

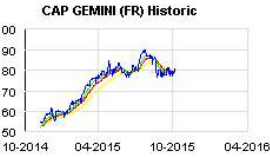
Leleux Press Review

Tuesday 6/10/2015



B20 Intraday	BEL 20 (Belgium) <table><tr><td>Last Price</td><td>3438,17</td><td>Minimum Price</td><td>1046,07 (02/09/1992)</td><td>Maximum Price</td><td>4759,01 (23/05/2007)</td></tr><tr><td>Gainers</td><td>20</td><td>Losers</td><td>0</td><td colspan="2"></td></tr><tr><td>COLRUYT</td><td>44,10</td><td>▲</td><td>+4,75%</td><td colspan="2"></td></tr><tr><td>SOLVAY (BE)</td><td>96,00</td><td>▲</td><td>+4,57%</td><td colspan="2"></td></tr><tr><td>DELTA LLOYD</td><td>8,02</td><td>▲</td><td>+4,41%</td><td colspan="2"></td></tr></table>	Last Price	3438,17	Minimum Price	1046,07 (02/09/1992)	Maximum Price	4759,01 (23/05/2007)	Gainers	20	Losers	0			COLRUYT	44,10	▲	+4,75%			SOLVAY (BE)	96,00	▲	+4,57%			DELTA LLOYD	8,02	▲	+4,41%		
Last Price	3438,17	Minimum Price	1046,07 (02/09/1992)	Maximum Price	4759,01 (23/05/2007)																										
Gainers	20	Losers	0																												
COLRUYT	44,10	▲	+4,75%																												
SOLVAY (BE)	96,00	▲	+4,57%																												
DELTA LLOYD	8,02	▲	+4,41%																												
CAC Intraday	CAC 40 (France) <table><tr><td>Last Price</td><td>4616,90</td><td>Minimum Price</td><td>2693,21 (23/09/2011)</td><td>Maximum Price</td><td>7347,94 (21/10/2009)</td></tr><tr><td>Gainers</td><td>40</td><td>Losers</td><td>0</td><td colspan="2"></td></tr><tr><td>ARCELORMITTAL (NL)</td><td>5,19</td><td>▲</td><td>+8,64%</td><td colspan="2"></td></tr><tr><td>TECHNIP COFLEXIP (FR)</td><td>46,78</td><td>▲</td><td>+7,55%</td><td colspan="2"></td></tr><tr><td>ACCOR (FR)</td><td>44,26</td><td>▲</td><td>+5,33%</td><td colspan="2"></td></tr></table>	Last Price	4616,90	Minimum Price	2693,21 (23/09/2011)	Maximum Price	7347,94 (21/10/2009)	Gainers	40	Losers	0			ARCELORMITTAL (NL)	5,19	▲	+8,64%			TECHNIP COFLEXIP (FR)	46,78	▲	+7,55%			ACCOR (FR)	44,26	▲	+5,33%		
Last Price	4616,90	Minimum Price	2693,21 (23/09/2011)	Maximum Price	7347,94 (21/10/2009)																										
Gainers	40	Losers	0																												
ARCELORMITTAL (NL)	5,19	▲	+8,64%																												
TECHNIP COFLEXIP (FR)	46,78	▲	+7,55%																												
ACCOR (FR)	44,26	▲	+5,33%																												
AEX Intraday	AEX (Nederland) <table><tr><td>Last Price</td><td>436,90</td><td>Minimum Price</td><td>194,99 (09/03/2009)</td><td>Maximum Price</td><td>806,41 (21/10/2009)</td></tr><tr><td>Gainers</td><td>24</td><td>Losers</td><td>1</td><td colspan="2"></td></tr><tr><td>ARCELORMITTAL (NL)</td><td>5,19</td><td>▲</td><td>+8,64%</td><td>TNT EXPRESS</td><td>6,70 ▼ -2,03%</td></tr><tr><td>ROYAL DUTCH SHELL A</td><td>22,95</td><td>▲</td><td>+4,96%</td><td colspan="2"></td></tr><tr><td>DELTA LLOYD</td><td>8,02</td><td>▲</td><td>+4,41%</td><td colspan="2"></td></tr></table>	Last Price	436,90	Minimum Price	194,99 (09/03/2009)	Maximum Price	806,41 (21/10/2009)	Gainers	24	Losers	1			ARCELORMITTAL (NL)	5,19	▲	+8,64%	TNT EXPRESS	6,70 ▼ -2,03%	ROYAL DUTCH SHELL A	22,95	▲	+4,96%			DELTA LLOYD	8,02	▲	+4,41%		
Last Price	436,90	Minimum Price	194,99 (09/03/2009)	Maximum Price	806,41 (21/10/2009)																										
Gainers	24	Losers	1																												
ARCELORMITTAL (NL)	5,19	▲	+8,64%	TNT EXPRESS	6,70 ▼ -2,03%																										
ROYAL DUTCH SHELL A	22,95	▲	+4,96%																												
DELTA LLOYD	8,02	▲	+4,41%																												
DAX Intraday	DAX (Deutschland) <table><tr><td>Last Price</td><td>9814,79</td><td>Minimum Price</td><td>438,38 (18/03/2002)</td><td>Maximum Price</td><td>636497,44 (18/03/2011)</td></tr><tr><td>Gainers</td><td>29</td><td>Losers</td><td>1</td><td colspan="2"></td></tr><tr><td>RWE AG ST O.N. (DE)</td><td>11,23</td><td>▲</td><td>+7,71%</td><td>K+S AG NA O.N. (DE)</td><td>23,35 ▼ -24,66%</td></tr><tr><td>DEUTSCHE BANK (DE)</td><td>25,04</td><td>▲</td><td>+5,21%</td><td colspan="2"></td></tr><tr><td>LUFTHANSA (DE)</td><td>13,34</td><td>▲</td><td>+5,20%</td><td colspan="2"></td></tr></table>	Last Price	9814,79	Minimum Price	438,38 (18/03/2002)	Maximum Price	636497,44 (18/03/2011)	Gainers	29	Losers	1			RWE AG ST O.N. (DE)	11,23	▲	+7,71%	K+S AG NA O.N. (DE)	23,35 ▼ -24,66%	DEUTSCHE BANK (DE)	25,04	▲	+5,21%			LUFTHANSA (DE)	13,34	▲	+5,20%		
Last Price	9814,79	Minimum Price	438,38 (18/03/2002)	Maximum Price	636497,44 (18/03/2011)																										
Gainers	29	Losers	1																												
RWE AG ST O.N. (DE)	11,23	▲	+7,71%	K+S AG NA O.N. (DE)	23,35 ▼ -24,66%																										
DEUTSCHE BANK (DE)	25,04	▲	+5,21%																												
LUFTHANSA (DE)	13,34	▲	+5,20%																												
DJIA Intraday	Dow Jones Industries (United States) <table><tr><td>Last Price</td><td>16648,15</td><td>Minimum Price</td><td>0,20 (21/10/2011)</td><td>Maximum Price</td><td>19737,03 (02/11/2011)</td></tr><tr><td>Gainers</td><td>29</td><td>Losers</td><td>1</td><td colspan="2"></td></tr><tr><td>GENERAL ELECTRIC (US)</td><td>26,82</td><td>▲</td><td>+5,30%</td><td>NIKE</td><td>124,27 ▼ -0,75%</td></tr><tr><td>CATERPILLAR (US)</td><td>69,18</td><td>▲</td><td>+5,29%</td><td colspan="2"></td></tr><tr><td>CISCO SYSTEMS (US)</td><td>26,85</td><td>▲</td><td>+4,31%</td><td colspan="2"></td></tr></table>	Last Price	16648,15	Minimum Price	0,20 (21/10/2011)	Maximum Price	19737,03 (02/11/2011)	Gainers	29	Losers	1			GENERAL ELECTRIC (US)	26,82	▲	+5,30%	NIKE	124,27 ▼ -0,75%	CATERPILLAR (US)	69,18	▲	+5,29%			CISCO SYSTEMS (US)	26,85	▲	+4,31%		
Last Price	16648,15	Minimum Price	0,20 (21/10/2011)	Maximum Price	19737,03 (02/11/2011)																										
Gainers	29	Losers	1																												
GENERAL ELECTRIC (US)	26,82	▲	+5,30%	NIKE	124,27 ▼ -0,75%																										
CATERPILLAR (US)	69,18	▲	+5,29%																												
CISCO SYSTEMS (US)	26,85	▲	+4,31%																												

 ASK Historic	ASK - ASK - EUR ASK: réalise la carte de transport pour l'émirat de Sharjah. Cercle Finance (05/10/2015) (CercleFinance.com) - ASK et son partenaire Abba Electronics ont remporté un contrat pour la fourniture de cartes de transport pour l'émirat de Sharjah (Emirats arabes unis). ASK et Abba Electronics vont fournir des cartes sans-contact à l'opérateur qui réalise les transports en bus au sein de l'émirat de Sharjah. Cet émirat compte près de 890 000 habitants à travers six villes. ' Les cartes de transport sans-contact permettent aux passagers de disposer d'un solde électronique prépayé. En présentant sa carte sur les valideurs de bus, le montant du voyage est directement débité de la carte '. ' Ce nouveau contrat renforce la forte présence d'ASK au Moyen-Orient, en particulier au sein des nouveaux Etats du golfe Persique, en forte demande de solutions technologiques à forte valeur ajoutée dans le cadre de leur développement urbain ' a déclaré Christophe Peix, Directeur de la division Contactless Solutions d'ASK.
 MND Historic	MND - MND - EUR MND: renforcement des lignes de financement. Cercle Finance (05/10/2015) (CercleFinance.com) - Les partenaires bancaires de MND lui ont renouvelé leur confiance avec la confirmation des lignes historiques et la mise en place de lignes de financement court terme saisonnières complémentaires pour un total de 25 millions d'euros, a-t-on appris ce lundi après Bourse. Ces concours vont accompagner la croissance d'activité du groupe et lui permettre de financer la saisonnalité de son BFR dans une période de forte activité avec un carnet de commandes qui s'établissait en hausse de 58% au 30 juin dernier, a expliqué MND, qui a aussi rapporté avoir conclu 2 prêts à l'innovation pour participer au financement du développement de sa gamme d'appareils débrayables nouvelle génération et pour accompagner le projet innovant de transport urbain par câbles 'Cabline'. La société a également obtenu ainsi un prêt moyen terme pour participer au financement industriel de la relocalisation en France de sites situés à l'étranger. En vertu de la délégation de compétence qui lui a été conférée par l'Assemblée générale mixte des actionnaires du 30 juillet 2014, le conseil d'administration de MND a décidé de mettre en oeuvre la deuxième tranche de 1.250.000 bons d'émission d'actions dans le cadre de l'Equity Line portant sur l'émission d'un total de 2.500.000 BEA sur une période de 36 mois au profit de Kepler Cheuvreux.
 BUREAU VERITAS Historic	BVI - BUREAU VERITAS - EUR Bureau Veritas: présente sa stratégie et ses perspectives. Cercle Finance (05/10/2015) (CercleFinance.com) - Bureau Veritas organise les 6 et 7 octobre 2015, une rencontre avec les investisseurs et les analystes financiers. ' La direction présentera le marché et la stratégie de Bureau Veritas, ainsi que des initiatives clés pour améliorer son profil de croissance, sa résilience et sa rentabilité ' indique le groupe. ' A moyen-long terme, le Groupe a pour ambition de générer une croissance de son chiffre d'affaires de 8 à 10 % par an, dont 5 à 7 % de croissance organique et de réaliser des acquisitions ciblées sur des marchés prometteurs. Bureau Veritas devrait également continuer d'améliorer sa marge opérationnelle et de dégager des cash flows libres élevés ' indique Didier Michaud-Daniel, Directeur Général. ' Les initiatives de croissance permettront d'atteindre une croissance organique de l'ordre de 5 à 7 % par an à moyen-long terme, avec une accélération progressive au cours des trois prochaines années '. Le groupe vise une marge opérationnelle ajustée d'environ 17,5 % et des cash-flows libres élevés. Afin d'améliorer son profil de croissance, de résilience et de rentabilité, Bureau Veritas a élaboré sa stratégie autour de cinq piliers. Le groupe souhaite accroître la couverture du marché grâce aux initiatives de croissance clés. Il va se renforcer sur ses marchés traditionnels en y proposant une offre de services élargie. Bureau Veritas va renforcer ses liens avec les multinationales pour devenir leur partenaire privilégié, dans la facilitation et la sécurisation de leurs transactions et opérations. Il va poursuivre le déploiement d'un modèle opérationnel efficace pour gagner en productivité et en flexibilité. Le groupe annonce également vouloir équilibrer sa présence géographique sur trois régions du monde (Europe / Moyen-Orient / Afrique, Amériques, Asie / Pacifique). Il souhaite continuer de jouer un rôle actif dans la consolidation du marché du TIC. A l'occasion de ses Journées Investisseurs, le Groupe va aussi illustrer sa stratégie d'accélération de la croissance en présentant huit de ses initiatives, ses ambitions sur deux pays clés, les Etats-Unis et la Chine. Ces huit initiatives de croissance clés concernent environ 60 % du portefeuille actuel (chiffre d'affaires du Groupe) et devraient générer 2 milliards d'euros de chiffre d'affaires supplémentaires en 2020, équitablement répartis entre croissance interne et croissance externe.

 GTT PROMESSES Historic	GTT - GTT PROMESSES - EUR GTT: rapprochement avec le CERN. Cercle Finance (05/10/2015) (CercleFinance.com) - GTT a annoncé ce lundi après Bourse la signature d'une convention-cadre de partenariat avec l'Organisation Européenne pour la Recherche nucléaire (CERN). Celle-ci pose le cadre de la collaboration entre le CERN et la société pour l'ingénierie et la construction d'une série de réservoirs terrestres, dits cryostats, destinés à contenir de l'argon liquide à des fins expérimentales. Elle fait suite à l'accord conclu en décembre dernier avec le consortium scientifique sur la physique des particules LBNO-DEMO, dont font partie le CERN et l'Ecole Polytechnique fédérale de Zürich (Suisse). Ledit accord avait alors sélectionné les technologies membranes de GTT pour la construction d'une cuve prototype, destinée à valider le concept de réservoir proposé par le groupe pour cette application. La construction de ce prototype s'est achevée récemment. Le consortium scientifique a pour objectif d'étudier la physique des particules, en particulier les neutrinos, des particules légères et neutres qui interagissent très peu avec la matière. L'argon liquide qui est utilisé dans ce cadre expérimental doit être maintenu à une température extrêmement stable de -186 degrés celsius. 'Il est indispensable de créer un environnement qui préserve, à travers une totale étanchéité, la pureté des matériaux et offre une très haute performance d'isolation thermique', a ajouté GTT, qui souligne que 'les premières analyses que le CERN a faites ont été concluantes pour les technologies à membranes et ont conduit son équipe scientifique à vouloir renforcer sa collaboration avec l'entreprise' pour des applications à plus grande échelle'.
 SENSORION Historic	ALSEN - SENSORION - EUR Sensorion: doublement des produits opérationnels au 1S. Cercle Finance (05/10/2015) (CercleFinance.com) - ont notamment révélé une perte nette de 1,5 million d'euros, contre environ -1,2 million un an auparavant. La perte opérationnelle de la 'biotech' a également atteint quelque 1,5 million d'euros, à comparer avec -1,1 million au terme des 6 premiers mois de l'exercice écoulé. Les produits opérationnels sont en revanche ressortis à 490.000 euros, soit 251.000 euros de plus qu'au 30 juin 2014. Surtout, la trésorerie et les équivalents de trésorerie de Sensorion s'élevaient à 6,7 millions d'euros à la fin de la période, contre 700.000 euros un an plus tôt. Ce montant inclut 1,2 million d'euros issus d'une augmentation de capital réalisée en février 2015 dans le cadre du protocole d'investissement entre Sensorion, InnoBio Bpifrance et Inserm Transfert Initiative ainsi que le produit net (après déduction des frais liés à l'opération) levé à l'occasion de l'introduction en bourse sur Alternext en avril dernier (8 millions d'euros), diminués de la consommation de trésorerie sur la période (2 millions). Sensorion a par ailleurs réalisé fin juillet un placement privé international de 8 millions d'euros, renforçant ainsi sa trésorerie à 13,6 millions à fin août. 'Les résultats du 1er semestre 2015 sont en ligne avec notre plan de développement présenté à la communauté financière à l'occasion de notre IPO. Cette opération, combinée à la levée de fonds complémentaire réalisée en juillet dernier, nous a permis de nous doter d'une structure financière permettant d'accélérer le développement de nos 3 programmes de candidats-médicaments', s'est réjoui Laurent Nguyen, directeur général de Sensorion.
 CAP GEMINI (FR) Historic	CAP - CAP GEMINI (FR) - EUR Capgemini: signe un partenariat avec l'INSA Rouen. Cercle Finance (05/10/2015) (CercleFinance.com) - Capgemini et l'Institut National des Sciences Appliquées de Rouen ont signé aujourd'hui une convention de partenariat pour renforcer leur collaboration. ' La promotion 2015-2018 en Architecture des Systèmes d'Informations et Génie Mathématique est mise à l'honneur, leur parrainage par Capgemini étant officialisé aujourd'hui en présence des étudiants ' indique le groupe. Capgemini contribuera en plus cette année aux actions pédagogiques du cycle ingénieur du pôle Informatique et Modélisation en participant notamment aux modules d'enseignement. ' La signature de cette convention de partenariat avec Capgemini officialise des relations d'ores et déjà riches avec l'entreprise et le parrainage de promotions permettra à nos élèves-ingénieurs de bénéficier d'échanges réguliers et constructifs avec des experts dans leur domaine ', indique Jean-Louis Billoët, Directeur de l'INSA Rouen. ' Nous avons fait le choix d'être en forte proximité avec les étudiants de l'INSA Rouen tout au long de leur formation, en collaboration avec l'équipe enseignante. Cette convention et le parrainage de la promo 2015-2018 que nous lançons cette année vont nous permettre de renforcer notre partenariat et de lancer de nouvelles initiatives. ' souligne Delphine Renard, DRH adjointe pour l'activité Technology Services de Capgemini en France.
 SAINT GOBAIN (FR) Historic	SGO - SAINT GOBAIN (FR) - EUR Saint-Gobain: a annulé 9 millions d'actions auto-détenues. Cercle Finance (05/10/2015) (CercleFinance.com) - Saint-Gobain a procédé, en date du 5 octobre 2015, à l'annulation de 9 millions d'actions auto-détenues qui proviennent des actions achetées sur le marché depuis le mois de mai 2015. Le nombre total d'actions composant le capital s'élève désormais à 564,9 millions d'actions.

Leleux Press Review

Tuesday 6/10/2015



TOUP - TOUAX - EUR

TOUAX achieves significant sales and leasing of modular buil

Thomson Reuters (05/10/2015)

PRESS RELEASE - Paris, 5 October 2015 - 6 p.m.

TOUAX

YOUR OPERATIONAL LEASING SOLUTION

TOUAX achieves significant sales and leasing of modular buildings to house refugees in Hamburg, Germany

TOUAX's German subsidiary has won an important sales contract for modular buildings, an order placed by the Hamburg City Council, with a view to housing some 2,000 asylum seekers.

This order involves the installation and delivery of around 1,100 modules totaling 20,000 sq.m over several sites. Delivery will be staggered over the next 9 months.

The sale comprises 40 2- or 3-floor buildings, each containing 8 to 12 fully fitted and furnished apartments (with central heating, electrical and telecommunications fittings and Internet, kitchen and bathroom).

The modules will be manufactured by our plant located in the Czech Republic, which boasts the necessary technical expertise and savoir-faire to deliver permanent modular buildings meeting various technical specifications, in very short lead time. This order fulfills about 40% the annual production of our plant.

TOUAX has the savoir-faire to produce housing for refugees in Europe and has already installed since the beginning of the year 50,000 sq.m in leasing and sales for refugees in Germany.

Raphaël Walewski, Managing Partner, commented that 'This sale is the largest Touax has ever achieved. The effects will be seen in the Group accounts in 2016. We would like to congratulate the staff for their swift response, skill and capacity to support clients with large-scale projects.'

TOUAX Group leases out tangible assets (shipping containers, modular buildings, freight railcars and river barges) on a daily basis to more than 5,000 customers throughout the world, for its own account and on behalf of third party investors. With more than EUR 1.8 billion under management, TOUAX is one of the European leaders in the operational leasing of this type of equipment.

TOUAX is listed in Paris on NYSE Euronext - Euronext Paris Compartment C (Code ISIN FR0000033003) and on the CAC® Small and CAC® Mid & Small indexes and in EnterNext PEA-PME.

For more information: www.touax.com

Contacts:

TOUAX

Fabrice & Raphaël Walewski

Managing partners

touax@touax.com

Tel: +33 (0)1 46 96 18 00

ACTIFIN

Ghislaine GASPARETTO

ggasparetto@actifin.fr

Tel: +33 (0)1 55 88 11 11



ALFIG - FIGEAC AERO - EUR

FIGEAC Aéro à la rencontre d'investisseurs institutionnels à

Thomson Reuters (05/10/2015)

Le Groupe Figeac Aéro (code mnémonique : ALFIG), partenaire de référence des grands industriels de l'aéronautique, annonce sa participation à la 15^{ème} édition du Large & Midcap Event, conférence dédiée aux rencontres entre des sociétés cotées sur les marchés d'Euronext et des investisseurs institutionnels, qui se déroulera les 7 & 8 octobre 2015 au Palais Brongniart.

Cet événement sera ainsi l'occasion pour les gérants de fonds de rencontrer le Groupe Figeac Aéro afin d'approfondir leur connaissance de la Société. Ces rencontres individuelles permettront de présenter la stratégie et les importantes perspectives de développement du Groupe.

À propos de FIGEAC AERO Le Groupe FIGEAC AERO, partenaire de référence des grands industriels de l'aéronautique, est spécialiste de la production de pièces de structure en alliages légers et en métaux durs, de pièces de moteurs, de trains d'atterrissage et de sous-ensembles. Groupe international, fort d'un effectif de près de 1 800 salariés, FIGEAC AERO est présent en France ainsi qu'aux États-Unis, Maroc, Mexique, et Tunisie. Au 31 mars 2015, le Groupe a réalisé un chiffre d'affaires annuel de 204 MEUR et le portefeuille de commandes, s'élève à 3,7 Mds EUR.

Contacts

FIGEAC AERO MIDCAP PARTNERS ACTUS finance & communication

Jean-Claude Maillard Gilbert Ferrand Président Directeur Tél. : 01 53 45 10 91 Corinne Puissant Général

gferrand@midcapp.com Relations Tél. : 05 65 34 52 52

Analystes/Investisseurs Tél. : 01 53 67 36 77

cpuissant@actus.fr

Jean-Michel Marmillon Relations Presse Tél. : 01 53 67 36 73 jmmarmillon@actus.fr

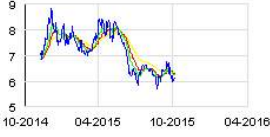


Leleux Press Review

Tuesday 6/10/2015



VILMORIN CLAUSE Historic	RIN - VILMORIN CLAUSE - EUR Vilmorin: hausse de 5% environ du dividende annuel. Cercle Finance (05/10/2015) (CercleFinance.com) - Dévoilés ce lundi après la clôture, les comptes annuels de Vilmorin ont été marqués par un recul de 11,2 millions d'euros du bénéfice net part du groupe à 72,9 millions. Le bénéfice opérationnel du semencier est, lui, ressorti à 100,2 millions d'euros, en recul de 29,5 millions par rapport à l'exercice 2013/2014. Son chiffre d'affaires affiche en revanche une hausse de 0,7% (données retraitées) à 1,27 milliard d'euros. Le conseil d'administration de Vilmorin & Cie proposera à l'Assemblée Générale des actionnaires un dividende de 1,57 euro par action, soit une hausse de près de 5 % par rapport à l'exercice précédent, compte tenu de l'attribution gratuite d'actions réalisée en cours d'année 2014-2015, sur la base d'une action nouvelle pour 10 actions anciennes. Ce dividende correspond en outre à un taux de distribution en augmentation significative à 44,8 %, contre 37,2 % en 2014. Son interviendra le 15 décembre prochain pour une mise en paiement effective le surlendemain. L'année 2015-2016 devrait par ailleurs permettre de confirmer le potentiel de croissance organique de Vilmorin & Cie dans des contextes de marchés encore sensiblement différents selon les activités, a indiqué la direction, selon laquelle 'les Semences potagères devraient bénéficier du plein dynamisme apporté par l'innovation produits et renforcé par leur proximité avec les marchés, alors que les semences de grandes cultures resteront vraisemblablement influencées par la pression baissière des cours des productions agricoles'. En termes chiffres, le groupe anticipe pour l'exercice 2015-2016 une progression de son chiffre d'affaires consolidé comprise entre 0 et 2% à données comparables, et se donne comme objectif de réaliser une marge opérationnelle courante de même niveau qu'en 2014-2015. Celle-ci prendra en compte un effort de recherche estimé à plus de 225 millions d'euros, destiné tant à la croissance des semences potagères qu'à celle des semences de grandes cultures.
WENDEL Historic	MF - WENDEL - EUR Wendel: place une émission obligataire de 300 ME. Cercle Finance (05/10/2015) (CercleFinance.com) - Wendel annonce avoir placé avec succès une émission obligataire de 300 millions d'euros à échéance avril 2020 avec un coupon de 1,875 %. ' Le produit net de cette émission sera utilisé pour les besoins de financement généraux du Groupe et l'amélioration continue de sa structure financière ' explique la direction de Wendel. L'émission a reçu un vif succès auprès des investisseurs et a été sursouscrite 1,7 fois. Les obligations ont été placées essentiellement auprès d'une base d'investisseurs internationaux, notamment français (46 %), allemands (17 %) et suisses (7 %).
BNP PARIBAS (FR) Historic	BNP - BNP PARIBAS (FR) - EUR BNP Paribas: commercialisation d'une résidence à Asnières. Cercle Finance (05/10/2015) (CercleFinance.com) - BNP Paribas Immobilier Résidentiel annonce le lancement de la commercialisation de la résidence 'Ateliers 92', située à Asnières-sur-Seine, dans le département des Hauts-de-Seine. Proche du centre-ville et à 10 minutes de Paris, cette résidence se compose de quatre petits bâtiments, dont la première phase de lancement comprend 55 logements, déclinés du studio au cinq pièces. Cette résidence propose des appartements prolongés pour certains de balcons, terrasses, ou des vues sur un mail arboré. Ceux situés en rez-de-chaussée disposent, pour la plupart, de jardins privatifs. La résidence 'Ateliers 92', proche de plusieurs établissements scolaires, est également à proximité de la station de métro ligne 13 'Gabriel Péri', de la gare SNCF d'Asnières-sur-Seine, ainsi que de nombreux bus.
GENERAL ELECTRIC (US) Historic	GE - GENERAL ELECTRIC (US) - USD GE: nouvelle cession d'actifs par GE Capital. Cercle Finance (05/10/2015) (CercleFinance.com) - GE a annoncé un accord pour la cession, par sa filiale de financement GE Capital, d'un portefeuille d'actifs dans le domaine aéronautique à Global Jet Capital, un fournisseur de solutions de financement pour le marché des avions privés. Soumise au feu vert des autorités de régulation et à d'autres approbations, cette transaction devrait être finalisée au cours des prochains mois. Elle permettra à GE Capital de réduire d'encre 2,5 milliards de dollars ses investissements, portant à environ 97 milliards les cessions annoncées depuis le début de l'année. L'opération contribuera aussi pour 0,3 milliard de dollars à l'objectif de 35 milliards de dividendes à remonter de GE Capital au niveau du conglomérat américain.

AIR FRANCE - KLM (FR) Historic 	AF - AIR FRANCE - KLM (FR) - EUR Air France-KLM: le torchon brûle entre direction et salariés Cercle Finance (05/10/2015) (CercleFinance.com) - A rebours de la tendance, au sein d'un marché parisien en vive hausse, le titre Air France-KLM cède 0,3%. La capitalisation boursière du groupe franco-néerlandais s'est effritée de quelque 24% depuis le 1er janvier. Une fois de plus, la question de l'avenir d'Air France, fleuron national confronté à une concurrence des compagnies low cost et du Golfe de moins en moins contestable, se pose avec insistance. Le conflit entre la direction et les salariés a franchi un cap supplémentaire ce matin avec la fin prématurée et spectaculaire du comité central d'entreprise (CCE), qui a débuté à 9h30 dans une ambiance détestable. Des salariés s'en sont en effet pris à Xavier Broseta, directeur des ressources humaines qui a quitté la salle chemise arrachée, cravate dénouée et contraint d'escalader des barrières pour échapper à la 'meute'. Surréalistes, les images ont passablement déplu au gouvernement, qui a condamné les violences des salariés. Un peu plus tôt, Xavier Broseta, auquel doit succéder Gilles Gateau, actuel directeur adjoint de cabinet de Manuel Valls, avait confirmé l'annonce de 2.900 suppressions de postes en 2016 et 2017. Celles-ci s'inscrivent dans le cadre de la mise en oeuvre d'un plan 'alternatif' au projet de développement 'Perform 2020', dont les négociations avec les syndicats de navigants se sont soldées par un échec entériné vendredi, et concerneraient 300 pilotes, 900 PNC (hôtesse et stewards) ainsi que 1.700 personnels au sol. Autres mesures révélatrices des difficultés qu'endure Air France-KLM, toujours déficitaire depuis le début de la décennie : la fermeture de 5 lignes long-courrier à l'horizon 2017, l'arrêt de 35 fréquences hebdomadaires long-courrier et, sous réserve bien sûr d'un accord avec l'avionneur américain, l'annulation d'une commande de 25 Boeing 787 'Dreamliner' passée en septembre 2011. La flotte long-courrier doit en effet être ramenée à 93 appareils opérés d'ici l'été 2017, contre 107 à l'été 2015. 'Sur les seules années 2016 et 2017, la réduction des investissements liée à ces décisions pourrait atteindre jusqu'à 200 millions d'euros', a précisé Air France, qui a finalement publié un communiqué en milieu d'après-midi dans lequel la compagnie a affiché sa détermination. 'Ces événements n'altèrent en rien la volonté de la direction de poursuivre à tout moment les discussions avec les partenaires sociaux pour la mise en oeuvre la plus efficace et constructive de son redressement', a-t-elle en effet commenté, faisant par ailleurs état de prévisions pessimistes. Les capacités long-courrier d'Air France devraient ainsi baisser de l'ordre de 10% entre 2015 et 2017, tandis que les capacités à l'échelle de l'activité passage réseaux d'Air France-KLM sont attendues en retrait d'environ 2% entre 2015 et 2017, contre une croissance de l'ordre de 3% précédemment escomptée. Les objectifs financiers fixés pour 2017 dans le cadre du plan Perform 2020 ont en revanche été confirmés, à savoir une réduction des coûts unitaires de 1,5% par an en moyenne sur la période 2015-2017, un ratio de dette nette ajustée sur Ebitdar autour de 2,5 en 2017 et une génération de cash-flow libre chaque année par les activités de base. (G.D.)
DIETSWELL ENGINEER Historic 	ALDIE - DIETSWELL ENGINEER - EUR Dietswell: forte hausse des bénéfices au 1er semestre. Cercle Finance (05/10/2015) (CercleFinance.com) - Le spécialiste du forage pour l'industrie pétrolière Dietswell a dévoilé un bénéfice net de 1,61 million d'euros au titre du premier semestre 2015, en croissance de 160% en comparaison annuelle. Le chiffre d'affaires du semestre s'est établi à 18,68 millions d'euros, en hausse de 52%, et la marge brute a augmenté de 62% pour représenter 14,8% du chiffre d'affaires, à comparer à 14,1% au premier semestre 2014. 'Cette progression traduit le maintien d'une bonne maîtrise des charges administratives ainsi que l'amélioration de la contribution opérationnelle', explique Dietswell. L'EBITDA et l'EBIT ont plus que doublé à, respectivement, 1,71 et 1,2 million d'euros, 's'inscrivant dans la forte dynamique de retour à la rentabilité amorcée en 2012 et confirmée en 2013'. Dietswell voit dans sa publication la 'nouvelle confirmation de la bonne résistance du groupe dans un contexte marqué par une forte pression à la baisse sur les prix des services'.
ALCOA (US) Historic 	AA - ALCOA (US) - USD Alcoa: contrat d'un milliard de dollars avec Airbus. Cercle Finance (05/10/2015) (CercleFinance.com) - Alcoa annonce la signature d'un contrat d'un milliard de dollars avec Airbus pour la fourniture de systèmes de fasteners aéronautiques constitués à partir d'un alliage composé principalement de titane, d'acier et de nickel. Le géant américain de l'aluminium souligne qu'il s'agit là de son plus important contrat jamais conclu pour ce type de produit. Ces équipements seront installés sur certains des derniers appareils du constructeur européen, tels que l'A350 XWB et l'A320neo, ainsi que sur l'A330.
TOTAL (FR) Historic 	FP - TOTAL (FR) - EUR Total: BlackRock dépasse les 5% du capital. Cercle Finance (05/10/2015) (CercleFinance.com) - BlackRock, agissant pour le compte de clients et de fonds dont elle assure la gestion, a déclaré à l'AMF avoir franchi en hausse, le 30 septembre 2015, le seuil de 5% du capital de Total et détenir, pour le compte desdits clients et fonds, 5,004% du capital et 4,57% des droits de vote de la compagnie pétro-gazière. Ce franchissement de seuil résulte d'une acquisition d'actions Total hors et sur le marché.

Leleux Press Review

Tuesday 6/10/2015



KAUFMAN & BROAD HOME (FR) Historic



KOF - KAUFMAN & BROAD HOME (FR) - EUR

Kaufman & Broad: inauguration d'un immeuble à Clichy.

Cercle Finance (05/10/2015)

(CercleFinance.com) - PDG de Kaufman & Broad, Nordine Hachemi a posé ce lundi avec Rémi Muzeau, maire de Clichy-la-Garenne (Hauts-de-Seine), conseiller départemental des Hauts-de-Seine et président de la Semercli, et Jean-Marc Coly, directeur général d'Amundi Immobilier, la première pierre de l'immeuble de bureaux 'United', dont la livraison est prévue pour le premier trimestre 2017.

Acquis en l'état futur d'achèvement (VEFA) à Kaufman & Broad SA par Amundi Immobilier pour le compte des SCPI Rivoli Avenir Patrimoine et Edissimmo, cet immeuble s'étend sur 7.340 mètres carrés, dont 445 mètres carrés de surface de plancher de commerces en pied d'immeuble, et participera au réaménagement de la ville de Clichy.

Bâtiment à l'architecture moderne en entrée de ville, United prend place au sein d'un pôle de développement majeur dans le prolongement naturel du quartier Clichy-Batignolles. Situé place des Nations-Unies, il s'élèvera sur 8 étages pour s'ériger en véritable signal d'entrée de la Ville de Clichy. Conçu par l'Agence d'Architecte Arte Charpentier, certifié NH HQE Bâtiments Tertiaires niveau 'Excellent' et BREEAM au niveau 'Very good' pour sa partie bureau, cette structure comprendra 9 niveaux pouvant accueillir 600 personnes, avec des salles de réunion et des plateaux de bureaux d'environ 800 m² de surfaces utiles, offrant une adaptabilité optimale aux besoins des utilisateurs. Un espace cafétéria, des places de stationnement et des terrasses accessibles viendront compléter les prestations et aménagements de l'ensemble.

'United' est commercialisé par les équipes de BNP Real Estate et de Cushman & Wakefield.

ERICSSON A (SE) Historic



ERIC-A - ERICSSON A (SE) - SEK

Ericsson enhances Preemptive Support with big data analytics

Thomson Reuters (05/10/2015)

* Operators face increased network complexity and exponential traffic growth* Ericsson's Preemptive Services predict and preempt network incidentsenabling operators to transform network operations from reactive to proactive * Now enriched with big data analytics, Ericsson Preemptive Services is takingadvanced incident management to a new level Ericsson (NASDAQ:ERIC) today announced it has enhanced Ericsson's PreemptiveServices capability with big data analytics to help operators uncover newnetwork insights, predict issues and root causes of imminent network incidents. This new capability enables operators to take corrective actions ahead of timeto avoid impact to subscribers, helping operators transform network operationsfrom reactive to proactive.

Staffan Pehrson, Vice President of Network Rollout, Support & Optimization atEricsson says: 'Our Preemptive Services offering has over the years, helpedoperators improve their network quality and operational efficiency. Now, bycombining the power of big data analytics with our global network experience, wecan provide even more insights on imminent network events that are not obvious to manual analysis and avoid business-impacting issues.'

By data-mining a vast range of network and external data, Ericsson providesactionable recommendations developed from our expertise and machine learningmodels - which are fully aligned with operator business priorities. EricssonPreemptive Services infuses the same network know-how, intimate knowledge ofoperator networks, and big data analytics expertise that has produced the award-winning Ericsson Expert Analytics product taking incident management services to a new level.

For more information, go to:

<http://www.ericsson.com/ourportfolio/services/preemptive-support>

<http://www.ericsson.com/ourportfolio/products/expert-analytics>

NOTES TO EDITORS

Download high-resolution photos and broadcast-quality video at www.ericsson.com/press

Ericsson is the driving force behind the Networked Society - a world leader incommunications technology and services. Our long-term relationships with everymajor telecom operator in the world allow people, business and society tofulfill their potential and create a more sustainable future.

Our services, software and infrastructure - especially in mobility, broadbandand the cloud - are enabling the telecom industry and other sectors to do betterbusiness, increase efficiency, improve the user experience and capture newopportunities.

With approximately 115,000 professionals and customers in 180 countries, wecombine global scale with technology and services leadership. We supportnetworks that connect more than 2.5 billion subscribers. Forty percent of theworld's mobile traffic is carried over Ericsson networks. And our investments inresearch and development ensure that our solutions - and our customers - stay infront.

Founded in 1876, Ericsson has its headquarters in Stockholm, Sweden. Net salesin 2014 were SEK 228.0 billion (USD 33.1 billion). Ericsson is listed on NASDAQOMX stock exchange in Stockholm and the NASDAQ in New York.

www.ericsson.com www.ericsson.com/news [www.twitter.com/ericssonpress](https://twitter.com/ericssonpress) www.facebook.com/ericsson
www.youtube.com/ericsson

FOR FURTHER INFORMATION, PLEASE CONTACT

Ericsson Corporate Communications Phone: +46 10 719 69 92 E-mail: media.relations@ericsson.com

FEDEX CORP Historic



FDX - FEDEX CORP - USD

FedEx: l'AGE de TNT Express approuve la fusion.

Cercle Finance (05/10/2015)

(CercleFinance.com) - FedEx indique que les actionnaires de TNT Express, réunis en assemblée générale extraordinaire (AGE), ont approuvé les résolutions ouvrant la voie à un rapprochement entre les deux groupes de logistique.

Pour rappel, FedEx a lancé en août une offre publique d'achat amicale sur les actions et les ADR (American Depositary Receipts) de TNT Express, à un prix unitaire de huit euros, soit une valorisation globale de 4,4 milliards d'euros (ou 4,8 milliards de dollars).

Cette offre a reçu le soutien unanime des conseils exécutif et de surveillance de la société cible, et PostNL s'est engagé irrévocablement à apporter à l'offre sa participation de 14,7% au capital de TNT Express.

'Nous continuons de travailler de façon constructive avec les différentes autorités de régulation mondiales pour obtenir leur feu vert à l'opération', indique David Binks, le président régional pour l'Europe de FedEx Express.

Leleux Press Review

Tuesday 6/10/2015



TWITTER INC Historic	TWTR - TWITTER INC - USD Twitter: Jack Dorsey définitivement nommé CEO. Cercle Finance (05/10/2015) (CercleFinance.com) - Twitter a annoncé la désignation de Jack Dorsey au poste de directeur exécutif, qu'il occupait déjà à titre intérimaire depuis le 1er juillet. Co-fondateur du site de microblogging, Jack Dorsey avait succédé à Dick Costolo, en poste depuis 6 ans et en proie à des critiques provenant de plusieurs actionnaires lui imputant des résultats mitigés. Twitter avait auparavant évoqué des prospections tant en interne qu'en externe pour préparer sa succession. Le groupe s'est finalement rabattu sur l'un de ses piliers alors que le chiffre d'affaires du premier trimestre de son exercice, quoiqu'en hausse de 74% à 436 millions de dollars, est ressorti nettement sous les attentes des analystes, lesquels tablaient sur 457 millions, et a révélé un ralentissement jusqu'alors inédit de l'activité en rythme séquentiel.
GENERAL ELECTRIC (US) Historic	GE - GENERAL ELECTRIC (US) - USD GE: reçoit un investissement de Trian Fund Management. Cercle Finance (05/10/2015) (CercleFinance.com) - GE est attendu en hausse à Wall Street ce lundi, après l'annonce ce week-end d'un investissement de 2,5 milliards de dollars par Trian Fund Management au capital du conglomérat américain, faisant de Trian l'un de ses premiers actionnaires. 'Nous saluons l'investissement significatif de Trian dans notre groupe', a réagi Jeff Immelt, le PDG de GE. 'GE maintient un dialogue ouvert avec ses actionnaires et se réjouit de relations constructives avec eux'. A cette occasion, le groupe réaffirme son plan de rendre plus de 90 milliards de dollars aux investisseurs d'ici 2018 et se dit en bonne voie d'atteindre son objectif de céder pour 100 milliards de dollars d'actifs de sa filiale GE Capital en 2015.

ADV - ADVA OPTICAL NETWORK (DE) - EUR

ADVA Optical Networking Introduces New Data Center Interconn

Thomson Reuters (05/10/2015)

ADVA Optical Networking SE / ADVA Optical Networking Introduces New Data Center Interconnect Functionality. Processed and transmitted by NASDAQ OMX Corporate Solutions. The issuer is solely responsible for the content of this announcement.

ADVA FSP 3000 CloudConnect(TM) Now Includes Additional Client Rates, Multiplexing and Amplification Options

Montreal, Canada. October 5, 2015. ADVA Optical Networking announced today that it has added new client rates, multiplexing and amplification capabilities to its FSP 3000 CloudConnect(TM) platform. The company's flagship data center interconnect (DCI) technology can now support 10Gbit/s and 40Gbit/s client rates in addition to 100Gbit/s. This mix of client rates ensures that customers can effectively scale their DCI networks as their business demands. Also available are a range of new channel multiplexers to best fit customers' specific needs, including a high-density 48-channel multiplexer on a single line card. What's more, the ADVA FSP 3000 CloudConnect(TM) also features the industry's first self-contained DCI amplification line card that comprises all necessary components, including an optical supervisory channel. These new DCI features will be officially launched today at NANOG 65.

'In less than a few months, our DCI technology has secured a leading position within the data center market. Our focus on scale, openness and efficiency has resonated across the globe,' said Christoph Glingener, CTO, ADVA Optical Networking. 'Yet this is hardly surprising when you consider that we built this technology directly with key players in the industry. This engagement didn't end with the launch though. We've continued to listen to their reactions and feedback and continued to innovate. That's why today we've introduced these new client rates and fully integrated multiplexers and amplifiers. These are key features that we know our customers want. They ask, we deliver. But this is only the start. We have even more updates to make in 2016 that will take our DCI platform even further. What we're showcasing at NANOG 65 is only the beginning.'

The ADVA FSP 3000 CloudConnect(TM) was introduced earlier this year and has been widely applauded for its scale, openness and efficiency. This is one of the few DCI technologies on the market that features a 400Gbit/s single line card and can deliver 51.2Tbit/s of total throughput at 1.4Tbit/s per rack unit. It's also a true open optical line system and supports the latest OpenConfig protocols. Furthermore, it transports 2Tbit/s of duplex traffic at less than 1 kilowatt. That's less than half a watt per Gbit/s. With the introduction of today's features, ADVA Optical Networking's DCI technology will be vital for internet content providers (ICPs) and cloud service providers (CSPs) seeking to connect data centers across both shorter and longer distances. In fact, the new amplification capabilities will help transport DCI data over distances in excess of 1,200km at 200Gbit/s per wavelength.

One of the key factors that stands ADVA Optical Networking's DCI platform apart from competing products is its level of integration. Unlike other approaches, ADVA Optical Networking's DCI doesn't require any additional external equipment. There's no need for optical line system chassis, external amplifiers or further multiplexers. Everything an ICP or CSP needs is contained within one unit - regardless of the amount of data they're transporting or the distance it's travelling. More than this though, it also offers complete flexibility and openness and this is key for customers implementing a disaggregated architecture. The ADVA FSP 3000 CloudConnect(TM) provides the end user with the option of as little or as much integration as they want. It can be completely configured to match their unique networking needs.

'The DCI space is one of the hottest market segments of 2015 and shows no signs of slowing. In fact, the level of innovation here is only increasing,' commented Stephan Rettenberger, VP, marketing, ADVA Optical Networking. 'Our entire team is focused on driving our DCI platform to the next level and that's really what today's announcement is about. It's about commitment and drive. The race to be the trusted DCI partner of choice is gathering pace and we're uniquely positioned to win. No other vendor in the industry has the close working relationships that our team has. That's why our DCI technology is proving so successful with so many customers - new and old. When you really listen to what the industry wants and build something especially for it, the results are significant.'

Watch ADVA Optical Networking's latest DCI video for more information: https://youtu.be/7lwchH6S4_4.

Further details are also available in the accompanying DCI slides: <http://www.slideshare.net/ADVAOpticalNetworking/adva-optical-networking-introduces-new-data-center-interconnect-functionality>.

##

About ADVA Optical Networking At ADVA Optical Networking we're creating new opportunities for tomorrow's networks, a new vision for a connected world. Our intelligent telecommunications hardware, software and services have been deployed by several hundred service providers and thousands of enterprises. Over the past twenty years, our innovative connectivity solutions have helped to drive our customers' networks forward, helped to drive their businesses to new levels of success. We forge close working relationships with all our customers. As your trusted partner we ensure that we're always ready to exceed your networking expectations. For more information on our products and our team, please visit us at: www.advaoptical.com.

Published By: ADVA Optical Networking SE, Martinsried/Munich and Meiningen, Germany www.advaoptical.com

For Press and Investors: ... (truncated) ...

ADVA OPTICAL NETWORK (DE) Historic



AAPL - APPLE INC - USD

Apple: marque la plus chère du monde selon Interbrand.

Cercle Finance (05/10/2015)

(CercleFinance.com) - Valorisée à près de 170,3 milliards de dollars, la marque Apple serait la plus chère au monde, d'après le palmarès annuel calculé par le cabinet Interbrand.

En croissance de 43% par rapport à l'année dernière, la marque à la pomme surpasserait nettement Google (en hausse de 12% à 120,3 dollars), ainsi que Coca-cola (en baisse de 4% à 78,4 dollars).

Toujours selon ce classement, les cinq premières marques mondiales en valeur seraient toutes américaines (avec Microsoft et IBM), la sixième position revenant à Toyota (49 milliards).

Occupant la onzième place au classement mondiale, BMW (37,2 milliards de dollars) arriverait au premier rang en Europe, juste devant Mercedes-Benz. Première marque française, Louis Vuitton (22,2 milliards) arriverait au 20e rang mondial.

APPLE INC Historic



Leleux Press Review

Tuesday 6/10/2015



HUDSON GLOBAL, INC. Historic	HSO - HUDSON GLOBAL, INC. - USD Hudson Global Announces Appointment of Ian Nash to Board of Thomson Reuters (05/10/2015) NEW YORK, Oct. 05, 2015 (GLOBE NEWSWIRE) -- Hudson Global, Inc. (Nasdaq:HSO), a leading global talent solutions company, today announced the appointment of Ian V. Nash to its board of directors, effective October 2, 2015. Nash will serve as chairman of the audit committee, replacing Richard J. Stolz, who stepped down from the board on October 2, 2015. Nash brings to Hudson nearly 30 years of experience in the recruitment industry. He served as chief financial officer and a director of Robert Walters PLC from 2001 to 2007 and as chief financial officer and a director of Michael Page International PLC from 1988 to 1999. Nash currently serves on the boards of several privately owned companies, including Acre Resources and Earthstream Global. He is a chartered accountant and is based in London. 'Ian's extensive recruitment experience in international markets will be an asset to Hudson and we welcome him to the board,' said Stephen Nolan, chief executive officer of Hudson. 'We also thank Dick Stolz for his leadership and distinguished service over nearly nine years on our board.' About Hudson Hudson is a global talent solutions company with expertise in leadership and specialized recruitment, recruitment process outsourcing, talent management and contracting solutions. We help our clients and candidates succeed by leveraging our expertise, deep industry and market knowledge, and proprietary assessment tools and techniques. Operating around the globe through relationships with millions of specialized professionals, we bring an unparalleled ability to match talent with opportunities by assessing, recruiting, developing and engaging the best and brightest people for our clients. We combine broad geographic presence, world-class talent solutions and a tailored, consultative approach to help businesses and professionals achieve higher performance and outstanding results. More information is available at Hudson.com. David F. Kirby Hudson 212-351-7216 david.kirby@hudson.com
DBV TECHNOLOG PROM Historic	DBV - DBV TECHNOLOG PROM - EUR DBV Technologies: grimpe sur des résultats d'étude positifs. Cercle Finance (05/10/2015) (CercleFinance.com) - DBV Technologies flambe de 12% après des résultats à 12 mois de l'étude OLFUS-VIPES qui amplifient les résultats positifs de l'étude VIPES, et confirment l'innocuité et l'efficacité à long terme du Viaskin Peanut dans le traitement de l'allergie à l'arachide. Il prévoit de présenter les résultats complets de cette étude lors de futurs congrès. Le patch Viaskin Peanut est le premier produit candidat développé par DBV, il repose sur l'immunothérapie par voie épicutanée, ou EPIT permettant d'administrer des composés biologiquement actifs au système immunitaire sur une peau intacte tout en évitant leur passage dans le sang. Suite à cette annonce, Oddo a confirmé son conseil 'achat' sur la valeur avec un objectif de cours de 72 euros, estimant que cette publication constitue une nouvelle positive pour le titre de la société biopharmaceutique. Les analystes soulignent une efficacité améliorée avec le temps chez les enfants : 80% d'entre eux multiplient au moins pas 10 la dose d'arachide tolérée. 'L'entrée en phase III est imminente (quatrième trimestre 2015). DBV Technologies est en bonne voie sur son VIASKIN Peanut', indiquent-ils.
LINEDATA SERVICES Historic	LIN - LINEDATA SERVICES - EUR Linedata: droits de vote accrus pour Amanaat. Cercle Finance (05/10/2015) (CercleFinance.com) - En application de l'article 234-5 du règlement général de l'AMF, la société par actions simplifiée Amanaat a annoncé avoir reçu le 26 septembre dernier, compte tenu de l'inscription au nominatif des actions Linedata Services qu'elle détient, 345.000 droits de vote double et détenir 3.170.563 actions représentant 4.275.563 droits de vote, soit 43,47% du capital et 48,74% des droits de vote de la société. &#060;BR/&#062;A cette occasion, le concert composé de la société Amanaat, d'Anvaraly Jiva, de 2 de ses enfants Mlle Dibah Jiva et Jamil Jiva, de Marie-Odile Thibeaut, de Thierry Soret, de Denis Bley, de Michael de Verteuil et d'Alain Mattei n'a franchi aucun seuil et a précisé détenir 3.789.216 actions Linedata Services représentant 5.037.795 droits de vote, soit 51,95% du capital et 57,43% des droits de vote de l'entreprise. L'augmentation de la participation en droits de vote de la société Amanaat de plus de 1% en moins de 12 mois consécutifs a fait l'objet d'une dérogation à l'obligation de déposer un projet d'offre publique visant les actions de la société Linedata Services, reproduite dans la décision D&I 215C1258 mise en ligne le 2 septembre 2015.
SODEXO Historic	SW - SODEXO - EUR Sodexo: s'envole de +3%, un analyse reste à l'achat. Cercle Finance (05/10/2015) (CercleFinance.com) - Le titre Sodexo s'envole de près de 3% profitant de la confirmation du conseil à l'achat de Crédit Suisse. Le bureau d'analyses est à 'surperformance' sur la valeur au vu d'un potentiel de hausse de 22%. Il ajuste son objectif d cours de 92 à 90 euros dans le sillage de ses estimations de résultats. Pour l'exercice 2016 les analystes réduisent leurs hypothèses de croissance organique à cause de l'Amérique Latine et de marge opérationnelle en raison des changes. Aussi, ils abaissent de 13% leur BPA estimé pour Sodexo. Le bureau d'études juge néanmoins que ceci est pris en compte dans le cours après un recul de 13% du titre en Bourse depuis juillet et qu'il se traite maintenant avec une décote de 9% en termes de ratio cours sur BPA par rapport à Compass et Edenred. 'Sodexo continue de générer des flux de trésorerie libres vigoureux, avec un potentiel de redistribution accru de trésorerie ou d'activité en termes de fusions-acquisitions', note par ailleurs Credit Suisse.

Leleux Press Review

Tuesday 6/10/2015



	CS - AXA (FR) - EUR Axa: la 48ème marque du classement Best Global Brands. Cercle Finance (05/10/2015) (CercleFinance.com) - Axa annonce être entrée pour la première fois dans le top 50 des marques globales. En progression de 5 places, Axa devient ainsi la 48ème marque du classement Best Global Brands. Axa est la 1ère marque d'assurance dans le monde pour la 7ème année consécutive, avec une valorisation en progression de 14% sur un an. Elle est également la 4ème marque française tous secteurs confondus. Elle affiche une valorisation de 9 254 milliards de dollars, en progression de 14% sur un an, soit l'une des plus fortes augmentations parmi les marques françaises. ' Nous sommes extrêmement fiers de voir Axa, l'année de ses 30 ans, faire son entrée parmi les 50 plus belles marques globales. Je tiens à remercier nos collaborateurs et distributeurs, qui sont les premiers ambassadeurs d'Axa et font vivre notre marque au quotidien auprès de nos clients ', a déclaré Véronique Weill, Directrice des Opérations et membre du Comité de Direction du Groupe AXA. ' L'année 2015 a vu la marque confirmer non seulement son ascendant en tant que marque la plus valorisée du secteur de l'assurance, mais également sa performance dans les services financiers, 3ème secteur le plus largement représenté dans Best Global Brands ' selon Interbrand.
	RNO - RENAULT SA - EUR Renault: lancement d'une nouvelle offre d'assurance auto. Cercle Finance (05/10/2015) (CercleFinance.com) - Filiale de financements et services du Groupe Renault, DIAC a avec Amanguiz, filiale de Groupama, conçu une nouvelle offre d'assurance automobile dans les réseaux Renault et Dacia. Spécifique aux clients desdits réseaux, adressée tant aux clients de véhicules neufs qu'à ceux de véhicules d'occasion, celle-ci sera disponible à compter du 8 octobre prochain. Proposée sous la marque Renault Assurances ou Dacia Assurances dès l'achat du véhicule, cette prestation d'assurance automobile complète l'offre de services déjà existante (financement, garantie, entretien etc.) et permet ainsi aux clients de bénéficier d'un service 'tout-en-un' sur le lieu de vente. Elle constitue également un levier pour fidéliser la clientèle, et notamment en après-vente, en orientant les véhicules sinistrés dans le réseau des marques Renault et Dacia. Le vendeur propose au client d'être contacté par Renault ou Dacia Assurances. Le client est ensuite rappelé directement, soit immédiatement, soit sur rendez-vous, selon son choix, et la souscription et la gestion s'effectuent en ligne sur un espace personnel dédié. Par ailleurs, le client et son véhicule sont totalement couverts, avec notamment une assistance 0 kilomètre incluse et une protection corporelle du conducteur jusqu'à 1 million d'euros. 'Nos clients sont demandeurs d'offres 'tout-en-un' qui leur simplifient la vie. Nous avons souhaité nous associer avec Amanguiz, précurseur dans le domaine de l'assurance en ligne pour proposer une offre simple, compétitive et digitale. Pour les vendeurs du réseau, Renault Assurances et Dacia Assurances constituent un produit facilitateur de la vente, qui viendra renforcer l'attractivité de notre offre globale', a commenté Richard Bouligny, directeur général de DIAC.
	ALO - ALSTOM - EUR Alstom: va fournir le 1er métro de Lucknow en Inde. Cercle Finance (05/10/2015) (CercleFinance.com) - Alstom a signé un contrat avec Lucknow Metro Rail Corporation (LMRC) de plus de 150 millions d'euros. Ce contrat porte sur la fourniture de 20 rames de métro et d'une solution de signalisation destinées au nouveau réseau de métro de la ville de Lucknow en Inde. Le groupe fournira 20 rames Metropolis composées chacune de quatre voitures équipées de la climatisation. Il fournira également Urbalis, sa solution de contrôle des trains basé sur la communication (CBTC) qui contrôle le mouvement des trains. ' Ce projet est important pour les habitants de Lucknow et ses visiteurs car bientôt ils pourront faire le trajet du nord au sud de la ville à bord d'un métro qui est à la fois sûr, rapide, fiable et respectueux de l'environnement ' a déclaré Dominique Pouliquen, Senior Vice-Président d'Alstom Transport pour la région Asie-Pacifique. La ligne de métro devrait transporter environ 430 000 voyageurs par jour au cours de la première année, chiffre qui devrait dépasser le million d'usagers d'ici 2030.
	FR - VALEO (FR) - EUR Valeo: présentation du véhicule autonome à Bordeaux. Cercle Finance (05/10/2015) (CercleFinance.com) - Pour la première fois en France, Valeo présente, à l'occasion du Congrès Mondial ITS à Bordeaux (Gironde), son véhicule autonome qui roulera en conditions réelles de trafic sur la rocade de la métropole girondine. &#060;BR/&#062;L'équipementier automobile offrira l'opportunité d'expérimenter la conduite hautement automatisée à bord de son démonstrateur Valeo Cruise4U, lequel assume à la fois la conduite du véhicule, la direction, l'accélération et le freinage. Le laser scanner Valeo allié à la caméra Valeo, qui utilise la technologie de processeur d'images Mobileye, scanne alors l'environnement avant du véhicule et détecte tout obstacle avec une extrême précision. Le démonstrateur Valeo Cruise4U comprend ainsi des fonctions de sécurité active améliorées, qui non seulement rendent la conduite plus sûre en mode manuel comme en mode automatique, mais contribuent aussi à améliorer l'efficacité des trajets en voiture. Le 22e Congrès Mondial ITS est aussi pour Valeo l'occasion de dévoiler Valeo Mobius, un cockpit permettant de visualiser les modalités de la conduite automatisée, synthèse technologique de plusieurs innovations du groupe et interface révolutionnaire permettant de passer d'un mode de conduite automatisée à un mode manuel en toute sécurité, de manière fluide, tout en proposant de nouveaux services au conducteur lors des phases de conduite automatique. Egalement présenté, Valeo InBlue est un système d'accès-démarrage permettant d'utiliser son smartphone pour verrouiller, déverrouiller et démarrer sa voiture. Il offre aussi des fonctions d'auto-partage et l'accès aux données du véhicule telles que la pression des pneus, le niveau de carburant ou la localisation de la voiture et supporte les fonctions de parking, de dégivrage et de nettoyage de pare-brise à distance (Remote Clean4U). Enfin, Valeo SCALA laser scanner, fruit d'une collaboration avec IBEO et unique en son genre, est l'élément indispensable pour la conduite hautement automatisée Valeo Cruise4U. A partir des informations du Valeo SCALA fusionnées avec les autres capteurs, une carte de l'environnement est en effet créée pour permettre l'analyse et l'anticipation des événements aux alentours du véhicule.

 GEMALTO N.V. Historic	GTO - GEMALTO N.V. - EUR Gemalto: présente le programme de LicensingLive! 2015. Cercle Finance (05/10/2015) (CercleFinance.com) - Gemalto annonce le programme de LicensingLive! 2015, sa conférence annuelle portant essentiellement sur la monétisation logicielle. Le thème de la conférence de cette année est Transformer votre entreprise : stratégies de monétisation pour les logiciels et l'Internet des objets. Elle se tiendra du 12 au 14 octobre à Cupertino, en Californie. ' La conférence LicensingLive! rassemble des développeurs logiciels, des fournisseurs de technologies et des experts de l'industrie afin de discuter des tendances et des meilleures pratiques en matière de licences logicielles ' indique le groupe. ' La conférence permet aux leaders commerciaux du secteur des logiciels et du matériel intelligent d'acquérir une connaissance pratique sur les nouvelles méthodes de conditionnement et de tarification des produits, et de mieux comprendre la façon dont les consommateurs utilisent leurs produits '.
 PEUGEOT SA Historic	UG - PEUGEOT SA - EUR Banque PSA Finance: développe ses activités avec Santander. Cercle Finance (05/10/2015) (CercleFinance.com) - Le groupe annonce que les activités des sociétés communes entre la Banque PSA Finance et Santander Consumer Finance en Espagne et en Suisse sont aujourd'hui opérationnelles. Ces sociétés assurent désormais le financement des concessionnaires automobiles des marques Peugeot, Citroën et DS et des clients dans ces deux pays. Les accords entre les deux sociétés portent sur 11 pays européens et le Brésil depuis le 24 juillet 2015. Les autres sociétés à créer devraient être opérationnelles en 2016. Les activités de partenariat en France, en Grande Bretagne et au Portugal ont déjà débuté début 2015. Cet accord de partenariat devrait renforcer le bilan du Groupe PSA Peugeot Citroën grâce à une remontée de cash de l'ordre de 1,5 milliards d'euros au total entre 2015 et 2018. ' Grâce au démarrage de ces deux sociétés, Banque PSA Finance pourra bénéficier, en Espagne et en Suisse, de conditions de refinancement plus favorables et offrir des taux très compétitifs aux clients des marques Peugeot, Citroën et DS, tout en améliorant fortement sa rentabilité ' explique Jean-Baptiste de Chatillon, Directeur Financier du Groupe PSA Peugeot Citroën et Président de Banque PSA Finance.
 KBC GROUPE (BE) Historic	KBC - KBC GROUPE (BE) - EUR KBC: cession des parts dans une coentreprise en Inde. Cercle Finance (05/10/2015) (CercleFinance.com) - KBC annonce que sa filiale KBC Asset Management SA a conclu un accord sur la vente à Union Bank of India de sa participation de 49% dans Union KBC Asset Management Co. Pvt. Ltd., la joint-venture constituée entre les deux groupes en 2009. 'Cet accord s'inscrit dans le recentrage stratégique des activités de KBC Asset Management sur les marchés de base et les activités de KBC Groupe', explique Johan Thijs, CEO de l'établissement bancaire belge. Les deux parties sont convenues de ne pas divulguer les détails financiers de la transaction, qui doit encore recevoir l'aval des autorités de régulation indiennes. La transaction n'aura aucune incidence sur la clientèle et le portefeuille de produits de la joint-venture. Elle n'aura pas non plus d'impact sur les bénéfices et le capital de KBC Groupe.
 ROCHE HOLDING GENUSS (CH) Historic	E:ROG - ROCHE HOLDING GENUSS (CH) - CHF Roche: lancement du nouvel analyseur cobas c 513. Cercle Finance (05/10/2015) (CercleFinance.com) - Roche annonce que l'analyseur cobas c 513, sa nouvelle solution haut débit dédiée à la mesure du taux d'HbA1c chez les diabétiques, était désormais disponible dans les pays acceptant le marquage CEi. 'Le nombre croissant de personnes atteintes de diabète représente un véritable défi pour les professionnels de santé et met les systèmes de santé à rude épreuve. Avec le cobas c 513, Roche satisfait aux besoins spécifiques et en hausse de nos clients en matière de diagnostic', commente Roland Diggelmann, COO de Roche Diagnostics. Ce nouvel analyseur permet d'améliorer encore davantage l'efficacité des laboratoires en doublant (400 résultats par heure) le débit du Cobas Integra 800 CTS qu'il remplace. Le cobas c 513 fournit un compte rendu direct des résultats, minimisant ainsi le risque de mauvaise interprétation et rendant inutile l'interprétation manuelle, qui était chronophage. En outre, il présente une capacité accrue en termes d'échantillons à bord de l'appareil.

GTO - GEMALTO N.V. - EUR

Gemalto's LicensingLive! congres richt zich op het Internet

Thomson Reuters (05/10/2015)

's Werelds grootste bijeenkomst van softwarelicentie- en monetaiseringprofessionals vindt in oktober plaats in de Bay Area

Amsterdam, 5 oktober 2015 - Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO), marktleider in digitale beveiliging, kondigde vandaag de agenda aan voor LicensingLive! 2015, Gemalto's jaarlijkse congres over het monetaiseren van software. Dit jaar is het thema 'Uw bedrijf transformeren: monetaiseringsstrategieën voor software en het Internet of Things (IoT)'. Het congres zal van 12 t/m 14 oktober in Cupertino, Californië, plaatsvinden.

LicensingLive! brengt softwareontwikkelaars, technologieleveranciers en experts binnen de industrie samen om te spreken over trends in softwarelicenties en best practice. Dit congres is 's werelds grootste bijeenkomst van opinieleiders op het gebied van softwarelicenties en monetaisering en het grootste evenement dat zich richt op monetaiseringsstrategieën voor software voor onafhankelijke softwareleveranciers en hardwarefabrikanten. Het evenement biedt ondernemers van software- en intelligente hardwarebedrijven zowel praktische kennis omtrent nieuwe manieren om producten te verpakken en te prijzen als een beter inzicht in de manier waarop klanten hun producten gebruiken.

De belangrijkste presentaties tijdens LicensingLive! zullen worden gegeven door grootheden uit de sector, waaronder: * Amy Konary, Vice-president Research, softwarelicenties en zakelijke mobiele applicaties, IDC * Ray Wang, hoofdanalist, oprichter & voorzitter, Constellation Research Inc. * Laurie Wurster, Directeur Research, Gartner

De belangrijkste onderwerpen zijn onder meer: * Verstoringen in digitaal zakendoen: de post-sales on-demand aandachtseconomie is hier! * Strategieën voor monetaisering van software en het Internet of Things -beheer voor de 'Dingen' in het Internet of Things * De derde industriële revolutie - Internet of Things * Concurrentievoordelen creëren - productleiderschap, operationele uitmuntendheid en intieme klantenrelaties * Flexibele licentiemodellen als concurrentievoordeel

Verder beslaat de congresagenda case-study presentaties, paneldiscussies en workshops over best practice die worden gegeven door vooraanstaande professionals in het monetaiseren van software, waaronder experts van Gemalto en haar softwaremonetaiseringspartners Aria, Avangate, Cognizant, National Instruments, Simon Kucher & Partners en de Silicon Valley Product Management Association. Daarnaast is er een bijzondere gast: major league baseballspeler Steve Garvey komt uitleggen wat baseball en het IoT met elkaar gemeen hebben.

Wat: LicensingLive! 2015 Waar: Juniper Hotel in Cupertino, Californië Wanneer: 12-14 oktober 2015 Aanmelden: <http://www5.safenet-inc.com/LicensingLive-2015-Registration>

* Voor meer informatie, ga naar: <http://licensinglive.com/events/licensinglive-2015/>. * Om u aan te melden, klik hier of e-mail naar marcy.clapp@safenet-inc.com.

Over Gemalto

Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO) is de wereldleider in digitale beveiliging met een jaaromzet in 2014 van EUR 2,5 miljard en met gerenommeerde klanten in meer dan 180 landen.

Gemalto helpt mensen elkaar te vertrouwen in een steeds meer verbonden digitale wereld. Miljarden mensen wereldwijd willen een betere levensstijl, slimmere woonomgevingen en de vrijheid om - altijd en overal - te communiceren, te winkelen, te reizen, te bankieren, zich te vermaken en te werken op een prettige en veilige manier. In deze snel veranderende mobiele en digitale omgeving stellen wij bedrijven en overheden in staat een ruim assortiment van veilige en gemakkelijke diensten aan te bieden door financiële transacties, mobiele diensten, openbare en privéclouds, eHealthcare-systemen, toegang tot Government-diensten, het internet der dingen en ticketssystemen voor het openbaar vervoer te beveiligen.

Gemalto's unieke technologieportefeuille - van geavanceerde cryptografische software in een verscheidenheid van vertrouwde voorwerpen tot zeer solide en schaalbare back-office platformen voor authenticatie, versleuteling en beheer van digitale referenties - wordt u aangeboden door onze teams van wereldklasse. Onze 14.000 werknemers zijn actief in 99 kantoren, 34 personaliserings- en gegevenscentra, en 24 centra voor onderzoek en ontwikkeling naar software, verspreid over 46 landen.

Gemalto mediacontactpersonen:

Philippe Benitez	Peggy Edoire	Vivian Liang	Noord-Amerika	Europa & GOS-landen (Groot-China)
+1 512 257 3869	+33 4 42 36 45 40	+86 1059373	philippe.benitez@gemalto.com	
peggy.edoire@gemalto.com	vivian.liang@gemalto.com			

Ernesto Haikewitsch	Kristel Teyras	Pierre Lelievre	Latijns-Amerika	Midden-Oosten & Afrika Azië & Stille Oceaan
+55 11 5105 9220	+33 1 55 01 57 89	+65 6317 38	ernesto.haikewitsch@gemalto.com	
kristel.teyras@gemalto.com	pierre.lelievre@gemalto.com			

De tekst van deze mededeling is een vertaling en mag geenszins als officieel worden beschouwd. De enige rechtsgeldige versie van de mededeling is die in de originele taal, het Engels, die dus voorrang heeft in geval van verschillen met de vertaling.



E:NOVN - NOVARTIS (CH) REG. - CHF

Alcon receives FDA Approval for pre-loaded intraocular lens

Thomson Reuters (05/10/2015)

Novartis International AG / Alcon receives FDA Approval for pre-loaded intraocular lens delivery system to treat patients undergoing cataract surgery. Processed and transmitted by NASDAQ OMX Corporate Solutions. The issuer is solely responsible for the content of this announcement.

* AcrySof® IQ Aspheric Intraocular Lens (IOL) with UltraSert(TM) Pre-loaded Delivery System helps maintain integrity of incision while facilitating smooth IOL delivery

* Follows earlier FDA approval of AcrySof® IQ ReSTOR® +2.5 Diopter (D) Intraocular Lens (IOL) further expanding Alcon's lens portfolio for cataract surgery

Basel, October 5, 2015 - Alcon, the global leader in eye care and a division of Novartis, has received US Food and Drug Administration (FDA) approval for its AcrySof® IQ Aspheric IOL with the UltraSert(TM) Pre-loaded Delivery System for patients undergoing cataract surgery. This new delivery system combines the control of a manually loaded device with the safety and convenience of a disposable, pre-loaded injector to optimize the implantation of the AcrySof IQ Aspheric IOL into the cataract patient's eye. Nearly four million cataract surgeries are performed each year in the US[1]. The UltraSert(TM) Pre-loaded Delivery System received the European CE mark in June 2015.

'The introduction of the UltraSert Pre-loaded Delivery System further reinforces our commitment to advancing cataract surgery through innovation,' said Sergio Duplan, Region President, United States and Canada. 'We are addressing a distinct need of cataract surgeons for a single-use system that maximizes their control during surgery and helps them streamline procedures to enable improved patient outcomes.'

In cataract surgery, controlling the speed of delivery of the IOL when inserted into the eye is an important factor in achieving a successful cataract procedure. Alcon has addressed this critical factor in the UltraSert Pre-loaded Delivery System with the TensionGlide(TM) Plunger, a spring-controlled mechanism designed for a smooth, controlled delivery of the AcrySof IQ IOL into the capsular bag[2]. In addition, the UltraSert Pre-loaded Delivery System features a plunger tip which is designed to support consistent IOL folding and precise placement into the capsular bag of the eye[3],[4].

The design of the new UltraSert Pre-loaded Delivery System also helps to create a less invasive corneal incision during cataract surgery. The smaller nozzle tip allows for a corneal incision down to 2.2 mm[4] for insertion of the IOL while the Depth Guard(TM) nozzle of the delivery system prevents the device from being inserted deeper into the incision than necessary, preserving the size of the original corneal incision[2].

'In testing this device, I was immediately impressed with its smooth control and single hand delivery,' said Dr. Robert Lehmann, M.D., F.A.C.S., a practicing ophthalmologist at the Lehmann Eye Center of Nacogdoches, Texas, USA. 'I believe it will give the surgeon excellent control during the procedure to ensure a consistent delivery of the IOL into the eye. There are many surgeons who are highly interested in pre-loaded devices, and UltraSert represents a major step forward in pre-loaded delivery system technology.'

About Cataracts A cataract is a clouding of the natural lens of the eye that affects vision. As a cataract develops, the eye's lens gradually becomes harder and cloudy which scatters light rays and allows less light to pass through it, thus reducing the patient's ability to see. The vast majority of cataracts occur as part of normal aging but radiation exposure, taking steroids, diabetes, and eye trauma can accelerate the development of cataracts[5]. Additionally, cataracts can be hereditary and congenital and can present shortly after birth[6]. Cataracts are the most common age-related eye condition and the leading cause of preventable blindness[7]. Cataracts are treated by surgically removing the eye's cloudy natural lens and replacing it with an intraocular lens (IOL). More than 98 percent of cataract surgeries are considered successful and patients can usually return to their normal routines within 24 hours[8].

Important Information about the UltraSert Pre-loaded Delivery System As with any surgical procedure, there is risk involved. Potential complications accompanying cataract or implant surgery may include corneal endothelial damage, endophthalmitis, retinal detachment, vitritis, cystoid macular edema, corneal edema, pupillary block, cyclitic membrane, iris prolapse, hypopyon, and transient or persistent glaucoma. Only Alcon qualified viscoelastic(s) should be used with the UltraSert Pre-loaded Delivery System. The use of an unqualified viscoelastic may cause damage to the lens and potential complications during the implantation process.

Disclaimer The foregoing release contains forward-looking statements that can be identified by words such as 'commitment,' 'designed,' 'will,' 'risk,' 'potential,' or similar terms, or by express or implied discussions regarding potential additional marketing approvals for the UltraSert Pre-loaded Delivery System or the AcrySof IQ ReSTOR +2.5 Diopter IOL, or regarding potential future revenues from these products. You should not place undue reliance on these statements. Such forward-looking statements are based on the current beliefs and expectations of management regarding future events, and are subject to significant known and unknown risks and uncertainties. Should one or more of these risks or uncertainties materialize, or should underlying assumptions prove incorrect, actual results may vary materially from those set forth in the forward-looking statements. There can be no guarantee that the UltraSert Pre-loaded Delivery System or the AcrySof IQ ReSTOR +2.5 Diopter IOL will be submitted or approved for sale in any additional markets, or at any particular time. Nor can there be any guarantee that these products will be commercially successful in the future. In particular, management's expectations regarding these ... (truncated) ...

NOVARTIS (CH) REG. Historic



GTO - GEMALTO N.V. - EUR

Gemalto's LicensingLive! Conference Focuses on Internet of T

Thomson Reuters (05/10/2015)

World's Largest Gathering of Software Licensing and Monetization Professionals Takes Place in the Bay Area in October

Amsterdam, Oct. 5, 2015 - Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO), the world leader in digital security, today announced the agenda for LicensingLive! 2015, its annual conference focused on software monetization. The theme of this year's conference is Transforming Your Business: Monetization Strategies for Software and the IoT and the event will take place in Cupertino, California on Oct. 12-14.

LicensingLive! brings software developers, technology vendors and industry experts together to discuss software licensing trends and best practices. The conference is the world's largest gathering of software licensing and monetization thought leaders and the largest event focusing on software monetization strategies for independent software vendors (ISVs) and hardware manufacturers. The event provides software and intelligent hardware business leaders with practical knowledge about new ways to package and price products, and how to better understand how customers are using their products.

Key presentations at LicensingLive! will come from industry luminaries, including: * Amy Konary, Research Vice President, Software Licensing and Mobile Enterprise Applications, IDC * Ray Wang, Principal Analyst, Founder & Chairman, Constellation Research Inc. * Laurie Wurster, Research Director, Gartner

Key Topics will include: * Disrupting Digital Business: The Post Sales, On Demand, Attention Economy Is Here! * Monetization Strategies for Software and the IoT Management for 'Things' in the IoT * The Third Industrial Revolution - IoT * Gaining the Competitive Advantage - Product Leadership, Operation Excellence and Customer Intimacy * License Model Flexibility as a Competitive Advantage

The conference agenda also includes case study presentations, panel discussions and best practices workshops delivered by leading software monetization practitioners, including experts from Gemalto and its software monetization partners: Aria, Avangate, Cognizant, National Instruments, Simon Kucher & Partners, and Silicon Valley Product Management Association. In addition, a special guest presentation from 10-time major league all-star Steve Garvey will focus on what baseball and the IoT have in common.

What: LicensingLive! 2015 Where: Juniper Hotel in Cupertino, California When: October 12-14, 2015 Register: <http://www5.safenet-inc.com/LicensingLive-2015-Registration>

* For additional information, please visit: <http://licensinglive.com/events/licensinglive-2015/>. * To register, click here or email marcy.clapp@safenet-inc.com.

About Gemalto

Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO) is the world leader in digital security, with 2014 annual revenues of EUR 2.5 billion and blue-chip customers in over 180 countries.

Gemalto helps people trust one another in an increasingly connected digital world. Billions of people want better lifestyles, smarter living environments, and the freedom to communicate, shop, travel, bank, entertain and work - anytime, everywhere - in ways that are enjoyable and safe. In this fast moving mobile and digital environment, we enable companies and administrations to offer a wide range of trusted and convenient services by securing financial transactions, mobile services, public and private clouds, eHealthcare systems, access to eGovernment services, the Internet and internet-of-things and transport ticketing systems.

Gemalto's unique technology portfolio - from advanced cryptographic software embedded in a variety of familiar objects, to highly robust and scalable back-office platforms for authentication, encryption and digital credential management - is delivered by our world-class service teams. Our 14,000 employees operate out of 99 offices, 34 personalization and data centers, and 24 research and software development centers located in 46 countries.

For more information visit www.gemalto.com, www.justaskgemalto.com, blog.gemalto.com, or follow @gemalto on Twitter.

Gemalto media contacts:

Philippe Benitez 512 257 3869 peggy.edoire@gemalto.com	Peggy Edoire +33 4 42 36 45 40 vivian.liang@gemalto.com	Vivian Liang North America +86 1059373 philippe.benitez@gemalto.com	Europe & CIS (Greater China) +1
--	---	--	---------------------------------

Ernesto Haikewitsch Pacific +55 11 5105 9220 kristel.teyras@gemalto.com	Kristel Teyras +33 1 55 01 57 89 pierre.lelievre@gemalto.com	Pierre Lelievre Latin America +65 6317 38 ernesto.haikewitsch@gemalto.com	Middle East & Africa Asia
---	---	---	---------------------------

