

Leleux Press Review

Wednesday 28/10/2015



<p>B20 Intraday</p>	<p style="text-align: center;">BEL 20 (Belgium)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>3513,69</td> <td>Minimum Price</td> <td>1046,07 (02/09/1992)</td> <td>Maximum Price</td> <td>4759,01 (23/05/2007)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td colspan="2" style="text-align: center;">5</td> <td>Losers</td> <td colspan="2" style="text-align: center;">15</td> </tr> <tr> <td>KBC GROUPE (BE)</td> <td>54,86 ▲</td> <td>+2,48%</td> <td>DELTA LLOYD</td> <td>7,25 ▼</td> <td>-4,02%</td> </tr> <tr> <td>UCB (BE)</td> <td>71,52 ▲</td> <td>+0,90%</td> <td>UMICORE (BE)</td> <td>37,65 ▼</td> <td>-2,72%</td> </tr> <tr> <td>DELHAIZE GROUP (BE)</td> <td>81,89 ▲</td> <td>+0,47%</td> <td>ENGIE</td> <td>15,81 ▼</td> <td>-1,77%</td> </tr> </table>	Last Price	3513,69	Minimum Price	1046,07 (02/09/1992)	Maximum Price	4759,01 (23/05/2007)	Gainers	5		Losers	15		KBC GROUPE (BE)	54,86 ▲	+2,48%	DELTA LLOYD	7,25 ▼	-4,02%	UCB (BE)	71,52 ▲	+0,90%	UMICORE (BE)	37,65 ▼	-2,72%	DELHAIZE GROUP (BE)	81,89 ▲	+0,47%	ENGIE	15,81 ▼	-1,77%
Last Price	3513,69	Minimum Price	1046,07 (02/09/1992)	Maximum Price	4759,01 (23/05/2007)																										
Gainers	5		Losers	15																											
KBC GROUPE (BE)	54,86 ▲	+2,48%	DELTA LLOYD	7,25 ▼	-4,02%																										
UCB (BE)	71,52 ▲	+0,90%	UMICORE (BE)	37,65 ▼	-2,72%																										
DELHAIZE GROUP (BE)	81,89 ▲	+0,47%	ENGIE	15,81 ▼	-1,77%																										
<p>CAC Intraday</p>	<p style="text-align: center;">CAC 40 (France)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>4847,07</td> <td>Minimum Price</td> <td>2693,21 (23/09/2011)</td> <td>Maximum Price</td> <td>7347,94 (21/10/2009)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td colspan="2" style="text-align: center;">5</td> <td>Losers</td> <td colspan="2" style="text-align: center;">35</td> </tr> <tr> <td>PEUGEOT SA</td> <td>15,89 ▲</td> <td>+1,59%</td> <td>ARCELORMITTAL (NL)</td> <td>5,06 ▼</td> <td>-5,31%</td> </tr> <tr> <td>ALSTOM</td> <td>29,25 ▲</td> <td>+0,86%</td> <td>TECHNIP COFLEXIP (FR)</td> <td>45,63 ▼</td> <td>-3,71%</td> </tr> <tr> <td>AIR LIQUIDE (FR)</td> <td>117,25 ▲</td> <td>+0,73%</td> <td>LAFARGEHOLCIM LTD (F)</td> <td>50,76 ▼</td> <td>-2,94%</td> </tr> </table>	Last Price	4847,07	Minimum Price	2693,21 (23/09/2011)	Maximum Price	7347,94 (21/10/2009)	Gainers	5		Losers	35		PEUGEOT SA	15,89 ▲	+1,59%	ARCELORMITTAL (NL)	5,06 ▼	-5,31%	ALSTOM	29,25 ▲	+0,86%	TECHNIP COFLEXIP (FR)	45,63 ▼	-3,71%	AIR LIQUIDE (FR)	117,25 ▲	+0,73%	LAFARGEHOLCIM LTD (F)	50,76 ▼	-2,94%
Last Price	4847,07	Minimum Price	2693,21 (23/09/2011)	Maximum Price	7347,94 (21/10/2009)																										
Gainers	5		Losers	35																											
PEUGEOT SA	15,89 ▲	+1,59%	ARCELORMITTAL (NL)	5,06 ▼	-5,31%																										
ALSTOM	29,25 ▲	+0,86%	TECHNIP COFLEXIP (FR)	45,63 ▼	-3,71%																										
AIR LIQUIDE (FR)	117,25 ▲	+0,73%	LAFARGEHOLCIM LTD (F)	50,76 ▼	-2,94%																										
<p>AEX Intraday</p>	<p style="text-align: center;">AEX (Nederland)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>458,43</td> <td>Minimum Price</td> <td>194,99 (09/03/2009)</td> <td>Maximum Price</td> <td>806,41 (21/10/2009)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td colspan="2" style="text-align: center;">5</td> <td>Losers</td> <td colspan="2" style="text-align: center;">20</td> </tr> <tr> <td>ALTICE</td> <td>18,28 ▲</td> <td>+1,52%</td> <td>ARCELORMITTAL (NL)</td> <td>5,06 ▼</td> <td>-5,31%</td> </tr> <tr> <td>PHILIPS ELECTRONICS</td> <td>23,84 ▲</td> <td>+0,82%</td> <td>DELTA LLOYD</td> <td>7,25 ▼</td> <td>-4,02%</td> </tr> <tr> <td>AHOLD, KONINKLIJKE</td> <td>18,10 ▲</td> <td>+0,69%</td> <td>AKZO NOBEL (NL)</td> <td>62,69 ▼</td> <td>-3,06%</td> </tr> </table>	Last Price	458,43	Minimum Price	194,99 (09/03/2009)	Maximum Price	806,41 (21/10/2009)	Gainers	5		Losers	20		ALTICE	18,28 ▲	+1,52%	ARCELORMITTAL (NL)	5,06 ▼	-5,31%	PHILIPS ELECTRONICS	23,84 ▲	+0,82%	DELTA LLOYD	7,25 ▼	-4,02%	AHOLD, KONINKLIJKE	18,10 ▲	+0,69%	AKZO NOBEL (NL)	62,69 ▼	-3,06%
Last Price	458,43	Minimum Price	194,99 (09/03/2009)	Maximum Price	806,41 (21/10/2009)																										
Gainers	5		Losers	20																											
ALTICE	18,28 ▲	+1,52%	ARCELORMITTAL (NL)	5,06 ▼	-5,31%																										
PHILIPS ELECTRONICS	23,84 ▲	+0,82%	DELTA LLOYD	7,25 ▼	-4,02%																										
AHOLD, KONINKLIJKE	18,10 ▲	+0,69%	AKZO NOBEL (NL)	62,69 ▼	-3,06%																										
<p>DAX Intraday</p>	<p style="text-align: center;">DAX (Deutschland)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>10692,19</td> <td>Minimum Price</td> <td>438,38 (18/03/2002)</td> <td>Maximum Price</td> <td>636497,44 (18/03/2011)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td colspan="2" style="text-align: center;">2</td> <td>Losers</td> <td colspan="2" style="text-align: center;">28</td> </tr> <tr> <td>DT.ANNINGTON IMM.SE</td> <td>29,81 ▲</td> <td>+0,38%</td> <td>RWE AG ST O.N. (DE)</td> <td>12,48 ▼</td> <td>-4,83%</td> </tr> <tr> <td>LUFTHANSA (DE)</td> <td>14,11 ▲</td> <td>+0,07%</td> <td>BASF SE O.N. (DE)</td> <td>72,98 ▼</td> <td>-4,71%</td> </tr> <tr> <td></td> <td></td> <td></td> <td>E.ON AG</td> <td>9,50 ▼</td> <td>-3,96%</td> </tr> </table>	Last Price	10692,19	Minimum Price	438,38 (18/03/2002)	Maximum Price	636497,44 (18/03/2011)	Gainers	2		Losers	28		DT.ANNINGTON IMM.SE	29,81 ▲	+0,38%	RWE AG ST O.N. (DE)	12,48 ▼	-4,83%	LUFTHANSA (DE)	14,11 ▲	+0,07%	BASF SE O.N. (DE)	72,98 ▼	-4,71%				E.ON AG	9,50 ▼	-3,96%
Last Price	10692,19	Minimum Price	438,38 (18/03/2002)	Maximum Price	636497,44 (18/03/2011)																										
Gainers	2		Losers	28																											
DT.ANNINGTON IMM.SE	29,81 ▲	+0,38%	RWE AG ST O.N. (DE)	12,48 ▼	-4,83%																										
LUFTHANSA (DE)	14,11 ▲	+0,07%	BASF SE O.N. (DE)	72,98 ▼	-4,71%																										
			E.ON AG	9,50 ▼	-3,96%																										
<p>DJIA Intraday</p>	<p style="text-align: center;">Dow Jones Industries (United States)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>17594,47</td> <td>Minimum Price</td> <td>0,20 (21/10/2011)</td> <td>Maximum Price</td> <td>19737,03 (02/11/2011)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td colspan="2" style="text-align: center;">11</td> <td>Losers</td> <td colspan="2" style="text-align: center;">19</td> </tr> <tr> <td>DU PONT DE NEMOURS (</td> <td>62,05 ▲</td> <td>+2,78%</td> <td>IBM (US)</td> <td>137,86 ▼</td> <td>-4,03%</td> </tr> <tr> <td>UNITEDHEALTH GROUP</td> <td>119,37 ▲</td> <td>+2,43%</td> <td>CATERPILLAR (US)</td> <td>70,39 ▼</td> <td>-1,57%</td> </tr> <tr> <td>PFIZER (US)</td> <td>34,99 ▲</td> <td>+2,42%</td> <td>UNITED TECHNOLOGY</td> <td>98,88 ▼</td> <td>-1,34%</td> </tr> </table>	Last Price	17594,47	Minimum Price	0,20 (21/10/2011)	Maximum Price	19737,03 (02/11/2011)	Gainers	11		Losers	19		DU PONT DE NEMOURS (62,05 ▲	+2,78%	IBM (US)	137,86 ▼	-4,03%	UNITEDHEALTH GROUP	119,37 ▲	+2,43%	CATERPILLAR (US)	70,39 ▼	-1,57%	PFIZER (US)	34,99 ▲	+2,42%	UNITED TECHNOLOGY	98,88 ▼	-1,34%
Last Price	17594,47	Minimum Price	0,20 (21/10/2011)	Maximum Price	19737,03 (02/11/2011)																										
Gainers	11		Losers	19																											
DU PONT DE NEMOURS (62,05 ▲	+2,78%	IBM (US)	137,86 ▼	-4,03%																										
UNITEDHEALTH GROUP	119,37 ▲	+2,43%	CATERPILLAR (US)	70,39 ▼	-1,57%																										
PFIZER (US)	34,99 ▲	+2,42%	UNITED TECHNOLOGY	98,88 ▼	-1,34%																										

Leleux Press Review

Wednesday 28/10/2015

ATO - ATOS ORIGIN (FR) - EUR

Siemens and Atos demonstrate importance of their Global Alli

Thomson Reuters (27/10/2015)

Siemens and Atos demonstrate importance of their Global Alliance during visit by German Chancellor and French President to French-German Digital Conference on 27(th) October, 2015 in Paris

Franco-German business collaboration accelerating digital transformation

At the French-German Digital Conference, today, in Paris, Atos and Siemens reiterated the importance of their global strategic alliance. During a visit to the conference by Angela Merkel, Chancellor of Germany, and François Hollande, President of the French Republic, Atos and Siemens presented digital solutions that they have developed together for digital remote service, Internet of Things and Cyber Security. These are all necessary for Industry 4.0 - helping customers to transform their business through the use of digital technologies.

Commenting during the conference, Thierry Breton, Chairman and CEO of Atos said: 'Today's conference underlines the importance of Franco-German business collaboration in the digital age. Our Alliance with Siemens was born five years ago with a clear ambition - from Day one - to create a European champion of the Digital era. Every day, our 100.000 engineers cooperate with Siemens businesses in advanced data analytics, cyber security, cloud computing services and Internet of things, and demonstrate the state-of-the-art capabilities that such an exceptional French-German Alliance can create and that we can bring to our markets and clients.'

According to Christophe de Maistre, CEO of Siemens France: 'The visit paid by Chancellor Merkel and President Hollande to our joint Atos-Siemens booth pays tribute to the role model played by our alliance in terms of digital transformation of the German and French economies.'

Atos and Siemens were two of a few companies invited to showcase their solutions at the conference, which was attended by 400 Franco-German companies. The theme of the conference was 'Accelerating the digital transformation of our economies' and covered three topics. Firstly, the digital transformation of the manufacturing industry; secondly, connections between French and German start-up ecosystems and their relations with big companies and thirdly how France and Germany contribute to European digital strategy.

In 2011, Atos and Siemens formed a strategic alliance, the largest such relationship ever between a global engineering company and a global IT provider between a French and a German company. Supported by a joint investment fund of EUR 150 million, the alliance focuses on innovative solution areas, such as advanced data analytics, cyber security and device connectivity.

The partnership has been beneficial for both Companies and their clients. Together, they now provide joint services to 130 major customers worldwide in manufacturing, transportation and energy & utilities and their technology developments have been recognized by industry experts. For example, Atos was recently named a Visionary in Business Analytics Services by Gartner thanks in large part to the pre-configured analytics platform developed by the two companies. The platform can be reused for a range of data analytic services, which means the most common proofs of concepts can be developed within a weekend business value is typically proven within 4-6 weeks.

Contact for journalists

Atos SE

Caroline Crouch

Tel.: +44 77 33 310086

E-Mail: caroline.crouch@atos.net

Siemens SAS

Frederick Jeske-Schoenhoven

Tel.: +33 (0)1 85 57 05 11

E-mail: frederick.jeske-schoenhoven@siemens.com

Atos SE (Societas Europaea) is a leader in digital services with 2014 pro forma annual revenue of circa EUR 11 billion and 93,000 employees in 72 countries. Serving a global client base, the Group provides Consulting & Systems Integration services, Managed Services & BPO, Cloud operations, Big Data & Cyber-security solutions, as well as transactional services through Worldline, the European leader in the payments and transactional services industry. With its deep technology expertise and industry knowledge, the Group works with clients across different business sectors: Defense, Financial Services, Health, Manufacturing, Media, Utilities, Public sector, Retail, Telecommunications, and Transportation. Atos is focused on business technology that powers progress and helps organizations to create their firm of the future. The Group is the Worldwide Information Technology Partner for the Olympic & Paralympic Games and is listed on the Euronext Paris market. Atos operates under the brands Atos, Atos Consulting, Atos Worldgrid, Bull, Canopy, and Worldline.

Siemens AG (Berlin and Munich) is a global technology powerhouse that has stood for engineering excellence, innovation, quality, reliability and internationality for more than 165 years. The company is active in more than 200 countries, focusing on the areas of electrification, automation and digitalization. One of the world's largest producers of energy-efficient, resource-saving technologies, Siemens is No. 1 in offshore wind turbine construction, a leading supplier of gas and steam turbines for power generation, a major provider of power transmission solutions and a pioneer in infrastructure solutions as well as automation, drive and software solutions for industry. The company is also a leading provider of medical imaging equipment - such as computed tomography and magnetic resonance imaging systems - and a leader in laboratory diagnostics as well as clinical IT. In fiscal 2014, which ended on September 30, 2014, Siemens generated revenue from continuing operations of EUR 71.9 billion and net income of EUR 5.5 billion. At the end of September 2014, the company had around 343,000 employees worldwide on a continuing basis. Further information is available on the Internet at www.siemens.com.



Leleux Press Review

Wednesday 28/10/2015

MMB - LAGARDERE GROUP (FR) - EUR

Lagardère: nouvelle cession de Travel Retail.

Cercle Finance (27/10/2015)

(CercleFinance.com) - La branche 'Travel Retail' de Lagardère poursuit son désengagement de l'activité de distribution de presse et de retail intégré, comme en témoigne l'annonce ce mardi après la clôture de la signature d'un accord en vue de la cession de sa filiale de distribution espagnole SGEL à Springwater Capital, un fond d'investissement privé.

Cette opération constitue une nouvelle étape de la stratégie annoncée visant à se concentrer sur les activités en croissance du 'Travel Retail', notamment en aéroport.

Les activités de Travel Retail en Espagne et au Portugal ne sont pas concernées par cette transaction et restent consolidées par la branche, a souligné Lagardère, qui a en outre précisé que les activités cédées ont représenté l'an passé un chiffre d'affaires consolidé d'environ 300 millions d'euros.

Cet accord permettra à Springwater Capital d'accélérer le processus de diversification et de développement de l'entreprise, tout en poursuivant les efforts d'optimisation entrepris depuis plusieurs années.

La finalisation de cette cession devrait intervenir d'ici la fin de l'année, sous réserve de l'obtention des accords habituels dans ce type de transaction.

Son incidence sur les comptes de Lagardère Travel Retail au second semestre 2015 devrait être positive, mais peu significative à l'échelle du Groupe.



UBL - UNIBAIL S.A. INH. EO 5 - EUR

Unibail-Rodamco: les perspectives ne changent pas.

Cercle Finance (27/10/2015)

(CercleFinance.com) - Unibail-Rodamco a en marge de son point d'activité du troisième trimestre réaffirmé son ambition de dégager un bénéfice net récurrent par action dans une fourchette comprise entre 10,25 et 10,45 euros au titre de l'exercice en cours.

Le géant de l'immobilier a généré un chiffre d'affaires de 1,43 milliard d'euros au 30 septembre, soit une progression de 2,1% par rapport aux 3 premiers trimestres de l'exercice écoulé. Les ventes ont pourtant pâti de la cession de plusieurs centres commerciaux non-stratégiques en France, aux Pays-Bas et en Espagne en 2014 et au début de l'année 2015, ainsi que de celle de la quasi-totalité des actifs de bureaux aux Pays-Bas en décembre dernier.

La contribution moindre des centres commerciaux et des bureaux aux revenus totaux (respectivement 958,5 et 134,9 millions d'euros à fin septembre, contre 980,1 et 138 millions un an auparavant) a toutefois été plus que compensée par la hausse des revenus provenant du segment 'Congrès et expositions' (224,3 millions d'euros, contre 209,3 millions à fin septembre 2014) et par la bonne dynamique des autres activités (112,4 millions d'euros, à comparer avec 73,5 millions).



ALGEP - GLOBAL ECOPOWER - EUR

Global EcoPower: abandon du projet avec Nova Power.

Cercle Finance (27/10/2015)

(CercleFinance.com) - Annoncé en début d'année, le projet de rapprochement entre Global EcoPower (GEP) et la société marocaine Nova Power est officiellement abandonné, a-t-on appris ce mardi après Bourse.

GEP avait annoncé le 23 février dernier le rachat, sous conditions suspensives, de l'intégralité du capital de Nova Power, une jeune entreprise qui développe des centrales photovoltaïques au Maroc, en Afrique de l'Ouest et au Moyen-Orient.

les conditions suspensives n'ont cependant pas pu être levées dans les délais, a rapporté GEP, les projets de développement, notamment les projets de construction de centrales photovoltaïques au Nigéria, à l'origine de la volonté de construire un nouvel ensemble, n'ayant à ce jour pas été concrétisés par Nova Power.

GEP a également invoqué la dégradation de la situation géopolitique au Nigeria depuis le début des discussions avec Nova Power, ce qui a conduit le groupe français à reconsidérer son engagement initial.

Le groupe a fait savoir qu'il se concentre désormais sur d'autres projets de croissance externe en France qui seront annoncés dans les prochaines semaines.



MCPHY - MCPHY ENERGY - EUR

McPhy Energy: contrat avec la Mairie de Paris.

Cercle Finance (27/10/2015)

(CercleFinance.com) - La Ville de Paris a attribué au Groupement Idex-McPhy Energy l'installation et la gestion de sa station de rechargement hydrogène qui sera installée à Ivry-sur-Seine (Val-de-Marne), a-t-on appris ce mardi soir. Cette station sera inaugurée pendant la COP21, qui se tiendra du 30 novembre au 11 décembre prochain.

'Ce projet s'inscrit à la fois dans l'ambitieux plan de mobilité souhaité par la municipalité et dans les objectifs de lutte contre la pollution et le réchauffement climatique, qui seront réaffirmés pendant la COP21', a souligné le groupe.

Il s'agit de la troisième station hydrogène attribuée en France à McPhy Energy sur les deux derniers mois. Celle-ci fera appel aux technologies que la société a développées pour les stations de rechargement (McFilling).



Leleux Press Review

Wednesday 28/10/2015

EKI - EKinops - EUR

Ekinops: des ventes multipliées par 2 au 3T.

Cercle Finance (27/10/2015)

(CercleFinance.com) - Excellent troisième trimestre pour Ekinops, qui a rapporté ce mardi après Bourse avoir généré un chiffre d'affaires de quelque 3,3 millions d'euros sur la période, soit un bond de 104% en glissement annuel.

De fait, les revenus du fournisseur de solutions de transmission sur fibres optiques destinées aux fournisseurs de services de télécommunications s'établissent à 10,4 millions d'euros au 30 septembre, en hausse de 3% comparativement aux 3 premiers trimestres de l'exercice écoulé.

Comme annoncé, Ekinops a donc renoué avec une croissance très dynamique au cours du trimestre écoulé, marqué notamment par une accélération sensible des ventes de solutions 100G, lesquelles ont représenté 53% de l'activité trimestrielle.

Sur le plan géographique, toutes les zones ont contribué à la croissance du trimestre. Les Etats-Unis et l'Europe de l'Est, qui avaient pâti d'un ralentissement marqué au second semestre 2014, affichent notamment les croissances trimestrielles les plus fortes et contribuent désormais à respectivement 28 et 35% de l'activité totale d'Ekinops depuis le début de l'exercice.

Les zones EMEA Nord et EMEA Sud ont quant à elles représenté respectivement 16 et 17% de l'activité sur 9 mois.



CGM - CEGEDIM - EUR

Cegedim: abaisse ses attentes pour 2015.

Cercle Finance (27/10/2015)

(CercleFinance.com) - Cegedim annonce avoir enregistré au troisième trimestre 2015 un chiffre d'affaires des activités poursuivies de 120,4 millions d'euros, en progression de 0,9% en données organiques et de 3,5% en données publiées par rapport à la même période en 2014.

En données organiques, le recul du chiffre d'affaires de la division professionnels de santé est largement compensé par la quasi-stabilité de la division Cegelease et la croissance de la division assurance santé, RH et e-services.

Sur les neuf premiers mois de 2015, le chiffre d'affaires des activités poursuivies s'établit à 366,6 millions d'euros, en croissance de 3,3% en données publiées et de 1,0% en données organiques. Les effets de périmètre et de change ont contribué positivement à hauteur de respectivement 0,3% et 1,9%.

Le groupe indique préparer son avenir en accélérant la migration de ses offres logicielles d'un modèle de licence perpétuelle à un modèle SaaS / Cloud, avec comme corollaire un impact négatif sur les taux de croissance du chiffre d'affaires et de rentabilité à court terme.

Ainsi, Cegedim abaisse son anticipation de croissance de chiffre d'affaires et de son EBIT courant pour 2015 : il anticipe dorénavant une croissance de 1% en organique de son chiffre d'affaires et de 5% de son EBITDA.



NXI - NEXITY - EUR

Nexity: fondamentaux solides et perspectives 2015 maintenues

Cercle Finance (27/10/2015)

(CercleFinance.com) - Nexity a fait état ce mardi soir d'une progression de 18,5% de son chiffre d'affaires au 30 septembre. En progression dans l'ensemble des métiers du groupe immobilier (+16,6% à 1,352 milliard d'euros dans la division 'Immobilier résidentiel', +87,1% dans le segment 'Immobilier d'entreprise' à 305 millions et +5,5% dans la branche 'Services et réseaux' à 372,5 millions), il est ressorti à 2,04 milliard d'euros.

Le groupe a en outre enregistré 7.504 réservations nettes de logements neufs en France à fin septembre, en hausse de 12% en volume et de 19% en valeur par rapport aux 3 premiers trimestres de l'exercice écoulé. Lesdites réservations ont crû de 9% et de 13% en valeur sur le seul troisième trimestre.

Le carnet de commandes est de son côté ressorti à 3,295 milliards d'euros, quasiment stable comparativement à fin 2014. Il représente l'équivalent de 16 mois de l'activité de promotion de Nexity.

S'agissant des prévisions annuelles, Nexity continue de cibler une part de marché de 12% dans l'immobilier résidentiel et anticipe un marché français en croissance entre 94.000 et 100.000 unités. Concernant l'immobilier d'entreprise, le groupe a évoqué des prises de commandes d'au moins 200 millions d'euros (objectif dépassé).

Nexity a de surcroît maintenu sa prévision d'un chiffre d'affaires consolidé de 2,9 milliards d'euros à minima sur l'exercice. Dans le même temps, le bénéfice opérationnel courant atteindrait au moins 200 millions d'euros, après prise en compte de 20 millions de charges liées aux investissements dans le digital et l'innovation. Enfin, le paiement d'un dividende de 2 euros par action en 2016 a lui aussi été confirmé.



RCO - REMY COINTREAU - EUR

Rémy Cointreau: cession d'Izarra à Spirited Brands.

Cercle Finance (27/10/2015)

(CercleFinance.com) - Remy Cointreau annonce avoir conclu la cession, à Spirited Brands, de l'intégralité des titres de la société Izarra - Distillerie de la Côte Basque, propriétaire de la marque Izarra (dont le chiffre d'affaires s'est établi à 0,4 million d'euros sur l'année fiscale 2014-15).

Le groupe de spiritueux et Spirited Brands ont également conclu un accord qui confie à Remy Cointreau la poursuite de la production et de l'embouteillage de la liqueur Izarra.

'Nous entendons travailler sur ces bases solides et prolonger le travail de réancrage de la marque au Pays Basque, la remettre dans l'air du temps et permettre ainsi à cette étoile basque de renaître', déclare Roland Giscard d'Estaing, nouveau dirigeant d'Izarra.



Leleux Press Review

Wednesday 28/10/2015

AXW - AXWAY SOFTWARE - EUR

Axway: croissance organique de 3,4% au 3e trimestre.

Cercle Finance (27/10/2015)

(CercleFinance.com) - Axway annonce un chiffre d'affaires au troisième trimestre de 65,9 millions d'euros, en progression de 10,8% en données totales et en croissance organique de +3,4%.

'Depuis le début de l'année, les licences ont retrouvé une dynamique positive, traduisant ainsi un portefeuille d'affaires substantiel et une performance commerciale satisfaisante', explique le groupe informatique.

Avec une croissance totale du revenu de plus de 15% (dont 4% de croissance organique) sur les neuf premiers mois de l'année, Axway est en ligne avec son plan de marche pour cette année. Les licences (+5,3% de croissance organique) et la maintenance (+4,8%) traduisent le retour d'une demande plus dynamique depuis le début de l'année.

'Le groupe est totalement mobilisé dans la construction du quatrième trimestre qui représente toujours un enjeu important en termes de licences (traditionnellement plus de 40% des licences annuelles)', indique Axway.

Il ajoute qu'à ce stade, le portefeuille commercial et le volume d'affaires en traitement actif autorisent une perspective encourageante pour la fin de l'année et conduiraient, si cela se confirmait, à un exercice annuel 2015 satisfaisant.



ALBFR - SIDETRADE - EUR

Sidetrade: nouvelle hausse marquée de l'activité au 3T.

Cercle Finance (27/10/2015)

(CercleFinance.com) - Sidetrad a rapporté ce mardi après la clôture avoir généré un chiffre d'affaires de 3,9 millions d'euros au titre du troisième trimestre de son exercice, soit une augmentation de 14% en rythme annuel.

Sur 9 mois, les revenus du groupe atteignent ainsi 11,8 millions d'euros, soit là aussi une progression de 14% comparativement aux 3 premiers trimestres de l'exercice clos.

'Le 'cloud' de Sidetrad réalise encore une très forte croissance avec une accélération des volumes', a souligné la société, qui se targue en outre de 'plus de 33 millions de factures qui ont été traitées via le logiciel 'Sidetrad Network' au 30 septembre, soit une progression de 26%'.

'Dans le sillage d'un bon premier semestre, nous réalisons un troisième trimestre soutenu. Le groupe est mobilisé dans l'exécution de son plan 'Target25' et les premiers effets sur l'accélération de la croissance sont déjà visibles', a par ailleurs complété Olivier Novasque, président de Sidetrad.

Enfin, la direction a confirmé que 2015 sera un nouvel exercice de croissance.



ATE - ALTEN - EUR

Alten: croissance de 12,2% à fin septembre.

Cercle Finance (27/10/2015)

(CercleFinance.com) - Alten annonce une activité en forte progression de 12,2% à 1139,8 millions d'euros à fin septembre 2015, principalement grâce à l'international, en hausse de 22,9%. A données constantes, l'activité croît de 3,6%.

Le groupe d'ingénierie et de conseil en technologies ajoute que son troisième trimestre a confirmé l'amélioration continue et progressive de l'activité. La croissance organique a atteint 4% (3,5% en France ; 4,6% hors de France).

L'Europe du Sud (Italie, Espagne) est en forte progression (+15%) alors que l'Europe du Nord (Scandinavie, Allemagne) est en léger recul. Dans la continuité du premier semestre, l'automobile, l'aéronautique et les sciences de la vie sont les secteurs les plus dynamiques, alors que les télécoms et le ferroviaire sont en recul.

Alten confirme l'amélioration progressive au second semestre de la croissance organique qui devrait atteindre 4% ce semestre (à changes constants). Il confirme également l'amélioration sensible attendue au second semestre de sa marge opérationnelle par rapport à celle du premier.



SK - SEB SA - EUR

Seb: des ambitions annuelles revues à la hausse.

Cercle Finance (27/10/2015)

(CercleFinance.com) - Seb a annoncé ce jeudi après Bourse en marge de la publication de son activité du troisième trimestre une révision à la hausse de ses prévisions pour 2015.

Le spécialiste du petit équipement domestique, qui a réduit sa dette financière nette de 112 millions d'euros sur un an à 481 millions au 30 septembre, ambitionne désormais une croissance organique de ses ventes de l'ordre de 7%, contre une prévision précédente d'une hausse 'supérieure à 6%'. La progression du résultat opérationnel d'activité (ROPA) est, elle, toujours attendue à plus de 30% à taux de change et périmètre constants.

Sur la base d'un effet devises aujourd'hui estimé entre - 90 et - 100 millions d'euros, le ROPA publié 2015 devrait sensiblement dépasser 400 millions, a précisé Seb, qui avait déjà révisé ses prévisions 2015 à la hausse en juillet dernier.

S'agissant de son troisième trimestre, le groupe a vu son ROPA grimper de 14 millions d'euros en glissement annuel à 116 millions, incluant un impact devises défavorable de 16 millions. Sur 9 mois, le ROPA ressort ainsi à 262 millions d'euros, en croissance de 38%, incluant un impact devises négatif de 48 millions.

Seb a attribué la bonne performance du ROPA trimestriel à la 'dynamique et la qualité de ses ventes puisque volumes, prix et mix ont apporté une contribution positive robuste, amplifiée par la poursuite des efforts de compétitivité et un contrôle strict des coûts'.

Sur le plan de l'activité, la société a en outre fait état d'une hausse de 7,8% de son chiffre d'affaires du troisième trimestre à changes et périmètre constant à 1,13 milliard d'euros, dont 164 millions en France (+3,2%). Sur 9 mois, les revenus s'élèvent ainsi à 3,24 milliards d'euros, en augmentation de 8,4% à taux de change et périmètre constant, dont 458 millions en France (+7,8%).



Leleux Press Review

Wednesday 28/10/2015

UL - UNIBAIL - EUR

UNIBAIL-RODAMCO SE : Financial information as of September 3

Thomson Reuters (27/10/2015)

Paris, Amsterdam, October 27, 2015

Press Release

Financial information as of September 30, 2015

1. Consolidated turnover

The consolidated turnover of Unibail-Rodamco for the first 9 months of 2015 amounted to EUR1,430.1 Mn, an increase of +2.1% compared to the same period in 2014. Turnover in 2015 was impacted by the disposal of a number of non-core shopping centres in France, The Netherlands and Spain in 2014 and early 2015 and almost all of the Group's offices in The Netherlands in December 2014.

Turnover

Q3-2015	Q3-2014 in EUR Mn, excluding VAT		YTD	YTD -----
	Shopping Centres		958.5	980.1
Offices	134.9	138.0		
Convention & Exhibition	224.3	209.3		
Rental income	144.4	133.7		
Services	79.9	75.6		
Other activities((1))	112.4	73.5 -----		
1,430.1	1,400.9 -----			Total

2. Gross rental income as of September 30, 2015

Gross Rental Income

Q3-2015	Q3-2014 in EUR Mn	YTD	YTD -----	Shopping Centres
958.5	980.1			
France	450.1	523.7		
Spain	123.2	124.1		
Central Europe((2))	114.7	107.4		
Nordic	89.7	86.7		
Austria((2))	74.6	70.9		
Netherlands	56.0	59.7		
Germany((2) (3))	50.2	7.6		
Offices	134.9	138.0		
France	118.0	116.3		
Other regions	16.9	21.7		
Convention & Exhibition	144.4	133.7 -----		
				Total
				1,237.8 1,251.8 -----

Figures may not add up due to rounding.

Major events

1. Tenant sales

Tenant sales in Unibail-Rodamco's shopping centres((4)) were up by +4.8% in the first 9 months of 2015 and +5.8% in Q3 2015 compared to the same periods in 2014. Tenant sales outperformed national sales indices((5)) by +250 bps for year through August 2015, with a particularly strong performance in France (+280bps), in Spain (+510 bps), in the Czech Republic (+520 bps) and in Denmark(+670 bps).

2. Gross Rental Income as of September 30, 2015

Following the massive non-core asset disposal program of retail assets in France, The Netherlands and Spain (Disposals) effected in 2014 and early 2015, Gross Rental Income (GRI) of the Shopping Centres division amounted to EUR958.5 Mn for the first 9 months of 2015. The full consolidation of Unibail-Rodamco Germany (formerly mfi) in the Group's accounts and an increase in GRI of other regions mitigated the impact of the Disposals. On a comparable basis, excluding the impact of the Disposals and the consolidation of Unibail-Rodamco Germany (formerly mfi), the GRI of the Group's shopping centres for the period ended September 30, 2015 grew by +3.9% versus the same period in 2014.

GRI of the Office division amounted to EUR134.9 Mn, a decrease of -2.2% compared to the first 9 months of 2014, which were characterized by a strong leasing activity. The GRI generated on newly delivered projects in France (notably 2-8 Ancelle, Majunga and So Ouest Office) partially offset the impact of the disposals of non-strategic assets, primarily in The Netherlands.

The GRI of the Convention & Exhibition division increased by +8.0% to EUR144.4 Mn. This is mainly due to the traditional seasonal nature of the activity (including Le Bourget International Air Show, Paris International Agri-Business Show and the triennial Intermat show in Paris-Nord Villepinte), but also to the hosting of the World Gas Conference in July 2015, which took place in the Group's premises for the first time.

3. Other events

On July 1, 2015, the Group completed the sale of a 46.1% stake in mfi GmbH((6)) to Canada Pension Plan Investment Board and the disposal of Arkady Pankrac, a shopping centre located in Prague (Czech Republic) to Atrium European Real Estate.

On July 31, 2015, the Group completed the disposal of its 50% stake in Comexposium to Charterhouse Capital Partners LLP. The transaction valued Comexposium at an enterprise value of EUR550 Mn((7)).

On September 11, 2015, the Group announced the signature of an agreement with the EPADESA (The Public Development Authority of La Défense Seine Arche) for the development of an alternative project on the site of the Phare Tower in La Défense district (Paris region). The Sisters tower is a new mixed-use project (offices and hotel) culminating at 200 meters and representing a total investment cost of circa EUR630 Mn. The partnership aims to file a building permit application in H1-2016. The Phare project is maintained until this new program has obtained all final authorizations.

4. Post-closing events

On October 1, 2015, the Group completed the disposal of Nova Lund shopping centre (Lund, Sweden) to TH Real Estate for a total ... (truncated) ...



Leleux Press Review

Wednesday 28/10/2015

CEN - GROUPE CRIT - EUR

Crit: hausse de 12,7% du CA au 3e trimestre.

Cercle Finance (27/10/2015)

(CercleFinance.com) - Groupe Crit réalise au troisième trimestre un chiffre d'affaires de 520,4 millions d'euros, en progression de +12,7% (+10% à périmètre et taux de change constants).

Grâce à ce nouveau trimestre réussi, le chiffre d'affaires cumulé des neuf premiers mois ressort à plus de 1,4 milliard d'euros, en hausse de 14,8%. A périmètre et taux de change constants, la croissance s'établit à +11,1%.

Dans le pôle travail temporaire et recrutement, le chiffre d'affaires du troisième trimestre progresse de 13,1% à 440 millions d'euros, avec une progression organique de 9,2% en France et une croissance de 12,7% à périmètre et taux de change constants à l'international.

Après ce nouveau trimestre réussi, le Groupe Crit affirme aborder la fin de l'exercice avec confiance tant en termes d'activité que de résultats.



ALDBL - BERNARD LOISEAU - EUR

Bernard Loiseau: retour de la rentabilité au 1S.

Cercle Finance (27/10/2015)

(CercleFinance.com) - Publiés ce mardi après Bourse, les comptes semestriels de Bernard Loiseau SA ont été marqués par un bénéfice net de 2.000 euros, contre une perte de 110.000 euros au terme des 6 premiers mois de l'exercice précédent.

Le groupe a en outre sensiblement réduit sa perte opérationnelle, laquelle est passée de 208.000 à 26.000 euros, et vu ses revenus croître de 7% en glissement annuel à environ 4,7 millions.

Autre bonne nouvelle : l'endettement financier a légèrement diminué, passant de 1,3 million d'euros au 31 décembre à 1,2 million à fin juin.

'La diversification des activités du groupe, les investissements permanents pour garantir le niveau d'excellence, la stratégie de communication tant dans le domaine des relations publiques que dans celui des réseaux sociaux ainsi que les différents axes de commercialisation permettront de faire face à une conjoncture économique très difficile', a indiqué Bernard Loiseau, qui anticipe une légère hausse du chiffre d'affaires annuel et surtout un résultat net 2015 'nettement bénéficiaire'.



Leleux Press Review

Wednesday 28/10/2015



NXI - NEXITY - EUR

Following of the former news

Thomson Reuters (27/10/2015)

- Calling from the rest of Europe +44 (0)203 427 1903
- Calling from the USA +1 646 254 3360

The presentation accompanying the conference call will be available on Nexity's website starting at 6:15 p.m. CET at the following address: <http://edge.media-server.com/m/p/xufyzmji>

To listen to a recording of the conference call, visit <http://www.nexity.fr/immobilier/groupe/finance> starting on the next day.

Disclaimer

The information, assumptions and estimates that the Company could reasonably use to determine its targets are subject to change or modification due notably to economic, financial and competitive uncertainties. Furthermore, it is possible that some of the risks described in Section 4 of the Document de Référence, filed with the AMF under number D.15-0297 on 8 April 2015, could have an impact on the Group's operations and the Company's ability to achieve its targets. Accordingly, the Company cannot give any assurance as to whether it will achieve the targets described, and makes no commitment or undertaking to update or otherwise revise this information. This press release is considered a quarterly financial report as defined in the Transparency Directive transposed by the AMF.

AT NEXITY, WE AIM TO SERVE ALL OUR CLIENTS AS THEIR REAL ESTATE NEEDS EVOLVE. Nexity offers the widest range of advice and expertise, products, services and solutions for private individuals, companies and local authorities, so as to best meet the needs of our clients and respond to their concerns. Our business lines - real estate brokerage, management, design, development, planning, advisory and related services - are now optimally organised to serve and support our clients. As the benchmark operator in our sector, we are resolutely committed to all of our clients, but also to the environment and society as a whole.

Nexity is listed on the SRD and on Euronext's Compartment A Member of the indices: SBF 80, SBF 120, CAC Mid 60, CAC Mid & Small and CAC All Tradable. Ticker symbol: NXI - Reuters: NXI.PA - Bloomberg: NXI FP ISIN: FR0010112524

CONTACT Amélie Laroche-Truong - Head of Investor Relations / +33 (0)1 85 55 15 49 - investorrelations@nexity.fr

ANNEXES

ANNEX 1: RESERVATIONS BY QUARTER



	2015				2014				2013			
	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4
Number of units												
New homes	2,368	2,949	2,187*	3,653	2,175	2,722	1,815	3,581	2,099	2,781	1,660	
of which PERL	135	183	137	222	123							
Subdivisions	400	556	321	836	395	547	326	765	448	521	370	
International	103	42	14	7	73	10	3	19	26	41	11	
Total (number)	2,871	3,547	2,522	4,496	2,643	3,279	2,144	4,365	2,573	3,343	2,041	

Value, in EURm incl. VAT

New homes	473	595	415*	677	419	475	353	654	438	546	327	
of which PERL	38	57	34	58	29							
Subdivisions	29	45	23	63	29	42	29	64	39	40	27	
International	15	6	2	2	10	1	-2	2	7	12	5	
Total (EURm)	516	646	440	742	458	518	380	720	484	598	359	

*After adjustment for 47 PERL reservations of existing properties totalling EUR10 million.

ANNEX 2: REVENUE BY DIVISION According to IFRS but with joint ventures proportionately consolidated

	2015			2014			Change %
	EUR millions			EUR millions			
New homes	1,226.7	1,035.8	+18.4%				
Subdivisions	90.2	79.7	+13.1%				
International	35.4	44.8	-21.0%				
Residential real estate	1,352.4	1,160.3	+16.6%				
Commercial real estate	305.0	163.0	+87.1%				
Services	348.0	330.2	+5.4%				
Distribution Networks	24.5	22.9	+6.7%				
Services and Distribution Networks	372.5	353.2	+5.5%				
Other activities	11.3	45.8	-75.4%				
GROUP	2,041.1	1,722.3	+18.5%				

Quarterly progression of revenue by division

	2015				2014				2013			
	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4
EUR millions												
... (truncated) ...												

Leleux Press Review

Wednesday 28/10/2015



IBM - IBM (US) - USD

IBM: nouvelle autorisation de rachats d'actions.

Cercle Finance (27/10/2015)

(CercleFinance.com) - IBM annonce que son conseil d'administration a autorisé pour quatre milliards de dollars de rachats d'actions supplémentaires, portant ainsi à 6,4 milliards de dollars le montant disponible pour ce type d'opération.

Ces rachats d'actions par le groupe informatique pourront être réalisés dans des opérations de marché ouvert ou via des transactions de gré à gré, et selon un calendrier aléatoire, en fonction des conditions de marché.

Par ailleurs, le conseil d'administration a déclaré son dividende trimestriel de 1,30 dollar par action. Cet acompte sera mis en paiement le 10 décembre prochain, au profit des actionnaires qui seront enregistrés au 10 novembre.



AAPL - APPLE INC - USD

Apple: hausse timide avant les résultats trimestriels.

Cercle Finance (27/10/2015)

(CercleFinance.com) - Apple est en hausse mardi à la Bourse de New York à quelques heures de la publication des comptes de son quatrième trimestre, sur fond de saison des résultats plutôt mitigée jusqu'ici.

En fin de matinée, l'action progresse de 0,4% à 115,7 dollars alors que l'indice composite du Nasdaq recule de 0,1% environ.

Pour le quatrième trimestre qui s'est achevé fin septembre, le consensus attend un chiffre d'affaires de l'ordre de 51 milliards de dollars pour un bénéfice par action (BPA) de 1,88 dollar.

Dans une note publiée ce matin, les analystes de Wells Fargo Securities disent s'attendre à de 'solides' résultats trimestriels, accompagnés de perspectives tout aussi solides pour le premier trimestre du nouvel exercice 2015/2016.

Optimiste, le bureau d'études table en particulier sur la livraison de 49 millions d'iPhones, là où Wall Street ne vise que 48 millions d'unités.

Wells Fargo fait valoir que Tim Cook, le directeur général du groupe, avait indiqué au mois d'août que l'activité continuait d'être robuste en Chine.

Pour ce qui concerne le premier trimestre fiscal, qui se clôturera fin décembre, les analystes jugent 'raisonnable' la prévision de 77 millions d'iPhones établi par le consensus.

Wells Fargo - qui reste à 'surperformance' sur le titre - reconnaît toutefois que les indicateurs logistiques incitent, eux, à davantage de prudence.

Le fabricant de puces Dialog Semi, qui tire la majeure partie de ses revenus d'Apple, a ainsi communiqué des prévisions de fin d'année inférieures aux prévisions du marché, rappelle-t-il.

'S'il existe un bon niveau de corrélation entre le chiffre d'affaires de Dialog et les ventes d'iPhones, l'inclinaison laisse malgré tout penser que les unités livrées pourraient ressortir en ligne avec les estimations', conclut Wells Fargo.



AKZA - AKZO NOBEL (NL) - EUR

Akzo Nobel: vise un ROI entre 13 et 16,5% entre 2016 et 2018

Cercle Finance (27/10/2015)

(CercleFinance.com) - A l'occasion d'une réunion investisseurs à Londres, Akzo Nobel a indiqué viser un retour sur chiffre d'affaires (ROS) entre 9 et 11% et un retour sur investissement (ROI) entre 13 et 16,5%, sur la période 2016-18.

Le groupe néerlandais explique que 'sur les nouvelles bases établies depuis 2012, il se concentrera sur l'excellence opérationnelle, la croissance organique, l'innovation et la durabilité', et qu'il veut progresser au moins aussi vite que ses marchés de référence.

'Dans un environnement économique divergent et volatil, nous restons concentrés sur l'amélioration de chaque aspect de nos activités', affirme le directeur général du groupe de chimie, Ton Büchner.



ACA - CREDIT AGRICOLE (FR) - EUR

Crédit Agricole: nouvelle directrice de la stratégie.

Cercle Finance (27/10/2015)

(CercleFinance.com) - Crédit Agricole a annoncé mardi la nomination de Clotilde L'Angevin, une ancienne conseillère de François Fillon, au poste de directrice de la stratégie.

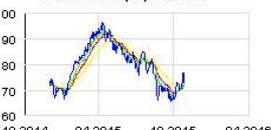
La cadre dirigeante prendra ses nouvelles fonctions à compter du 2 novembre 2015, sous la responsabilité de Jérôme Grivet, le directeur général adjoint de Crédit Agricole, en charge du pôle finances groupe.

Elle intégrera également le comité exécutif élargi du groupe bancaire. Clotilde L'Angevin a débuté sa carrière en 2003 à l'Institut national de la statistique et des études économiques, avant de rejoindre en 2005 la direction du Trésor.

Elle était devenue ensuite conseillère technique pour la macroéconomie et les prévisions économiques auprès du Premier ministre, François Fillon avant de rejoindre le Ministère des finances puis de retrouver la direction générale du Trésor. Agée de 37 ans, Clotilde L'Angevin est diplômée de Polytechnique, de l'ENA et de la London School of Economics.

Leleux Press Review

Wednesday 28/10/2015

 <p>PFIZER (US) Historic</p>	<p>PFE - PFIZER (US) - USD</p> <p>Pfizer: résultats en hausse avec l'intégration d'Hospira. Cercle Finance (27/10/2015)</p> <p>(CercleFinance.com) - Pfizer a fait état mardi de résultats en hausse au titre de son troisième trimestre, sous l'impulsion de l'acquisition récemment bouclée du fournisseur de médicaments injectables Hospira.</p> <p>En données publiées, le groupe pharmaceutique américain publie un bénéfice par action (BPA) ajusté de 60 cents, contre 57 cents un an plus tôt, soit une hausse de 5%.</p> <p>Son chiffre d'affaires s'est accru de 6% à 12,1 milliards de dollars, dont 300 millions de dollars dus à un mois d'intégration du périmètre d'Hospira.</p> <p>En excluant Hospira, le chiffre d'affaires de Pfizer affiche encore une hausse de 4%, en dépit de la perte d'exclusivité de toute une série de brevets, dont ceux sur les médicaments Celebrex et Zyvox aux Etats-Unis.</p> <p>Pour l'ensemble de l'exercice, Pfizer revoit à la hausse sa prévision de chiffre d'affaires, qui passe de 46,5-47,5 à 47,5-48,5 milliards de dollars.</p> <p>Son objectif de BPA remonte lui aussi, pour se situer dans une fourchette comprise entre 2,16 et 2,20 dollars, contre 2,04-2,10 dollars précédemment.</p> <p>Le titre était attendu en hausse de plus de 3% mardi à l'ouverture de Wall Street.</p>
 <p>DU PONT DE NEMOURS (US) Historic</p>	<p>DD - DU PONT DE NEMOURS (US) - USD</p> <p>Dupont: dépasse légèrement les attentes. Cercle Finance (27/10/2015)</p> <p>(CercleFinance.com) - DuPont affiche des bénéfices trimestriels un peu meilleurs que prévu, des mesures de réduction de coûts et de productivité lui ayant permis d'atténuer l'impact d'une forte contraction de son chiffre d'affaires.</p> <p>Le bénéfice net a chuté de 46% à 235 millions de dollars au troisième trimestre, soit 26 cents par action, mais au niveau opérationnel, le BPA s'est établi à 13 cents, dépassant donc de deux cents l'estimation moyenne des analystes.</p> <p>Le chiffre d'affaires du groupe de chimie basé à Wilmington (Delaware) s'est contracté de 17% à 4,9 milliards, pénalisé essentiellement par des effets de changes et de volumes, de huit et sept points de pourcentage respectivement.</p> <p>'Outre les variations de changes, nous avons été impactés significativement par la faiblesse des marchés de l'agriculture, de la production industrielle dans les pays émergents et de l'énergie', explique le directeur financier Nick Fanandakis.</p> <p>'Nous restons en bonne voie pour atteindre notre objectif révisé en baisse (début octobre) d'un BPA opérationnel de l'ordre de 2,75 dollars cette année, en hausse de 3% hors effets de changes', ajoute toutefois le dirigeant.</p>
 <p>NOVARTIS (CH) REG. Historic</p>	<p>E:NOVN - NOVARTIS (CH) REG. - CHF</p> <p>Novartis: publication décevante pour le 3e trimestre. Cercle Finance (27/10/2015)</p> <p>(CercleFinance.com) - Novartis dévisse de 2,2% en début de séance à Zurich, figurant ainsi parmi les plus fortes baisses de l'indice SMI, à la suite de la publication de résultats trimestriels décevants sous l'impact notamment de l'appréciation du dollar.</p> <p>En données ajustées d'éléments exceptionnels, le bénéfice net s'est tassé de 2% à 3,06 milliards de dollars sur le trimestre écoulé, soit 1,27 dollar, alors que les analystes espéraient 1,30 dollar.</p> <p>Le géant helvétique de la santé a aussi manqué les attentes du marché aux niveaux de son bénéfice opérationnel ajusté, en repli de 3% à 3,49 milliards, et de son chiffre d'affaires en baisse de 6% à moins de 12,3 milliards.</p> <p>Les performances ont toutefois largement été impactées par l'appréciation du dollar : à taux de changes constants, les ventes ont augmenté de 6%, la vigueur des activités pharmaceutiques et de Sandoz (génériques) ayant compensé un repli d'Alcon (ophtalmologie).</p> <p>'Novartis a réalisé des progrès importants en innovation et des lancements clés sur cette période', souligne le directeur général Joseph Jimenez, qui pointe par exemple celui du traitement de l'insuffisance cardiaque Entresto aux Etats-Unis.</p> <p>Novartis confirme ses objectifs pour l'année 2015, à savoir des taux de croissance à taux de changes constants de l'ordre de 5% pour le chiffre d'affaires net des activités poursuivies et de 5 à 10% pour le bénéfice opérationnel ajusté.</p>
 <p>CAP GEMINI (FR) Historic</p>	<p>CAP - CAP GEMINI (FR) - EUR</p> <p>Capgemini: dans le 'Magic Quadrant' des centres de contact. Cercle Finance (27/10/2015)</p> <p>(CercleFinance.com) - Prosodie-Capgemini annonce s'être positionné comme leader dans le 'Magic Quadrant 2015' de Gartner dédié au marché des centres d'appels en tant que service (CcaaS) en Europe Occidentale.</p> <p>Il s'agit d'une première, indique la filiale du groupe de services informatiques.</p> <p>Odigo, la solution de service client de Prosodie-Capgemini pour la gestion de l'accueil téléphonique des centres de contacts, est actuellement utilisée par 380.000 téléconseillers dans le monde.</p>
 <p>BASF SE O.N. (DE) Historic</p>	<p>BAS - BASF SE O.N. (DE) - EUR</p> <p>BASF: perd 4,6%, avertit sur ses ventes et ses résultats. Cercle Finance (27/10/2015)</p>

AI - AIR LIQUIDE (FR) - EUR

Air Liquide: hausse de 7,8% du CA au 3e trimestre.

Cercle Finance (27/10/2015)

(CercleFinance.com) - Air Liquide publie un chiffre d'affaires de troisième trimestre 2015 de 4097 millions d'euros, en hausse de +7,8% en variation publiée et de +4,6% en données comparables par rapport à la même période en 2014.

Le chiffre d'affaires gaz et services, qui s'établit à 3701 millions d'euros, progresse de +7,4% en variation publiée et de +4,5% en données comparables, un taux en amélioration d'un point par rapport au deuxième trimestre 2015.

Air Liquide souligne la dynamique toujours positive dans les économies en développement avec au troisième trimestre un chiffre d'affaires gaz et services dans ces pays en hausse de +10,4% en croissance comparable.

'L'Europe à +5% bénéficie du bon développement de la santé et montre des signes de reprise dans certains secteurs industriels. En Amérique du Nord, le ralentissement dans les secteurs liés à la production pétrolière et gazière se poursuit', indique le PDG Benoît Potier.

Le chiffre d'affaires de l'ingénierie et technologie progresse de +16,8% en données comparables, augmentation qui s'explique essentiellement par la conversion d'un projet grande industrie retardé en la vente de l'unité au client.

Le spécialiste français des gaz industriels ajoute que ses gains d'efficacité, qui s'élèvent à 204 millions d'euros sur les neuf premiers mois de l'année 2015, sont en ligne avec l'objectif annuel de plus de 250 millions d'euros.

'Dans un environnement économique comparable, Air Liquide est confiant dans sa capacité à réaliser une nouvelle année de croissance du résultat net en 2015', déclare en conclusion Benoît Potier.



TEC - TECHNIP COFLEXIP (FR) - EUR

Technip: contrat en eaux profondes au Brésil.

Cercle Finance (27/10/2015)

(CercleFinance.com) - Technip a annoncé mardi avoir remporté un contrat 'conséquent' portant sur la fourniture de conduites flexibles pour un champ au Brésil.

Le projet comprend la fourniture de conduites flexibles pour le champ Libra Extended Well Test, situé dans la zone pré-salifère du bassin de Santos au Brésil.

Il s'agit de l'une des premières phases de développement de l'immense champ Libra, précise le groupe parapétrolier dans un communiqué.

Technip indique avoir remporté le contrat auprès de Libra Oil & Gas, un consortium détenu par Petrobras (40%), Shell (20%), Total (20%), CNOOC (10%) et CNPC (10%).

'Ce contrat témoigne du leadership technologique de Technip', indique le groupe, qui précise que c'est son centre opérationnel à Rio de Janeiro qui réalisera la gestion de projet et l'ingénierie.

La livraison devrait commencer au cours du second semestre 2016.

Pour Technip, un contrat subsea 'conséquent' est compris entre 100 et 250 millions d'euros.



Leleux Press Review

Wednesday 28/10/2015

AKZA - AKZO NOBEL (NL) - EUR

AkzoNobel presenteert de volgende fase van de bedrijfsstrategie

Thomson Reuters (27/10/2015)

27 oktober, 2015

Het Executive Committee van AkzoNobel blikte vandaag tijdens een Capital MarketsDay in Londen vooruit op de nabije toekomst van de onderneming en presenteert devolgende fase van de bedrijfsstrategie gericht op leidende prestaties.

De update omvat details vanuit de drie Business Areas: Specialty Chemicals, Performance Coatings en Decorative Paints. Additionele presentaties gaan in op de mensen, het leiderschap en de cultuur evenals de Integrated Supply Chain.

AkzoNobel zal ook een financiële richtlijn geven voor de periode van 2016 tot en met 2018. De focus blijft op operational excellence, organische groei, innovatie en duurzaamheid. Dit bouwt verder op het in 2012 geïntroduceerde nieuw fundament van het bedrijf.

De AkzoNobel group financiële richtlijn voor 2016 tot en met 2018:

+-----+-----+ Rendement op verkopen (ROS) tussen 9% en 11% +-----+
+-----+-----+ Rendement op investeringen (ROI) tussen 13% en 16,5% +-----+
-----+

AkzoNobel heeft een duidelijk doel om te groeien in lijn met, of sneller dan, de relevante markten.

* De financiële richtlijnen zijn gebaseerd op de volgende uitgangspunten:

1. ROS = EBIT/omzet en ROI = EBIT/gemiddelde 12 maanden geïnvesteerd kapitaal. Valuta's afgezet tegen de euro: \$1.1, £0.71, ¥7.1 3. Olieprijs ~\$60/bbl; geen significante marktverstoringen

CEO Ton Büchner: 'We hebben sterke vooruitgang geboekt in het transformeren van AkzoNobel naar een slankere en flexibeler organisatie met een focus op onze klanten. Vooruitkijkend op een uiteenlopende en volatiele economische omgeving, blijven wij ons richten op het continu verbeteren van elk aspect van onze onderneming, met duidelijke richtlijnen voor onze toekomstige groei en voor onze financiële prestaties.'

De Capital Markets Day presentatie is beschikbaar vanaf 27 oktober, 13.30 CET op onze website www.akzonobel.com - - -

AkzoNobel is een internationaal vooraanstaande verf- en coatingsonderneming en een belangrijk producent van specialistische chemicaliën. Vanuit een eeuwenlange expertise voorzien wij industrie en consumenten wereldwijd van innovatieve producten en duurzame technologieën om te voldoen aan de groeiende behoeften van onze snel veranderende planeet. Ons hoofdkantoor staat in Amsterdam en we hebben circa 46.000 medewerkers verspreid over 80 landen. Tot onze merken behoren bekende namen als Flexa, Sikkens en Jozo. We hebben een permanente leiderschapspositie op het gebied van duurzaamheid van waaruit we ons inzetten voor een hogere kwaliteit van leven en betere leefbaarheid in steden. Niet voor publicatie - voor meer informatie

Corporate Media Relations Corporate Investor Relations

T +31 (0)20 - 502 7833 T +31 (0)20 - 502 7854

Contact: Diana Abrahams Contact: Lloyd Midwinter

Safe Harbor Statement This press release contains statements which address key issues such as AkzoNobel's growth strategy, future financial results, market positions, product development, products in the pipeline and product approvals. Such statements should be carefully considered, and it should be understood that many factors could cause forecasted and actual results to differ from these statements. These factors include, but are not limited to, price fluctuations, currency fluctuations, developments in raw material and personnel costs, pensions, physical and environmental risks, legal issues, and legislative, fiscal, and other regulatory measures. Stated competitive positions are based on management estimates supported by information provided by specialized external agencies. For a more comprehensive discussion of the risk factors affecting our business please see our latest annual report, a copy of which can be found on our website www.akzonobel.com



GTO - GEMALTO N.V. - EUR

Gemalto: Angst voor gegevensdiefstal belemmert flexibel en m

Thomson Reuters (27/10/2015)

Bedrijfsinformatie en applicaties onvoldoende toegankelijk op afstand

Amsterdam, 27 oktober 2015 - 92 procent van de ICT-afdelingen beperkt nog altijd de toegang tot gevoelige bedrijfsinformatie en applicaties vanaf mobiele apparaten. Hierdoor komen organisaties onvoldoende tegemoet aan de behoefte van medewerkers om flexibel en mobiel te werken. Dit blijkt uit een wereldwijd onderzoek onder 900 ICT-beslissers door Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO), dewereldleider in digitale beveiliging. Hoewel bijna alle organisaties (98%) de behoefte herkennen, moet 95 procent van alle ICT-afdelingen erkennen dat er binnen hun organisatie sprake is van obstakels die mobiele toegang of verbindingen op afstand in de weg zitten. Zorgen rond de beveiliging vormen het belangrijkste obstakel.

Volgens de '2015 Global Authentication and Identity Access Management Index' maken bijna alle respondenten (94%) zich zorgen dat hun organisatie ten prooi valt aan een aanval door hackers ten gevolge van diefstal van aanmeldingsgegevens of andere kwetsbaarheden in de beveiliging. Deze zorgen nemen toe door de groei van het aantal mobiele endpoints. Binnen de meeste organisaties beschikt elke gebruiker gemiddeld over twee mobiele endpoints en worden per gebruiker gemiddeld drie combinaties van gebruikersnamen en wachtwoorden beheerd. Bovendien is gemiddeld één op de vijf support tickets van ICT-afdelingen afkomstig van gebruikers die hun aanmeldingsgegevens zijn vergeten.

'Werknemers zitten te springen om nieuwe en flexibele manieren om te werken. ICT-afdelingen staan onder druk om dit te faciliteren', aldus Dirk Geeraerts, expert identity & data protection bij Gemalto. 'Medewerkers zullen doorgaans doen wat nodig is om een klus te klaren, met of zonder toestemming. Sterke authenticatie op basis van een 'as-a-service'-model zorgt ervoor dat dit veilig gebeurt, ook als bronnen over verschillende locaties zijn verspreid. Dit zal organisaties in een betere positie brengen om de identiteiten van hun eindgebruikers te beschermen, zonder daar de productiviteit of databescherming aan op te offeren.'

Meer informatie: * 2015 Global Authentication and Identity Access Management Index met regionale data * Infographic * SafeNet Authentication Service * Secure Mobility Infographic * Secure Mobility eBook * Secure Mobility Microsite

Over het onderzoek Aan het onderzoek 'Global Authentication and Identity Access Management' namen 900 ICT-beslissers deel, werkzaam bij organisaties in verschillende sectoren met minimaal 250 werknemers in dienst. Het onderzoek is uitgevoerd door Vanson Bourne, een onafhankelijke specialist in marktonderzoek voor de ICT-sector.

--- Over Gemalto's SafeNet Identity & Data Protection Solutions Door de overname van SafeNet biedt Gemalto een van de meest complete enterprisesecurity-oplossingen portfolio's ter wereld. Hierdoor profiteren klanten van een bewezen bescherming van digitale identiteiten, transacties, betalingen en data, van de rand tot de kern van het netwerk. Het complete aanbod van SafeNet Identity en Data Protection-oplossingen van Gemalto stelt organisaties in diverse verticale markten, zoals grote financiële dienstverleners en overheidsinstellingen, in staat om een data-centric beveiligingsaanpak te hanteren op basis van innovatieve encryptiemethoden, technieken voor cryptobeheer en sterke oplossingen voor authenticatie en identiteitsbeheer. Op deze manier kunnen zij beschermen wat voor hen het meest waardevol is. De oplossingen van Gemalto helpen organisaties om te voldoen aan strikte privacyrichtlijnen en beschermen hun gevoelige bedrijfsactiva, klantinformatie en digitale transacties tegen gegevenslekken en manipulatie. Organisaties kunnen hiermee het vertrouwen van hun klanten winnen in een steeds verder gedigitaliseerde wereld.

Over Gemalto Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO) is de wereldleider in digitale beveiliging met een jaaromzet in 2014 van EUR 2,5 miljard en met gerenommeerde klanten in meer dan 180 landen. Gemalto helpt mensen elkaar te vertrouwen in een steeds meer verbonden digitale wereld. Miljarden mensen wereldwijd willen een betere levensstijl, slimmere woonomgevingen en de vrijheid om - altijd en overal - te communiceren, te winkelen, te reizen, te bankieren, zich te vermaken en te werken op een prettige en veilige manier. In deze snel veranderende mobiele digitale omgeving stellen wij bedrijven en overheden in staat een ruim assortiment van veilige en gemakkelijke diensten aan te bieden door financiële transacties, mobiele diensten, openbare en privéclouds, eHealthcare-systemen, toegang tot eGovernment-diensten, het internet-der-dingen en ticketssystemen voor het openbaar vervoer te beveiligen.

Gemalto's unieke technologieportefeuille - van geavanceerde cryptografische software in een verscheidenheid van vertrouwde voorwerpen tot zeer solide en schaalbare back-office platformen voor authenticatie, versleuteling en beheer van digitale referenties - wordt u aangeboden door onze teams van wereldklasse. Onze 14.000 werknemers zijn actief in 99 kantoren, 34 personaliserings- en gegevenscentra, en 24 centra voor onderzoek en ontwikkeling naar software, verspreid over 46 landen.

Ga voor meer informatie naar www.gemalto.com, www.justaskgemalto.com, blog.gemalto.com, of volg @gemalto op Twitter.

Meer informatie Marcommit gemaltoidp@marcommit.nl Pauline van Die 035-5822730

GEMALTO N.V. Historic



GTO - GEMALTO N.V. - EUR

Gemalto: IT Departments Face Obstacles to User Mobility for

Thomson Reuters (27/10/2015)

Amsterdam - Oct. 27, 2015: Organizations are challenged to meet demands for greater mobility as 92% of IT departments worldwide still restrict users from accessing sensitive corporate data and resources from mobile devices. This is according to a recent global survey of 900 IT decision makers by Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO), the world leader in digital security. Despite almost all organizations (98%) having users who require mobile or remote access, 95% of IT departments are facing obstacles to increased user mobility in their organization, the primary being security concerns.

The 2015 Global Authentication and Identity Access Management Index reveals that almost all respondents (94%) are concerned that their organization will be breached or hacked as a result of credential theft or compromise. This is exacerbated by the rise in mobile endpoints within organizations, as most organizations reported to have, on average, two mobile endpoints per user and managing three sets of credentials per user. Additionally, on average, one out of every five (20%) IT support tickets are resulting from lost or forgotten usernames and passwords.

In an effort to overcome the security challenges around mobility, the majority of IT departments (86%) plan to implement two-factor authentication for access to cloud applications. Currently, 38% of users utilize two-factor authentication, this is expected to rise to over half (51%) of users using it in two years. Over half (57%) already use two-factor authentication to secure external users' access to resources, indicating the varied use of the technology. Almost all (92%) respondents currently have at least one application protected by two-factor authentication, with cloud applications, web portals and VPNs among the top three apps protected.

As IT continues to look to two-factor authentication to deal with the credentials crunch, the vast majority (91%) of respondents are seeking to do this by using cloud-based authentication-as-a-service and managing their organization's two-factor authentication centrally. By having the ability to implement uniform policies that address security threats in a consistent way, two-factor authentication can at the same time streamline access to numerous applications. In addition, cloud efficiencies are a critical factor in being able to deploy two-factor authentication across multiple use cases and implement solutions quickly and efficiently. Indeed, 90% of respondents view cloud delivery as a key consideration in the purchasing process of a strong authentication solution.

'The pressure is on for IT departments to accommodate demands for greater mobility as employees crave new and flexible approaches to working,' said François Lasnier, Senior Vice President for Identity Protection at Gemalto. 'Organizations that are not open to this change are very likely to be inhibiting business productivity.'

'Users are likely to do what it takes to get the job done, with or without permission, so when corporate resources are scattered across different sites, the need for strong authentication and as-a-service delivery will serve vital functions in making this happen securely. In doing so, organizations will be better placed to protect the identities of their users, without sacrificing on productivity or data protection.'

'The growing use of cloud applications and mobile devices within organizations, combined with rising threats, and the need to reduce costs, require entirely new considerations for access control. Clearly there is an immediate need for authentication and access management solutions that can help organizations solve these challenges,' concluded Lasnier.

'Organizations recognize the need to scale security to protect as many on-premises and cloud applications as possible, especially when sourcing a two-factor authentication solution,' said Garrett Bekker, Senior Security Analyst at 451 Research. The survey findings suggest that the choice of two-factor authentication will depend on the solution's ability to provide centralized management, as well as secure access to the widest range of applications.'

Some of the additional key findings of the survey include: Importance of mobility * Almost all (97%) respondents' organizations recognize it is important to offer mobility to employees in their work practices. * The number of users utilizing tokens for mobility in respondents' organizations looks likely to increase across the board - on average, 37% of users in respondents' organizations are currently using them for mobility with this figure expected to increase to 46% on average, in two years' time.

The role of cloud in the purchasing decision * Cloud is also a significant factor when it comes to choosing the preferred delivery model of two-factor authentication with 90% agreeing that cloud delivery as a key consideration in the purchasing process of a strong authentication solution. * When it comes to the final purchasing decision however, over half the organizations reveal that this decision lies with the CIO, with the CSO, CCO, CEO and CFO all likely to be involved in the process as well. * The total cost of ownership is, according to 20% of respondents, the most significant consideration when deciding which two-factor authentication solution to select

Security threats and compliance * Almost all (95%) respondents think that it is important that their organization has the ability to produce a single audit trail of access events taking place throughout different resources * The vast majority (95%) of respondents think that two-factor authentication can help their organization comply with data protection regulations and pass security audits

About the Survey The research from Gemalto polled 900 IT decision makers in July 2015, across the US (200), UK (100), France (100), Germany (100), Australia (100), Japan (100), Benelux (50), Middle East (50), South Africa (50) and Hong Kong (50). All respondents' organizations across a variety of ... (truncated) ...

