Therapeutics et en signant des accords de licence avec Palbiofarma et Xoma Corporation.

Les détails financiers de ces opérations n'ont pas été précisés.

Le groupe rappelle que quatre candidats-médicaments immuno-oncologiques font actuellement l'objet d'essais cliniques, et que cinq autres agents devraient faire de même d'ici fin 2016.



# Leleux Press Review

Thursday 22/10/2015

ACA - CREDIT AGRICOLE (FR) - EUR

**Crédit Agricole: partenariat avec Google.**

**Cercle Finance (21/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Crédit Agricole a annoncé ce mercredi que sa branche Consumer Finance a signé un partenariat avec Google, ce qui lui permet de franchir un nouveau cap dans sa transformation digitale, au service de ses clients et partenaires.

Ce partenariat est en effet destiné à accélérer la réalisation de son programme de digitalisation, intitulé 'CA CF 3.0'.

'Le digital change les usages, crée de nouveaux standards et de nouvelles attentes, c'est pourquoi nous avons lancé un programme ambitieux de transformation digitale pour CA Consumer Finance. Notre partenariat avec Google s'inscrit parfaitement dans ce programme. Il va nous permettre, dans nos différents pays d'implantation, de stimuler encore plus notre capacité à innover pour proposer à nos partenaires de nouvelles réponses à leurs enjeux et à nos clients des services toujours plus adaptés à leurs attentes', a détaillé Philippe Dumont, directeur général de Crédit Agricole Consumer Finance.



E:SYNN - SYNGENTA (CH) - CHF

**Syngenta: le directeur général claque la porte.**

**Cercle Finance (21/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Ce départ a-t-il un rapport avec le refus de Syngenta de céder aux avances de son concurrent américain Monsanto, qui souhaitait le racheter ? Toujours est-il que le directeur général du groupe d'agrochimie suisse Mike Mack a fait part au conseil d'administration de son intention de démissionner à la fin du mois.

Syngenta n'a pas donné les raisons de cette démission saluée par les intervenants, ainsi qu'en témoigne la progression de 4,5% du titre, leader du SMI au sein d'un marché orienté à la baisse.

Le directeur financier John Ramsay a été désigné nouveau directeur général à titre intérimaire.

Syngenta avait repoussé une OPA de 47 milliards de dollars de Monsanto en août et a fait état la semaine dernière d'un chiffre d'affaires de 2,6 milliards de dollars au troisième trimestre, soit un recul de 12% en données publiées, deux fois pire qu'attendu par les analystes... Les prévisions ont pour leur part été révisées, avec notamment des ventes annuelles et un Ebitda désormais anticipés en retrait en données publiées.



E:CSGN - CREDIT SUISSE (CH) - CHF

**CS Group: perd 5%, la levée de fonds dépasse 6 milliards.**

**Cercle Finance (21/10/2015)**

(CercleFinance.com) - L'action Credit Suisse (CS) Group accusait ce matin la plus forte baisse d'un indice zurichois SMI en retrait de 0,7% en cédant près de 5% à 23,7 francs. Pêle-mêle, le groupe bancaire helvétique a annoncé ce matin des résultats trimestriels (en baisse), une révision en profondeur de sa stratégie (comme pré-annoncé), ce qui comprend 3,5 milliards de francs d'économies et la suppression de plusieurs milliers de postes, et enfin une levée de fonds de plus de six milliards de francs.

La semaine dernière, des sources de presse comme le Financial Times rapportaient que Credit Suisse pourrait devoir lever plus de cinq milliards de francs.

Du côté des résultats tout d'abord, CS Group a fait état au titre du 3e trimestre (T3) d'un résultat net par du groupe en baisse de 24% à 779 millions de francs suisses en données publiées, le revenu net pliant de 8% à six milliards. En données 'stratégiques', le CA net a chuté de 11% à 5,6 milliards, et le bénéfice net de 37% à 699 millions.

En cause : essentiellement de plus faibles revenus dans la division de banque de financement et d'investissement (BFI) attribués à des conditions de marché défavorables. Mais la division de Banque privée et de gestion de fortune a elle aussi souffert d'une activité moins soutenue.

Le directeur général Tidjane Thiam a indiqué que la réduction de la voilure de la BFI avait déjà atteint l'objectif assigné pour fin 2015. En matière de banque privée, il souligne les 'solides' flux entrants de capitaux 'en provenance de toutes les régions' (+ 16,4 milliards de francs au T3, après + 14,2 milliards au T2 et + 7,4 milliards au T3 2014).

Cependant, M. Thiam a aussi ajouté que les conditions de marché difficiles constatées au T3 se sont poursuivies en octobre, premier mois du T4. Ce qui justifie la teneur des nouvelles orientations stratégiques annoncées, comme prévu, ce jour.

Les mesures annoncées sont larges : tout d'abord, Credit Suisse entend assurer la croissance de son activité de banque universelle en Suisse. Cette dernière sera partiellement introduite en Bourse en 2017. Pourquoi ? Afin de lui permettre, le cas échéant, de participer à la consolidation du marché helvétique.

De plus, le groupe sera réorganisé en trois divisions géographiques : la banque universelle suisse, l'Asie Pacifique et International Wealth Management (IWM). La banque de financement et d'investissement comprendra deux entités : Global Markets d'un côté, Investment Banking and Capital Markets (IBCM) de l'autre.

Du côté de la gestion de fortune, le groupe entend se focaliser sur les entrepreneurs fortunés des marchés émergents : Asie Pacifique (d'abord), Europe de l'Est, Moyen-Orient, Amérique latine et Afrique sont cités.

Pour ce qui est de la banque de financement et d'investissement, il sera toujours question de réduire la voilure en termes de capitaux.

Ce n'est pas tout : un plan d'économies de 3,5 milliards de francs à horizon 2018 est annoncé. La presse suisse évoque 5.000 suppressions de postes au total.

Afin de renforcer le bilan, comme des articles de presse le laissaient entendre ces derniers jours, Credit Suisse va aussi lever un total de 6,2 milliards de francs, soit 4,7 milliards via une augmentation de capital et un placement privé de 1,35 milliard. L'opération devrait être organisée fin novembre.

A titre de comparaison et à ce jour, CS Group capitalise un peu moins de 39 milliards de francs, ce dont les fonds appelés vont représenter environ 1/6ème. Ce faisant, le ratio de solidité financière Core Tier 1 de CS Group devrait atteindre, en données proforma, 12,2%. A moyen terme, l'objectif est de dépasser 12/13%.

Enfin, la gouvernance va continuer de changer. Rappelons que l'actuel directeur général, Tidjane Thiam, a été nommé en juillet. A court terme, six nouveaux membres vont rejoindre le conseil d'administration.



E:ABBN - ABB AG (CH) NOM - CHF

**ABB: marge en hausse malgré des marchés 'difficiles'.**

**Cercle Finance (21/10/2015)**



# Leleux Press Review

Thursday 22/10/2015



GTO - GEMALTO N.V. - EUR

**Gemalto: retenu pour des services d'urgence aux Etats-Unis.**

**Cercle Finance (21/10/2015)**

(CercleFinance.com) - Gemalto a annoncé mercredi qu'il allait fournir des données intelligentes issues de l'Internet des objets aux services d'intervention d'urgence aux Etats-Unis.

Le spécialiste de la sécurité numérique va fournir des données actualisées à la minute près aux premiers intervenants sur le terrain en collaboration avec Intrado, un spécialiste des solutions technologiques pour les services d'urgence (911).

Dans les faits, la 'SensorLogic Application Enablement Platform' en mode cloud de Gemalto enverra des alertes aux équipes d'urgence tout en assurant un suivi en continu de l'évolution de la situation.

Les premiers intervenants bénéficieront depuis leur smartphone ou leur tablette d'informations en temps réel, notamment l'évolution de la météo, mais aussi d'informations concernant la localisation GPS des incidents.

Responsible Editor: Olivier Leleux - Visit our Web site : <http://www.leleux.be> - Customer information: 0800/25511.