

Leleux Press Review

Wednesday 14/10/2015



<p>B20 Intraday</p>	<p align="center">BEL 20 (Belgium)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>3396,55</td> <td>Minimum Price</td> <td>1046,07 (02/09/1992)</td> <td>Maximum Price</td> <td>4759,01 (23/05/2007)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center">3</td> <td>Losers</td> <td align="center">17</td> <td colspan="2"></td> </tr> <tr> <td>AB INBEV (BE)</td> <td>100,00 ▲ +1,67%</td> <td>DELTA LLOYD</td> <td>7,85 ▼ -4,43%</td> <td colspan="2"></td> </tr> <tr> <td>KBC GROUPE (BE)</td> <td>54,60 ▲ +0,38%</td> <td>SOLVAY (BE)</td> <td>97,75 ▼ -2,34%</td> <td colspan="2"></td> </tr> <tr> <td>UCB (BE)</td> <td>68,08 ▲ +0,25%</td> <td>UMICORE (BE)</td> <td>37,13 ▼ -1,72%</td> <td colspan="2"></td> </tr> </table>	Last Price	3396,55	Minimum Price	1046,07 (02/09/1992)	Maximum Price	4759,01 (23/05/2007)	Gainers	3	Losers	17			AB INBEV (BE)	100,00 ▲ +1,67%	DELTA LLOYD	7,85 ▼ -4,43%			KBC GROUPE (BE)	54,60 ▲ +0,38%	SOLVAY (BE)	97,75 ▼ -2,34%			UCB (BE)	68,08 ▲ +0,25%	UMICORE (BE)	37,13 ▼ -1,72%		
Last Price	3396,55	Minimum Price	1046,07 (02/09/1992)	Maximum Price	4759,01 (23/05/2007)																										
Gainers	3	Losers	17																												
AB INBEV (BE)	100,00 ▲ +1,67%	DELTA LLOYD	7,85 ▼ -4,43%																												
KBC GROUPE (BE)	54,60 ▲ +0,38%	SOLVAY (BE)	97,75 ▼ -2,34%																												
UCB (BE)	68,08 ▲ +0,25%	UMICORE (BE)	37,13 ▼ -1,72%																												
<p>CAC Intraday</p>	<p align="center">CAC 40 (France)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>4643,38</td> <td>Minimum Price</td> <td>2693,21 (23/09/2011)</td> <td>Maximum Price</td> <td>7347,94 (21/10/2009)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center">7</td> <td>Losers</td> <td align="center">33</td> <td colspan="2"></td> </tr> <tr> <td>CAP GEMINI (FR)</td> <td>76,30 ▲ +1,99%</td> <td>LVMH</td> <td>161,25 ▼ -3,15%</td> <td colspan="2"></td> </tr> <tr> <td>VINCI</td> <td>57,28 ▲ +1,63%</td> <td>KERING</td> <td>157,85 ▼ -3,04%</td> <td colspan="2"></td> </tr> <tr> <td>SAFRAN</td> <td>68,31 ▲ +1,35%</td> <td>VALEO (FR)</td> <td>127,75 ▼ -2,74%</td> <td colspan="2"></td> </tr> </table>	Last Price	4643,38	Minimum Price	2693,21 (23/09/2011)	Maximum Price	7347,94 (21/10/2009)	Gainers	7	Losers	33			CAP GEMINI (FR)	76,30 ▲ +1,99%	LVMH	161,25 ▼ -3,15%			VINCI	57,28 ▲ +1,63%	KERING	157,85 ▼ -3,04%			SAFRAN	68,31 ▲ +1,35%	VALEO (FR)	127,75 ▼ -2,74%		
Last Price	4643,38	Minimum Price	2693,21 (23/09/2011)	Maximum Price	7347,94 (21/10/2009)																										
Gainers	7	Losers	33																												
CAP GEMINI (FR)	76,30 ▲ +1,99%	LVMH	161,25 ▼ -3,15%																												
VINCI	57,28 ▲ +1,63%	KERING	157,85 ▼ -3,04%																												
SAFRAN	68,31 ▲ +1,35%	VALEO (FR)	127,75 ▼ -2,74%																												
<p>AEX Intraday</p>	<p align="center">AEX (Nederland)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>438,25</td> <td>Minimum Price</td> <td>194,99 (09/03/2009)</td> <td>Maximum Price</td> <td>806,41 (21/10/2009)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center">9</td> <td>Losers</td> <td align="center">16</td> <td colspan="2"></td> </tr> <tr> <td>HEINEKEN NV</td> <td>75,29 ▲ +2,24%</td> <td>DELTA LLOYD</td> <td>7,85 ▼ -4,43%</td> <td colspan="2"></td> </tr> <tr> <td>NN GROUP</td> <td>27,72 ▲ +1,14%</td> <td>KPN (NL)</td> <td>3,15 ▼ -2,02%</td> <td colspan="2"></td> </tr> <tr> <td>BOSKALIS WESTMIN</td> <td>41,40 ▲ +1,12%</td> <td>AEGON NV (NL)</td> <td>5,43 ▼ -1,87%</td> <td colspan="2"></td> </tr> </table>	Last Price	438,25	Minimum Price	194,99 (09/03/2009)	Maximum Price	806,41 (21/10/2009)	Gainers	9	Losers	16			HEINEKEN NV	75,29 ▲ +2,24%	DELTA LLOYD	7,85 ▼ -4,43%			NN GROUP	27,72 ▲ +1,14%	KPN (NL)	3,15 ▼ -2,02%			BOSKALIS WESTMIN	41,40 ▲ +1,12%	AEGON NV (NL)	5,43 ▼ -1,87%		
Last Price	438,25	Minimum Price	194,99 (09/03/2009)	Maximum Price	806,41 (21/10/2009)																										
Gainers	9	Losers	16																												
HEINEKEN NV	75,29 ▲ +2,24%	DELTA LLOYD	7,85 ▼ -4,43%																												
NN GROUP	27,72 ▲ +1,14%	KPN (NL)	3,15 ▼ -2,02%																												
BOSKALIS WESTMIN	41,40 ▲ +1,12%	AEGON NV (NL)	5,43 ▼ -1,87%																												
<p>DAX Intraday</p>	<p align="center">DAX (Deutschland)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>10032,82</td> <td>Minimum Price</td> <td>438,38 (18/03/2002)</td> <td>Maximum Price</td> <td>636497,44 (18/03/2011)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center">2</td> <td>Losers</td> <td align="center">28</td> <td colspan="2"></td> </tr> <tr> <td>SAP AG (DE)</td> <td>63,75 ▲ +5,35%</td> <td>RWE AG ST O.N. (DE)</td> <td>12,62 ▼ -5,74%</td> <td colspan="2"></td> </tr> <tr> <td>LUFTHANSA (DE)</td> <td>13,57 ▲ +0,25%</td> <td>E.ON AG</td> <td>9,11 ▼ -4,69%</td> <td colspan="2"></td> </tr> <tr> <td></td> <td></td> <td>K+S AG NA O.N. (DE)</td> <td>23,88 ▼ -2,63%</td> <td colspan="2"></td> </tr> </table>	Last Price	10032,82	Minimum Price	438,38 (18/03/2002)	Maximum Price	636497,44 (18/03/2011)	Gainers	2	Losers	28			SAP AG (DE)	63,75 ▲ +5,35%	RWE AG ST O.N. (DE)	12,62 ▼ -5,74%			LUFTHANSA (DE)	13,57 ▲ +0,25%	E.ON AG	9,11 ▼ -4,69%					K+S AG NA O.N. (DE)	23,88 ▼ -2,63%		
Last Price	10032,82	Minimum Price	438,38 (18/03/2002)	Maximum Price	636497,44 (18/03/2011)																										
Gainers	2	Losers	28																												
SAP AG (DE)	63,75 ▲ +5,35%	RWE AG ST O.N. (DE)	12,62 ▼ -5,74%																												
LUFTHANSA (DE)	13,57 ▲ +0,25%	E.ON AG	9,11 ▼ -4,69%																												
		K+S AG NA O.N. (DE)	23,88 ▼ -2,63%																												
<p>DJIA Intraday</p>	<p align="center">Dow Jones Industries (United States)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>17145,42</td> <td>Minimum Price</td> <td>0,20 (21/10/2011)</td> <td>Maximum Price</td> <td>19737,03 (02/11/2011)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center">8</td> <td>Losers</td> <td align="center">22</td> <td colspan="2"></td> </tr> <tr> <td>UNITEDHEALTH GROUP</td> <td>123,99 ▲ +1,20%</td> <td>MERCK (US)</td> <td>49,47 ▼ -2,44%</td> <td colspan="2"></td> </tr> <tr> <td>GOLDMAN SACHS (US)</td> <td>180,97 ▲ +0,41%</td> <td>UNITED TECHNOLOGY</td> <td>94,28 ▼ -1,20%</td> <td colspan="2"></td> </tr> <tr> <td>WALT DISNEY CO</td> <td>106,59 ▲ +0,22%</td> <td>IBM (US)</td> <td>149,62 ▼ -1,00%</td> <td colspan="2"></td> </tr> </table>	Last Price	17145,42	Minimum Price	0,20 (21/10/2011)	Maximum Price	19737,03 (02/11/2011)	Gainers	8	Losers	22			UNITEDHEALTH GROUP	123,99 ▲ +1,20%	MERCK (US)	49,47 ▼ -2,44%			GOLDMAN SACHS (US)	180,97 ▲ +0,41%	UNITED TECHNOLOGY	94,28 ▼ -1,20%			WALT DISNEY CO	106,59 ▲ +0,22%	IBM (US)	149,62 ▼ -1,00%		
Last Price	17145,42	Minimum Price	0,20 (21/10/2011)	Maximum Price	19737,03 (02/11/2011)																										
Gainers	8	Losers	22																												
UNITEDHEALTH GROUP	123,99 ▲ +1,20%	MERCK (US)	49,47 ▼ -2,44%																												
GOLDMAN SACHS (US)	180,97 ▲ +0,41%	UNITED TECHNOLOGY	94,28 ▼ -1,20%																												
WALT DISNEY CO	106,59 ▲ +0,22%	IBM (US)	149,62 ▼ -1,00%																												

R7D - RAPID7 INC. DL -,01 - EUR

Rapid7 Acquires Logentries; Adds Machine Data Search to Its

Thomson Reuters (13/10/2015)

New Search and Forensics Capabilities Complement Rapid7's Existing Intruder Analytics Offerings for Incident Detection and Response

BOSTON, Oct. 13, 2015 (GLOBE NEWSWIRE) -- Rapid7, Inc. (NASDAQ:RPD), a leading provider of security data and analytics solutions, today announced it has acquired RevelOps, Inc. d/b/a Logentries (Logentries), a leading provider of machine data search technology. With the addition of Logentries' world class, cloud-based log management and search, Rapid7 will enable information security teams to solve a full range of security challenges, deeply investigate incidents, and more efficiently achieve their compliance requirements. Rapid7 acquired Logentries for an aggregate purchase price of approximately \$68 million, consisting of approximately \$36 million in cash and \$32 million in Rapid7 equity.

'We're thrilled to add Logentries' technology and team to Rapid7. The disruptive combination of Rapid7's industry-leading data collection and security analytics and Logentries' compelling machine data search technology, enables customers to better understand and quickly respond to risk in their IT environment,' said Corey Thomas, president and chief executive officer of Rapid7. 'This is a natural progression of our security data and analytics platform, complementing our value proposition and accelerating our time to market.'

Customers need solutions that can quickly cut through the noise to deliver valuable information about activity in their IT environment. Today, Rapid7 offers one of the broadest and deepest collections of data, from the endpoint to the cloud. With this robust data collection and packaged analytics, Rapid7 enables security teams to quickly and accurately assess and act to reduce risk, identify and respond to threat actors on the network, and consistently improve their security posture.

Logentries' innovative technology provides a powerful cloud-based solution for searching, visualizing, and analyzing machine data and logs. Built-in tagging, alerting, and reporting make it easy for customers to maintain a proactive view of their environment and identify anomalous events. Logentries' scalable, cost-effective architecture enables users to store and search structured, semi-structured, and unstructured data in real time - in some cases five-to-ten times faster than competing solutions - and at a lower cost.

The acquisition of Logentries accelerates Rapid7's product roadmap, adding machine data search, forensics, and compliance capabilities that complement and build upon Rapid7's core technology leadership and market strengths around threat exposure management, and incident detection, investigation, and analytics.

Andrew Burton, chief executive officer of Logentries commented, 'Rapid7's leading position in the security data and analytics market gives us the opportunity to reach an evolving and expanding market that is looking for lower cost access to machine data, along with advanced security data collection and analytics.'

Logentries is headquartered in Boston, Massachusetts, with a talented research and development team based in Dublin, Ireland. Logentries serves more than 3,000 customers in over 65 countries across a diverse set of industries. Logentries has approximately 70 employees, nearly all of whom joined Rapid7, including all of the engineering and development professionals in Dublin. Rapid7 will continue to build this team and invest in its presence in Ireland.

Acquisition Details and Financial Impact

The acquisition of Logentries was completed on October 13, 2015 for an aggregate purchase price of approximately \$68 million, consisting of approximately \$36 million in cash from Rapid7's balance sheet, the issuance of approximately 1.3 million unregistered shares of Rapid7 common stock, and the assumption of vested options, which became exercisable for approximately 0.2 million shares of Rapid7 common stock.

'In addition to the strong technology and business fit between Logentries and Rapid7, we're excited to add their unique technology and drive new offerings that are expected to be accretive to Rapid7's growth rate,' said Steven Gatoff, chief financial officer of Rapid7. 'We anticipate the acquisition of Logentries driving an incremental \$10-12 million in billings in 2016. Importantly, we do not expect the acquisition to have a material impact on the overall timing of our attainment of positive operating cash flow or on non-GAAP profitability breakeven.'

Rapid7 expects the acquisition of Logentries to be neutral to operating cash flow in the second half of 2016 and to be accretive to operating cash flow, non-GAAP operating income and non-GAAP earnings per share in 2017 and beyond.

For 2016, Rapid7 expects the acquisition to contribute approximately \$4 million to \$5 million in revenue, be dilutive to non-GAAP operating loss and non-GAAP loss per share by approximately \$4 million to \$5 million and \$0.07 to \$0.09, respectively.

For the fourth quarter of 2015, Rapid7 expects the acquisition to contribute approximately \$1.5 million in incremental billings and approximately \$0.5 million in revenue and to be dilutive to non-GAAP operating loss and non-GAAP loss per share by approximately \$2.5 million to \$3 million and \$0.06 to \$0.07, respectively.

In order to induce Logentries' employees to join and to retain and incentivize them going forward, Rapid7 has granted 910,812 shares of restricted common stock to 39 individuals who became employees of Rapid7 or one of its subsidiaries upon the closing of the acquisition. These awards were approved by the compensation committee of Rapid7's board of directors, and were issued on October 13, 2015 under and pursuant to the terms of Rapid7's 2015 Equity Incentive Plan, as amended (the 'Plan').

As required by NASDAQ Marketplace Rule 5635(c)(4), Rapid7 has today announced these new employee inducement grants, which were made under a separate share reserve under the Plan designated for awards to be made to new employees of Rapid7 as an inducement material to such persons entering into employment with Rapid7 that was not approved by Rapid7's stockholders. The inducement awards described above vest over a one to three year period, with the first vesting date occurring on ... (truncated) ...



Leleux Press Review

Wednesday 14/10/2015



OLG - OL GROUPE - EUR

OL Group: s'attend à une forte croissance de l'activité.

Cercle Finance (13/10/2015)

(CercleFinance.com) - Les produits des activités hors contrats joueurs s'établissent à 96,3 ME au 30 juin 2015 contre 104,4 ME en 2013/2014. Ils sont en baisse de 8,1 ME par rapport à l'exercice dernier.

^ Cette évolution est essentiellement liée à la non-participation du Club en phase de groupe de Coupe d'Europe qui pénalise les revenus de l'exercice à hauteur de 13,7 ME ^ précise le groupe.

Les produits des cessions des contrats joueurs s'élèvent à 7,2 ME contre 16,1 ME l'an dernier. Ils correspondent aux transferts réalisés en début de saison 2014/2015 (Naby Sarr et Alassane Pléa) et au transfert de Fares Bahlouli en juin 2015.

Le Résultat Opérationnel Courant est en amélioration de 6.8 ME à - 18,1 ME par rapport à l'exercice précédent. Le Résultat net part du Groupe s'inscrit à -21,4 ME au 30 juin 2015 (contre -26,4 ME au 30 juin 2014).

La trésorerie nette d'endettement (hors Grand Stade, hors OCEANE et y compris créances nettes sur contrats joueurs) bénéficie de l'augmentation de capital réalisée en juin 2015. Elle s'élève à 21,5 ME contre 4,0 ME l'an dernier.

L'endettement net de trésorerie consolidé s'établit à 143,6 ME au 30 juin 2015 (y compris OCEANE et créances/dettes nettes joueurs).

^ Pour l'exercice 2015/2016, le retour du Club en Champions League, la hausse des revenus liée à la mise en exploitation prochaine du Grand Stade en janvier 2016 ainsi que le trading joueurs envisagé permettent d'augurer une forte croissance de l'activité du Groupe et marqueront le début du nouveau business model de l'Olympique Lyonnais ^ indique le groupe.



ALCOR - BIOCORP - EUR

Biocorp: un premier semestre prometteur.

Cercle Finance (13/10/2015)

(CercleFinance.com) - Biocorp a fait état ce mardi soir d'un bénéfice net de 800.000 euros au titre de son premier semestre.

Les produits d'exploitation de la société spécialisée dans le développement et la fabrication de dispositifs médicaux et de systèmes innovants d'administration de médicaments se sont pour leur part élevés à 1,6 million d'euros, contre 1,7 millions sur la totalité de l'exercice écoulé.

A ces bonnes nouvelles s'ajoute la signature en juin dernier de 2 contrats de licence exclusive avec d'une part le groupe Nuova OMPI pour les systèmes NewSeal et CarpSeal, et d'autre part avec la société japonaise Nipro pour le système NewGuard. Biocorp travaille avec ces 2 partenaires à l'industrialisation de ces produits avec un chiffre d'affaires attendu pour l'exercice 2017.

^ Diversifié et résilient, notre business model repose sur une connaissance fine des attentes des grands acteurs pharmaceutiques. La présentation de notre premier dispositif connecté en février de cette année, le DataPen, a ouvert une série de contacts prometteurs. Plus récemment, début octobre, la présentation de l'Easylog ne fera que renforcer ces échanges. En conséquence, nous avons déjà commencé à procéder à l'augmentation de nos capacités industrielles et humaines. Nous continuons à dérouler notre plan de marche qui nous conduira à changer d'échelle grâce aux projets développés en interne, nous permettant de nouer des partenariats avec des laboratoires pharmaceutiques internationaux', a détaillé Jacques Gardette, président et fondateur de Biocorp.

Pour rappel, la société a annoncé début juillet le succès de son introduction en Bourse, lui permettant de lever 8,9 millions d'euros. Au total, 957.867 titres ont été émis par le biais d'une augmentation de capital. Un contrat de liquidité a été mis en oeuvre auprès de TSAF (Tradition Securities et Futures).



SAFOR - SAFE ORTHOPAEDICS - EUR

Safe Orthopaedics: obtient une autorisation de la FDA.

Cercle Finance (13/10/2015)

(CercleFinance.com) - Safe Orthopaedics annonce avoir obtenu de la FDA l'autorisation de mise sur le marché aux Etats-Unis pour son implant unique destiné au traitement des fractures du rachis. Chaque année aux Etats-Unis, plus de 35.000 patients sont opérés pour des fractures vertébrales thoraco-lombaires.

^ Le système One-Step unique permet de réduire la fracture et stabiliser le rachis en même temps, ce qui diminue le nombre d'instruments nécessaires et simplifie le geste chirurgical ^.

Le produit a été lancé avec succès sur le marché européen en juillet 2015. A ce jour, plus de 20 chirurgies ont été réalisées avec succès dans cinq hôpitaux en France et aux Pays-Bas. Des interventions sont désormais programmées dans d'autres hôpitaux en Autriche et au Royaume-Uni.



EDF - EDF - EUR

EDF: EN met en service un nouveau parc éolien au Texas.

Cercle Finance (13/10/2015)

(CercleFinance.com) - EDF Energies Nouvelles a annoncé ce mardi après la clôture la mise en service au Texas, via sa filiale américaine EDF Renewable Energy, du parc éolien de Spinning Spur 3, d'une capacité de production de 194 mégawatts (MW).

Le groupe passe ainsi le seuil symbolique du gigawatt (GW) de capacité installée d'énergie d'origine éolienne dans l'Etat, où il avait déjà ouvert 5 autres parcs, à 1.066 MW. ^
Spinning Spur 3 est constitué de 97 éoliennes Vestas d'une puissance unitaire de 2 MW. Sa production est à même de satisfaire les besoins énergétiques annuels d'environ 58.200 foyers américains.

L'électricité produite par le parc est vendue à prix fixe auprès de 2 municipalités texanes, dans le cadre d'un contrat de fourniture d'électricité à long terme.



Leleux Press Review

Wednesday 14/10/2015

RXL - REXEL - EUR

Rexel: réalise l'acquisition de Sofinther.

Cercle Finance (13/10/2015)

(CercleFinance.com) - Rexel annonce l'acquisition de Sofinther, un distributeur spécialisé dans les équipements thermiques, de chauffage et de régulation.

Rexel accélère ainsi le développement de son activité ' multi-énergie ' en France. Cette acquisition permet de compléter son offre de solutions électriques.

' Cette évolution de l'offre de Rexel répond à la convergence accrue du marché du matériel électrique avec celui des équipements thermiques, permettant d'optimiser le rendement énergétique des bâtiments ' indique le groupe.

' Rexel renforce également sa présence sur le marché du pilotage, de la régulation thermique, et des solutions connectées, ainsi que sa relation de proximité avec la clientèle des marchés de l'habitat collectif, des bâtiments tertiaires et industriels '. Sofinther a réalisé un chiffre d'affaires de 106 millions d'euros en 2014.

Cette acquisition permet à Rexel de plus que doubler son activité ' multi-énergie ' en France, qui a connu un taux de croissance à deux chiffres depuis son lancement en 2012.



ALEZV - STAFF AND LINE - EUR

EasyVista : L'activité SaaS en ligne avec l'objectif

Thomson Reuters (13/10/2015)

Noisy-le-Grand, le 13 octobre 2015 - EasyVista, (ALEZV) acteur majeur de l'IT Management en Europe et aux Etats-Unis, publie son chiffre d'affaires au titre du troisième trimestre de l'exercice 2015.

		CA 9 mois en MEUR (non audité)		2015	2014	Evolution		
		SaaS		6,76	5,33	+27%		
Licences	1,80	3,12	-42%			Maintenance	3,62	3,21
		Services		2,62	2,38	+10%		
		CA consolidé		14,80	14,04	+5,4%		
								Backlog
	15,86	13,32	+19,1%					

Poursuite de la croissance dans le SaaS, accélération de la baisse des ventes de licences

EasyVista a réalisé un chiffre d'affaires de 14,80 millions d'euros au cours des neuf premiers mois de son exercice 2015, en hausse de 5,4% par rapport à la période correspondante de 2014. Au 3(ème) trimestre, le volume d'affaires ressort à 4,81 MEUR, en recul de -6,2% en comparaison du T3 2014, principalement sous l'effet du repli des ventes de licences (-71%) amorcé depuis les deux trimestres précédents, mais amplifié par un effet de base particulièrement difficile (croissance de 65% au T3 2014).

Sur les neuf premiers mois de 2015, le chiffre d'affaires SaaS a progressé de 27%, en ligne avec l'objectif de 30% de croissance annuelle, et a dépassé les 45% du chiffre d'affaires consolidé. Le revenu SaaS est resté en progression dans toutes les zones géographiques avec une hausse soutenue de 75% en Amérique du Nord et une solide performance en Europe (+15%).

Le signing SaaS est également resté dynamique permettant à EasyVista d'enrichir son portefeuille clients de nombreuses signatures récentes : région Midi-Pyrénées en France, Westfield Insurance aux Etats-Unis ou Dia en Espagne. Le groupe a également renouvelé plusieurs contrats SaaS sur la période, attestant la qualité de son offre et le très faible taux d'attrition de son portefeuille.

Au 30 septembre 2015, le backlog SaaS s'affiche à 15,8 MEUR, en augmentation de 19,1% en comparaison du 30 septembre 2014.

Perspectives

EasyVista maintient son objectif de 30% de croissance de son chiffre d'affaires SaaS en 2015.

Prochain rendez-vous : publication du chiffre d'affaires annuel le 16 février 2016 après bourse

À propos d'EasyVista

Depuis sa création en 1988, EasyVista est devenu le leader mondial de la consommation de services et le leader français de solutions SaaS d'IT Service Management et d'appstores d'entreprises pour les grandes et moyennes entreprises. Notre vocation est d'assister les directions informatiques les plus innovantes à déployer plus rapidement des services consommés (informatiques ou non) pour accélérer la transformation numérique des entreprises. Nous aidons les DSI à se positionner en tant que fournisseurs de services pour mieux répondre aux nouvelles exigences de modernité des entreprises. EasyVista fournit des solutions performantes à plus de 900 clients dans les secteurs de la banque, de l'assurance, de l'industrie, du tertiaire, des administrations, de l'infogérance et du conseil. L'entreprise est présente dans le monde entier, implantée aux Etats-Unis, au Canada, en France, en Italie, en Espagne et au Portugal. EasyVista est cotée sur Alternext d'Euronext Paris.

EasyVista CM-CIC Emetteur

Verena Holder Stéphanie Stahr Tel : 01 55 85 91 20 Tel : 01 53 48 80 57 vholder@EasyVista.com
stephanie.stahr@cmcics.com



EDEN - EDENRED - EUR

Edenred: perspectives revues à la baisse.

Cercle Finance (13/10/2015)

(CercleFinance.com) - Edenred a rapporté ce mardi soir avoir enregistré un chiffre d'affaires de 782 millions au terme des 9 premiers mois de son exercice, soit une hausse de 5,6% en données publiées et de 6,8% en organique par rapport aux 3 premiers trimestres de l'exercice clos.

Le volume d'émission a, lui, crû de 8,7% sur la période à près de 13,3 milliards d'euros, reflétant le dynamisme de l'Amérique latine (+13%), une bonne performance en Europe (+3,7%) ainsi qu'une forte croissance dans le reste du monde (+15,1%).

'La croissance organique du volume d'émission au quatrième trimestre devrait être similaire à celle enregistrée au troisième trimestre, tant pour le Brésil que pour l'ensemble du groupe', a également indiqué l'inventeur du ticket restaurant, qui vise une croissance du volume d'émission dans une fourchette comprise entre 8 et 14% par an, un taux de transformation opérationnel supérieur à 50% et une croissance du FFO de plus de 10% par an.

Après prise en compte des mouvements récents sur les devises des Etats émergents, Edenred a en revanche sensiblement révisé son objectif annuel de résultat d'exploitant courant, désormais attendu entre 340 et 355 millions d'euros à fin 2015, contre de 365 à 380 millions précédemment.

Pour rappel, Bertrand Dumazy, 44 ans, a été nommé au poste de PDG le 11 septembre dernier la nomination de Bertrand Dumazy au poste de Président-directeur général. Ce diplômé de l'ESCP Europe et titulaire d'un MBA de la Harvard Business School prendra ses nouvelles fonctions le 26 octobre prochain.



Leleux Press Review

Wednesday 14/10/2015

 <p>HF COMPANY Historic</p>	<p>HF - HF COMPANY - EUR</p> <p>HF Company: croissance de 16,8% du CA au 3ème trimestre. Cercle Finance (13/10/2015)</p> <p>(CercleFinance.com) - HF Company a réalisé un chiffre d'affaires de 13,9 ME sur le 3ème trimestre de son exercice 2015, en croissance de 16,8% par rapport à 2014 (11,9 ME).</p> <p>Sur les neuf premiers mois de l'exercice, le volume d'affaires ressort en légère croissance de 2,2%, à 37 ME (contre 36,2 ME en 2014).</p> <p>' L'évolution favorable de l'activité B2C conjuguée à la bonne tenue du marché Digital Broadband conforte le Groupe dans sa capacité à générer de la croissance organique sur l'exercice 2015, et à renouer avec une croissance consolidée a deux chiffres sur l'ensemble de l'exercice 2016 ' indique le groupe.</p>
 <p>HAULOTTE GROUP Historic</p>	<p>PIG - HAULOTTE GROUP - EUR</p> <p>Haulotte Group: confirme sa prévision de croissance du CA. Cercle Finance (13/10/2015)</p> <p>(CercleFinance.com) - Haulotte Group a réalisé un chiffre d'affaires consolidé en baisse de -8% à 104 ME sur le 3ème trimestre 2015, contre 113 ME pour la même période de l'exercice précédent.</p> <p>Le chiffre d'affaires s'élève à 310,8 ME sur 9 mois contre 319,9 ME à fin septembre 2014, en baisse de -3 % (-10 % à taux de change constant).</p> <p>La zone Amérique du Nord (+24%) vient de réaliser son meilleur trimestre d'activité. L'Asie-Pacifique (+13%) reste une zone dynamique.</p> <p>Haulotte Group confirme sa prévision de croissance du Chiffre d'Affaires annuel proche des 5%.</p>
 <p>REXEL Historic</p>	<p>RXL - REXEL - EUR</p> <p>REXEL :REXEL REINFORCES ITS MULTI-ENERGY BUSINESS WITH THE A Thomson Reuters (13/10/2015) REXEL REINFORCES ITS MULTI-ENERGY BUSINESS WITH THE ACQUISITION OF SOFINHTER</p> <p>Rexel, a global leader in the professional distribution of products and services for the energy world, announces the acquisition of Sofinther, a distribution company specializing in thermal, heating and control solutions.</p> <p>This acquisition reinforces Rexel's multi-energy expertise in France, which the Group has been developing since 2012 to complement its electrical solutions offer. Rexel entered this segment in response to the growing convergence between electrical and thermal markets, which contributes to improving the energy performance of buildings. In addition to strengthening its multi-energy offer, the acquisition of Sofinther will help Rexel grow its presence in thermal control and regulation, as well as in the connected devices markets. It will also contribute to building closer relationships with customers in the collective housing, commercial buildings and industrial sectors.</p> <p>In 2014, Sofinther posted sales of EUR106 m. This acquisition will allow Rexel to more than double its multi-energy sales in France, which have recorded double-digit growth since the launch of this business in 2012. The acquisition remains subject to the approval of relevant authorities and should be completed by the beginning of 2016.</p> <p>Sofinther</p> <p>Based in Nantes in North-West France, Sofinther has 206 employees and 24 branches spread across the country. The company addresses the collective housing, commercial buildings and industrial sectors.</p> <p>Rexel in France</p> <p>Rexel is a major distributor of electrical products and services in France. With some 450 branches and 10 distribution centers Rexel France contributed EUR2.4 bn in consolidated sales to the Group's turnover in 2014.</p> <p>ABOUT REXEL GROUP</p> <p>Rexel, a global leader in the professional distribution of products and services for the energy world, addresses three main markets - residential, commercial and industrial. The Group supports its customers to be at their best in running their business, by providing a broad range of sustainable and innovative products, services and solutions in the field of technical supply, automation and energy management. Rexel operates through a network of some 2,100 branches in 35 countries, with c. 28,000 employees. The Group's sales were EUR13.1 billion in 2014. Rexel is listed on the Euro Stoxx 50 index of Euronext Paris (compartment A, ticker RXL, ISIN code FR0010451203). It is included in the following indices: SBF 120, CAC Mid 100, CAC All Trade, CAC All Shares, FTSE Euro Mid, STOXX600. Rexel is also part of the following SRI indices: DJSI Europe, FTSE4Good Europe & Global, EURO STOXX Sustainability, Euronext Vigeo Europe 120 and ESI Excellence Europe. Finally, Rexel is included on the Ethibel EXCELLENCE Investment Register in recognition of its performance in corporate social responsibility (CSR). For more information, visit Rexel's web site at www.rexel.com</p> <p>CONTACTS</p> <p>FINANCIAL ANALYSTS / INVESTORS Marc MAILLET +33 1 42 85 76 12 marc.maillet@rexel.com</p> <p>Florence MEILHAC +33 1 42 85 57 61 florence.meilhac@rexel.com</p> <p>PRESS Pénélope LINAGE +33 1 42 85 76 28 penelope.linage@rexel.com</p> <p>Brunswick: Thomas KAMM +33 1 53 96 83 92 tkamm@brunswickgroup.com</p>
 <p>SAFT GROUPE Historic</p>	<p>SAFT - SAFT GROUPE - EUR</p> <p>Saft: renouvellement d'un contrat cadre avec Boeing. Cercle Finance (13/10/2015)</p> <p>(CercleFinance.com) - Saft a annoncé ce mardi après Bourse la signature d'un contrat cadre avec Boeing pour la fourniture de batteries lithium-ion destinées à ses satellites de télécommunications.</p> <p>Aux termes de ce contrat, d'une durée de 5 ans et qui prolonge l'accord signé en 2009, le fabricant français de batteries industrielles assurera l'approvisionnement régulier et fiable de batteries lithium-ion conçues pour répondre aux exigences rigoureuses de l'environnement spatial. Ces batteries assureront notamment l'alimentation électrique des satellites de Boeing lors des phases d'éclipses, ce pendant toute la durée de leur mission en orbite géostationnaire (GEO).</p> <p>'Les relations que nous entretenons de longue date avec Boeing confirment notre expérience et notre savoir-faire sur les marchés de l'espace et des satellites géostationnaires, où évoluent actuellement plus de 145 satellites équipés de batteries lithium-ion de haute technologie fournies par Saft. Nous nous réjouissons de développer notre statut de fournisseur auprès de Boeing, ainsi que de confirmer notre réputation de fabricant majeur de batteries pour satellites', a commenté Thomas Alcide, président de Saft America Inc. et directeur général de la division Specialty Battery Group de Saft.</p>

DEC - JC DECAUX - EUR

JCDecaux: contrats au Brésil.

Cercle Finance (13/10/2015)

(CercleFinance.com) - JCDecaux a annoncé ce mardi après Bourse avoir remporté les contrats d'exploitation publicitaire exclusive des aéroports Juscelino Kubitschek de Brasilia et São Gonçalo de Amarante de Natal, pour une durée de 12 ans, à compter du 1er novembre 2015.

Suite à la concession par l'Etat brésilien de ces 2 plate-formes en 2011 et 2012, l'aéroport de Brasilia est détenu à 51% par Corporaçõn América et à 49% par Infraero, tandis que celui de Natal est détenu à 100% par Corporaçõn América. Il s'agit pour JCDecaux du premier contrat avec l'entreprise argentine Corporaçõn América, le plus grand opérateur privé en nombre d'aéroports au monde avec 54 plate-formes sous gestion.

L'Aéroport International de Brasilia, deuxième aéroport du Brésil et quatrième de l'Amérique Latine, avec 18,1 millions de passagers en 2014 et une estimation de 20 millions pour 2015, vient de terminer un plan de rénovation estimé à 1 milliard de dollars. Le complexe aéroportuaire de Natal, inauguré le 31 mai 2014, est quant à lui l'aéroport le plus récent du Brésil avec une capacité annuelle de 6,2 millions de passagers. Il a enregistré un trafic de 2,5 millions de passagers l'an passé.

Suivant les termes de ces 2 contrats, JCDecaux digitalisera fortement son offre media avec l'installation à l'intérieur des terminaux de réseaux iVision et d'écrans LED ainsi que de dispositifs lumineux et d'habillages muraux géants. L'extérieur sera également modernisé grâce à la mise en place de grandes structures de communication. Ainsi, JCDecaux proposera des solutions publicitaires innovantes et inédites aux annonceurs et à leurs agences.

Ces deux aéroports viennent compléter l'offre aéroportuaire exclusive de JCDecaux au Brésil, qui comprenait déjà les aéroports de Rio de Janeiro Galeão et de Salvador de Bahia Luís Eduardo Magalhães.



LSS - LECTRA SYSTEMES - EUR

LECTRA : La Chaire Lectra-ESCP Europe organise une table ron

Thomson Reuters (13/10/2015)

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

La Chaire Lectra-ESCP Europe organise une table ronde « Mode, développement durable et technologie »

H&M, Kering, European TK'Blue Agency et Eva Zingoni ont présenté les initiatives mises en oeuvre au sein de leur organisation

Paris, le 13 octobre 2015 - Lectra, numéro un mondial des solutions technologiques intégrées pour les industries utilisatrices de matériaux souples- textiles, cuir, tissus industriels et composites -, et l'ESCP Europe ont récemment organisé une table ronde sur la thématique « Mode, développement durable et technologie », dans le cadre de la Chaire « Mode et Technologie ». Le travail de la Chaire, inaugurée en février 2014, consiste à développer et transmettre des connaissances sur les thématiques de l'innovation sous toutes ses formes dans les secteurs de la mode et du luxe, grâce aux nouvelles technologies.

A la veille de la 21^e Conférence des Nations unies sur les changements climatiques (COP 21) qui se tiendra à Paris le mois prochain, Lectra et l'ESCP Europe ont souhaité présenter certains des changements à l'oeuvre en matière de développement durable dans la mode, lors d'une table ronde qui a réuni Rémi Crinière, responsable RSE d'H&M France, Dr. Helen Crowley, Head of sustainable sourcing innovation, Kering, Philippe Mangeard, président d'European TK'Blue Agency, Eva Zingoni, créatrice de mode durable, ainsi que Laurence Jacquot, directeur industriel et R&D hardware de Lectra.

Les panélistes se sont retrouvés sur un certain nombre de grands principes permettant à la mode d'avancer plus vite et mieux dans la voie du développement durable : ne pas attendre que les consommateurs soient prêts, mais prendre les devants ; considérer la transparence dans les chaînes d'approvisionnement comme un préalable ; participer à des plateformes cross-industrie afin d'aller plus loin en matière d'innovation ; faire appel à la technologie pour devenir des marques de mode plus respectueuses de l'environnement et plus socialement responsables.

« La mode est censée être en avance sur son temps, annoncer ce qui va arriver. Malheureusement, sur les questions de développement durable, elle est restée en arrière », regrette Eva Zingoni. L'industrie de l'habillement souffre en effet de contraintes structurelles qui en font l'un des secteurs les moins durables, depuis la production des matières premières jusqu'à la gestion de la fin de vie des produits en passant par les conditions de production.

« Un groupe de mode comme Kering doit gérer des chaînes d'approvisionnement mondiales et complexes : nous avons déjà développé plusieurs actions et programmes nous permettant de mieux les comprendre, de mesurer notre impact et de le réduire, étape par étape, tout au long de la chaîne », explique Helen Crowley. Arrivé en tête du classement Dow Jones Sustainability Index 2015 pour le secteur textile, habillement et produits de luxe pour la deuxième fois consécutive, Kering a entrepris de mettre en oeuvre un modèle économique plus durable sur l'ensemble de ses opérations. Le compte de résultat environnemental- ou E P&L en anglais - que le Groupe déploie dans toutes ses marques est un outil essentiel à cette stratégie.

« Les solutions pour être plus durables peuvent être imaginées et trouvées, dès lors que la volonté existe. C'est avant tout une question de culture d'entreprise et d'état d'esprit », affirme Rémi Crinière. « Pour que les choix stratégiques de l'entreprise soient pérennes, ils doivent être durables. H&M, groupe familial et suédois, a une vision de rentabilité à long terme. Son prisme est plus large que la seule rentabilité à court terme, dans un esprit de développement durable et d'économie circulaire ». La Fondation H&M Conscious vient ainsi de lancer un Global Change Award doté d'un million d'euros pour soutenir les innovations qui développent l'économie circulaire dans la mode.

« Le recours à l'innovation et aux bonnes pratiques permet à la fois de réduire le coût et l'empreinte environnementale globale du transport (CO2, particules, mais aussi bruit, congestion,...) dans une industrie très utilisatrice de ces moyens, qu'il s'agisse des transports internationaux ou des livraisons de centre-ville des magasins et des clients du e-commerce », ajoute Philippe Mangeard.

« Les technologies Lectra aident les acteurs de la mode à réduire leur empreinte carbone tout en respectant les impératifs économiques », précise Laurence Jacquot. « Par exemple, la 3D limite le recours aux prototypes physiques, tandis que le PLM permet aux équipes de collaborer en temps réel, sans échanges papiers. Mieux conçues, les collections répondent aux demandes des consommateurs, ce qui réduit les pertes liées au nombre d'inventus ».

La table ronde était modérée par Céline Abecassis-Moedas et Valérie Moatti, co-directrices académiques de la Chaire d'enseignement et de recherche Lectra-ESCP Europe Mode et Technologie.

Pour de plus amples informations, visitez le site web de la Chaire Lectra-ESCP Europe www.mode-technologie.fr et rejoignez ses réseaux sociaux

A propos de ESCP Europe

Fondée en 1819, ESCP Europe est la plus ancienne école de commerce au monde et a formé plusieurs générations de dirigeants et d'entrepreneurs. Grâce à ses cinq campus urbains (à Paris, Londres, Berlin, Madrid et Turin) et à son identité profondément européenne, ESCP Europe dispose d'un style unique de formation managériale interculturelle et d'une perspective globale des problématiques liées au management international.

Pour de plus amples informations, visitez le site web de ESCP Europe www.escpeurope.eu

A propos de Lectra Lectra est numéro un mondial des solutions technologiques intégrées pour automatiser, rationaliser et accélérer les processus de conception, de développement et de fabrication des produits des industries utilisatrices de matériaux souples. Lectra développe les logiciels et les systèmes de découpe automatique les plus avancés et propose des services associés, spécifiques à un ensemble de grands marchés dont la mode (habillement, ... (truncated) ...



Leleux Press Review

Wednesday 14/10/2015



E:ATLN - ACTELION (CH) - CHF

Actelion to discuss nine month 2015 financial results

Thomson Reuters (13/10/2015)

Actelion Pharmaceuticals Ltd / Actelion to discuss nine month 2015 financial results. Processed and transmitted by NASDAQ OMX Corporate Solutions. The issuer is solely responsible for the content of this announcement.

Dear member of the investment community

Actelion Ltd will announce its first nine month 2015 financial results on Tuesday, 20 October 2015, at 07:00hrs CEST / 06:00hrs BST / 1:00 a.m. EDT.

An investor conference call & webcast will be held at 14:00hrs, CEST to discuss the results.

To support your preparations, consensus estimates can be found under www.actelion.com/consensus-estimate

Date/Time:

20 October 2015 14:00hrs - 14:45hrs Basel (CEST)

13:00hrs - 13:45hrs UK (BST)

8:00 a.m. - 8:45 a.m. US (EDT)

Conference Call Connect #:

Dial-in participants should start calling the number below 10-15 minutes before the conference is due to start.

Dial: Europe: +41 (0)44 583 18 01

UK: +44 203 009 24 60

US: +1 855 228 38 74

Participant's mode:

Listen-Only with possibility to open individual lines during Q&A session. Participants will be asked for their Name and Company.

Webcast Access:

Webcast participants should visit the Actelion website www.actelion.com 10-15 minutes before the conference is due to start.

Participant's mode: Listen-Only

Webcast Replay:

The archived Investor Webcast will be available for replay through www.actelion.com approximately 60 minutes after the call has ended.



ACA - CREDIT AGRICOLE (FR) - EUR

Crédit Agricole: nomination chez CA Leasing & Factoring.

Cercle Finance (13/10/2015)

(CercleFinance.com) - Crédit Agricole annonce la nomination d'Orli Hazan comme directrice des opérations clients affacturage, au sein du comité de direction de Crédit Agricole Leasing & Factoring, à compter du 1er octobre dernier.

Après avoir occupé les postes de consultant, ingénieur commercial et manager Europe chez SAP pendant une dizaine d'années, Orli Hazan est entrée chez Crédit Agricole SA en 2010 en tant que responsable de la production des comptes consolidés au sein de la direction financière.

Depuis 2012, elle était en charge de la stratégie, du pilotage financier IT et du programme d'optimisation des coûts de Crédit Agricole SA au sein de l'informatique groupe.



ALHVS - HARVEST - EUR

Harvest: des perspectives plus prudentes.

Cercle Finance (13/10/2015)

(CercleFinance.com) - Le titre Harvest abandonne 1% à une heure de la clôture, sous-performant légèrement le marché parisien, après le point d'activité du troisième trimestre, publié en cours de séance.

Si le groupe a enregistré une hausse de 6% de ses ventes en glissement annuel au cours de la période à environ 5,4 millions d'euros, la croissance a ralenti par rapport au premier semestre, les revenus sur 9 mois n'affichant plus qu'une progression de 9,3% à 16,9 millions.

L'activité devrait continuer à croître d'ici la fin de l'année, 'mais à un rythme probablement plus modéré qu'au premier semestre', a averti Harvest.

Pour autant, sur l'ensemble de l'exercice, la société a réaffirmé ses objectifs d'une 'croissance soutenue de son chiffre d'affaires et de niveaux de rentabilité élevés'.

Comme annoncé lors de la publication des résultats semestriels, Harvest versera le 15 octobre prochain un acompte sur dividende de 0,4 euro, en forte augmentation par rapport à l'an dernier (0,2 euro). Précisons en outre que l'ensemble des segments d'activité du groupe ont vu leur chiffre d'affaires augmenter depuis le début de l'exercice (+42,4% pour la 'Formation' à 838.000 euros, +30,4% pour les 'Prestations Forfait' à 2,2 millions, +16,5% pour le pôle 'SaaS' à quelque 3,4 millions, +3,7% pour la division 'Licences' à 1,9 million et +1,5% pour la branche 'Maintenance' à 8,5 millions).



Leleux Press Review

Wednesday 14/10/2015



CAPMAN OYJ B - EUR

CapMan Plc issues a MEUR 30 senior bond on 15 October 2015

Thomson Reuters (13/10/2015)

CapMan Plc - Stock Exchange Release - 13 October 2015 at 5.45 p.m. EEST

Not for publication or distribution, directly or indirectly, in or into the United States, Canada, Japan, Hong Kong, Australia or any other jurisdiction in which the distribution or release would be unlawful.

CapMan Plc issues a MEUR 30 senior bond on 15 October 2015

CapMan Plc issues a EUR 30 million fixed-rate unsecured senior bond to institutional investors. The bond will mature in four years on 15.10.2019 and is callable before maturity. The fixed coupon interest rate of the bond is 4.2% per annum.

The proceeds from the bond issue will be used mainly for the refinancing of the senior bank loan, which was obtained for the acquisition of shares in Norvestia Plc in May 2015.

'The bond extends the maturity of our outstanding debt and is a favourable instrument in the current market environment,' comments Niko Haavisto, CFO of CapMan Plc.

For more information, please contact: Niko Haavisto, CFO, CapMan Plc, tel. +358 50 465 4125

CAPMAN PLC Linda Tierala Manager, Communications & IR

DISTRIBUTION: NASDAQ OMX Helsinki Principal media www.capman.com

CapMan www.capman.com CapMan is one of the European leaders in the private equity industry. For more than 25 years, we have been developing companies and real estate and supporting their sustainable growth. We are committed to understanding the needs of our customers in an ever-changing market environment. Our objective is to provide attractive returns and innovative solutions for our investors and value adding services for professional investment partnerships, growth-oriented companies and tenants. Our entrepreneurial investment partnerships - Buyout, Real Estate, Russia and Credit - as well as our associated company Norvestia are responsible for investment activities and value creation.

CapMan's service business offering includes fundraising advisory services, purchasing activities and fund management services to both internal and external customers. CapMan has 100 private equity professionals and assets under management of EUR 3.0 billion.

Disclaimer Not for publication or distribution, directly or indirectly, in or into the United States, Canada, Japan, Hong Kong, Australia or any other jurisdiction in which the distribution or release would be unlawful. Persons who reside outside Finland may receive this release only in compliance with applicable exemptions and restrictions.

This release does not constitute an offer regarding the securities of CapMan Plc in the United States or in any other jurisdiction. The securities referred to herein or any offer regarding such securities have not been, and will not be, registered under the U.S. Securities Act of 1933, as amended, and the rules and regulations promulgated thereunder, and may not be offered, exercised or sold in the United States absent registration or an applicable exemption from registration requirements.



PROL - PROLOGUE SOFTWARE - EUR

Prologue: Financière Olano dépasse les 5%.

Cercle Finance (13/10/2015)

(CercleFinance.com) - Financière Olano a déclaré à l'AMF avoir franchi en hausse, le 25 septembre 2015, les seuils de 5% du capital et des droits de vote de Prologue et détenir, à cette date, 6,22% du capital et 6,06% des droits de vote de cette société informatique.

Ce franchissement de seuils résulte d'acquisitions d'actions Prologue aux termes de deux traités d'apport conclus avec Prologue, respectivement en date du 26 juin et du 22 septembre 2015, et sur le marché.



ALO - ALSTOM - EUR

Alstom: va livrer 50 tramways Citadis pour le Maroc.

Cercle Finance (13/10/2015)

(CercleFinance.com) - Alstom annonce avoir remporté un contrat avec Casa Transports, la société de transport public de Casablanca.

Le contrat porte sur la fourniture de 50 tramways Citadis. Ils sont destinés à circuler sur le nouveau tronçon de la ligne de tramway dont la mise en service commercial est prévue fin 2018.

Le contrat est estimé à 100 millions d'euros.

'Grâce à cette nouvelle flotte de 124 Citadis, davantage d'usagers à Casablanca auront la possibilité d'emprunter ce mode de transport confortable, écologique, fiable et parfaitement intégré dans la ville', a déclaré Thi-Mai Tran, présidente d'Alstom Transport Maroc.

Les tramways Citadis de Casablanca, d'une longueur de 32 mètres, sont couplés pour transporter jusqu'à 606 passagers.

Le projet de tramway de Casablanca sera conduit au Maroc. L'équipe d'Alstom au Maroc assurera le service après-vente.



ACA - CREDIT AGRICOLE (FR) - EUR

Crédit Agricole: vers une amende salée aux Etats-Unis.

Cercle Finance (13/10/2015)

(CercleFinance.com) - D'après les informations de nos confrères des Echos, Crédit Agricole est en passe de signer un accord avec les autorités américaines. La banque verte devrait écoper d'une amende de quelque 800 millions de dollars outre-Atlantique, soit 700 millions d'euros.

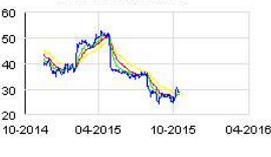
Si ce montant reste très éloigné des 8 milliards d'euros qu'a dû verser BNP Paribas, les investisseurs accusent le coup, le titre affichant un repli de 2,3% ce mardi en milieu d'après-midi, ramenant ses gains à un peu plus de 2% depuis le début de l'année.

A l'instar de la première banque française, Crédit Agricole a été épinglé pour avoir violé les règles américaines d'embargo en facilitant des transactions en dollars avec le Soudan, l'Iran, Cuba et la Birmanie.

Différence de taille toutefois avec BNP Paribas : la banque verte n'aurait pas à plaider coupable pour mettre un terme aux poursuites.

Leleux Press Review

Wednesday 14/10/2015

 <p>GENERAL ELECTRIC (US) Historic</p>	<p>GE - GENERAL ELECTRIC (US) - USD</p> <p>GE: cession majeure d'activités de GE Capital. Cercle Finance (13/10/2015)</p> <p>(CercleFinance.com) - GE annonce un accord avec Wells Fargo, auquel il va vendre des activités de son bras financier GE Capital représentant un montant d'investissement net de 30 milliards de dollars et comptant environ 3000 employés.</p> <p>L'opération porte sur GE Capital Commercial Distribution Finance (CDF) et GE Capital Vendor Finance, ainsi que sur GE Capital Corporate Finance. Les autres termes de cette transaction, qui devrait être finalisée au début de l'année prochaine, ne sont pas divulgués.</p> <p>Elle permettra à GE Capital de porter à plus de 126 milliards les cessions annoncées depuis le début de l'année, et contribuera pour 4,2 milliard de dollars à l'objectif de 35 milliards de dividendes à remonter de GE Capital au niveau du conglomérat américain.</p> <p>'Avec cette opération, GE n'a plus qu'une seule plateforme significative à vendre aux Etats-Unis, à savoir l'unité Franchise Finance qui représente 5,5 milliards de dollars d'investissements nets', souligne Keith Sherin, PDG de GE Capital.</p>
 <p>KAUFMAN & BROAD HOME (FR) Historic</p>	<p>KOF - KAUFMAN & BROAD HOME (FR) - EUR</p> <p>Kaufman & Broad: démarre un programme à Aubervilliers. Cercle Finance (13/10/2015)</p> <p>(CercleFinance.com) - Kaufman & Broad annonce avoir posé la première pierre du programme 'New Factory', à Aubervilliers (banlieue nord-est de Paris), dont la livraison est prévue pour le deuxième trimestre 2017.</p> <p>Le groupe immobilier précise que ce programme comporte 48 appartements en accession libre, du studio au cinq pièces, qui seront ouverts sur des balcons, terrasses ou jardins privatifs.</p> <p>'Bientôt relié à Paris par la ligne 12 du métro avec la future station 'Mairie d'Aubervilliers' à moins de 300 m du bâtiment, ce programme est un véritable succès commercial : plus de la moitié des logements ont d'ores et déjà été réservés en quelques mois', commente Nordine Hachemi, PDG de Kaufman & Broad.</p>
 <p>TWITTER INC Historic</p>	<p>TWTR - TWITTER INC - USD</p> <p>Twitter: 8% des effectifs vont être supprimés. Cercle Finance (13/10/2015)</p> <p>(CercleFinance.com) - Twitter, qui reste sur des comptes semestriels, vient d'annoncer la suppression de 336 postes, soit 8% des effectifs du site de microblogging.</p> <p>Cette mesure intervient quelques jours après la confirmation de Jack Dorsey au poste de directeur exécutif, qu'il occupait déjà à titre intérimaire depuis le 1er juillet.</p> <p>Co-fondateur du site de microblogging, Jack Dorsey avait succédé à Dick Costolo, en poste depuis 6 ans et en proie à des critiques provenant de plusieurs actionnaires lui imputant des résultats mitigés.</p> <p>Paradoxalement, Twitter, qui emploie environ 4.000 personnes, anticipe des chiffres trimestriels en ligne voire au-dessus des attentes des analystes.</p>
 <p>NET INSIGHT AB SER. B Historic</p>	<p>NETI-B - NET INSIGHT AB SER. B - SEK</p> <p>Net Insight's Nomination Committee for 2016 has been appoint Thomson Reuters (13/10/2015)</p> <p>In accordance with the decision of the Annual General Meeting held on May7, 2015 the members of the nomination committee shall be nominated by the fourlargest shareholders (voting rights). In addition, the company's Chairman of theboard shall be part of the nomination committee.</p> <p>Net Insight's nomination committee for the 2016 Annual General Meeting consistsof Jan Barchan (Briban Invest), Lars Bergkvist (Lannebo Fonder), Ramsay Brufer(Alecta), Marianne Flink (Swedbank Robur), and Lars Berg (Chairman of the NetInsight Board). The nomination committee appointed Lars Bergkvist (LanneboFonder) to serve as Chairman of the Committee.</p> <p>The nomination committee's task is to present proposals to the Annual GeneralMeeting for Chairman of the Annual General Meeting, Chairman of the Board ofDirectors, members of the Board of Directors and auditors, as well as fees andother remuneration to each member of the board and any remuneration forcommittee work and audit fees. Furthermore, the nomination committee shall makea proposal regarding the principles for the formation of the nominationcommittee and its tasks for the Annual General Meeting 2017.</p> <p>Shareholders wishing to make proposals to the nomination committee can do so bye-mail, by March 15, 2016, to the Chairman of the Nomination Committee LarsBergkvist, lars.bergkvist@lannebofonder.se.</p> <p>For further information, please contact: Lars Bergkvist, Chairman of the Nomination Committee Lars Berg, Chairman of the Net Insight Board of Directors, who can both bereached through: Susanne Jonasson, Executive Assistant, by phone: +46 8 685 04 00, or by e mail: susanne.jonasson@netinsight.net</p> <p>About Net Insight</p> <p>Net Insight's vision is to enable a live and interactive media experience foranyone on earth. Net Insight delivers media transport solutions that empowerbroadcasters, content owners and network service providers to activate theiraudiences by providing a quality-of-experience worth paying for, live and localcontent that's part of their world and interactive experiences they want to bepart of.</p> <p>The company's solutions enable live, interactive and on-demand media transport,with operational simplicity, to let customers focus on delivering the bestpossible experience to their audiences. Net Insight's strength lies in enablinglossless video transport at any scale, from live contribution via the Internet,to ultra-high-definition distribution in managed media networks spanning theglobe.</p> <p>More than 200 world-class customers run mission critical media services usingNet Insight's solutions, covering more than 60 countries worldwide. Net Insightis listed on NASDAQ OMX, Stockholm.</p> <p>For more information, please visit netinsight.net</p>

Leleux Press Review

Wednesday 14/10/2015

ALO - ALSTOM - EUR



Alstom: Pendolino a atteint 5 Mls de Klm en Pologne.

Cercle Finance (13/10/2015)

(CercleFinance.com) - Alstom annonce que Pendolino, le train à grande vitesse, a atteint les 5 millions de kilomètres en Pologne.

Le Pendolino PKP est le premier train à grande vitesse polonais. Les trains circulent actuellement entre les principales agglomérations du pays.

' Nous sommes ravis de voir que l'effet Pendolino' attire les passagers et qu'il y a eu plus de 2,8 millions de voyageurs au cours des dix derniers mois. Notre objectif à présent est d'atteindre de nouveaux marchés en étendant les itinéraires des Pendolino aux villes de Rzeszów, Bielsko Biała et Gliwice à la mi-décembre' a déclaré Jacek Leonkiewicz, PDG de PKP Intercity.

' Alstom est fier du succès de ce projet en Pologne, pays pour lequel il a fourni les trains, conçu et construit les installations techniques et démarré la maintenance qu'il assurera pendant une période de 17 ans ' a indiqué Nicolas Halamek, directeur général d'Alstom Transport en Pologne.

MRK - MERCK (DE) - EUR



Merck KGaA: changement de dirigeant prévu pour 2016.

Cercle Finance (13/10/2015)

(CercleFinance.com) - Merck KGaA annonce la nomination de Stefan Oschmann comme nouveau président du conseil exécutif et directeur général, nomination qui prendra effet à la fin de l'assemblée générale qui se tiendra le 29 avril 2016.

Stefan Oschmann succèdera alors à Karl-Ludwig Kley, qui se retirera après huit années passées à la tête du groupe allemand de chimie-pharmacie.

Membre du conseil exécutif de Merck KGaA depuis 2011, Stefan Oschmann y était initialement en charge des activités pharmaceutiques avant de devenir début 2015 président délégué et directeur général délégué, responsable de la stratégie et de l'innovation.

AF - AIR FRANCE - KLM (FR) - EUR



Air France: de nouvelles cabines pour des vols chinois.

Cercle Finance (13/10/2015)

(CercleFinance.com) - Les clients d'Air France peuvent profiter depuis hier des nouvelles cabines de voyage long-courriers de la compagnie depuis ou vers Pékin, a-t-on appris tout à l'heure. Ceux-ci bénéficient notamment, pour la première fois vers la Grande Chine, des nouvelles suites 'haute couture' en cabine La Première.

Les clients disposent également d'un véritable cocon en plein ciel en Business et de nouveaux sièges entièrement revus en Premium Economy et Economy. Ces 3 cabines sont également disponibles pour les vols au départ et à l'arrivée de Canton (Guangzhou) et Shanghai.

Cet hiver, Air France propose 10 vols par semaine vers Pékin au départ de Paris-Charles de Gaulle. L'équipement progressif des Boeing 777 de ces nouvelles cabines permettra de les proposer sur l'ensemble des fréquences de la compagnie dès le mois de décembre. Plus largement, pour la saison hiver 2015-2016, la compagnie française et KLM exploiteront jusqu'à 77 vols hebdomadaires reliant leurs hubs de Paris-Charles de Gaulle et Amsterdam-Schiphol (Pays-Bas) à 9 destinations en Grande Chine : Canton, Chengdu, Pékin, Shanghai, Hangzhou, Hong Kong, Xiamen, Taipei et Wuhan.

JNJ - JOHNSON & JOHNSON - USD



Johnson & Johnson: relèvement d'objectif et rachats d'ac

Cercle Finance (13/10/2015)

(CercleFinance.com) - Affichant des bénéfices supérieurs aux attentes au titre du trimestre écoulé, Johnson & Johnson annonce un relèvement d'objectif pour l'ensemble de l'exercice 2015 et un programme de rachat d'actions.

Le groupe de santé américain a engrangé un bénéfice net en baisse de 29% à près de 3,4 milliards de dollars, soit 1,20 dollar par action. En données ajustées, il s'est établi à 1,49 dollar, battant d'une dizaine de cents le consensus.

A 17,1 milliards de dollars, le chiffre d'affaires a baissé de 7,4%, sous le poids exclusif des variations de changes sans lesquelles il a augmenté de 0,8%. En excluant aussi les effets périmètres et les ventes pour l'hépatite C, les revenus ont progressé de 5,6%.

Fort de ces résultats de troisième trimestre, la direction de Johnson & Johnson resserre vers le haut sa fourchette cible de BPA ajusté pour l'ensemble de 2015 à entre 6,15 et 6,20 dollars, contre 6,10 à 6,20 dollars tel qu'affiché il y a trois mois.

En marge de cette publication, le conseil d'administration a approuvé le rachat de jusqu'à 10 milliards de dollars d'actions, un programme sans limite de temps et qui pourra être réalisé via des opérations de marché ou des transactions de gré à gré.

Leleux Press Review

Wednesday 14/10/2015



E:GAM - GAM HOLDINGS LTD - CHF

GAM sells its Cayman fund administration business to JTC Gr

Thomson Reuters (13/10/2015)

GAM Holding AG / GAM sells its Cayman fund administration business to JTC Group. Processed and transmitted by NASDAQ OMX Corporate Solutions. The issuer is solely responsible for the content of this announcement.

Zurich, 13 October 2015 * Cayman fund administration business was part of GAM's Private Labelling business * Sale is in line with the aim to focus GAM's activities on its core strengths* All 14 employees will transfer to JTC Group

GAM today announced the sale of its fund administration business in the Cayman Islands to JTC Group, a provider of institutional and private client services.

GAM's Private Labelling business has been offering fund and outsourcing solutions to third parties since 1992, mainly out of Switzerland. The disposal of the Cayman fund administration business reflects the company's intention to focus on its role as general contractor for private label solutions and the provision of management company services for funds domiciled in Europe. It is also in line with the announcement made at the half-year results presentation in August to focus GAM's activities on its core strengths within Investment Management and the private labelling business.

The team in Cayman, which consists of 14 staff in total, will transfer and continue to be employed with JTC Group. Once approved by the local regulator, all business activities will transfer to JTC. The transaction is expected to close in late 2015. The impact on the Group's assets under management and the 2015 financial results is immaterial.

For further information please contact:

GAM Media Relations: GAM Investor Relations: Andreas Kern Patrick Zuppiger T: +41 (0) 58 426 62 59 T: +41 (0) 58 426 31 36

JTC Group: David Viera T: +44 1534 816 246

About GAM GAM is one of the world's leading independent, pure-play asset managers. It provides investment solutions and products for institutions, financial intermediaries and private investors, under two brands, GAM and Julius Baer Funds. Its core investment business is complemented by private labelling services, which include fund administration and other support services to third-party institutions. GAM employs over 1,000 people in 11 countries with investment centres in London, Zurich, Hong Kong, New York, Lugano and Milan. The investment managers are supported by an extensive global distribution network.

Headquartered in Zurich, GAM is listed on the SIX Swiss Exchange and is a component of the Swiss Market Index Mid (SMIM) with the symbol 'GAM'. The Group has assets under management of CHF 124.2 billion (USD 132.8 billion)*.

* Source: GAM. Data as at 30 June 2015.

Disclaimer regarding forward-looking statements

This press release by GAM ('the Company') includes forward-looking statements that reflect the Company's intentions, beliefs or current expectations and projections about the Company's future results of operations, financial condition, liquidity, performance, prospects, strategies, opportunities and the industry in which it operates. Forward-looking statements involve all matters that are not historical facts. The Company has tried to identify those forward-looking statements by using words such as 'may', 'will', 'would', 'should', 'expect', 'intend', 'estimate', 'anticipate', 'project', 'believe', 'seek', 'plan', 'predict', 'continue' and similar expressions. Such statements are made on the basis of assumptions and expectations which, although the Company believes them to be reasonable at this time, may prove to be erroneous.

These forward-looking statements are subject to risks, uncertainties, assumptions and other factors that could cause the Company's actual results of operations, financial condition, liquidity, performance, prospects or opportunities, as well as those of the markets it serves or intends to serve, to differ materially from those expressed in, or suggested by, these forward-looking statements. Important factors that could cause those differences include, but are not limited to: changing business or other market conditions, legislative, fiscal and regulatory developments, general economic conditions, and the Company's ability to respond to trends in the financial services industry. Additional factors could cause actual results, performance or achievements to differ materially. The Company expressly disclaims any obligation or undertaking to release any update of or revisions to any forward-looking statements in this press release and any change in the Company's expectations or any change in events, conditions or circumstances on which these forward-looking statements are based, except as required by applicable law or regulation.



VOW3 - VOLKSWAGEN AG PRIV (DE) - EUR

Volkswagen: décisions stratégiques pour la marque.

Cercle Finance (13/10/2015)

(CercleFinance.com) - Volkswagen annonce que le nouveau conseil de direction de sa marque éponyme a décidé une série de décisions stratégiques, ainsi qu'une réduction de ses investissements d'un milliard d'euros par an et une accélération de son programme de gains d'efficacité.

'Des processus rationalisés nous apporteront un potentiel d'économies de coûts supplémentaires, y compris des réductions de coûts fixes', affirme-t-il.

Le constructeur automobile souhaite réorienter sa stratégie dans le diesel avec les technologies les plus avancées, et développer une architecture électrique standardisée pour les voitures particulières et les véhicules utilitaires légers.

Le groupe allemand indique qu'il va aussi adopter une nouvelle approche pour son projet de nouvelle génération Phaeton, qui sera entièrement électrique.



FP - TOTAL (FR) - EUR

Total: BlackRock se renforce au capital.

Cercle Finance (13/10/2015)

(CercleFinance.com) - BlackRock Inc, agissant pour le compte de clients et de fonds dont elle assure la gestion, a déclaré à l'AMF avoir franchi en hausse, le 7 octobre 2015, le seuil de 5% du capital de Total et détenir, pour le compte desdits clients et fonds, 5,04% du capital et 4,60% des droits de vote du groupe pétro-gazier.

Ce franchissement de seuil résulte d'une acquisition d'actions Total hors et sur le marché.



Leleux Press Review

Wednesday 14/10/2015

KPN - KPN (NL) - EUR



KPN: délaissé après une dégradation d'analyste.

Cercle Finance (13/10/2015)

(CercleFinance.com) - KPN lâche 3,2% à Amsterdam et sous-performe ainsi l'indice AEX (-1,2%), grevé par une dégradation d'opinion chez Credit Suisse de 'surperformance' à 'neutre', avec un objectif de cours laissé à 3,4 euros.

Le bureau d'études se déclare désormais seulement en ligne avec les consensus d'EBITDA pour l'opérateur télécoms néerlandais, qui ont augmenté ces six derniers mois.

Credit Suisse laisse inchangées ses hypothèses de revenus et d'EBITDA pour 2015-17, 'sa vision plus positive pour le fixe grand public étant contrebalancée par une vision plus prudente sur l'impact d'un lancement de plus en plus probable de la 4G chez Tele2 en 2016'.

'Nous adopterions une vue plus positive sur KPN si Tele2 échoue à réaliser son lancement ou à gagner de la traction dans le mobile aux Pays-Bas', indique l'analyste en charge du dossier.

ABI - AB INBEV (BE) - EUR



AB InBev: en hausse malgré une OPA à 100 milliards.

Cercle Finance (13/10/2015)

(CercleFinance.com) - La fusion de deux géants de la bière semble ravir les actionnaires des deux parties : alors que SABMiller va recommander la dernière offre formulée par AB InBev, soit une opération à plus de 100 milliards de dollars, le premier des deux titres prend 9,1% à la Bourse de Londres, à 39,5 livres. Mais à Bruxelles, le titre de l'acquéreur, AB InBev, est lui aussi bien orienté (+ 1,8% à 100,1 euros) dans des marchés en baisse, les opérateurs pariant sur les copieuses synergies issues de ce méga-rapprochement.

En effet, SABMiller et AB InBev ont conclu un accord de principe sur une OPA recommandée que le second lancerait sur le premier. Le prix, soit 44 livres par action SABMiller, valorise la cible 68 milliards de livres, soit 92 milliards d'euros ou 104 milliards de dollars.

SABMiller, qui se définissait lui-même comme 'le joyau de la couronne du monde de la bière', peut être content : le prix proposé présente une prime de 50% environ sur la valeur de l'action avant que ne circulent les premières rumeurs, soit le 14 septembre dernier.

L'offre optionnelle mixte en titres et en cash est principalement destinée à l'américain Altria et au colombien BevCo, qui à deux détiennent environ 41% de SABMiller : équivalent au total à 39,03 livres par action SABMiller, elle comprend 0,48 action spéciale non cotée (pour l'instant) AB InBev plus 3,77 livres par titre. Soit une prime de 33% environ sur le cours du 14 septembre. Cette offre à option couvre d'ailleurs 41% du capital de SABMiller.

AB InBev semble sûr de son coup : le protocole signé comprend, en cas d'échec de l'opération, une clause permettant à SABMiller de recevoir une indemnité de trois milliards de dollars.

Ce matin, les analystes de Bryan Garnier célèbrent AB InBev : 'avec cette opération, AB InBev met la main sur des volumes bien orientés dans les marchés émergents, mais il va aussi pouvoir améliorer l'efficacité de son modèle économique (par les synergies issues de la fusion, ndr)'. Bryan Garnier estime d'ailleurs lesdites synergies à trois milliards de dollars, 'soit 18% du chiffre d'affaires ainsi acquis'.

Certes, à court terme, AB InBev évoque le chiffre de 1,5 milliard, ce qui constitue très certainement, de l'avis des spécialistes, une estimation basse. 'Après tout, (AB InBev) n'aurait rien à gagner à annoncer des bouleversements pour les salariés et les autorités politiques en mettant en avant des réductions de coûts massives', ajoute la note de recherche.

Chez Nomura, on estime que l'opération sera relative de 14,3% à compter de la troisième année après sa réalisation. Nomura chiffre les synergies à deux milliards de dollars sur trois ans.

Quid des autorisations réglementaires ? Selon Bryan Garnier, AB InBev devrait mettre quatre mois pour venir à bout de ce tortueux processus, conformément à ce qui s'était passé lors du rachat d'AB' par InBev. 'Les annonces des autorités de régulation de la concurrence constitueront autant de catalyseurs majeurs', conclut Bryan Garnier.

Etant donné la masse colossale des deux groupes, Nomura s'attend à des cessions concentrées sur les Etats-Unis (pour 10,2 milliards de dollars) et la Chine (pour 2,3 milliards).

CS - AXA (FR) - EUR



AXA: Strategic Ventures investit dans une start-up.

Cercle Finance (13/10/2015)

(CercleFinance.com) - AXA Strategic Ventures a investi dans la start-up Art2M, spécialisée dans la mise en relation entre investisseurs passionnés d'art numérique et artistes innovants produisant des objets connectés, a-t-on appris ce mardi.

D'un montant total de 500.000 euros, cet investissement va permettre à Art2M d'intensifier son effort de R&D et de s'implanter à l'étranger, notamment aux Etats-Unis et en Chine.

Il va également permettre à AXA ART de bénéficier d'un service de veille globale en matière d'objets connectés, tout en venant compléter harmonieusement son écosystème.

SAP - SAP AG (DE) - EUR



SAP: salué pour ses résultats préliminaires.

Cercle Finance (13/10/2015)

(CercleFinance.com) - SAP grimpe de 4,9% à Francfort, salué pour la présentation de résultats préliminaires meilleurs que prévu au titre de son troisième trimestre, marqués notamment par un fort développement de ses activités dans le cloud (informatique en nuage).

En données non IFRS, l'éditeur de progiciels dévoile un BPA en hausse de 16% à 98 centimes d'euro et un profit opérationnel en croissance de 19% à 1,62 milliard d'euros, dépassant un consensus plus proche de 1,5 milliard.

En croissance de 17% à 4,99 milliards d'euros (+10% à taux de changes constants), le chiffre d'affaires s'avère lui aussi supérieur à l'estimation moyenne des analystes (de l'ordre de 4,9 milliards), tiré notamment par des ventes plus que doublées (+116%) dans le cloud.

'Les facturations dans le cloud sont très suivies par le marché, plus que les ventes de nouvelles licences désormais, en raison du changement structurel à l'oeuvre dans le business model des entreprises de logiciels', souligne Aurel BGC.

'Néanmoins, la hausse de 4% à change constant des revenus des ventes de licences constitue une performance solide. Les résultats sont bons dans les pays avancés et plus volatils dans les émergents', poursuit le bureau d'études.

A cette occasion, SAP confirme ses objectifs pour 2015, à savoir notamment un profit opérationnel en données non IFRS entre 5,6 et 5,9 milliards d'euros à taux de changes constants (contre 5,64 milliards en 2014).

GTO - GEMALTO N.V. - EUR

Gemalto beschermt banken en uitgevers van kredietkaarten teg

Thomson Reuters (13/10/2015)

Dynamische codeverificatie: dynamische-CVV/CVC-oplossing beschikbaar voor zowel mobiel als kaartgebruik

Amsterdam, 13 oktober 2015 - Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO), wereldleider in digitale beveiliging, kondigt de introductie aan van Dynamischecodeverificatie, een complete oplossing voor betalingsbeveiliging die bescherming biedt tegen online Card Not Present- (CNP-) fraude en die ervoor zorgt dat kaarthouders hetzelfde bedieningsgemak ondervinden als dat waaraan zij inmiddels gewend zijn. De volledig dynamische CVV/CVC-oplossing omvat een grafische EMV-zichtbetaalingskaart voor de beveiliging van zowel traditionele winkelaankopen, e-commerce-betalingen en opnames uit geldautomaten, als een mobiele versie, een valideringsserver en bijbehorende diensten. Het mobiele pakket is uniek en wordt uitsluitend door Gemalto geboden. Het ondersteunt de digitale visie van banken die met mobiele producten in hun bedrijfsstrategie voorop lopen.

De oplossing maakt het voor uitgevers mogelijk om het statische 3-cijferige visuele cryptogram dat vanouds wordt gebruikt bij online aankopen, te vervangen met een op tijd gebaseerde dynamische CVV/CVC dat op de betaalkaart of het mobiel apparaat van de klant verschijnt. De code wordt gewijzigd iedere 20 minuten, wat het beveiligingsniveau van online transacties aanzienlijk verbetert.

Het Nilson Report schat dat verliezen als gevolg van fraude in 2014 wereldwijd \$16,31 miljard bedroegen, een stijging van 19% op jaarbasis. CNP-fraude vertegenwoordigde 25% van dit bedrag en de verwachting is dat dit nog drastisch zal stijgen. Banken zijn begonnen met de introductie van oplossingen die een hoger beveiligingsniveau bieden, maar die zijn vaak tijdrovend en hebben een negatieve invloed op de algehele klantbeleving. Dit leidt tot een schrikbarende percentage van verlaten winkelwagens, waarbij 68% van de begonnen online transacties niet worden voltooid.

Gemalto is het enige bedrijf dat een volledig geïntegreerde oplossing biedt die gemakkelijk door de banken kan worden uitgevoerd, of het nu in een fysieke kaart is of in een mobiele versie, en die minimale voorlichting voor de kaarthouder vereist. Het verbeterde beveiligingsniveau verlaagt de kosten die met de beheersing van CNP-fraude gepaard gaan, en zorgt voor een betere klantenbinding.

Uit onlangs door een onafhankelijk marktonderzoeksbureau gehouden consumentenonderzoek en gebruikerstests blijkt dat eindgebruikers de voordelen van deze zichtbankkaart intuïtief begrijpen, en dat zij eerder geneigd zijn om deze kaart als hun voorkeurskaart te gebruiken voor alledaagse kaarttransacties. Door het gebruik van de laatste technologie wordt ook de levenscyclus van het product verbeterd, waarbij de batterij over het algemeen tot vier jaar meegaat.

'Gemalto's oplossing van dynamische codeverificatie biedt banken absolute flexibiliteit om de individuele voorkeuren van de klanten tegemoet te komen, of het nu betalen per kaart of mobiel betreft, en hun klantsegmentatiemodel te verfijnen en tegelijkertijd hun reikwijdte te maximaliseren', zegt Håkan Nordfjell, senior vicepresident eBanking en eCommerce bij Gemalto. 'Gemalto is uniek met het gamma van complete CNP-beveiligingsoplossingen dat het aan banken biedt, aangevuld met een uitgebreide portefeuille van diensten, zoals consulting, integratie, personalisering en fulfillment.'

Over Gemalto

Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO) is de wereldleider in digitale beveiliging met een jaaromzet in 2014 van EUR 2,5 miljard en met gerenommeerde klanten in meer dan 180 landen.

Gemalto helpt mensen elkaar te vertrouwen in een steeds meer verbonden digitale wereld. Miljarden mensen wereldwijd willen een betere levensstijl, slimmer woonomgevingen en de vrijheid om - altijd en overal - te communiceren, te winkelen, te reizen, te bankieren, zich te vermaken en te werken op een prettige en veilige manier. In deze snel veranderende mobiele en digitale omgeving stellen wij bedrijven en overheden in staat een ruim assortiment van veilige en gemakkelijke diensten aan te bieden door financiële transacties, mobiele diensten, openbare en privé clouds, eHealthcare-systemen, toegang tot Government-diensten, het internet-der-dingen en ticketsystemen voor het openbaar vervoer te beveiligen.

Gemalto's unieke technologieportefeuille - van geavanceerde cryptografische software in een verscheidenheid van vertrouwde voorwerpen tot zeer solide en schaalbare back-office platformen voor authenticatie, versleuteling en beheer van digitale referenties - wordt u aangeboden door onze teams van wereldklasse. Onze 14.000 werknemers zijn actief in 99 kantoren, 34 personaliserings- en gegevenscentra, en 24 centra voor onderzoek en ontwikkeling naar software, verspreid over 46 landen.

Voor meer informatie zie www.gemalto.com, www.justaskgemalto.com, blog.gemalto.com of volg @gemalto op Twitter.

Gemalto mediacontacten:

Philippe Benitez	Peggy Edoire	Vivian Liang	Noord-Amerika	Europa & CIS	Greater China +1
512 257 3869	+33 4 42 36 45 40	+86 1059373	philippe.benitez@gemalto.com		
peggy.edoire@gemalto.com		vivian.liang@gemalto.com			

Ernesto Haikewitsch	Kristel Teyras	Pierre Lelievre	Latijns-Amerika	Midden-Oosten & Afrika	Azië
+55 11 5105 9220	+33 1 55 01 57 89	+65 6317 38	ernesto.haikewitsch@gemalto.com		
kristel.teyras@gemalto.com		pierre.lelievre@gemalto.com			

De tekst van deze mededeling is een vertaling en mag geenszins als officieel worden beschouwd. De enige rechtsgeldige versie van de mededeling is die in de originele taal, het Engels, die dus voorrang heeft in geval van verschillen met de vertaling.

